

# 株式会社システムサポートホールディングス 会社説明会

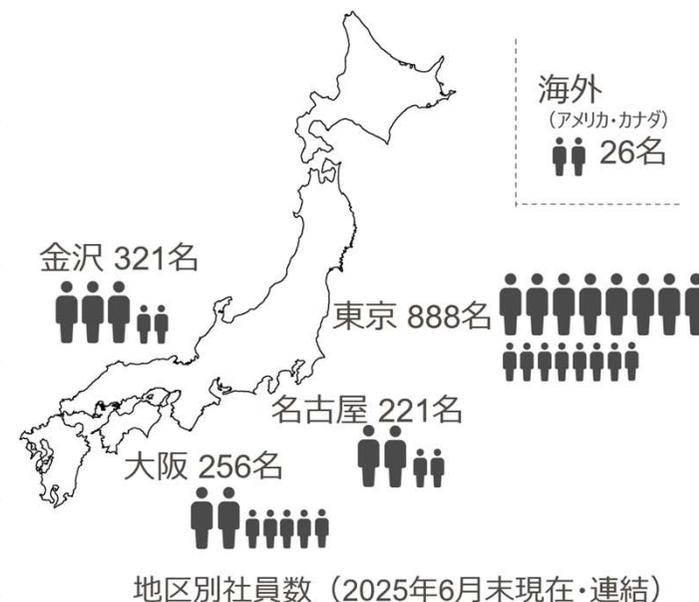
株式会社システムサポートホールディングス（証券コード：4396）

2025年9月3日

# 会社概要

- 本社は**金沢市**、社員や顧客などの**事業の中心は東名阪**
- 社員の**84%が技術者**

会社名	株式会社システムサポートホールディングス
本社所在地	石川県金沢市本町1-5-2 リファール9F
設立	1980年1月
上場市場	東京証券取引所 プライム市場 (証券コード：4396、業種：情報通信業)
資本金	7億23百万円
売上高	269億38百万円 (2025年6月期・連結)
代表者	代表取締役社長 小清水 良次
社員数	1,712名 (2025年6月末現在・連結)
グループ拠点	東京、名古屋、大阪、金沢 アメリカ (シリコンバレー、ニューヨーク、ロサンゼルス、ヒューストン) カナダ (バンクーバー)



代表取締役社長  
小清水 良次

1956年、石川県生まれ。コンピューターとの出会いは星稜高校情報処理科時代。大学卒業後、外食産業を経て設立の年にシステムサポートに入社、技術者として勤務。バブル崩壊に伴う経営危機からの再建のため、1994年、代表取締役に就任。

# 当社グループの役割（クラウド・AIに特化した技術者集団）

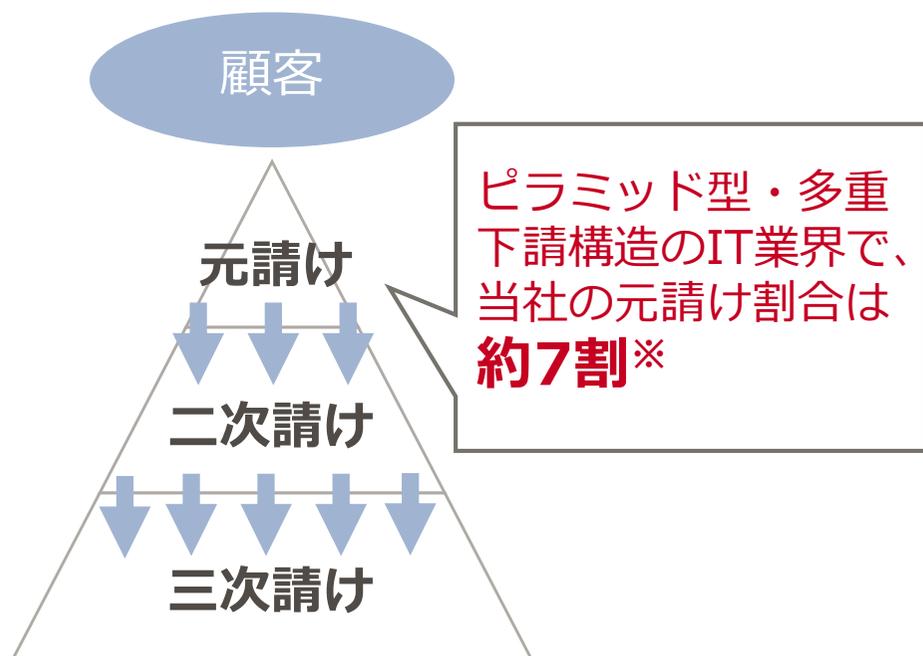
- ITを使わない業界は存在しない。幅広い業界の企業が顧客
- 当社グループは**クラウド・AIに特化した技術者集団**として、企業の情報システムの企画・構築・開発・運用をサポート



