

アステリア株式会社

(東証プライム:3853)

2025年3月7日

代表取締役社長/CEO
平野 洋一郎

アステリア株式会社

◆本社事業 ✓ 企業向けソフトウェアメーカー

◆子会社 ✓ AI研究開発(日本)
✓ ソフトウェア開発(シンガポール、中国)
✓ 企業投資(米国)

◆株式市場 東証プライム(3853)

◆設立 1998年9月

◆資本金 22億7,534万円

◆従業員数 136名(連結)

(2024年12月31日現在)

ソフト業界で
ノーコード
ブロックチェーン
ウェルビーイング
など先進分野を
牽引!!



サイボウズ等と2022年に発足

ノーコード推進協会



ブロックチェーン推進協会



国内最大のブロックチェーン団体



CWO(最高ウェルビーイング
責任者)を新設



代表取締役社長/CEO 平野洋一郎



- ◆1963年 熊本県出身
- ◆1983年 熊本大学工学部中退 ベンチャー設立参画
- ◆1998年 アステリア (当時:インフォテリア) 創業
- ◆2007年 東証マザーズ上場
- ◆2018年 東証一部上場 (現:東証プライム)
- ◆2020年 財界「経営者賞」受賞
- ◆2023年 京都大学経営管理大学院 特命教授就任

みかん農家の長男



京都大学経済学部での講義の様子
(2023年10月 @京都大学)

株主優待・配当

株主優待 (基準日: 3月末)

継続保有年数 保有株式数	1年～3年未満	3年以上
500～999	1,000円相当	2,000円相当
1,000～4,999	2,000円相当	3,000円相当
5,000～	3,000円相当	5,000円相当



(初回: 2021年3月末の株主名簿まで遡り判定)

<株主優待による環境保全活動について>

本優待の贈呈に併せて、QUOカード1枚あたり100円相当額と優待受取拒否相当額を、当社の環境保全活動の一環として社会貢献団体へ寄付し自然保護などに役立てます。株主様の金銭負担はございません。

配当方針

- ✓ 2010年3月期から**安定配当**を継続
- ✓ 期末配当予想を**7.5円に上方修正**
- ✓ 配当方針を「**配当性向30%目標**」&**累進配当**に変更



アステリアの目指すこと

ソフトウェアで世界をつなぐ

アステリア＝ギリシャ語で「星座」の意味

人、システム、会社を「星」に見立てて繋ぐことで新たな価値を生み出す。
「星座」は人が繋ぐ最大のもの

アステリア株式会社

世界を目指す、企業向けの

ソフトウェアメーカー

受託開発なし

IT業界の中のソフト開発の中の製品開発

IT業界

ハードウェア

ソフトウェア

Asteria[✦]

通信インフラ

製品
開発

受託
開発

IT業界の中のソフト開発の中の製品開発

**製品
開発**

Asteria[✦]

不特定多数向け

**注文書は無く
独自に企画開発**

**受託
開発**

**特定顧客向け
注文書を貰い
注文通りに開発**

IT業界の中のソフト開発の中の製品開発

**製品
開発**

Asteria[✦]

グーグル
アップル
オープンAI

**受託
開発**

●●システムズ
●●ソリューションズ
●●データ

IT業界を取り巻く環境

社会課題となるIT人材不足

2030年に
最大**79万人**不足
最小**41万人**不足



技術者育成？



出典：経済産業省「IT人材の最新動向と将来推計に関する調査結果」平成28年

IT人材不足は25年前からさらに拡大している

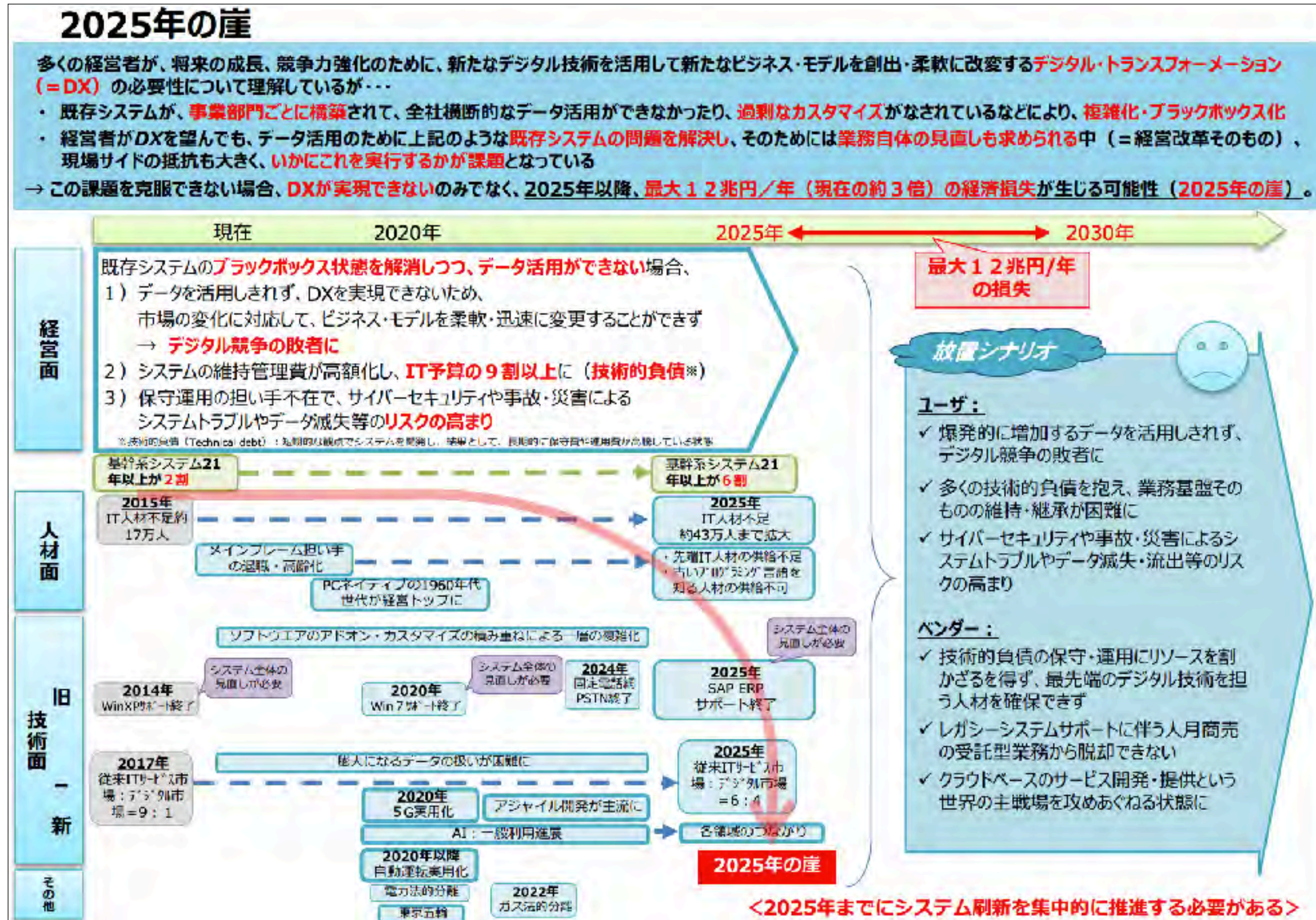
1998年

“5年後にIT人材が20万人不足する”

2001年

「ITコーディネーター制度」スタート

DX実現の障害となる2025年の崖：経済産業省



<2025年の崖回避に向けて>

- ✓ 既存システムのブラックボックス化の解消
- ✓ 業務のデジタル化
- ✓ クラウド・モバイルの導入
- ✓ AI技術の導入

IT人材が必要不可欠

出典：経済産業省「DXレポート」平成30年

変化に迫られる国内企業

2025年の崖(システム更改/人材不足)

2024年問題(残業規制)

人手不足・少子高齢化

11月:フリーランス新法施行

IT人材79万人不足※1

1月:電子帳簿保存の義務化

4月:労働安全衛生規則改定

4月:公益信託法改正

1,500地方自治体がデジタル実装※2

2024年

2025年

2026年～

トランプ2.0

会社法改正:バーチャル総会の規制緩和

web3

ガバメントクラウド/デジタル行財政改革

SAP2027年問題

生成AI

オフィスロボット

GX2040ビジョン

※1:経済産業省:IT人材需給に関する調査 調査報告書
※2:デジタル田園都市構想総合戦略2023改訂版

IT人材不足の救世主 ノーコードとは？

ノーコードとは、プログラム不要になる技術革新

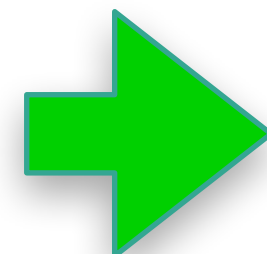
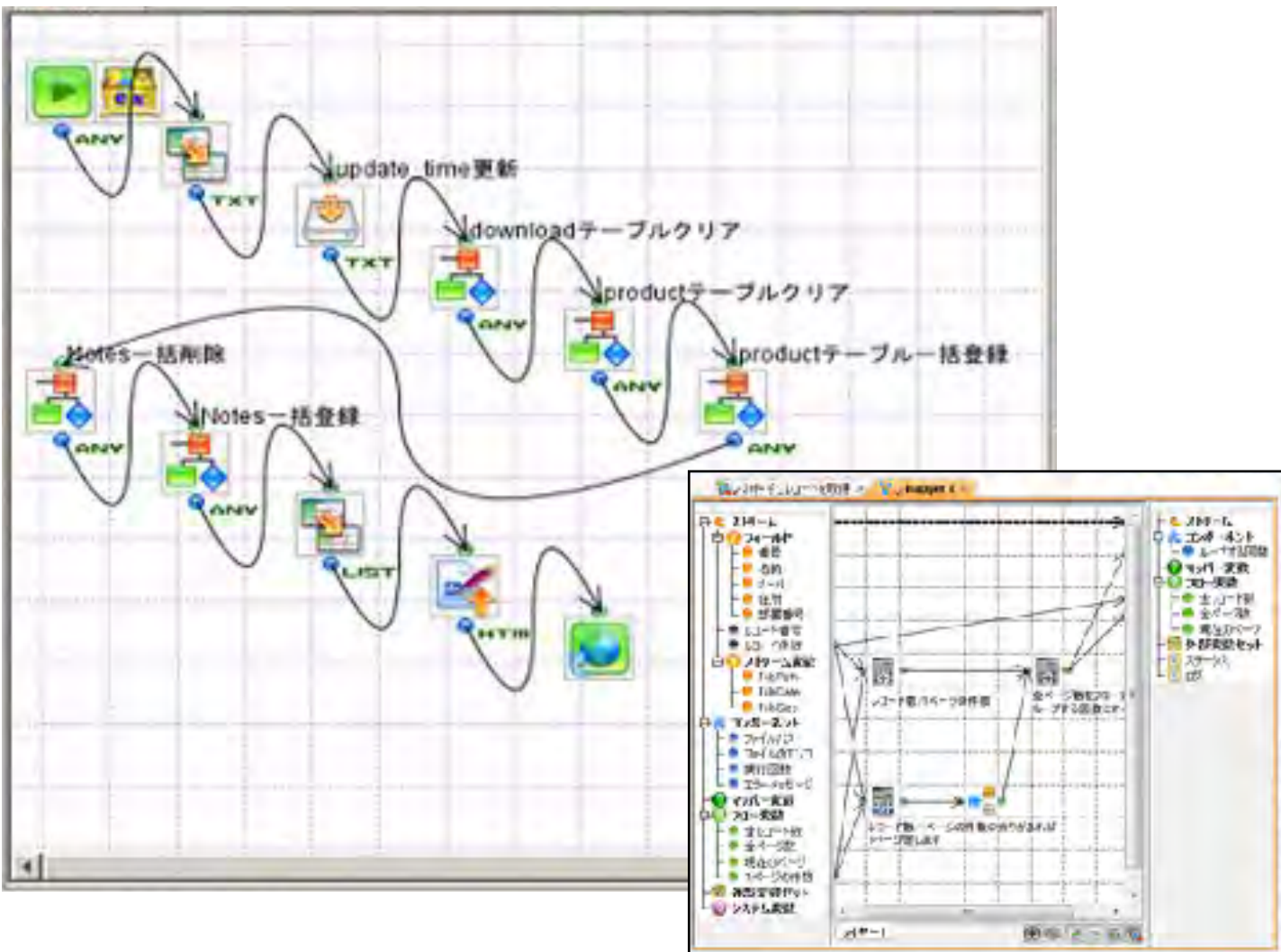
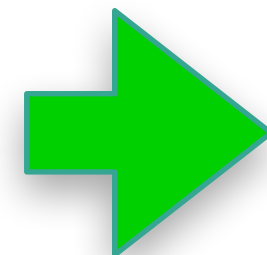
コーディング(プログラミング)

画面はイメージです

```
var client = require('cheerio-httpcli');

// 株価取得
client.fetch('http://stocks.finance.yahoo.co.jp/stocks/history/?code=3853','', function(
    var jsonStr = '{"app": 37,"records": [';
    $('table.boardFin tr:nth-of-type(n+2)').each(function (idx) {
        $(this).each(function(idx2) {
            var dateStr = $("td:nth-of-type(1)",this).text().split(/[年]|月|日]/);
            dateStr = dateStr.substr(0,dateStr.length-1);
            jsonStr = jsonStr + ' {"date": {"value": "' + dateStr + '"},';
            jsonStr = jsonStr + ' "始値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(2)'
            jsonStr = jsonStr + ' "高値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(3)'
            jsonStr = jsonStr + ' "安値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(4)'
            jsonStr = jsonStr + ' "終値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type(5)'
            jsonStr = jsonStr + ' "出来高": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-type'
            jsonStr = jsonStr + ' "調整後終値": {"value": ' + parseInt($('td:nth-of-t
        ));
    });
    jsonStr = jsonStr.substr(0,jsonStr.length-1);
    jsonStr = jsonStr + ']';
    optionStr = '{"uri": "https://infoteria-demo.cybozu.com/k/v1/records.json",' +
        '"headers": { "Content-type": "application/json",' +
        '"X-Cybozu-Authorization": "xxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxxx'
        + '"json":"' + jsonStr + '"}';
    var option = JSON.parse(optionStr);

    // kintone 書き込み
    var request = require('request');
    request.post(option, function(error, response, body){
        if (!error && response.statusCode == 200) {
            console.log("success");
        } else {
            console.log(error);
        }
    });
});
```



Asteria[✦] warp

アイコンを繋ぐだけで システムやデータを連携



Platio

項目などを選択するだけで 業務アプリの作成が可能

ノーコードはIT人材不足の救世主



A stylized green logo consisting of the letters 'KORT' in a bold, sans-serif font. The 'K' is formed by a vertical bar and a diagonal bar, while the 'O' is a simple circle. The 'R' is formed by a vertical bar and a curved bar. The 'T' is formed by a vertical bar and a horizontal bar. The letters are green and set against a white background.



IT人材不足の「救世主」

IT技術者でなくても システム開発ができる



中堅企業の経営者



(株)裕生 代表取締役
根本 将氏

入社2年目の新人



京セラ(株) 物流事業部
東日本物流課 宮崎優香氏

現場の工場長



豊通リサイクル(株) 埼玉工場
工場長 石井 雅之氏

メリット

- ✓ 専門的な知識無しでOK
- ✓ 現場ですぐに変更が可能

IT部門やIT担当
以外で企画開発

※1 <https://plat.io/ja/case/yusei>

※2 <https://plat.io/ja/case/kyocera>

※3 <https://plat.io/ja/case/toyotsurecycle>

アステリアの ノーコードへの取り組み

2002年から「ノーコード」製品に注力

「ノーコード」かつ「つなぐ」製品を提供



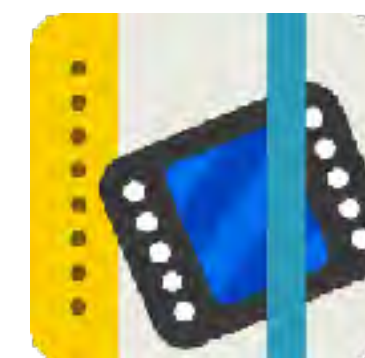
Asteria[☆] warp

シェア50%超
1万社超に導入



Platio

“3日でアプリ”
成長率No.1



Handbook



Handbook[®] X

自律・分散・協調
時代の情報整理



Gravio

AI/IoTの
データ連携

ソフトウェア

データ連携ツール「ASTERIA Warp」 モバイルアプリ作成ツール「Platio」

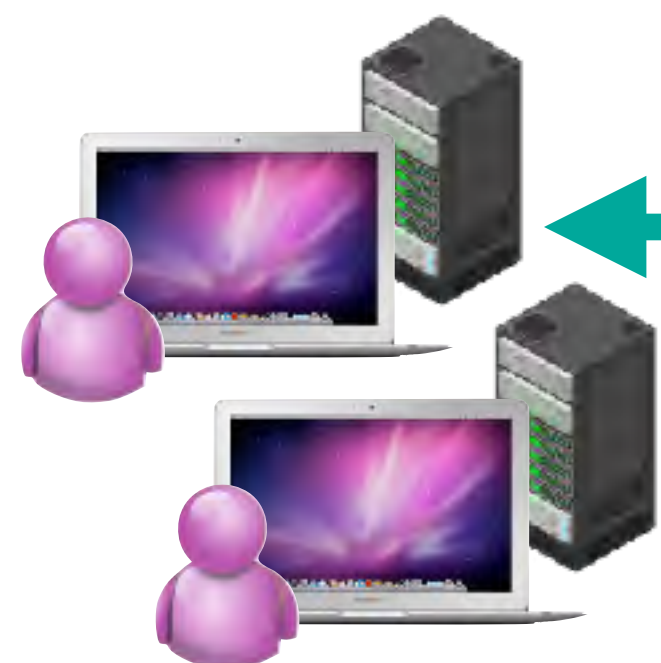


多様なデータを連携する
データ連携ツールのスタンダード
18年連続市場シェアNo.1



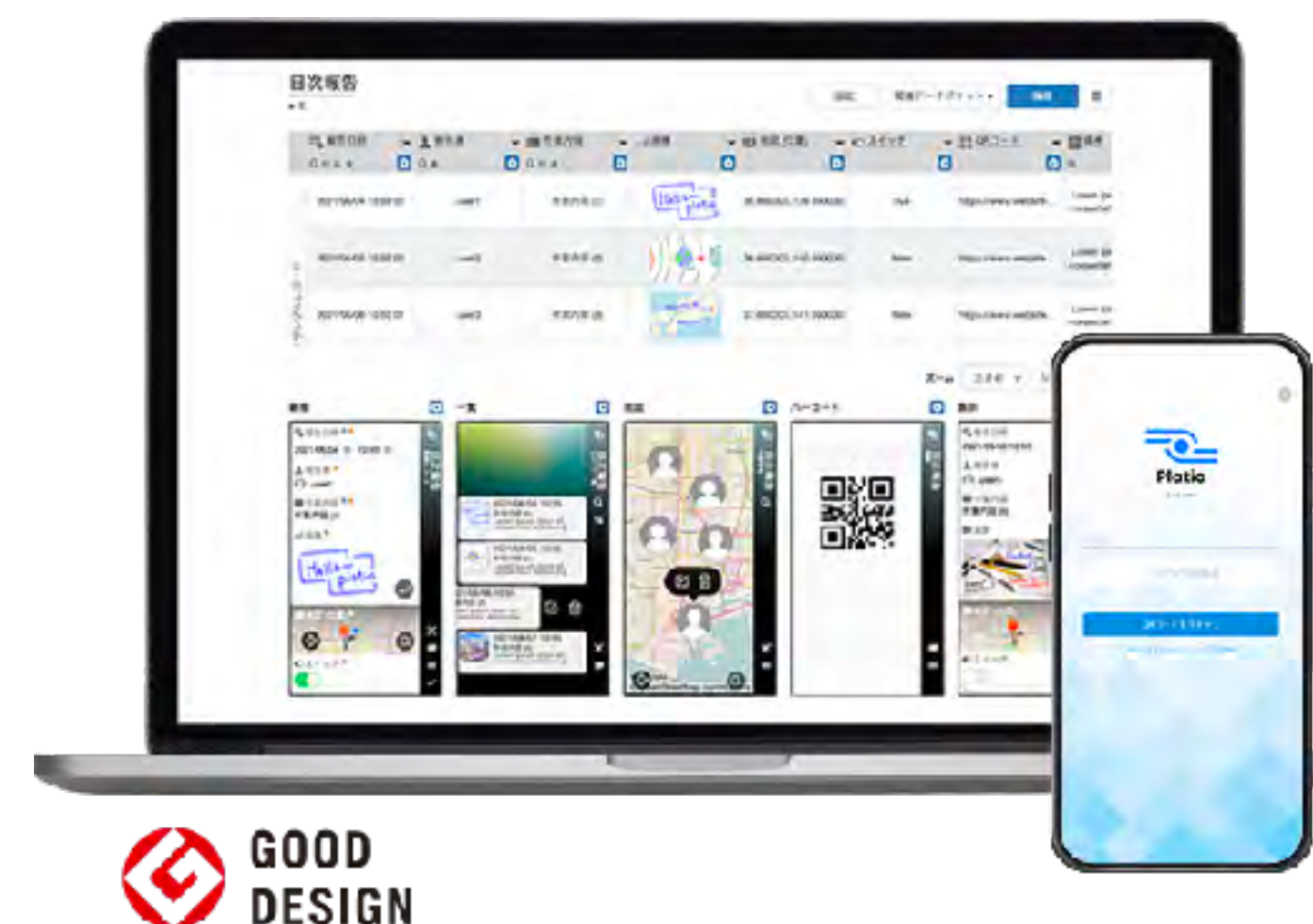
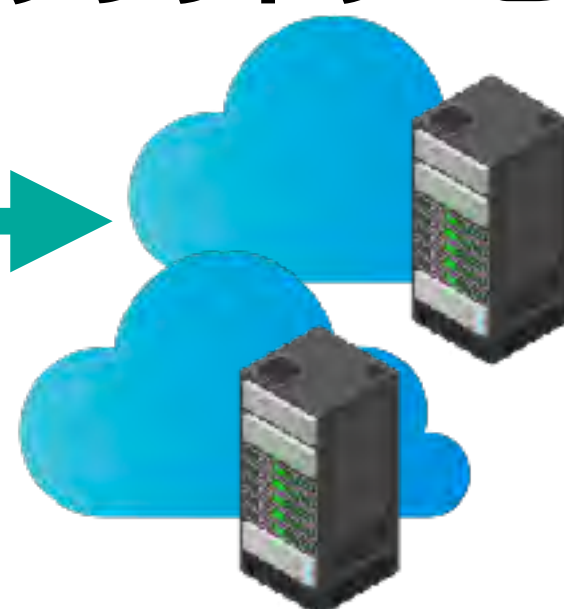
誰でも簡単に自社の業務に合った
モバイルアプリの作成・活用が可能