# 当社グループの戦略とIT業界の特徴

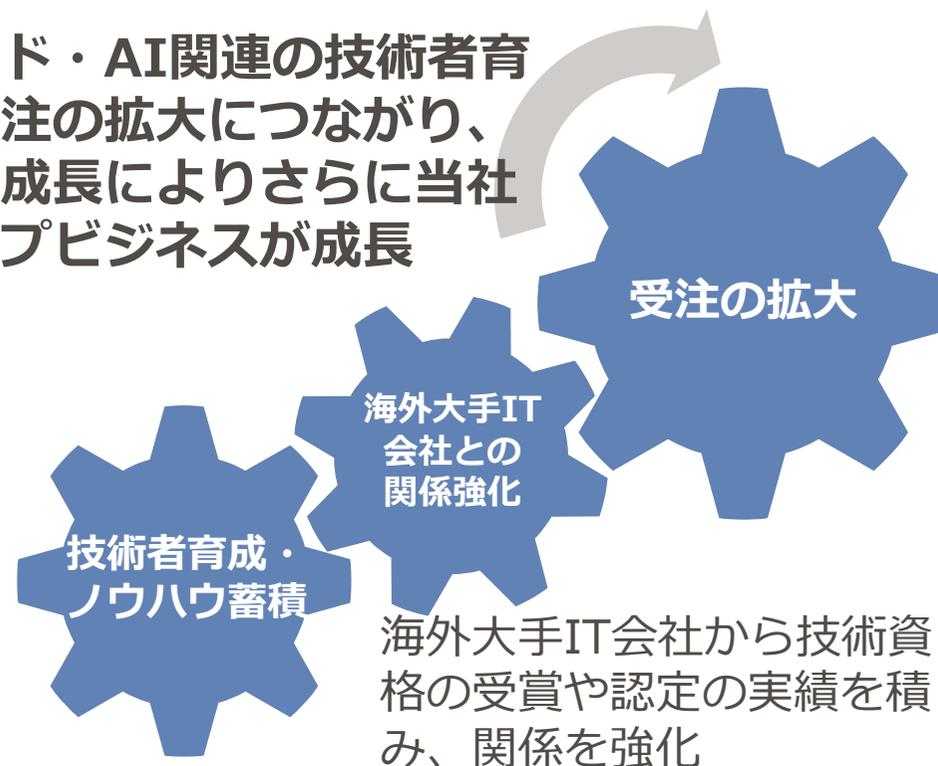
- ✓ 当社グループは独立系（メーカー系列などではない）
- ✓ 地方都市である金沢市に本社