業務システム



異なるシステムのデータを
ノーコードでつなぐ
「通訳」のような役割

他社システム
クラウドサービスな



出典：テクノ・システム・リサーチ「2023年 ソフトウェアマーケティング総覧 EAI/ESB市場編」

Warp

導入企業は10,000社を突破(一例)



販売代理店(AMP)



様々な業種の企業が採用

顧客



自治体



小売業

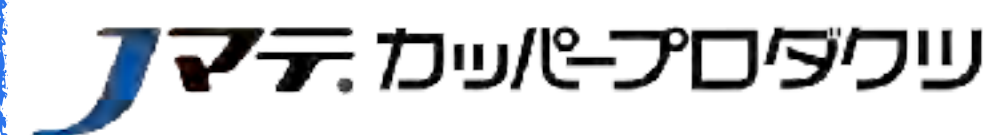
MATSUYA

銀座メガネコンタクト

製造業



Nabtesco®



宿泊業



株式会社 リロバケーションズ

運輸・物流業

Rakusai



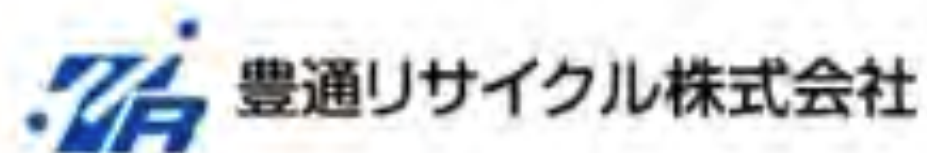
建設業

東横イン電建



東備建設株式会社

サービス業

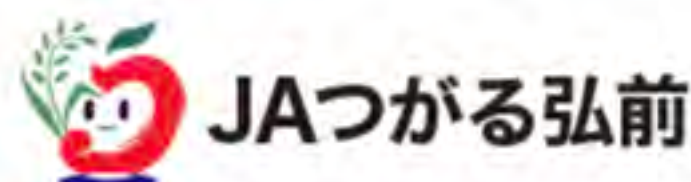
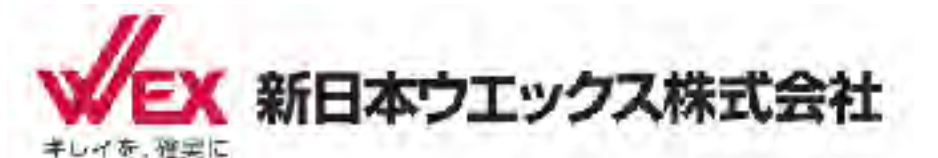
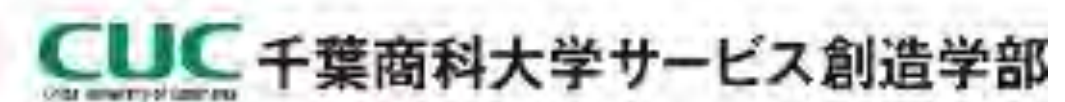


YUSEI

情報通信業



その他にも様々な業種の企業が採用



東北大学 大学院生命科学研究科
近藤研究室

ソフトウェア

デジタル収納アプリ「Handbook X」 ノーコードAI/IoTプラットフォーム「Gravio」



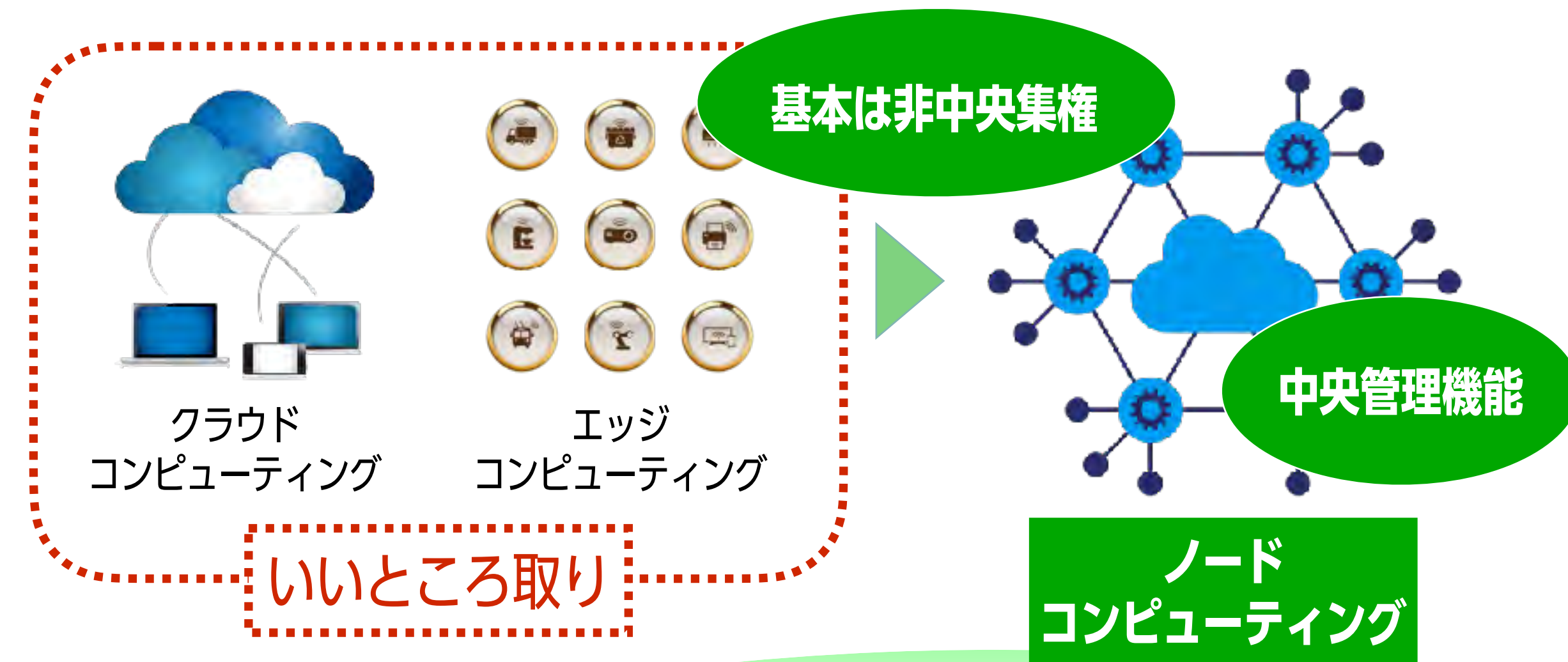
Handbook X

PDFから動画、YouTube、画像も
ワンストップでアプリへの
登録・閲覧・共有が可能



Gravio

センサーからクラウドまで
あらゆる現場で収集されたデータを
統合的に連携＆管理



決算概要

2025年3月期 第3四半期決算
(国際会計基準 = IFRS)

業績予想と期末配当予想の上方修正

営業利益

親会社の所有者に帰属する

当期利益

期末配当金

前回予想
(2024.11.7開示)

400～550
百万円

未公表

5.0円 /株

今回修正予想
(2025.1.6開示)

600
百万円

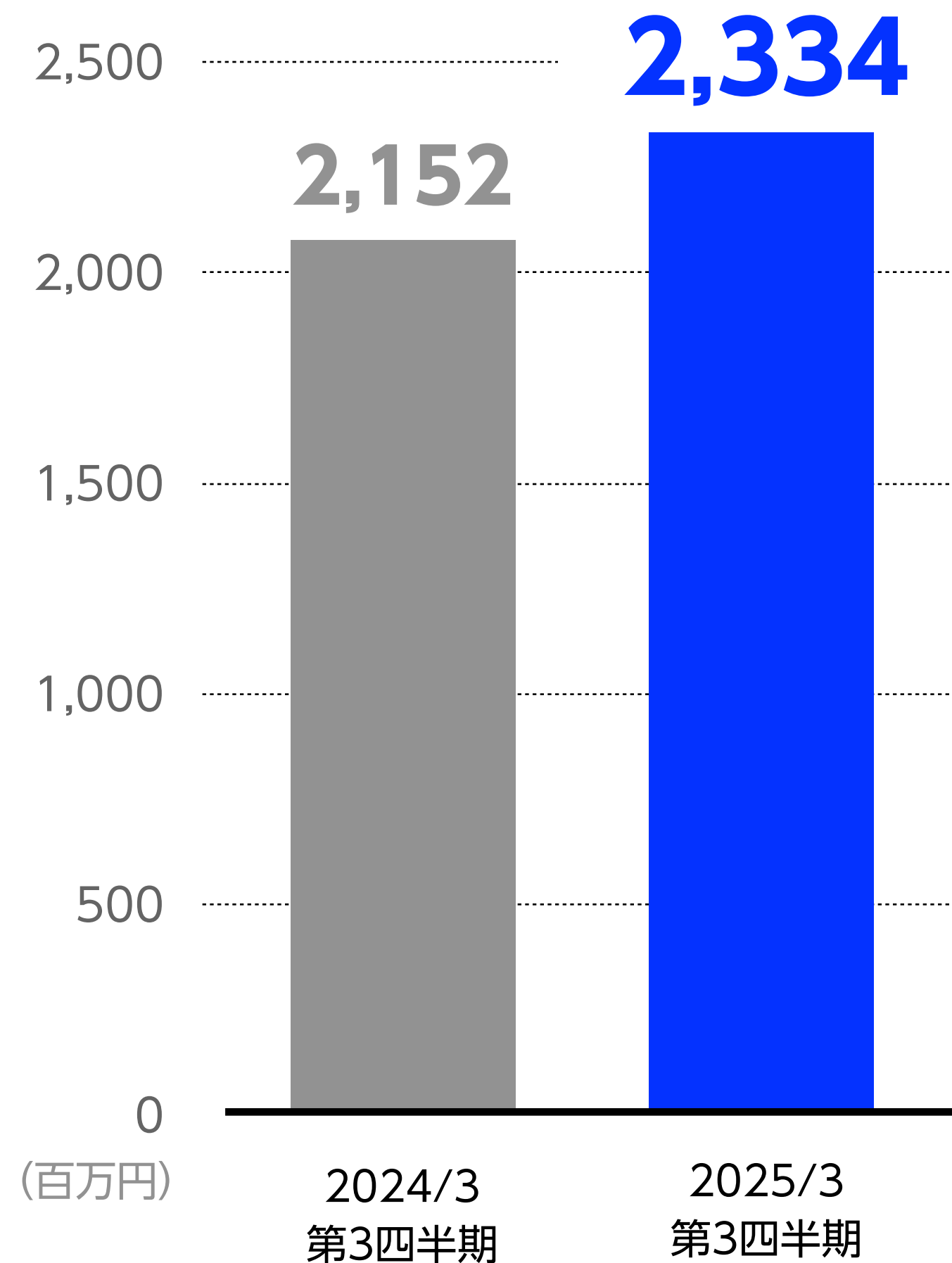
300
百万円

7.5円 /株

- ✓ ソフトウェア事業の利益が拡大見込み
- ✓ SpaceX株式の評価益増見込み

過去最高ペースのソフトウェア事業

売上収益

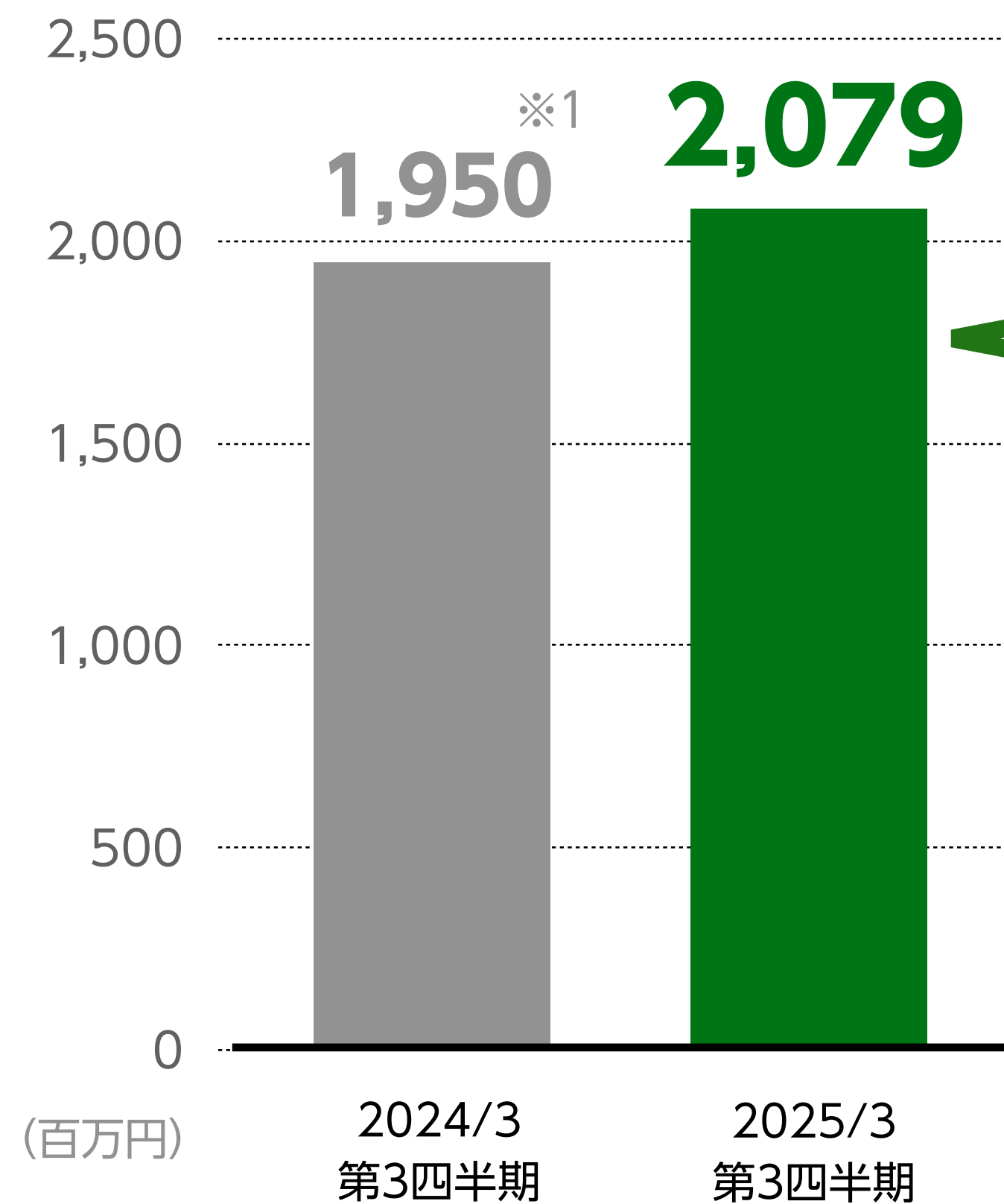


8.5%増収 (前年同期比)

- ✓ **Warp売上** (製品全体20億円超)
ライセンス: **17%増収**
サブスク: **20%増収**
- ✓ **Platio売上** (製品全体1億円超)
サブスク: **40%増収**

過去最高ペースのソフトウェア事業

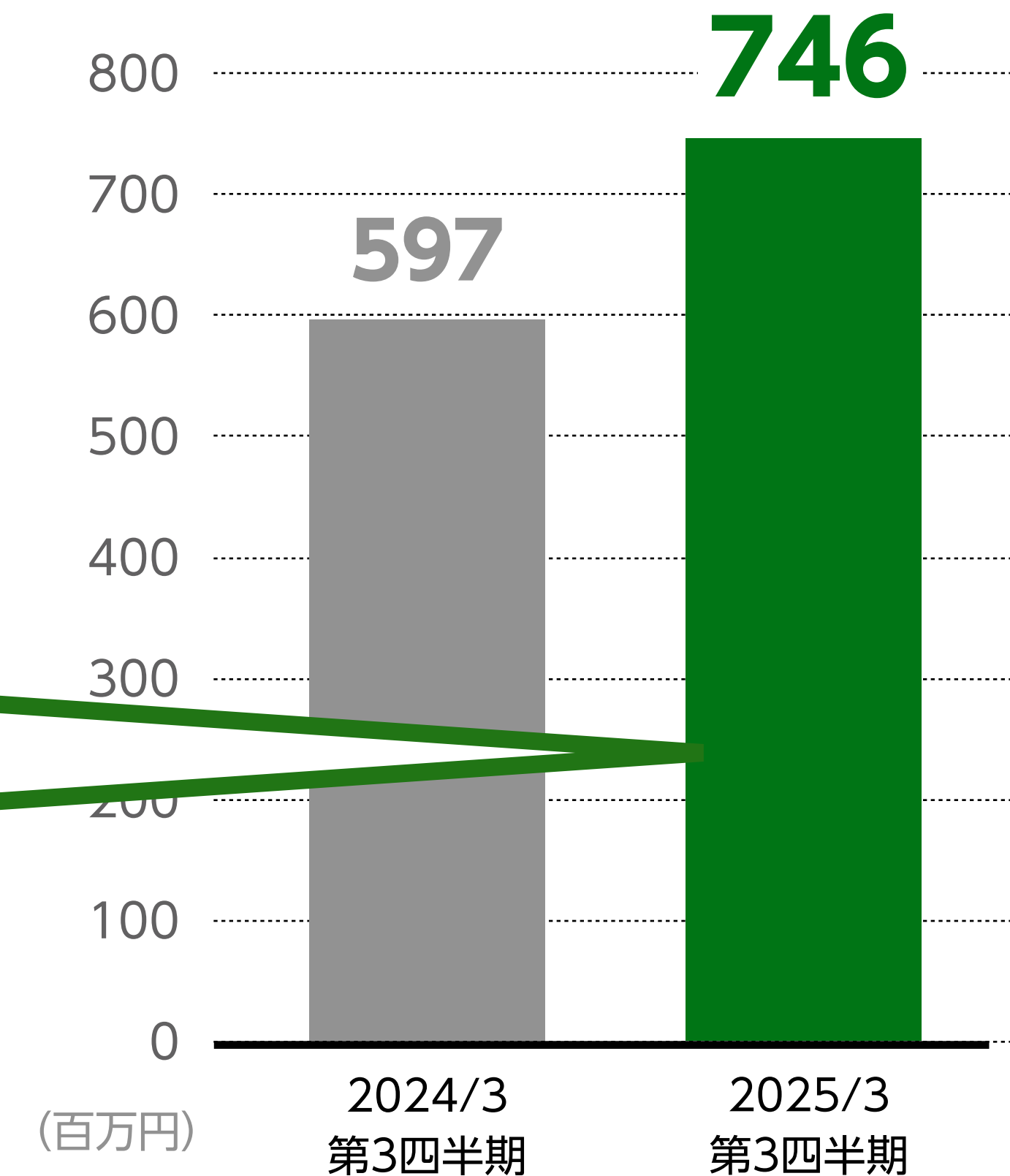
売上総利益(粗利)



粗利率 約9割
前年同期比6.7%増
粗利20億円を突破

EBITDA利益率32%
高い利益率を維持

調整後EBITDA※2



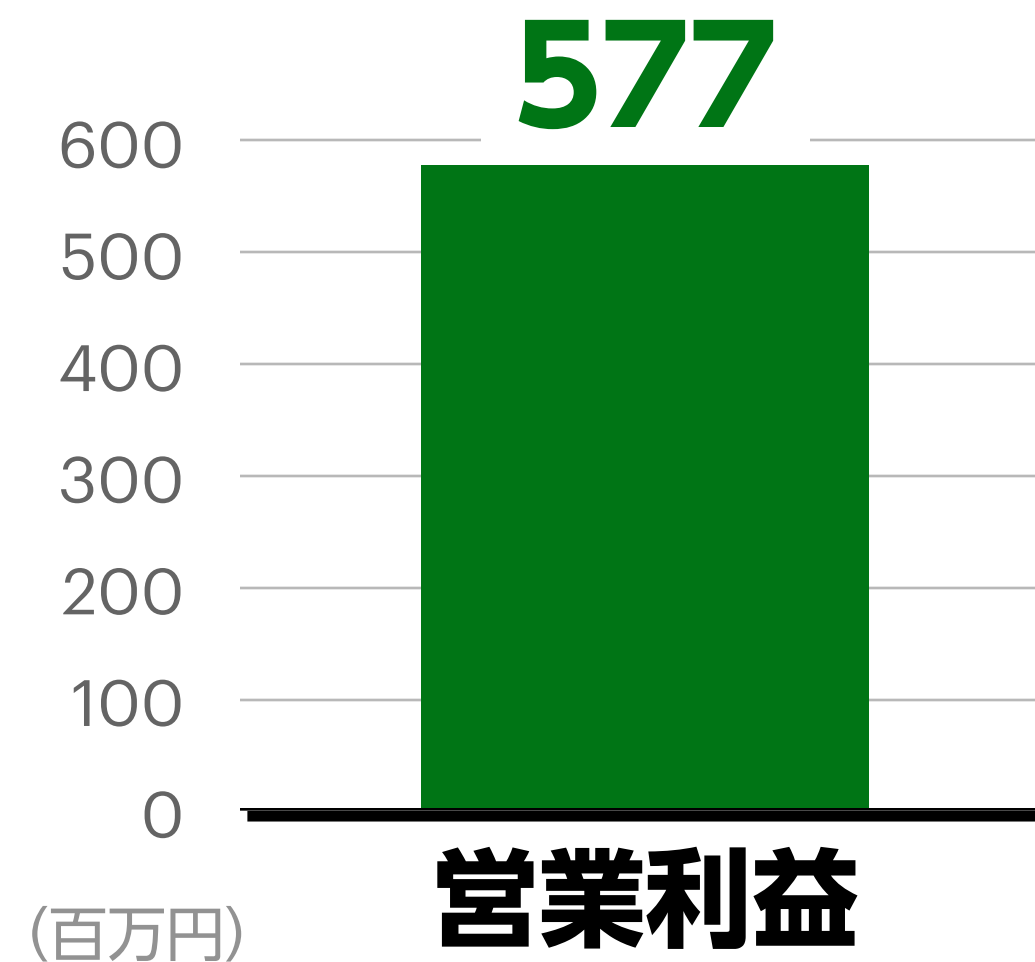
※1 This Place売却(2024年3月)により、前年同期はソフトウェア事業に国内デザイン事業(非継続)が加わった数値

※2 調整後EBITDA = 営業利益 + 減価償却費 ± 調整項目(のれん減損、未実現買収対価、投資事業にかかる未実現評価損益等)