同業他社と差別化できる強みを創出するため、  
成長分野であるクラウド・AI関連の技術者育成に積極的に投資



※2024年6月期の当社売上高に占める割合。

クラウド・AI関連の技術者育成が受注の拡大につながり、  
市場の成長によりさらに当社グループビジネスが成長



クラウド・AI関連の技術者育成に積極的に投資

# 当社グループの戦略とIT業界の特徴

## クラウドシステムの特徴

### ①DXの基盤に最適

- システム管理の手間が不要。すぐ使い始められ、必要なときに必要なだけ利用可能
- 大規模システムにより低料金で安定的に利用可能

### ②マイクロソフトやGoogleなど海外の大手IT会社がリード

- 生成AIなど最先端のサービスを提供
- 独立系の当社の強みが活かせる



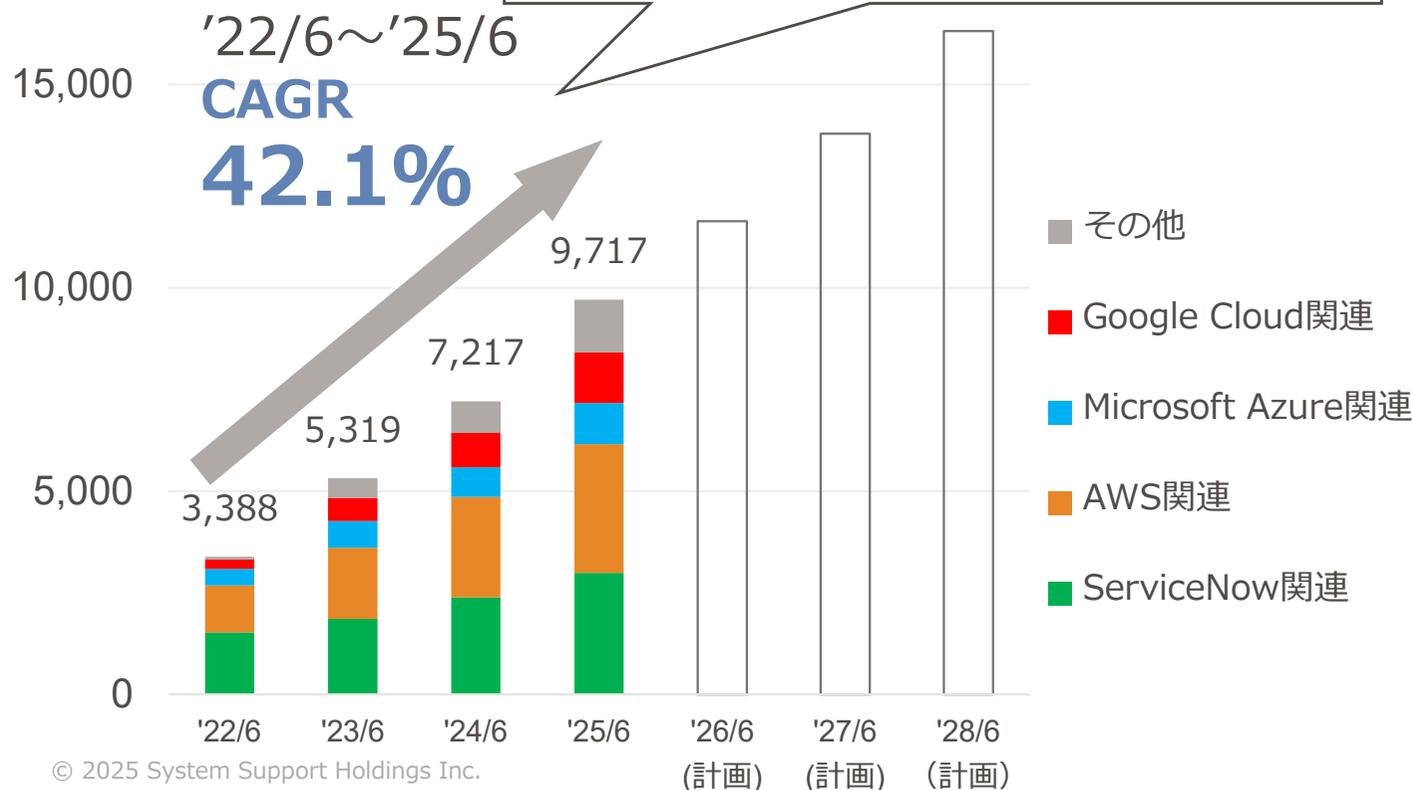
# クラウドインテグレーション事業の成長

クラウド市場の拡大を背景に  
当社のクラウドインテグレーション事業は大きく成長

## ■ クラウドインテグレーション事業の売上高

単位：百万円

従来から主力のServiceNowやAWSに加え、Microsoft AzureやGoogle Cloud関連なども着実に拡大



© 2025 System Support Holdings Inc.

## クラウド市場の拡大について

■ クラウド基盤サービス (IaaS/PaaS) 市場規模推移と予測\*

単位：億円



注1. 事業者売上高ベース 注2. 2025年以降は予測値  
注3. 市場規模にSaaS(Software as a Service)は含まない

\*出所：株式会社矢野経済研究所「クラウド基盤 (IaaS/PaaS) サービス市場に関する調査 (2025年)」2025年3月28日発表

# 売上高の推移と沿革

## クラウド・AI関連の技術者の育成および 海外大手IT会社との関係強化により、高成長を実現

(百万円)

35,000

30,000

25,000

20,000

15,000

10,000

5,000

0

Celonis(株)とパートナー契約を締結

Snowflake Inc.とパートナーネットワークプログラム契約を締結

CyberArk Software (Japan) K.K.と再販売業務契約を締結

Automation Anywhere, Inc.と業務委託基本契約を締結

Google Cloud Japan G.Kとパートナー契約を締結

Microsoft Cloud PlatformでGoldコンピテンシー認定

Microsoft Cloud PlatformでSilverコンピテンシー認定

ServiceNow Nederland B.V.とパートナー基本契約を締結

アマゾンジャパン(株)とAPNコンサルティングパートナー契約を締結

SAPジャパン(株)とSAPサービス・パートナー契約を締結

日本オラクル(株)と

Oracle EBSテクニカルパートナー契約を締結



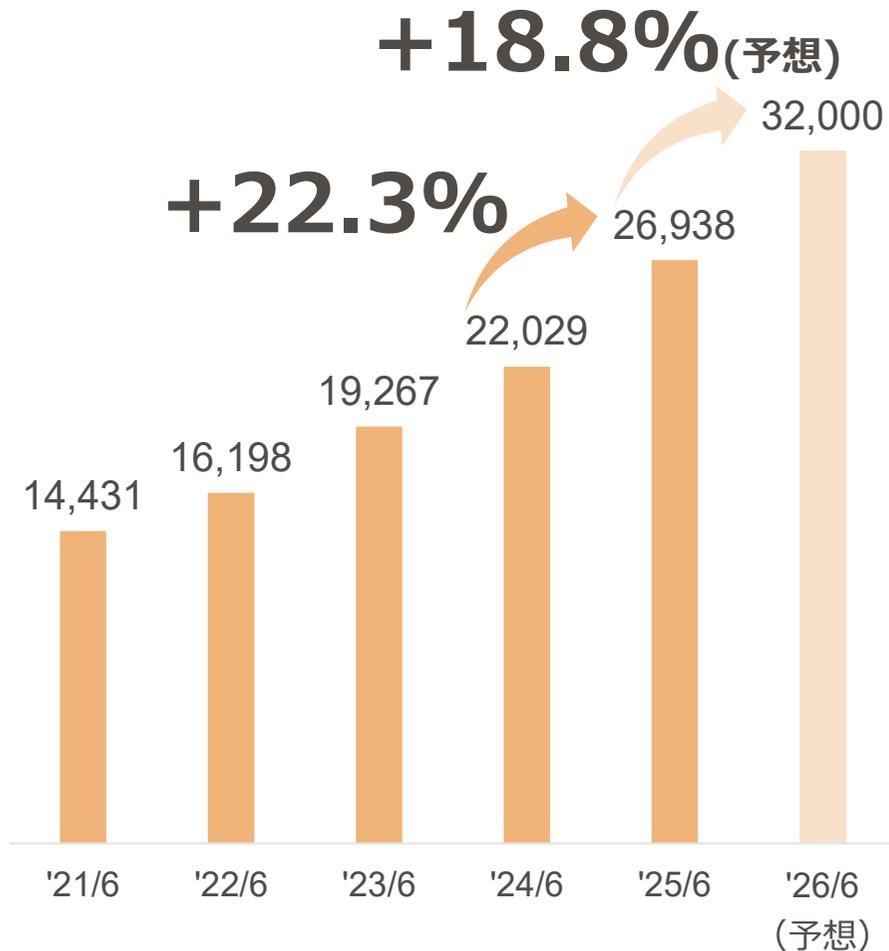
\* 売上高は2016年6月期以降は連結、それ以前は単体

# 決算ハイライト

25年6月期は売上高・営業利益ともに修正予想を上回り順調に着地  
26年6月期もクラウドインテグレーション事業を中心に伸びを見込む

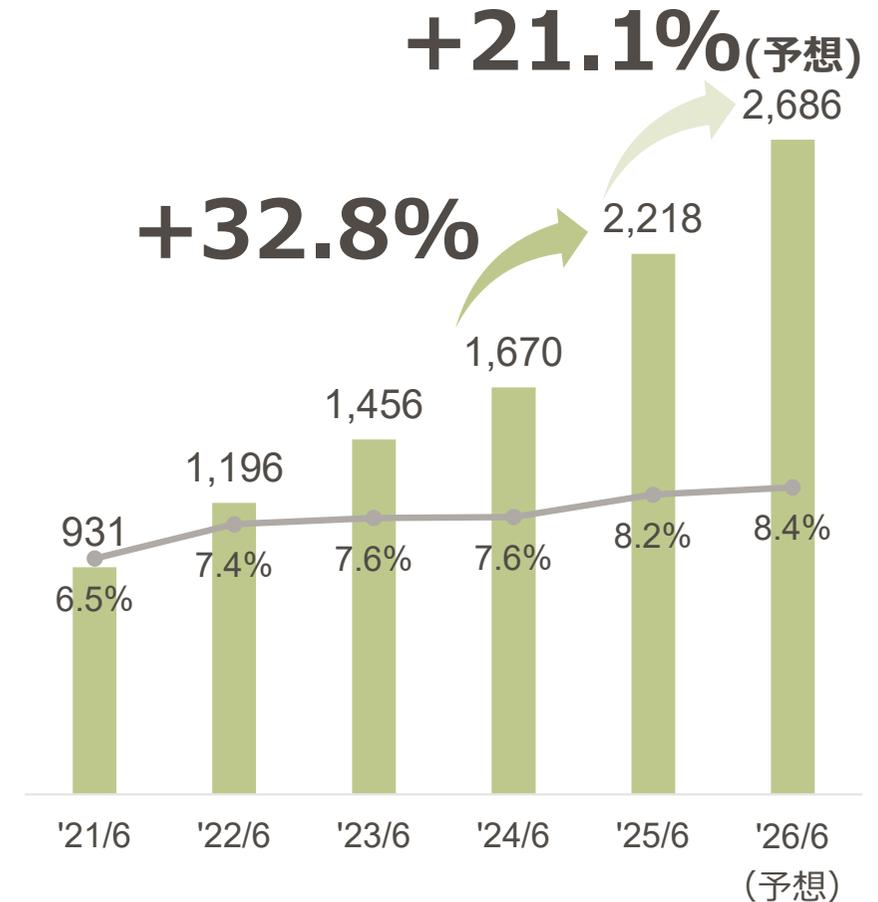
## ■ 売上高 (連結)