各セグメントの営業利益と連結営業利益

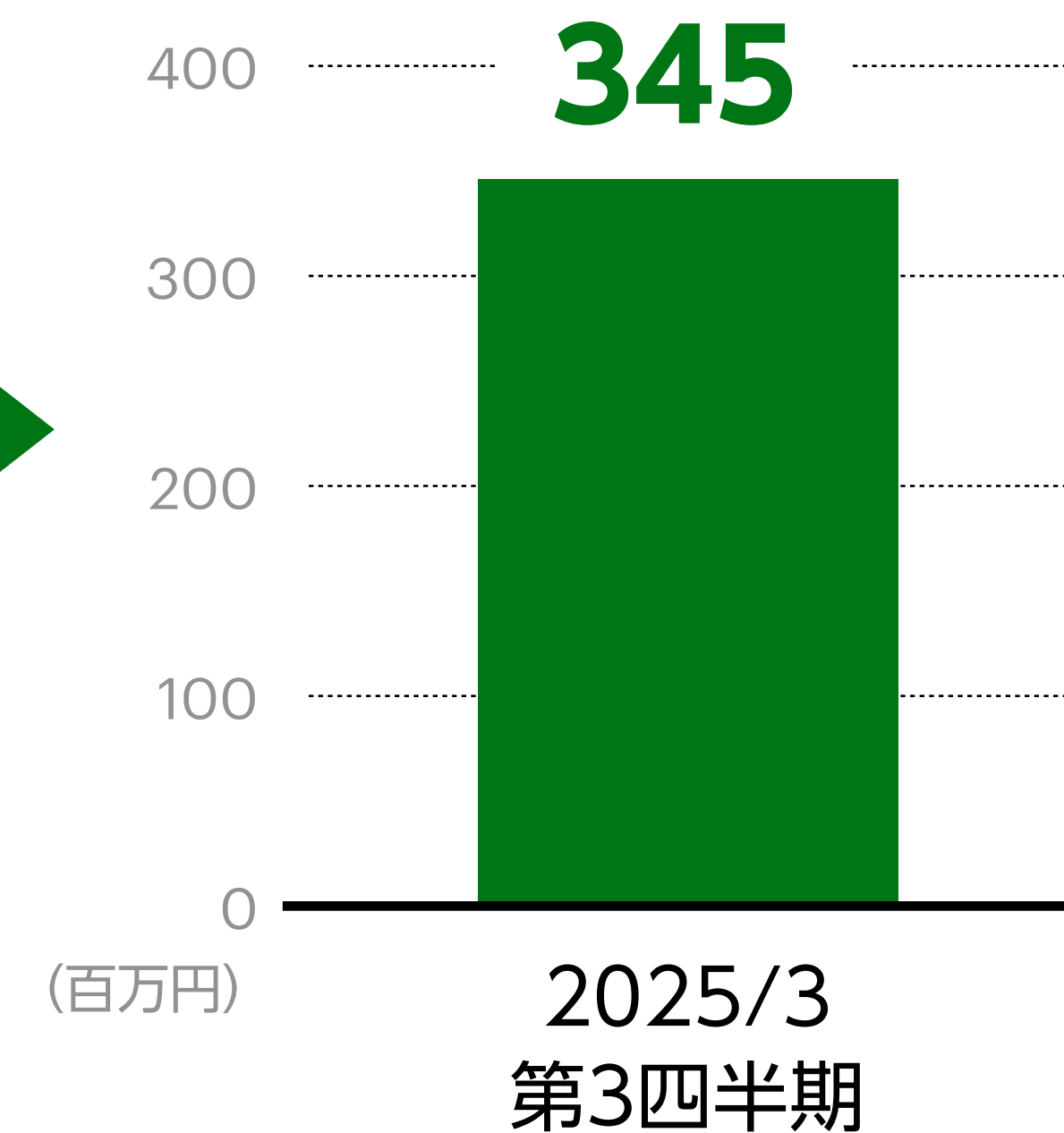
ソフトウェア セグメント

各製品の
着実な成長が寄与



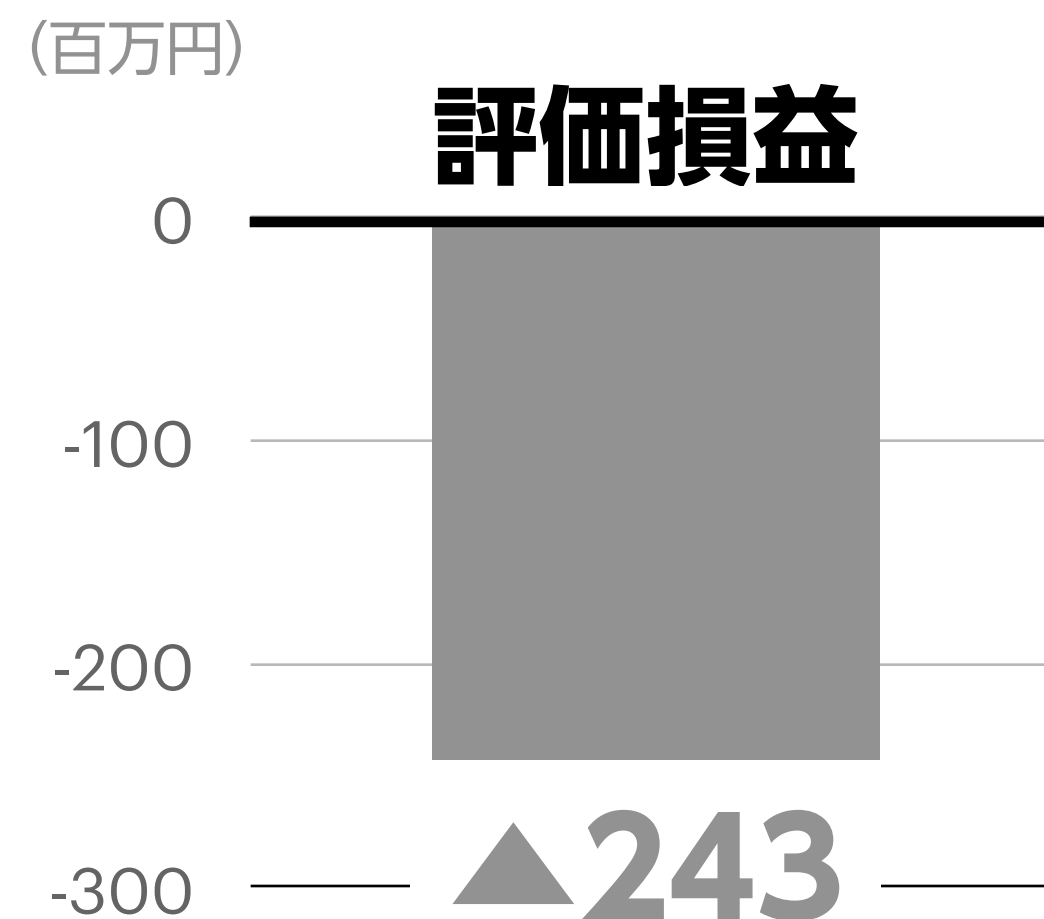
連結営業利益

Q2の72(百万円)から大幅増加



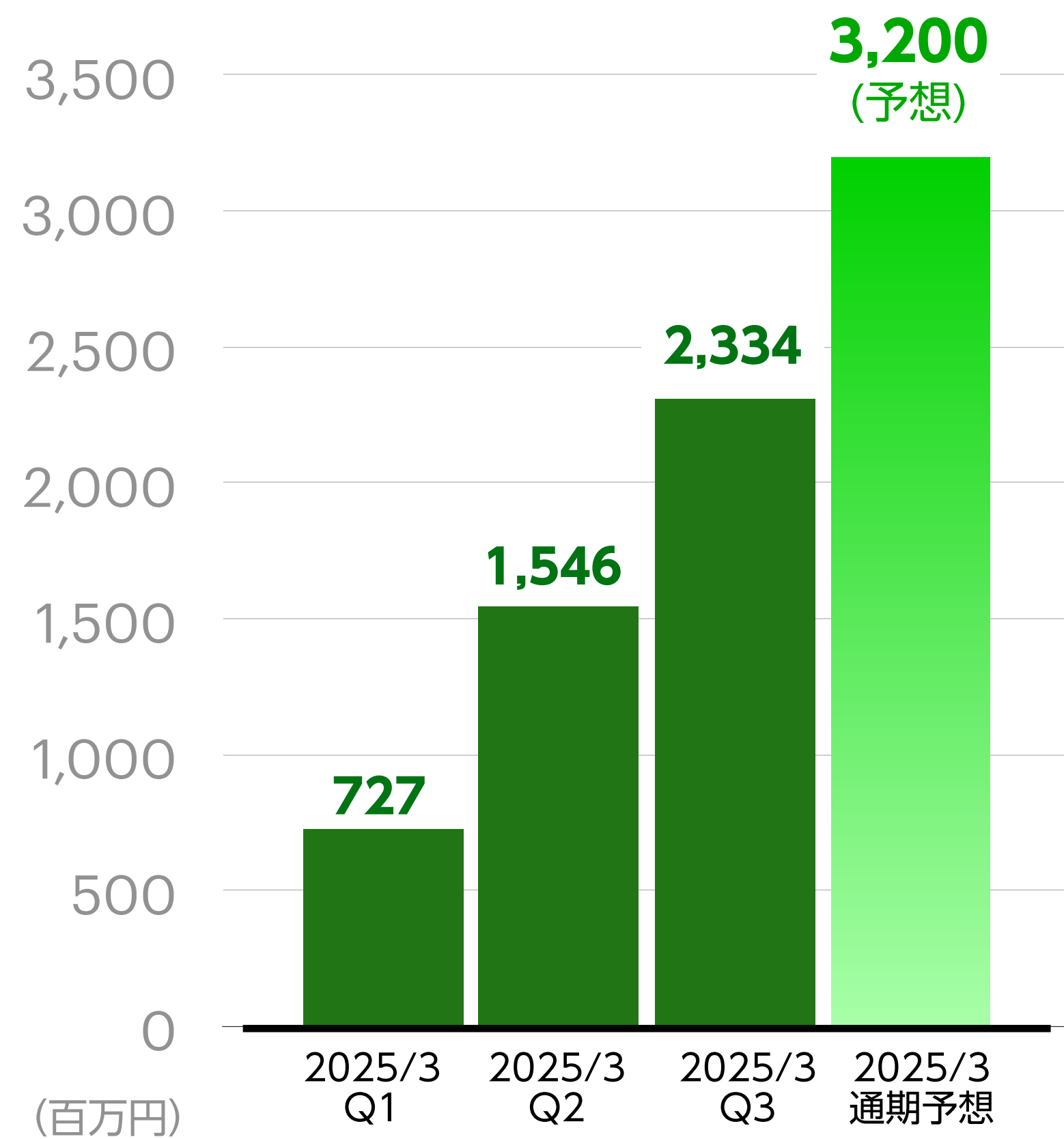
投資 セグメント

Q2までに
Gorilla株式を
売却完了

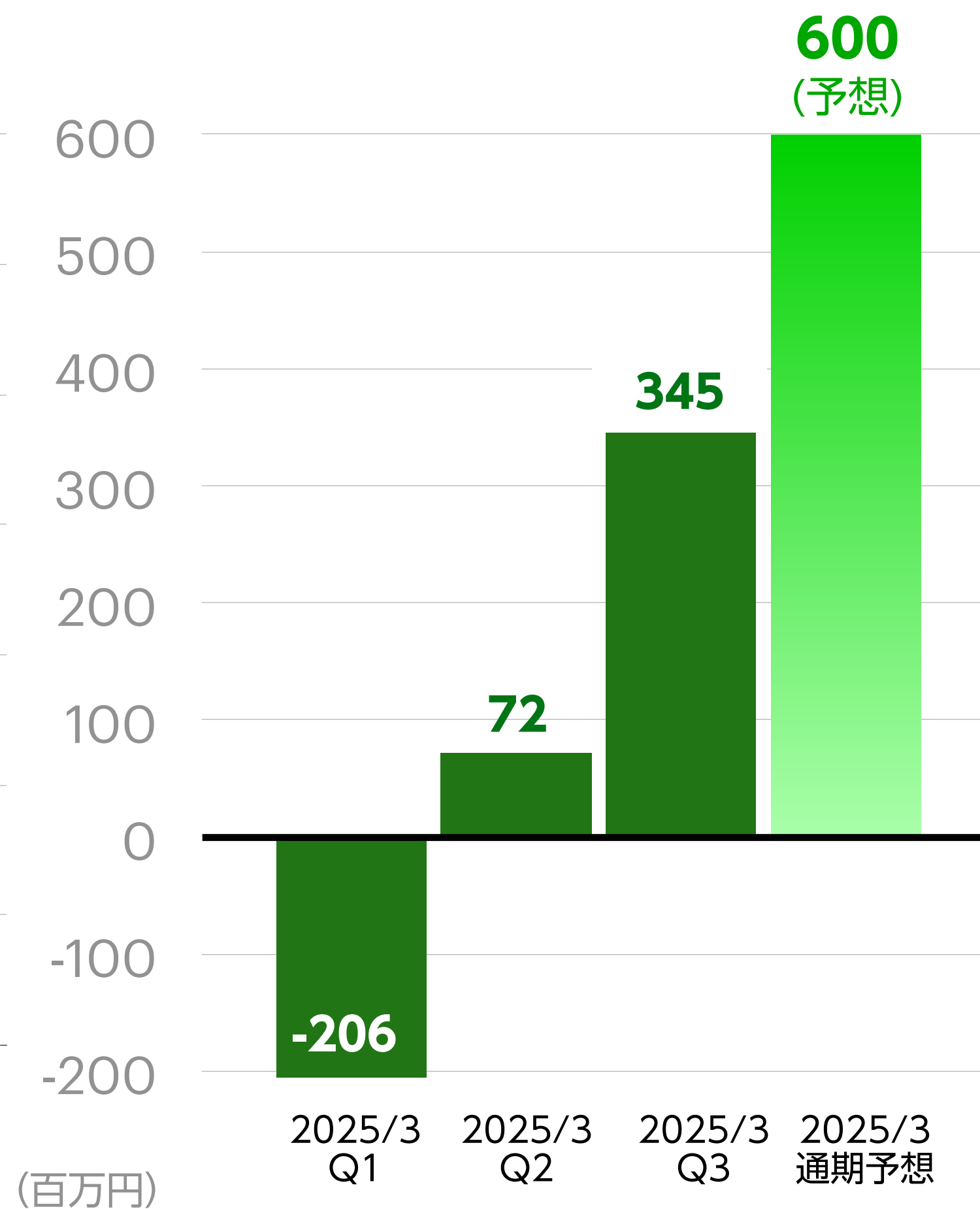


第3四半期累計の実績と業績予想

売上収益

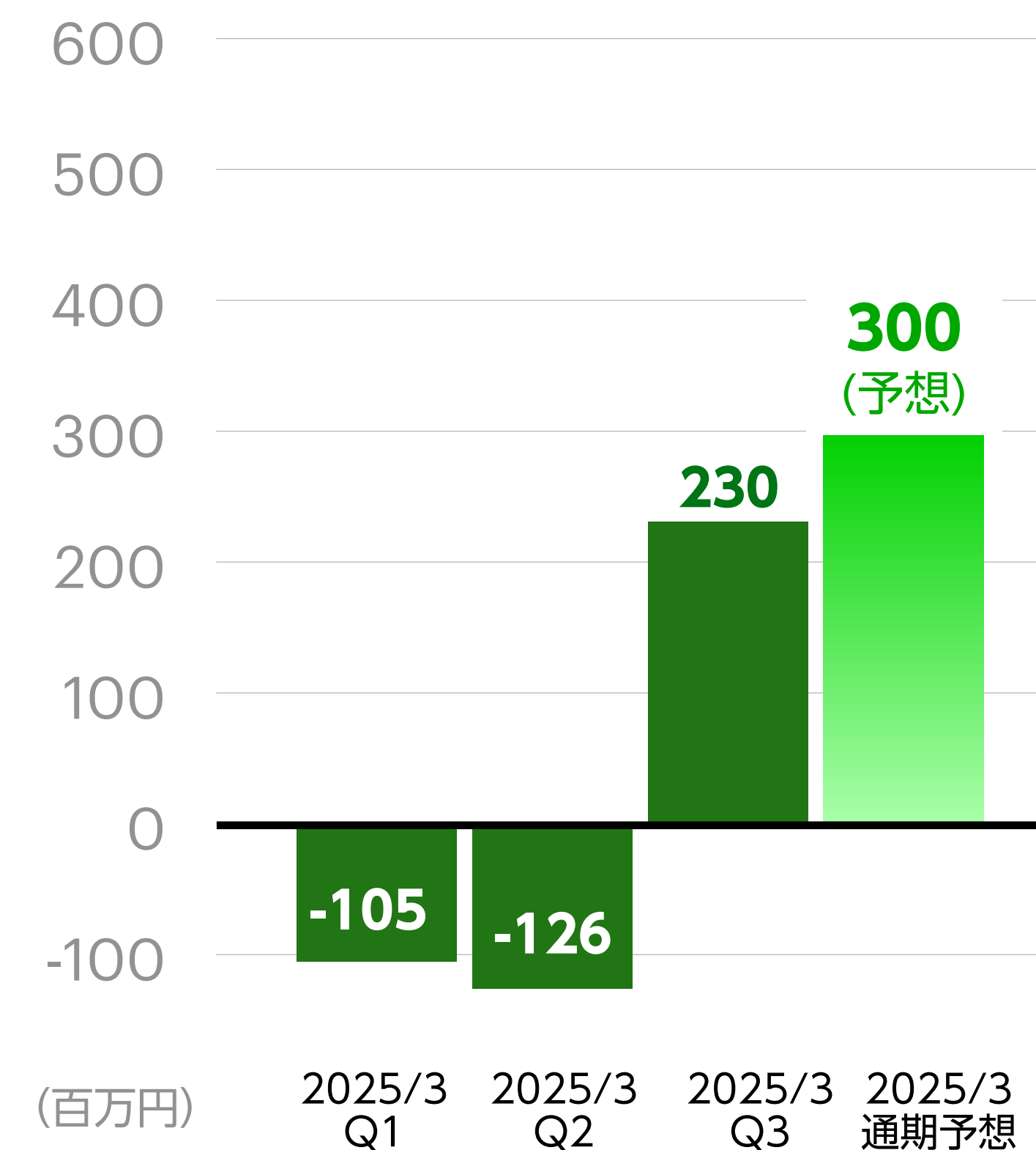


営業利益

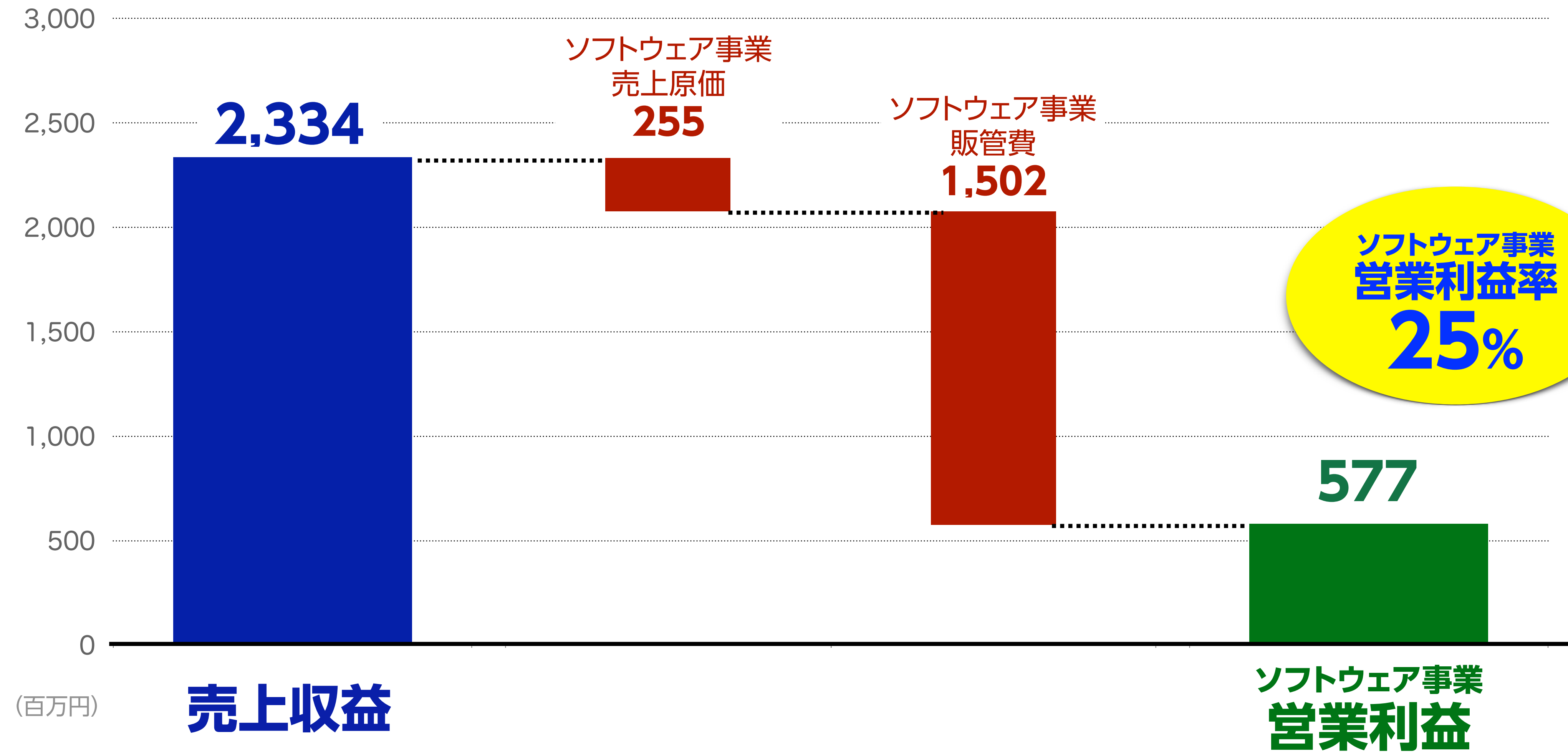


親会社の所有者に帰属する

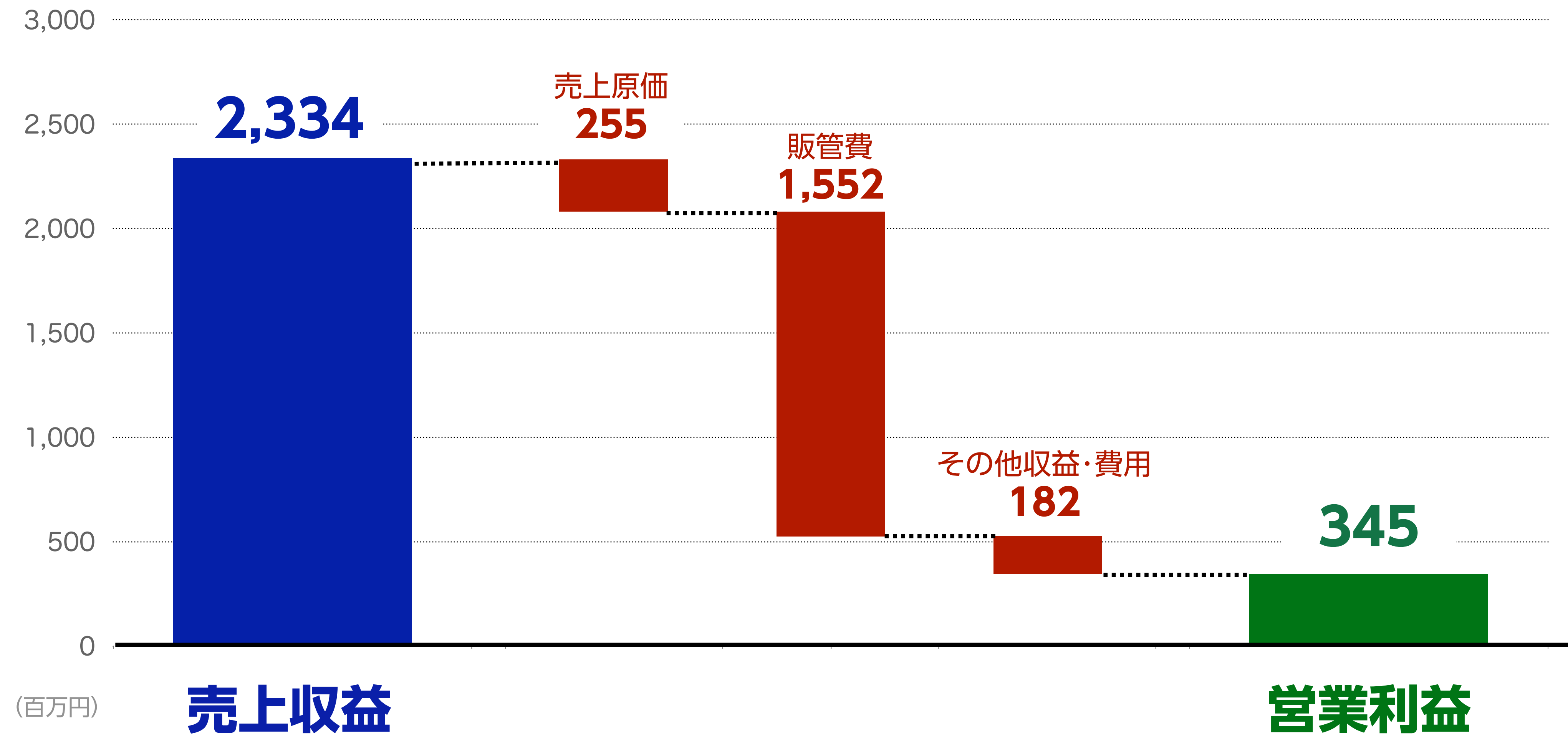
当期利益 (四半期利益)



ソフトウェア事業:売上収益から営業利益まで

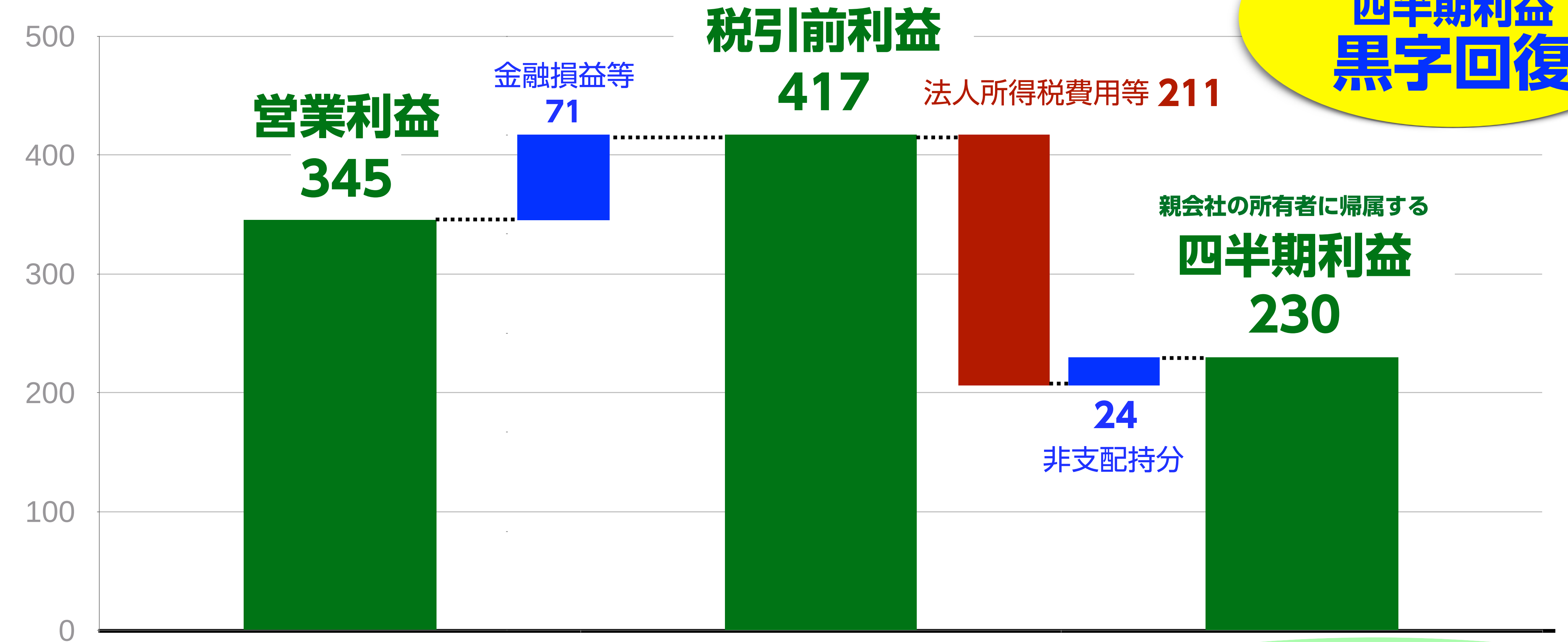


連結：売上収益から営業利益まで



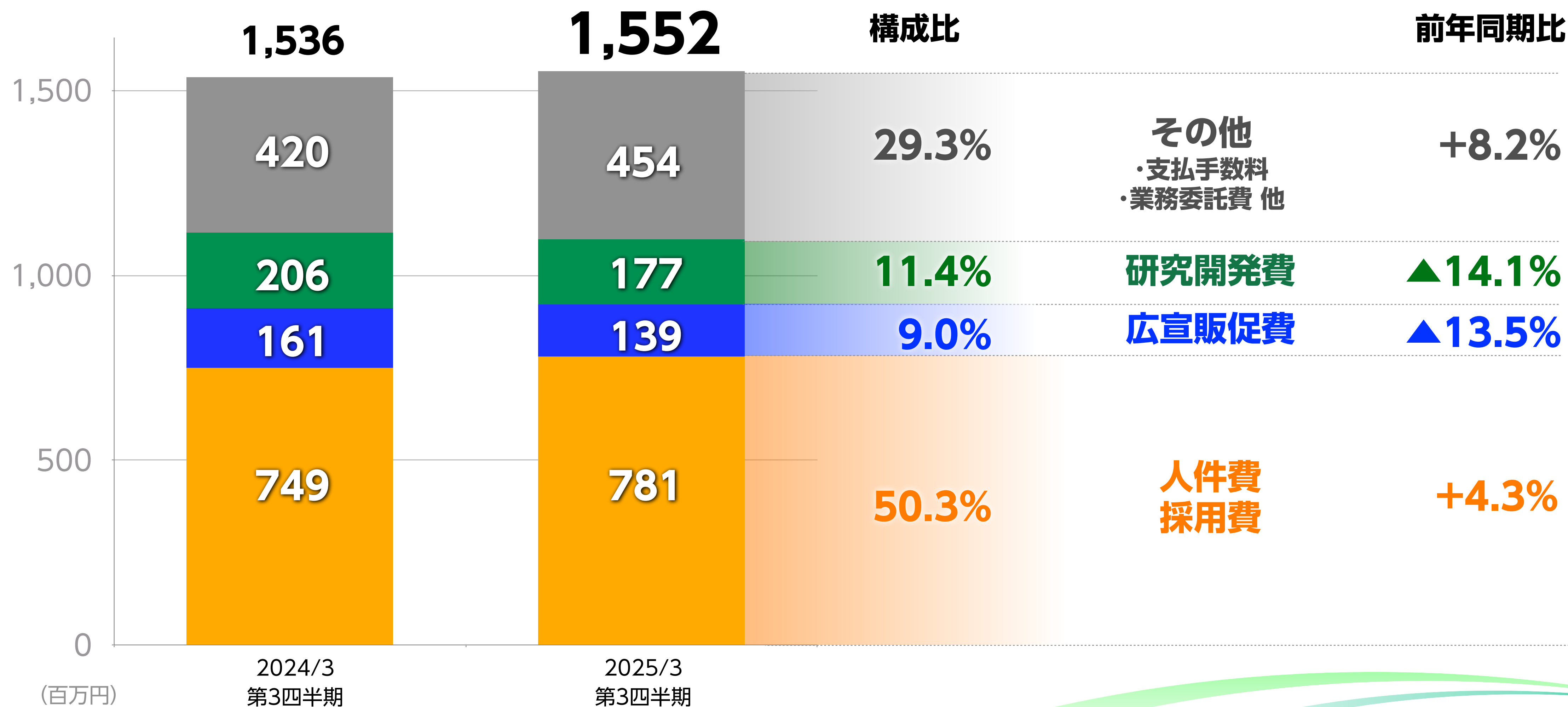
連結：営業利益/税引前利益/四半期利益 (親会社の所有者に帰属する)

(百万円)



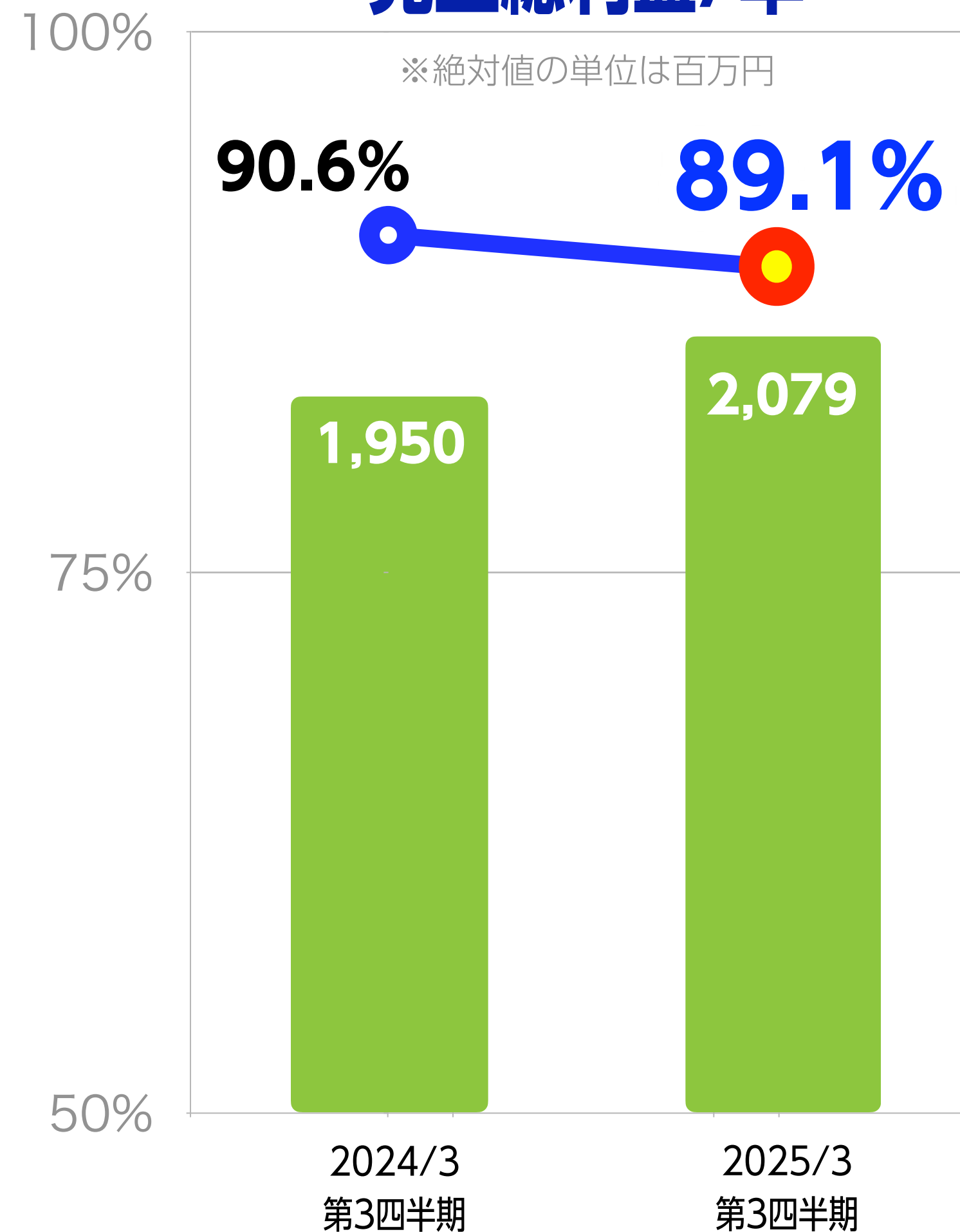
販売管理費の推移(前年同期比)