単位：百万円



## ■ 営業利益・営業利益率 (連結)

単位：百万円



# 株主還元方針

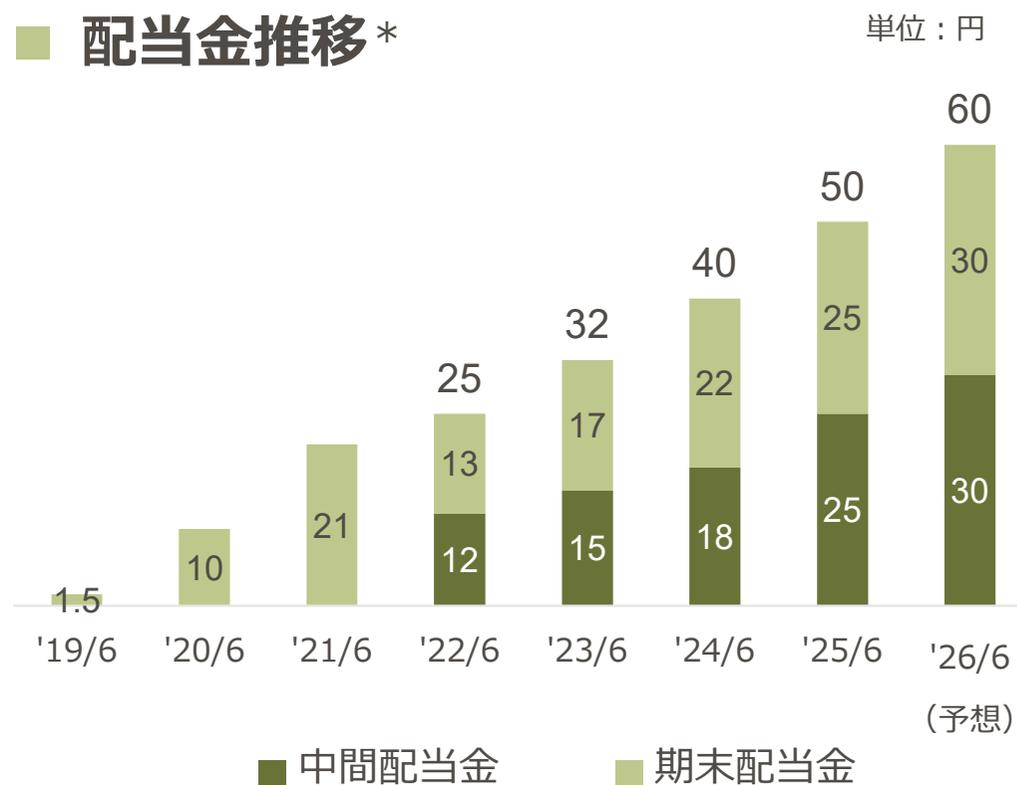
## 配当は上場以降、毎期連続で増配

将来に向けた成長投資や経営体質強化を行いつつ、株主の皆様に対しては、累進配当を継続するとともに、業績や利益水準に応じて配当水準の向上を図ることを利益配分の基本方針としております

### 持続的な利益成長を原資とした 株主還元の拡充



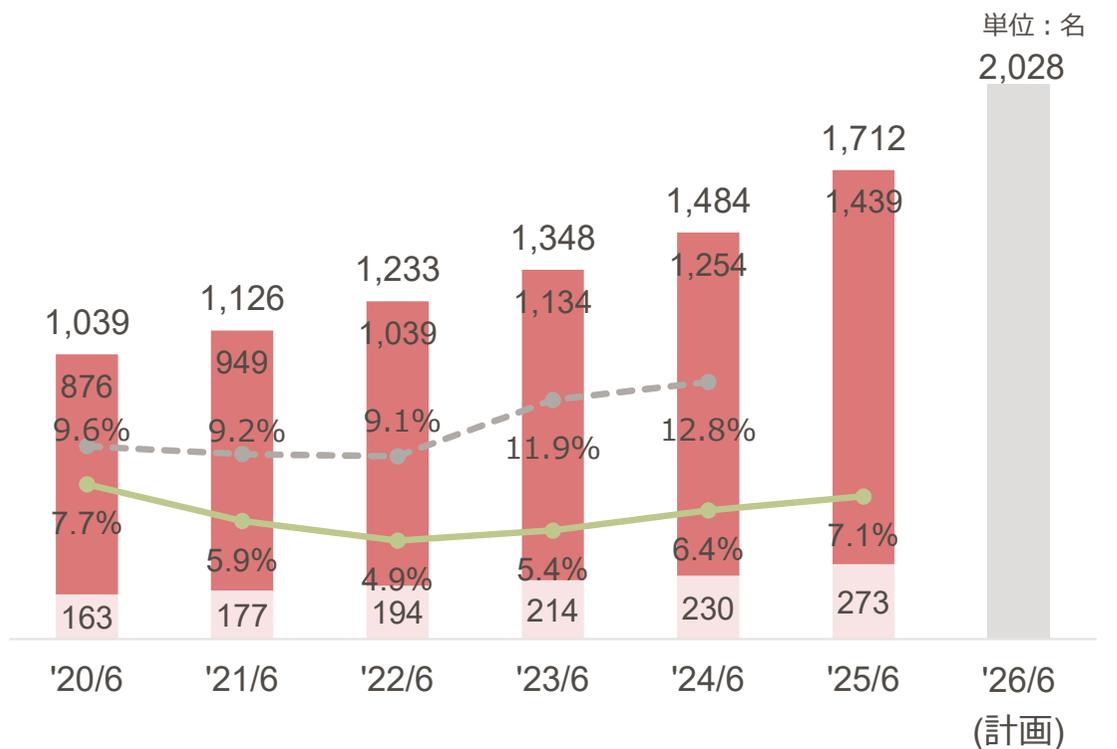
### ■ 配当金推移\*



## 社員のうち84%が技術者

当社グループは人材を事業成長の源泉と位置付け、教育制度の拡充と採用活動への積極的な取り組みを行っています。

### ◆社員数の推移（連結）



	'23年 6月期	'24年 6月期	'25年 6月期	'26年 6月期 (計画)
新卒採用	85名	106名	135名	<b>151名</b>
キャリア採用	100名	120名	150名	<b>150名</b>