◆ 売上収益増でも販管費は効率化し利益に貢献

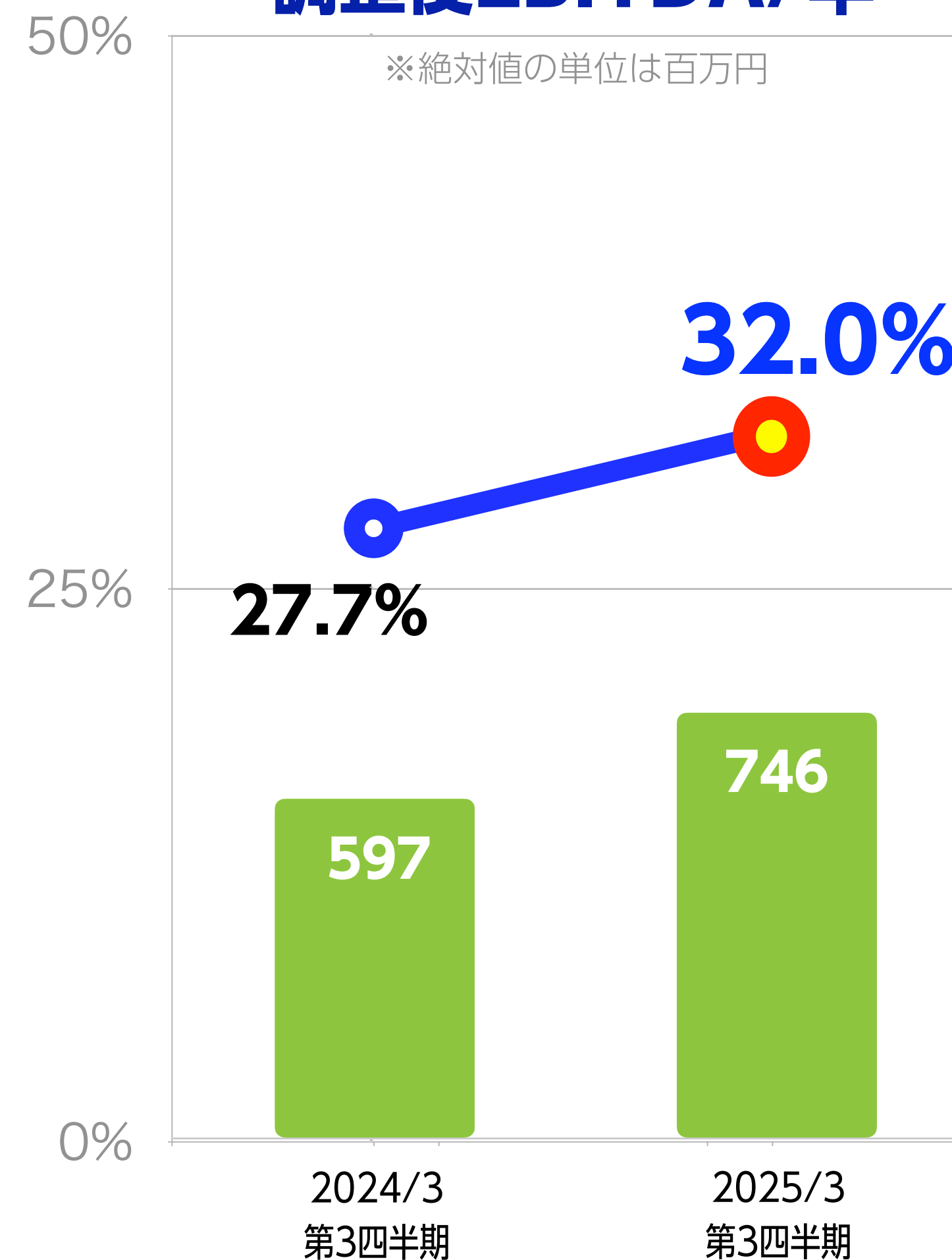


主な経営指標の推移

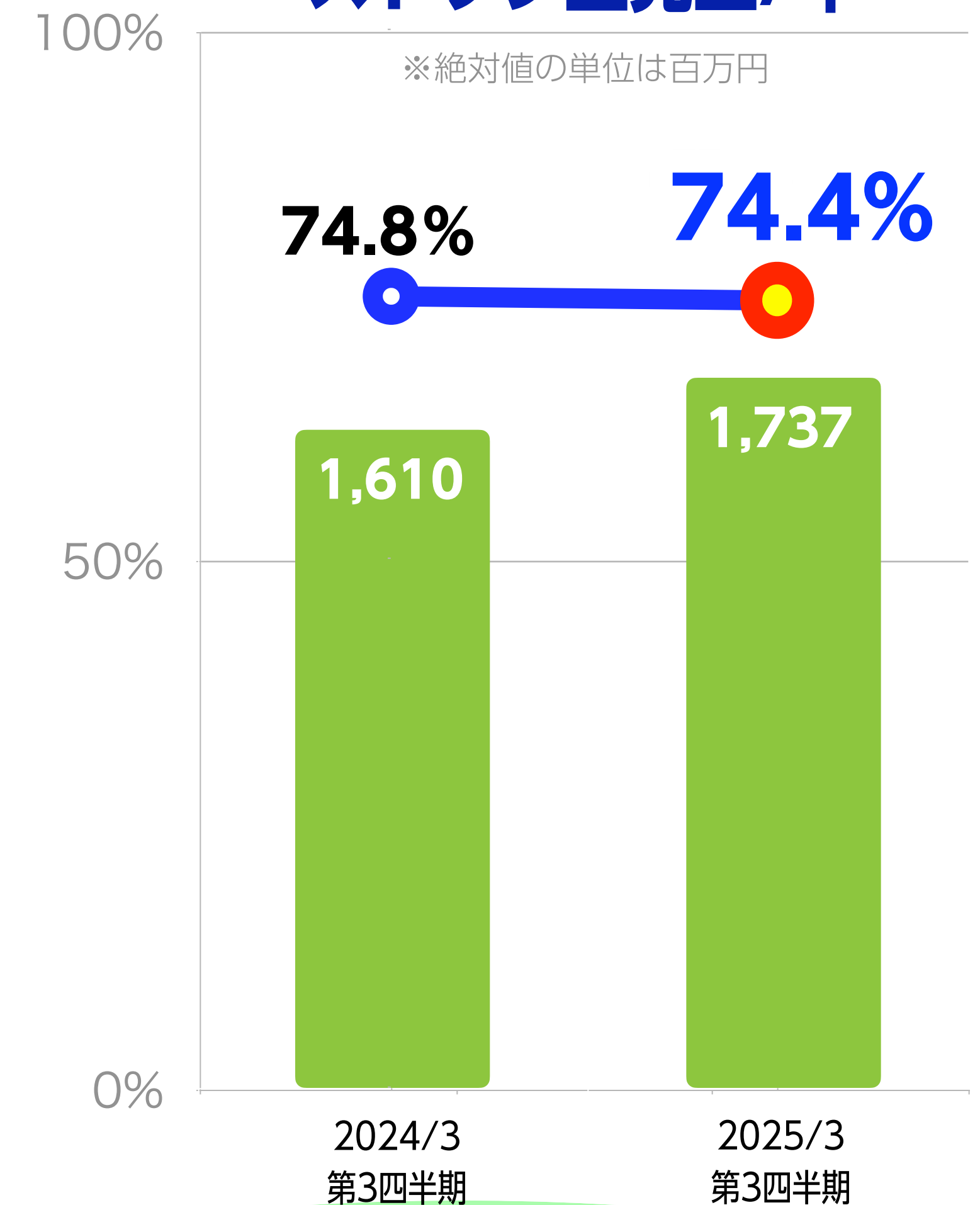
売上総利益/率



調整後EBITDA/率



ストック型売上/率



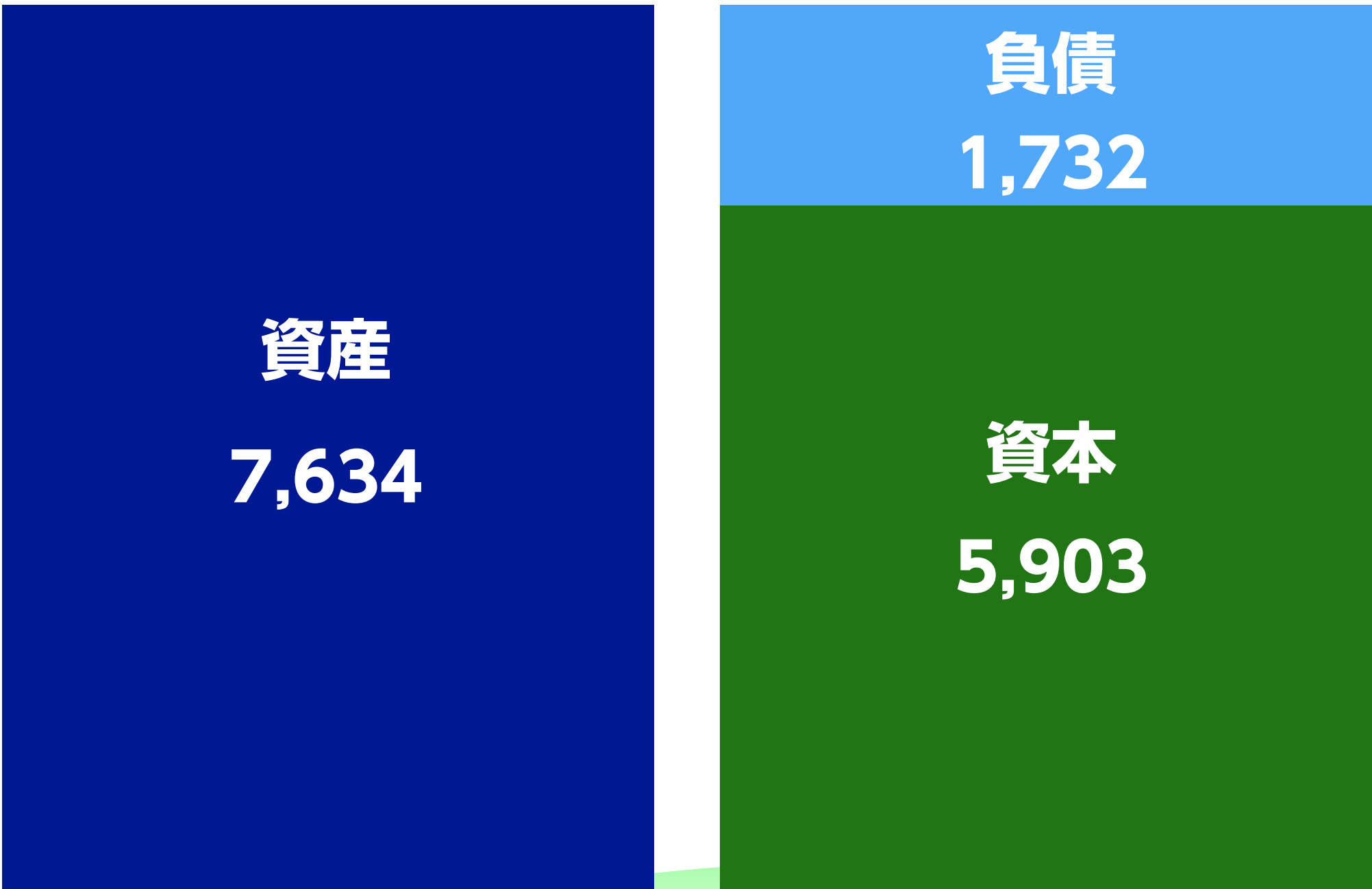
財政状態計算書(2024年12月末現在)

◆ 将来的な減損の要因となりうる「のれん」は0に

		2024年3月末	2024年12月末	増減
資産の部	現預金等	1,731	2,696	964
	営業債権	177	176	▲ 1
	その他流動資産	598	77	▲ 522
	有形固定資産	938	830	▲ 109
	のれん	0	0	0
	無形資産	241	308	66
	投資等その他	3,901	3,549	▲ 352
	資産合計	7,587	7,634	47
負債の部	借入金	243	100	▲ 143
	営業債務	113	94	▲ 20
	未払法人所得税等	0	232	232
	その他流動負債	892	1,009	117
	長期借入金	215	0	▲ 215
	その他非流動負債	367	297	▲ 70
	負債合計	1,830	1,732	▲ 99
資本の部	株主資本	4,835	5,005	170
	その他資本の構成要素	747	779	32
	非支配持分	175	119	▲ 56
	資本合計	5,757	5,903	146

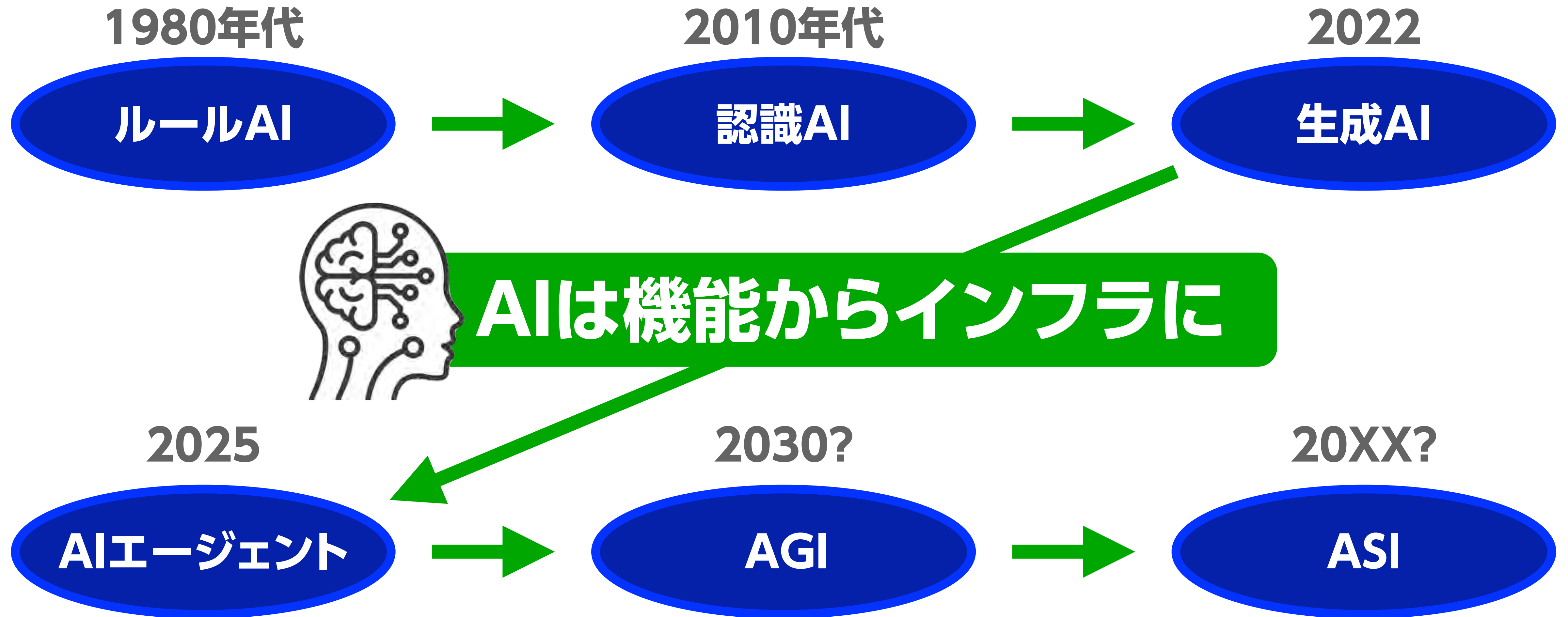
◆ 健全な財務状況とキャッシュ・フローを継続

自己資本比率	PBR(株価純資産倍率)
77%	1.57

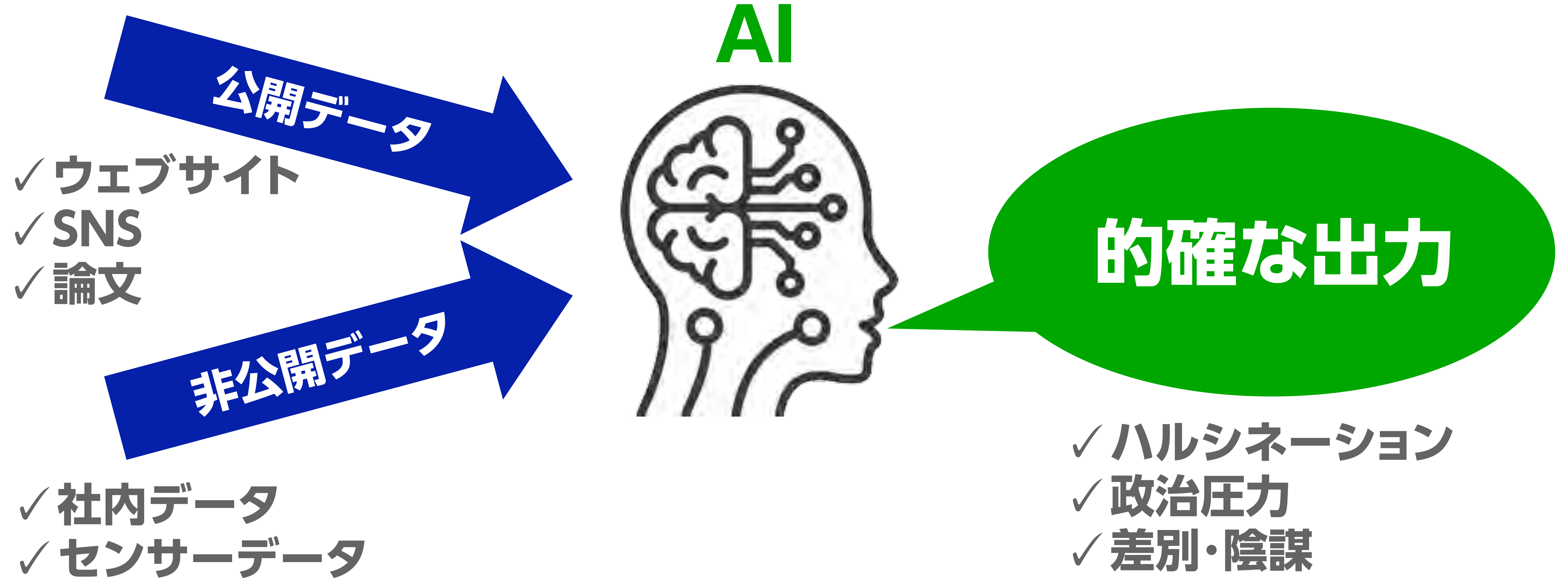


業界動向と 今後の戦略

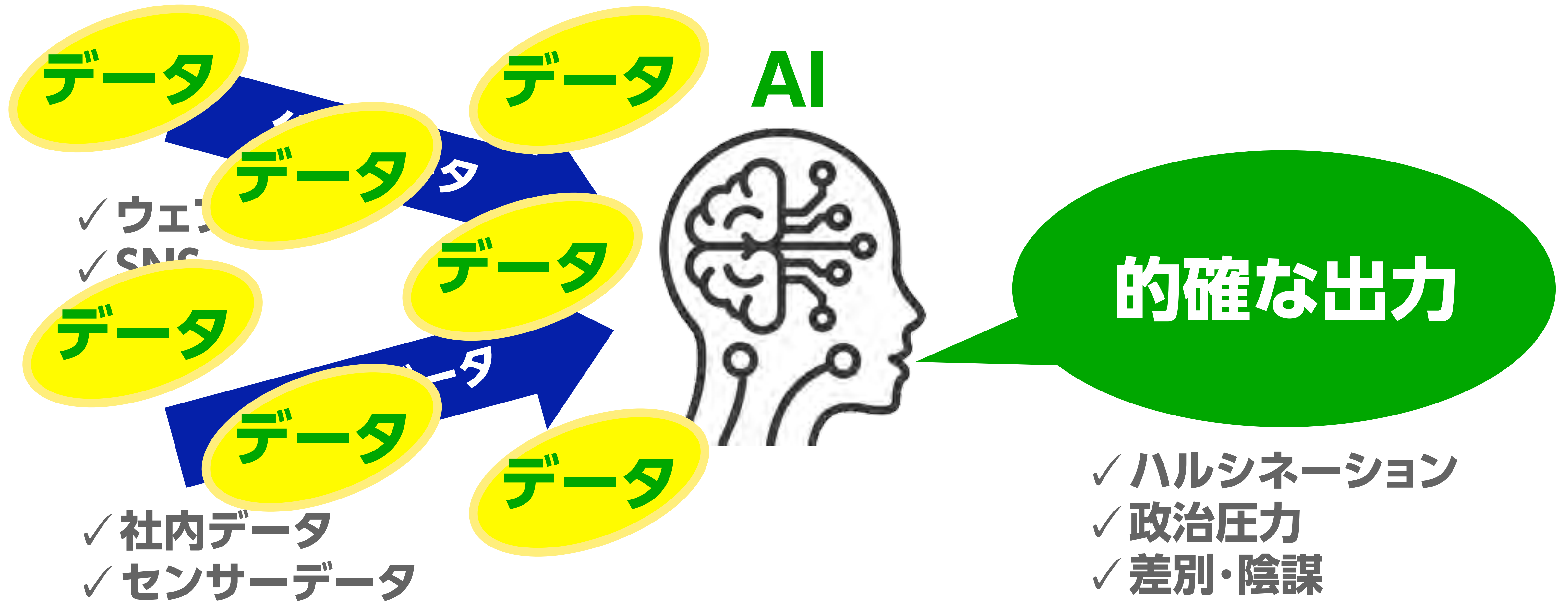
AIの動向と進化



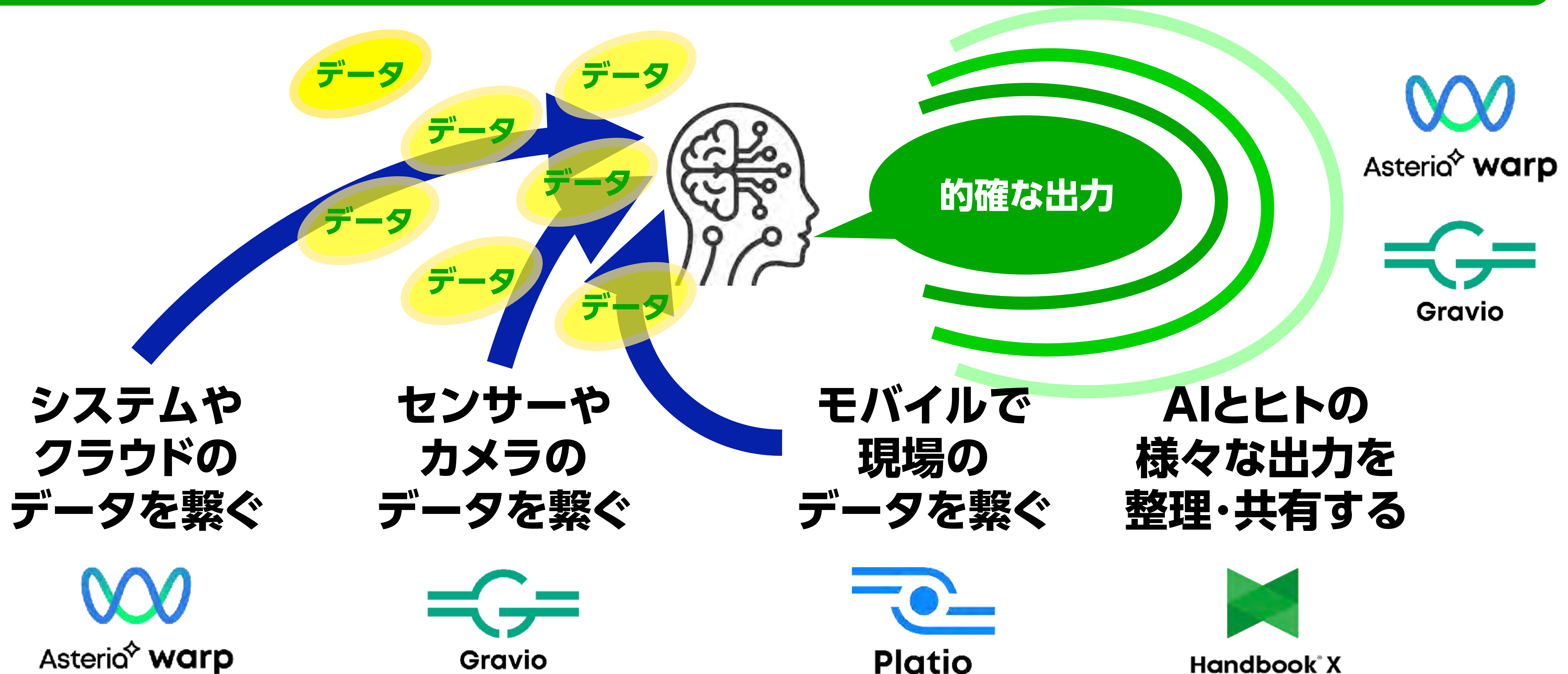
データの量と質が的確な出力を生む



データの量と質が的確な出力を生む



アステリアの取り組み



アステリアの取り組み

当社ノーコード製品的需求が拡大

システムや
クラウドの
データを繋ぐ



センサーや
カメラの
データを繋ぐ



モバイルで
現場の
データを繋ぐ

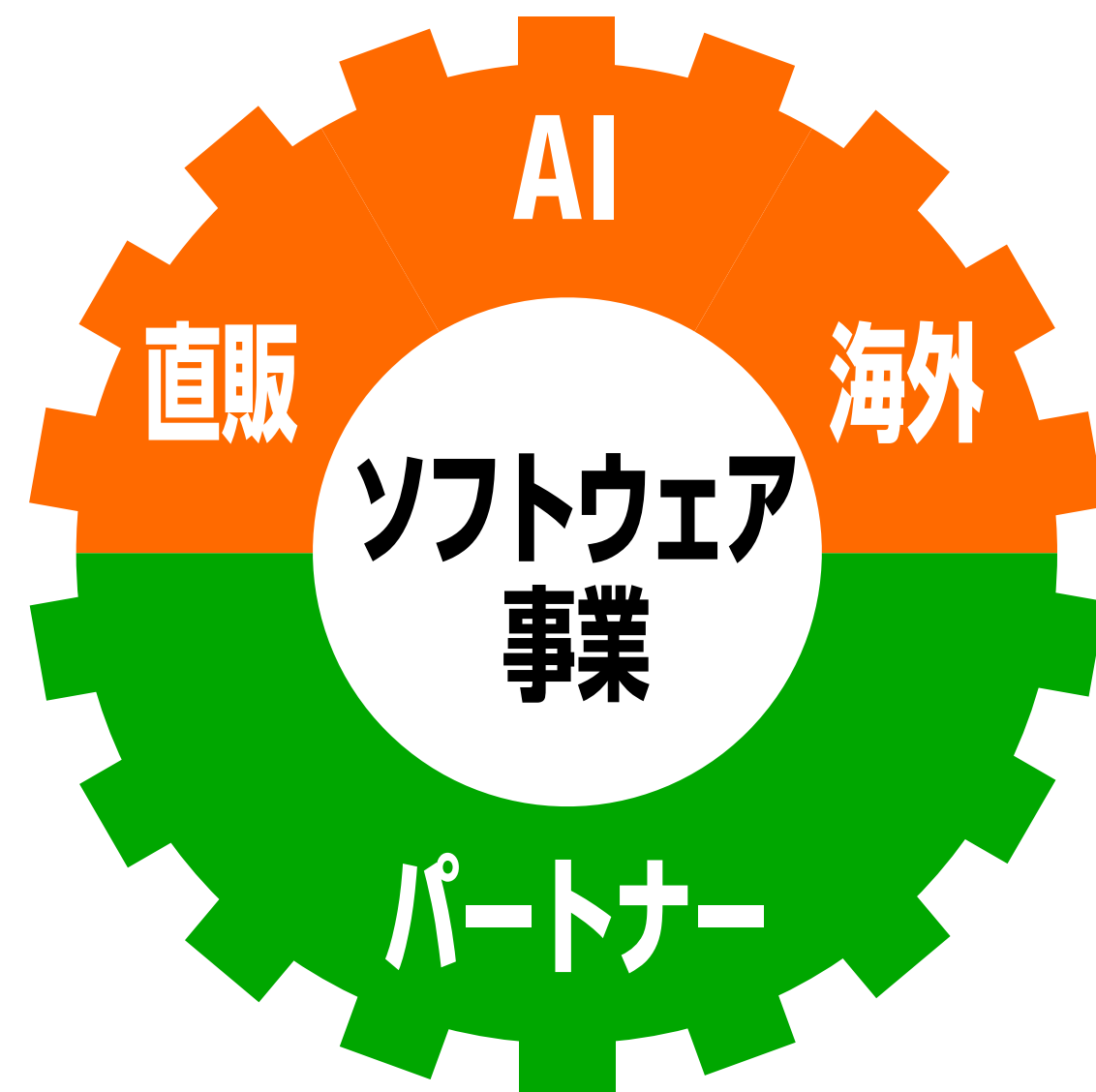


AIとヒトの
様々な出力を
整理・共有する



ソフトウェア事業 安定増収のための基本戦略

- ① サブスク課金、従量課金を推進
- ② ノーコード製品ポートフォリオ充実



AOG → 新規市場・海外で急成長狙う

※ AOG = Advanced Tech & Overseas Growth (先端技術と海外市場での成長)

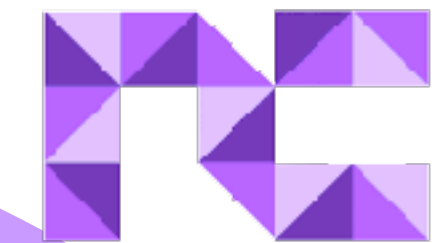
ELG → 強固なエコシステムで安定成長

※ ELG = Ecosystem Led Growth (エコシステム牽引型の成長)

ノーコード製品ポートフォリオ

連携製品

自社製品



No Code
Promotion
Association

ノーコード推進協会

連携製品

連携製品

連携製品

連携製品

ファミリー製品

共同開発製品

M&A製品

OEM製品


Asteria[✦] warp


Platio


Gravio

More..


Handbook[®] X

Asteria[✦]
ノーコード製品
ポートフォリオ

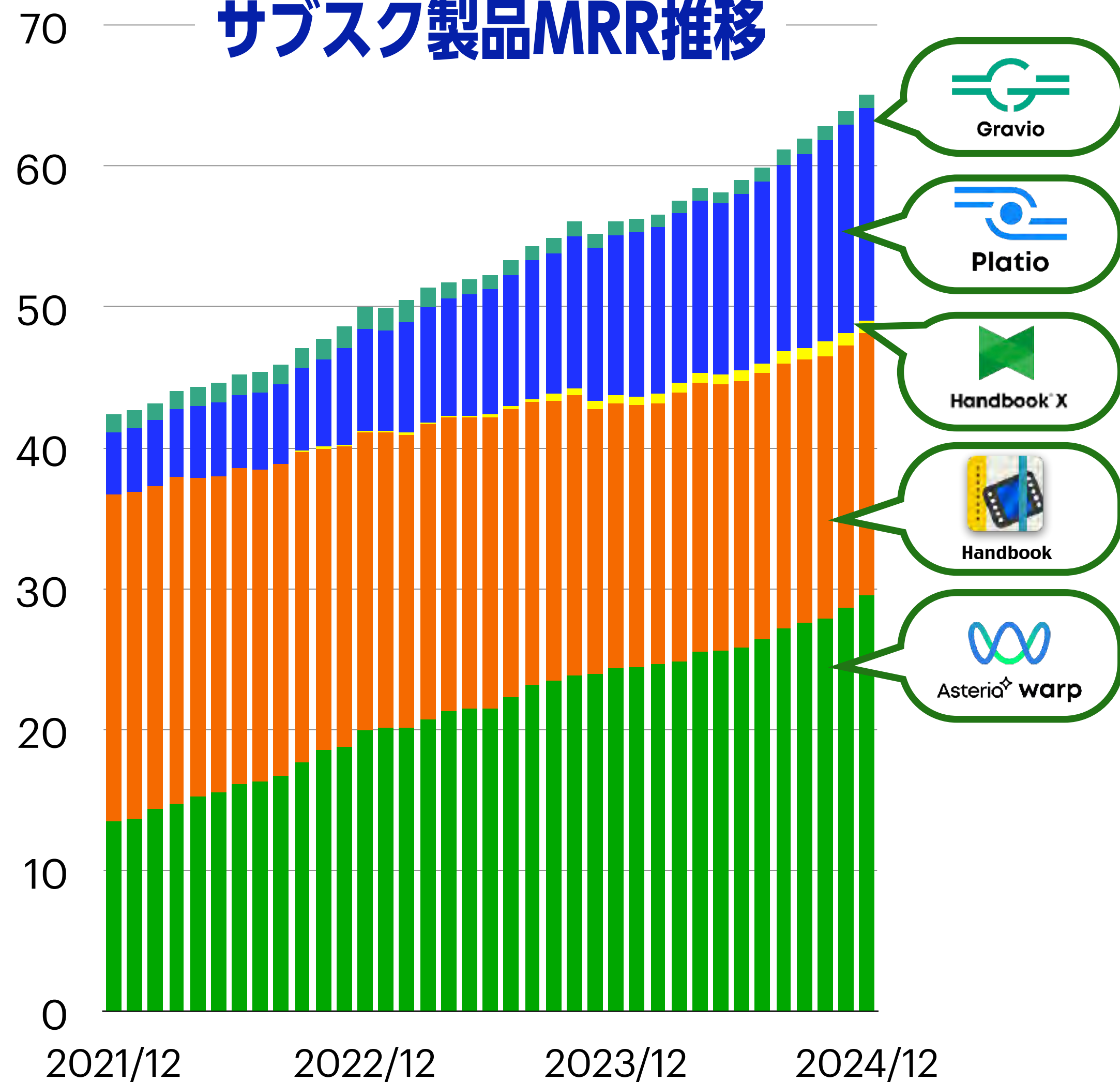
RoboStage
(仮称)


AIoT Suite

着実に売上を伸ばすサブスク製品

(百万円)

サブスク製品MRR推移



ノーコード需要拡大の背景

- ◆ **人手不足・人材不足**
→ デジタル化により必要人数や残業を削減
- ◆ **2025年の崖** (出典: 経済産業省DXレポート)
→ レガシーシステムの刷新 & 新技術への対応
- ◆ **SAP2027年問題** (旧版ERPの保守終了)
→ システム更改でデータ連携需要が拡大
- ◆ **デジタル行財政改革**
→ システム基盤刷新 & ガバメントクラウド導入

	Warp	Platio
製品力強化	✓ サブスク・サポート:ラインアップ拡充 ✓ アダプターの拡充	✓ Platio One:リブランディング ✓ Platio Connect:ラインアップ拡充
社会課題 パラダイムシフト	✓ デジタル行財政改革 ✓ ガバメントクラウド ✓ SAP2027年問題	✓ 2024年問題 (建設、物流業界の残業規制) ✓ DX推進、業務のデジタル化
IT人材不足にノーコードが貢献		
新領域・顧客開拓	✓ 自治体や中小企業への展開強化 ✓ AI連携ニーズへの適応	✓ One/Connectによる新領域開拓 ✓ スマホ端末用途の展開を強化
パートナー強化	✓ ISVパートナーとの連携で提案力UP (kintone、奉行シリーズ、SmartHRとの連携基盤提供)	✓ Platio Oneによる専門領域開拓 (「プロバイダー」の開拓と強化)



◆ トヨタ自動車北海道

- ▶ 既存システムとのBox連携
- ▶ 電子帳簿保存法へ対応
- ▶ 入力業務の自動化も実現



<https://jp.asteria.com/news/2024032716358/>

◆ 北海道大学

- ▶ 全学教育支援システムの再構築を短期に実現

https://www.asteria.com/jp/warp/case/w_hokudai/

◆ 沖縄県

- ▶ Excelの転記作業を自動化

<https://jp.asteria.com/news/2024102119934>



◆ 鶴雅リゾート

- ▶ 温泉の湯温管理などを通知
- ▶ 6つの業務アプリを3日で開発
- ▶ 宿泊客の満足度を向上

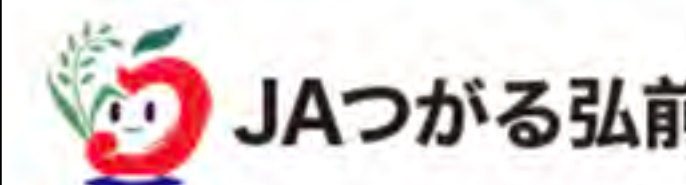


https://www.asteria.com/jp/news/press/2021/06/30_01.php

◆ JAつがる弘前(青森県)

- ▶ 脱FAX&脱ペーパーを実現

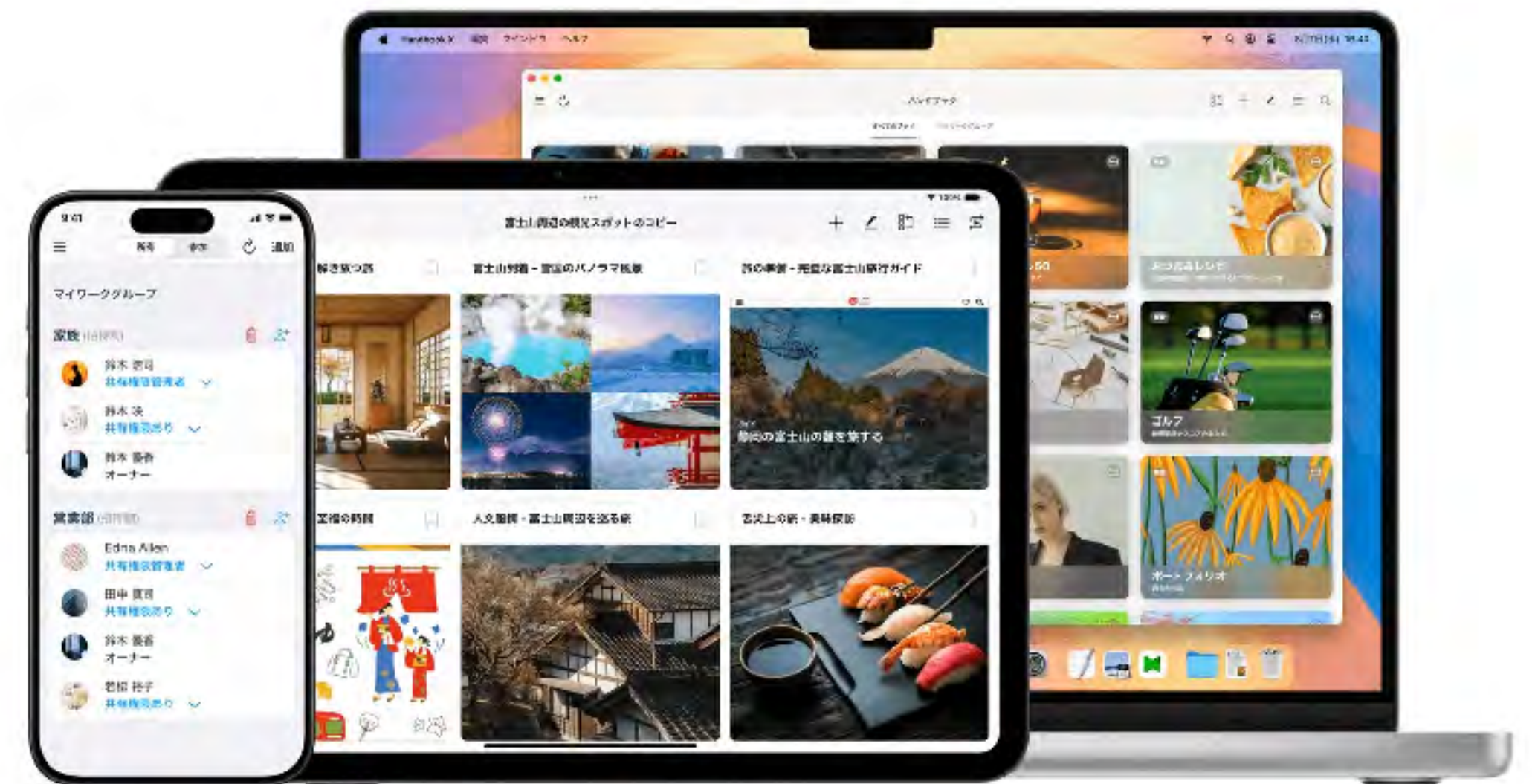
<https://jp.asteria.com/news/2024071818326/>