# 中期経営計画ローリングプラン（2026年6月期～2028年6月期）

---

# グループ社是・経営理念および中期テーマ

グループ社是（価値観）

**至誠と創造**

グループ経営理念

**社会への貢献**

**顧客サービス向上**

**価値の共有**

**中期テーマ**

**成長と更なるイノベーションの創出**

**顧客・社会のDX推進の  
基盤となるサービスの拡充**

- AI関連サービスや海外の新サービスをいち早く日本市場で展開
- クラウドインテグレーション事業に重点を置き、人材育成や研究開発によって更なる拡大を目指す

**多様な人材の成長と活躍**

- 人材を事業成長の最大の源泉と位置付ける
- 人材に対する積極的な投資を実施
- 働きやすい環境の整備を継続

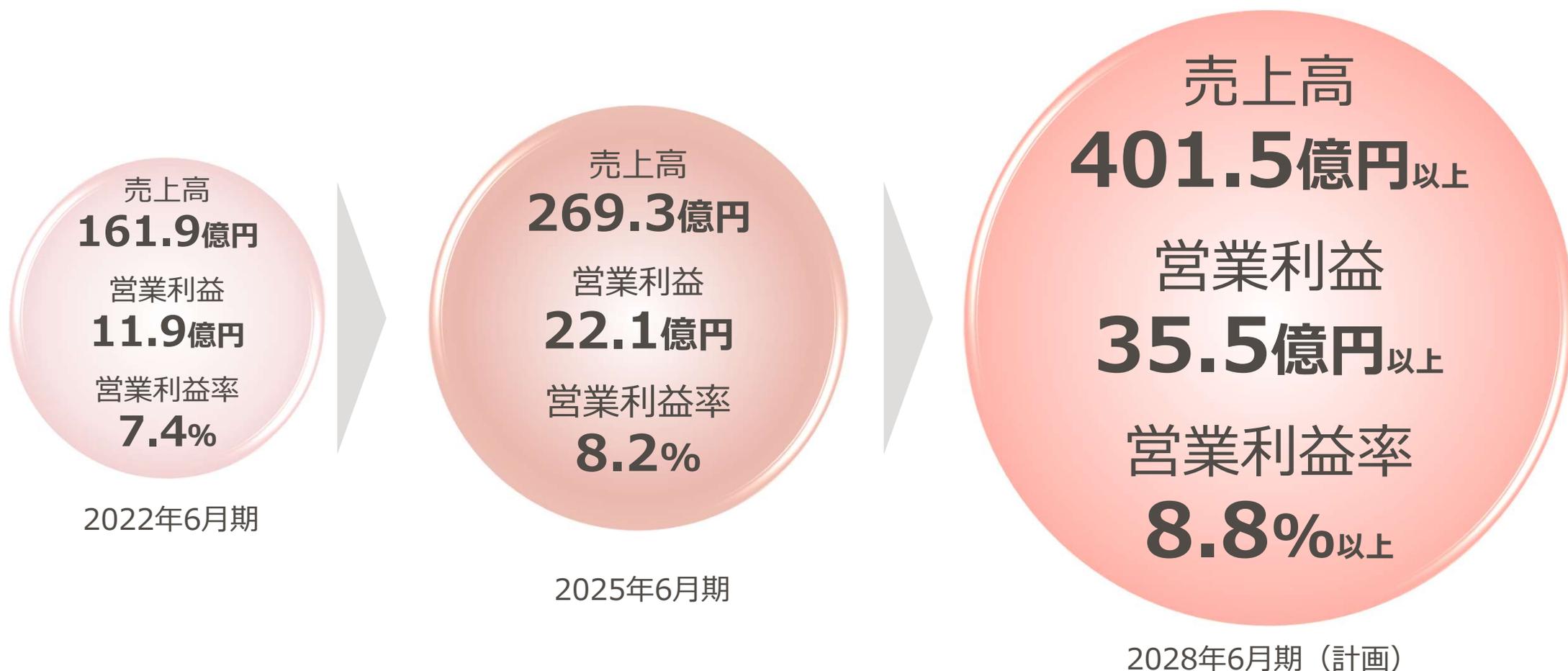
**サステナビリティ経営の強化**

- サステナビリティに対する取り組みを強化
- コーポレート・ガバナンスの質の向上

# 中期経営指標（連結） - サマリー

3ヶ年の年平均成長率（CAGR）

売上高 14.2% 以上・営業利益 17.0% 以上を計画



中期経営計画 ローリングプラン  
(2026年6月期～2028年6月期)

# 免責事項および将来見通しに関する注意事項

- ◆ この資料は投資家の参考に資するため、株式会社システムサポートホールディングス（以下、当社）の現状をご理解いただくことを目的として、当社が作成したものです。
- ◆ 当資料に記載された内容は、現在において一般的に認識されている経済・社会等の情勢および当社が合理的と判断した一定の前提に基づいて作成されておりますが、経営環境の変化等の事由により、予告なしに変更される可能性があります。
- ◆ 本発表において提供される資料ならびに情報は、いわゆる「見通し情報」（forward looking statements）を含みます。これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの記述とは異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。
- ◆ それらリスクや不確実性には、一般的な業界ならびに市場の状況、金利、通貨為替変動といった一般的な国内および国際的な経済状況が含まれます。

本資料についてのお問い合わせ先

株式会社システムサポートホールディングス 経営企画部 IR担当

TEL : 076-213-5161 E-mail : ir@sts-hd.co.jp

Thank you

---

 システムサポートホールディングス