- ◆ Gravioコネクテッド
ネットワークパートナー**20社突破**
✓ AIやIoT関連製品との連携強化
国内外企業との協業を加速



- ◆ フリーランス新法 施行
「Handbook X」新版を投入
✓ 利便性向上のための機能強化
個人事業・副業・コミュニティ活動を支援



Handbook X

企業のAI活用を支援

◆AI導入支援コンサルティング

- ✓ **各企業独自**の生成AIの導入支援 (RAG)
 - ✓ リスキリングにも有用な**AI人材育成**
 - ✓ ノーコードでの**データ収集**
- 生成AIの連携サポート



<https://jp.asteria.com/news/2024101819829/>

◆マンガでわかる生成AI

- ✓ IT初心者でも生成AIに関する
知識が気軽に学べるシリーズ企画



<https://www.asteria.com/jp/inlive/social/6476/>

アステリア (3853) 第3四半期まとめ

- ✓ **ソフトウェア事業が好調で四半期利益が黒字回復**
- ✓ **営業利益と期末配当予想を上方修正・株主還元強化**
(1月6日開示済み)
- ✓ **調整後EBITDAは第3四半期で7億円超の黒字へ**
(ソフトウェア事業の実力値)
- ✓ **引き続きストック売上（サブスク&サポート）が好調**

補足資料

中期経営目標
(2025年3月期～2029年3月期)

中期経営目標 (2025/3~2029/3)

業績目標

営業展開

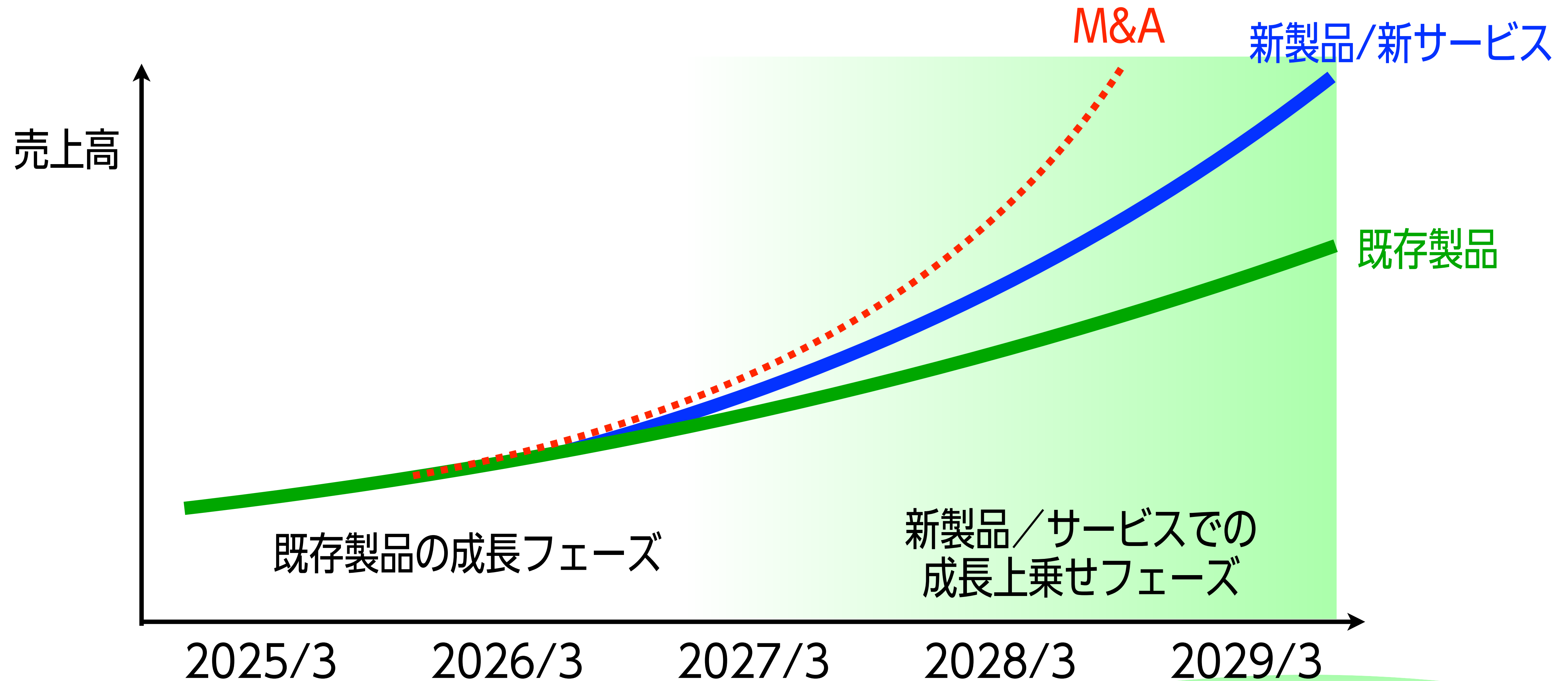
- ◆ パートナー拡大
- ◆ 案件単価Up
- ◆ 継続売上比率Up
- ◆ 海外市場

製品展開

- ◆ ノーコードNo.1
- ◆ 全製品AI対応
- ◆ AI×Robotics
- ◆ 先端技術・新製品

2025/3~2029/3
売上収益の伸び
CAGR 8~12%
2029/3 (最終年度)
利益率
EBITDA率: 25%

中期経営フェーズ (2025/3~2029/3)

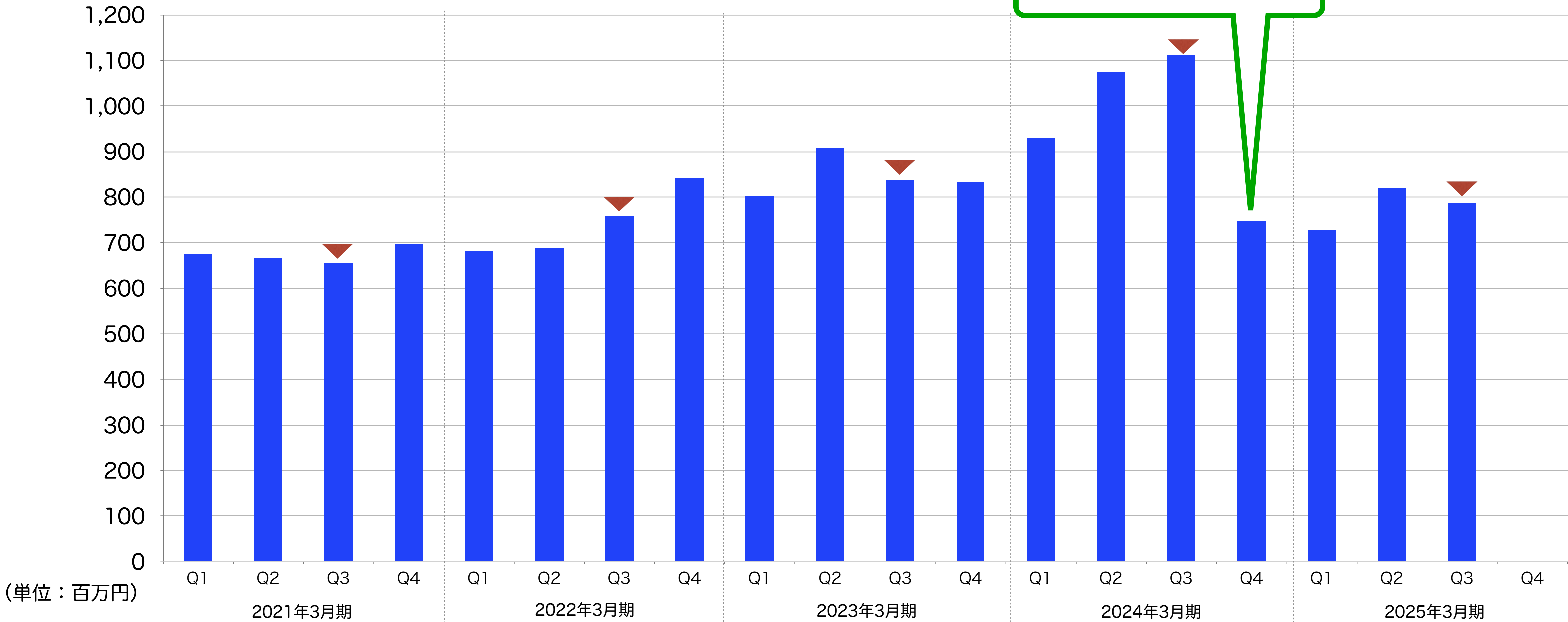


補足資料

四半期別推移・専門用語の解説

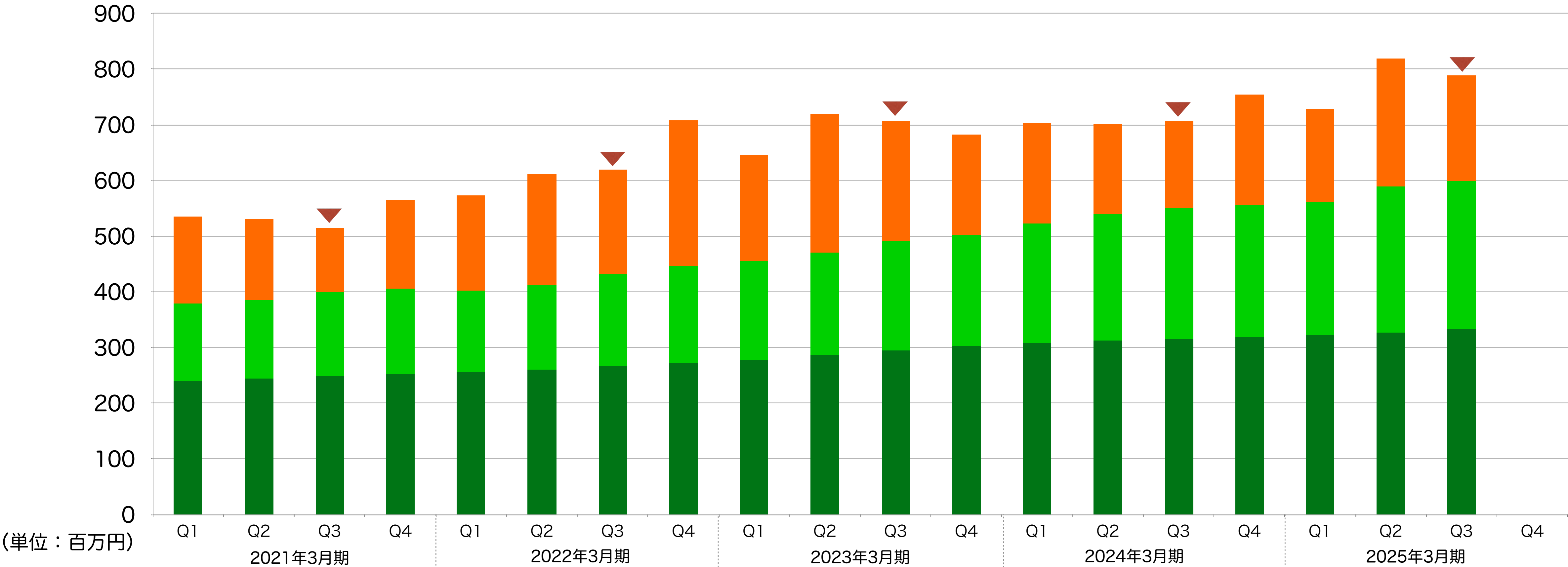
売上収益推移（四半期別）

デザイン事業売却に伴い
2024/3 Q4～
ソフトウェア事業のみに変更



売上収益	674	666	654	695	681	688	758	841	803	908	837	831	929	1,073	1,112	746	727	819	788	
------	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-----	-------	-------	-----	-----	-----	-----	--

ソフトウェア事業：売上収益推移（四半期別）

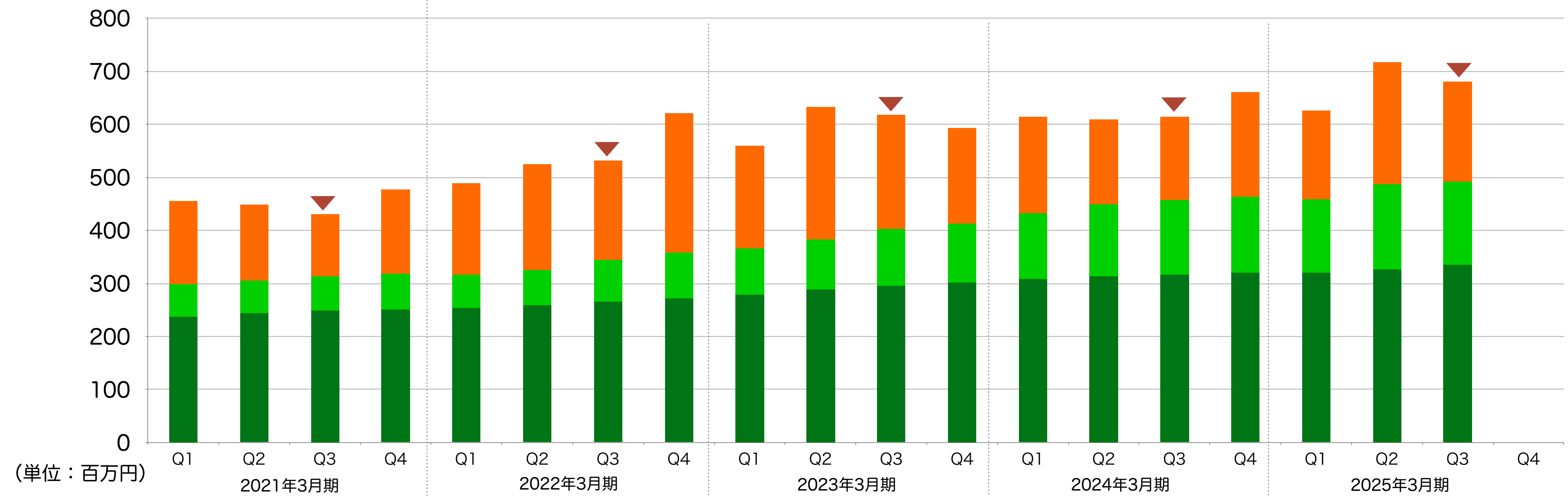


ライセンス	157	145	117	159	171	200	187	262	193	249	215	180	182	161	158	198	167	229	189	
サブスク	139	141	150	154	148	152	166	174	176	183	196	199	214	228	234	237	238	263	267	
サポート	239	244	249	252	255	259	266	272	278	289	295	303	308	312	315	319	322	326	332	

※上記のうち サブスクと サポートがストック型（継続型：毎月売上計上）売上

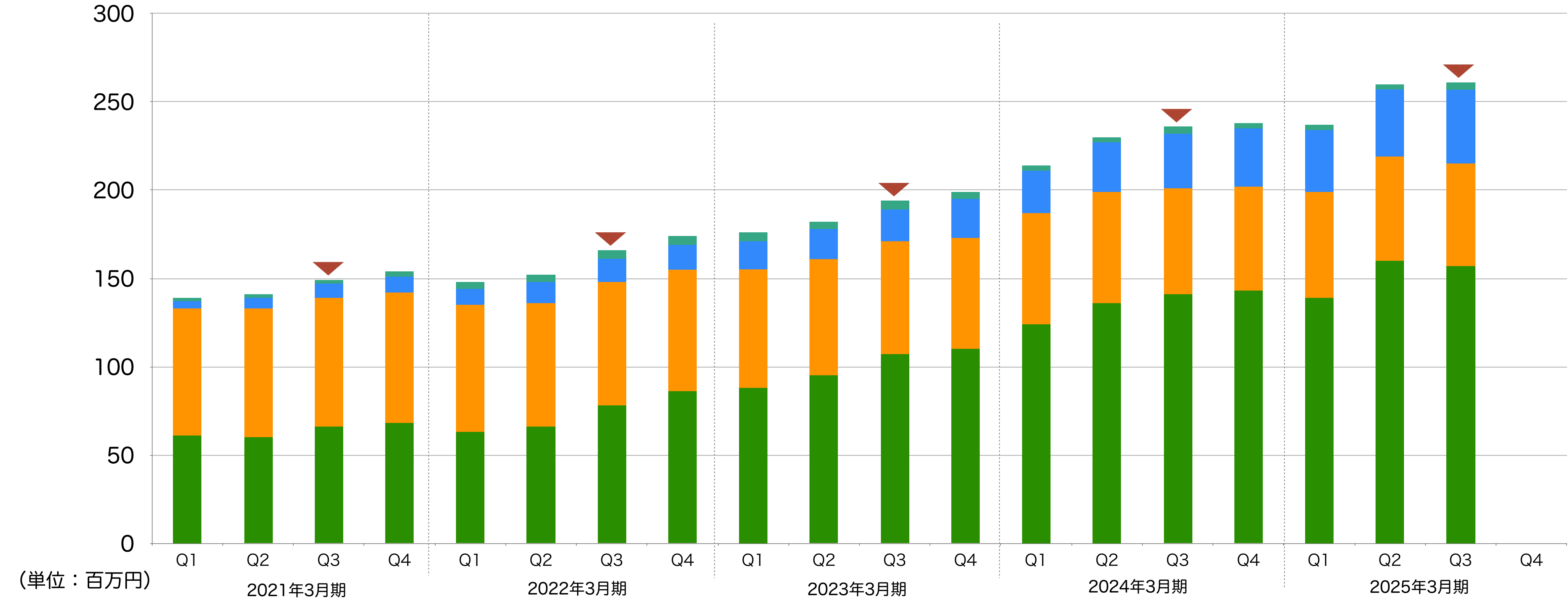


ソフトウェア事業：Warp売上推移（四半期別）



ライセンス	157	145	117	159	171	200	187	262	193	249	215	180	182	161	157	198	167	230	189	
サブスク	61	60	66	68	63	66	78	86	88	95	107	110	124	136	141	143	139	160	157	
(Core)	26	28	31	33	36	36	39	43	47	51	58	62	66	70	74	76	79	83	88	
(レンタル)	35	32	35	35	28	29	39	43	41	44	49	48	58	65	67	67	60	76	66	
(Warpサブスク)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0	3	
サポート	237	243	247	250	253	258	265	271	277	287	294	301	308	312	314	319	320	327	332	
その他	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2	3	1	1	0	0	2	
合計	456	449	431	479	489	525	531	619	559	632	617	592	613	608	612	659	627	715	678	

ソフトウェア事業：サブスク売上推移（四半期別）



	Gravio	2	2	2	3	4	4	5	5	5	4	5	4	3	3	4	3	3	3	4	
	Platio	4	6	8	9	9	12	13	14	16	17	18	22	24	28	31	33	35	38	42	
	Handbook	72	73	73	74	72	70	70	69	67	66	64	63	63	63	60	59	59	59	58	
	Warp	61	60	66	68	63	66	78	86	88	95	107	110	124	136	141	143	139	160	157	

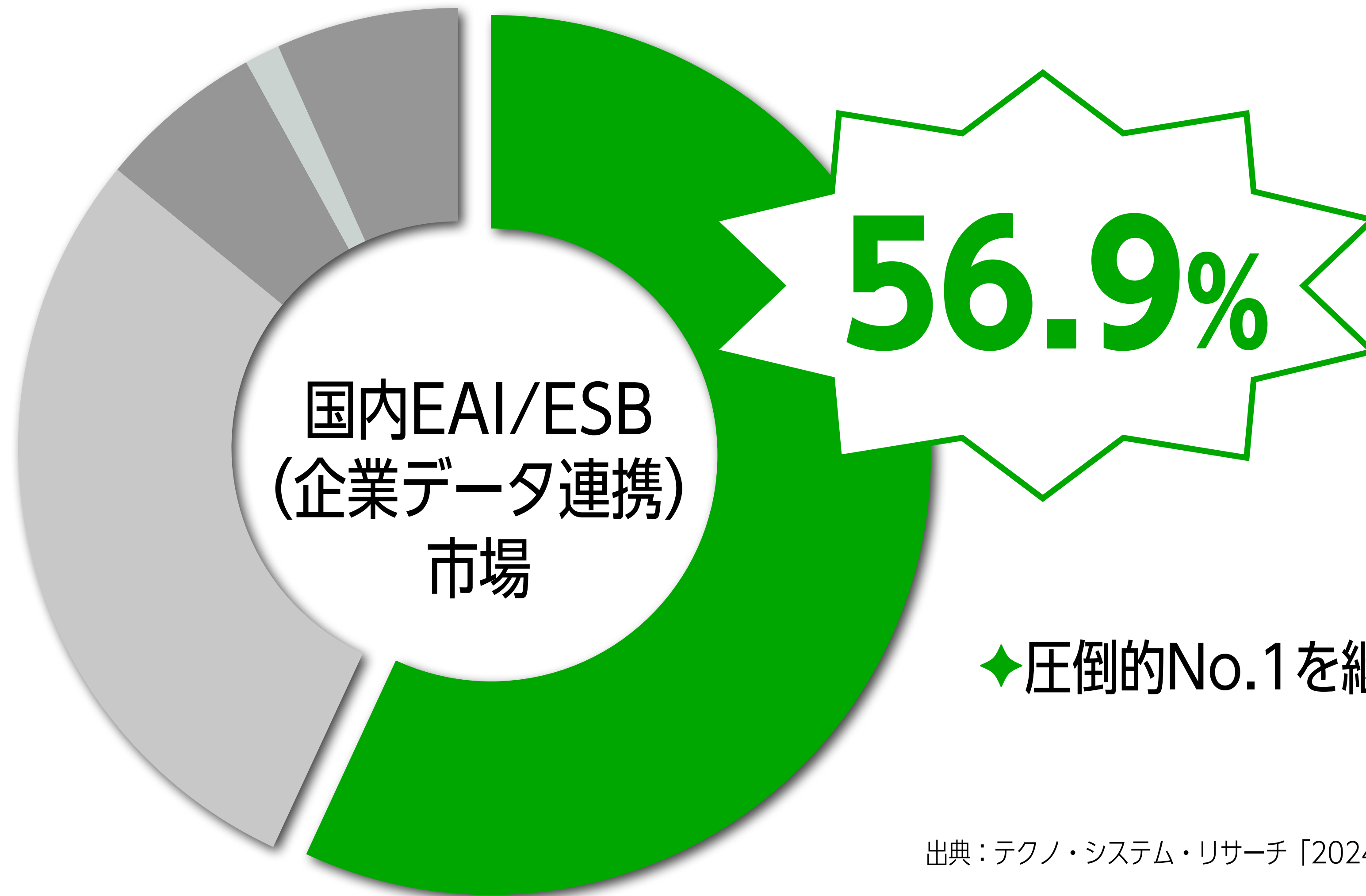
(補足資料)
当社ソフトウェア
製品について



さまざまなデータを自動で連携するシステムを構築

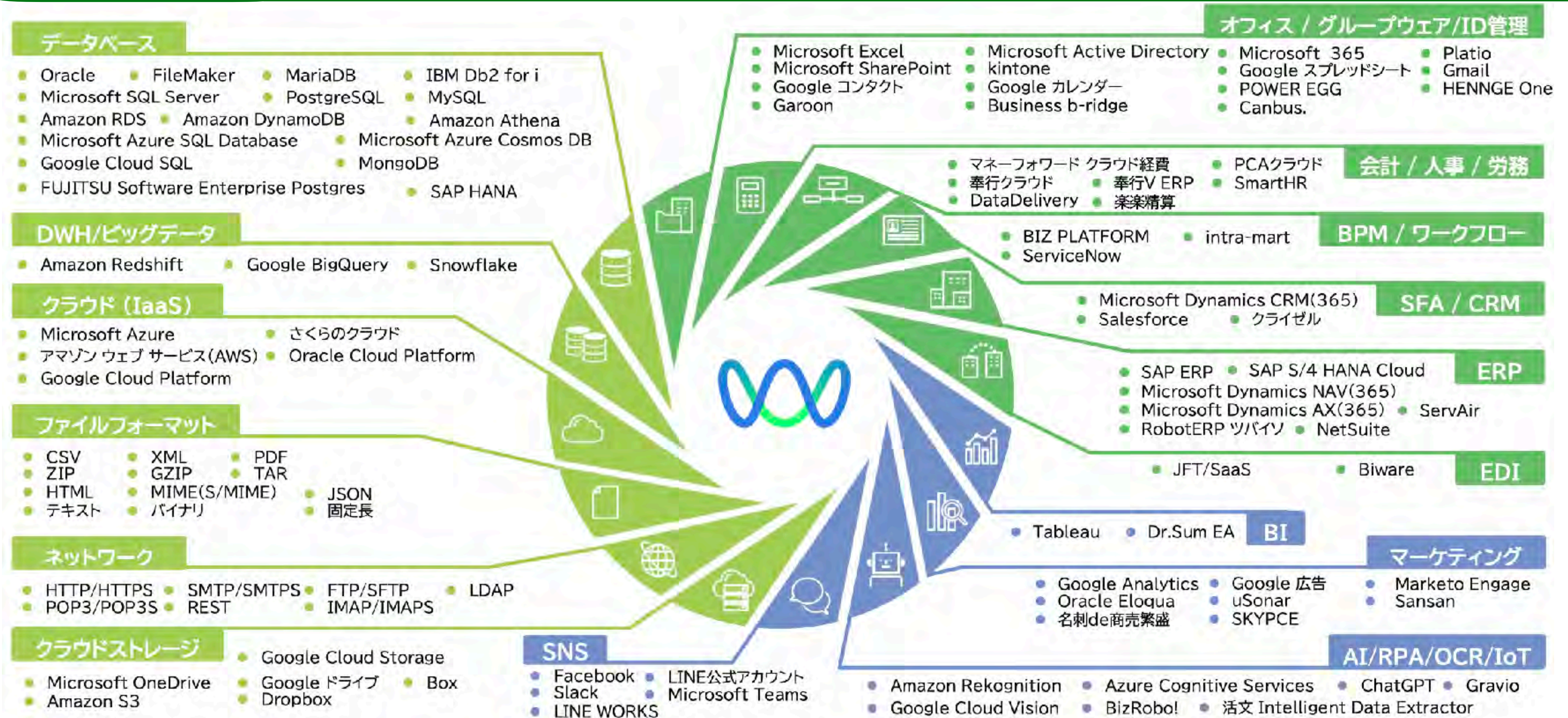
- 様々なデータ形式や通信手順を各システムに合わせて変換
- 転記や変換の手入力も不要になり業務プロセスを自動化
- EAI, MDM, ETL, EDIなど様々なデータ連携用途に実績

ノーコードでのシステム連携が業務改革に貢献



◆圧倒的No.1を継続

出典：テクノ・システム・リサーチ「2024年 ソフトウェアマーケティング総覧 EAI/ESB市場編」



◆販売パートナー (AMP,ASP) を通じ100%間接販売

充実したパートナー連携
プログラム

営業支援



情報提供



マーケティング
支援



技術支援



マスターパートナー(AMP)

ライセンス版Warpの販売とシステム構築

Panasonic

パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社

株式会社 日立ソリューションズ

SCSK

RICOH

NEC

FUJITSU

富士通 Japan 株式会社



TIS

TIS INTEC Group

32社

サブスクパートナー(ASP)

サブスク版Coreの販売と導入支援

株式会社テクノロジーソリューションズグループ
CTC SP

80社

アスエネ

NICS

systema

日立システムズパワーサービス

テクニカルパートナー(ATP)

システム構築支援やアダプターの開発

ISI Software
Human Solution for IT Problem

tcl

QDTS
Delivering Tomorrow's Solutions

Cypress Solutions

DCR

経典一コンピュータリソース



**Suzuyo
shinwart**

24社

※ロゴはパートナー例

Warp

導入企業は10,000社を突破(一例)



販売代理店(AMP)



様々な業種の企業が採用

顧客



沖縄県

- ✓ 内部統制業務の
集計作業工数を40%削減
- ✓ Excelの転記作業を自動化
- ✓ デジタル行財政改革を推進
- ✓ 連携: 「Excel」、「CSV」

日本生命

- ✓ 属人化によるシステムの
ブラックボックスを解消
- ✓ 作業工数を年間240時間削減
- ✓ 連携: 「InnoRules」、「Excel」
「メインフレーム」



日本郵船

- ✓ 新人を含めた開発チームが
基幹システムデータ連携基盤を構築
- ✓ 開発工数を1/6に削減
- ✓ 輸送に関わるCO2排出量も算出
- ✓ 連携: 「Veson IMOS Platform」
「SAP」、「社内システム」



株式会社リンガーハット

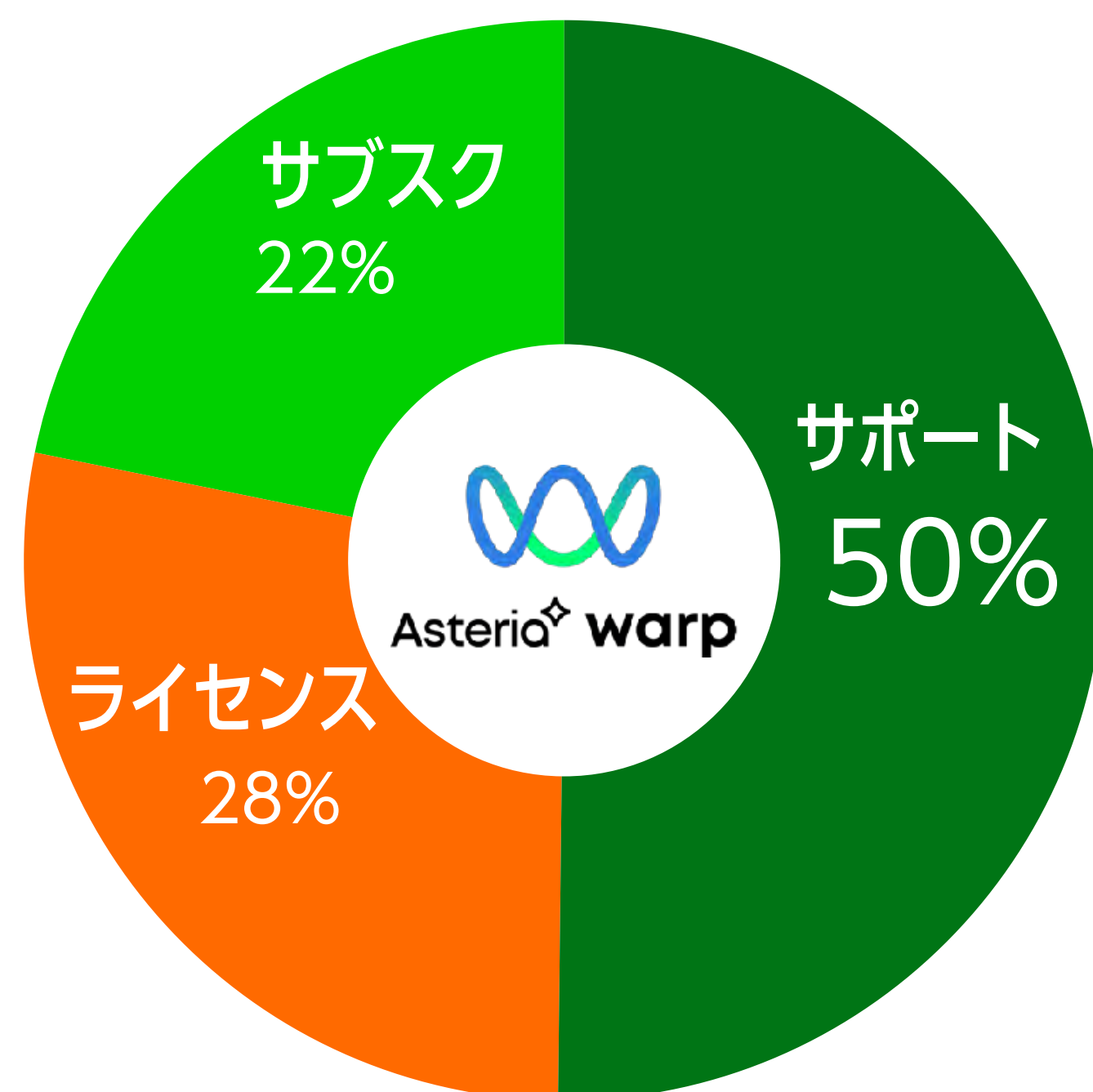
- ✓ 全国約1万人の人事労務管理を
紙ベースからDX
- ✓ 業務効率向上とペーパーレスを実現
- ✓ 連携: 「SmartHR」、「OBIC7」
「タイムカードシステム」



◆利用用途や規模に応じた豊富なラインアップ

Warpシリーズ売上内訳

2024年3月期 通期実績



	製品名	価格 (税別)	用途
ライセンス	ASTERIA Warp ライセンス	480万円～ (買い切り)	・基幹システム連携 ・複数台構成の安定稼働
サブスク	ASTERIA Warp 期間限定 (レンタル)	24万円/月～	・データ移行や検証 ・一時的なデータ連携
	ASTERIA Warp サブスクリプション	20万円/月～ (年契約)	・IaaS／仮想環境利用 ・シングル構成
	ASTERIA Warp Core	3万円/月～	・スモールスタート ・リアルタイム連携
サポート ライセンスユーザー向け	ASTERIA Warp メンテナンスサポート	ライセンス金額の 15～30%/年	・各種保守サービス ・アップデート等

◆ 多様な働き方に対応する新世代情報共有アプリ

- ✓ 情報を「ブック」に収納し、共有やオフライン閲覧が可能
- ✓ iOS, iPadOS, macOS, Android, Windows対応

「つなぐ」
領域を拡大



Handbook X

中小企業
コミュニティ

中堅企業

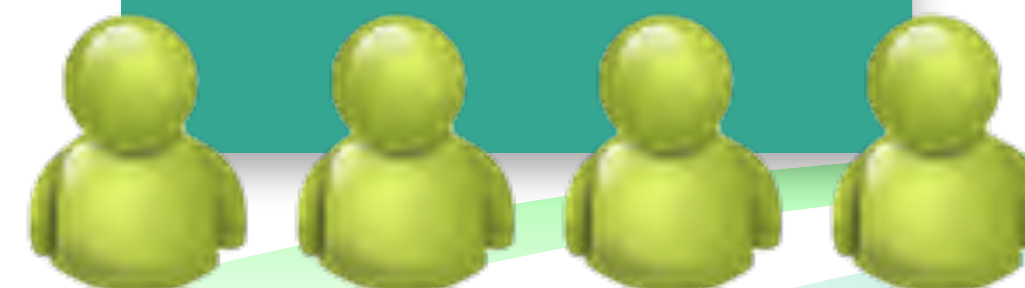


Handbook

大企業



副業/複業
フリーランス
個人事業



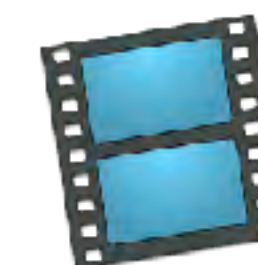
様々な情報を
登録・整理・共有できる



box



JPEG
PNG
TIFF
etc.



MP4
MOV
WMV
etc.



PDF

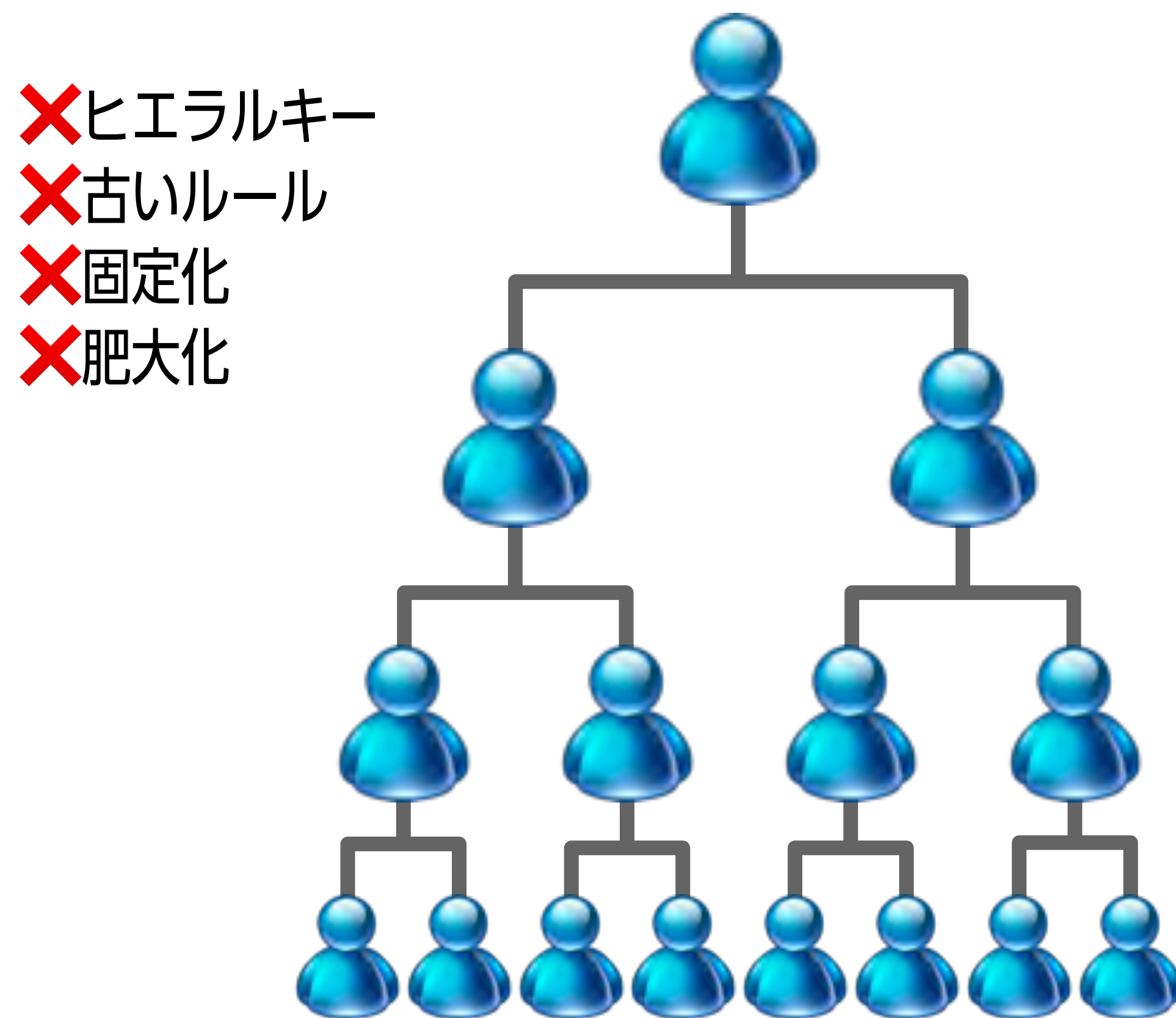


iCloud

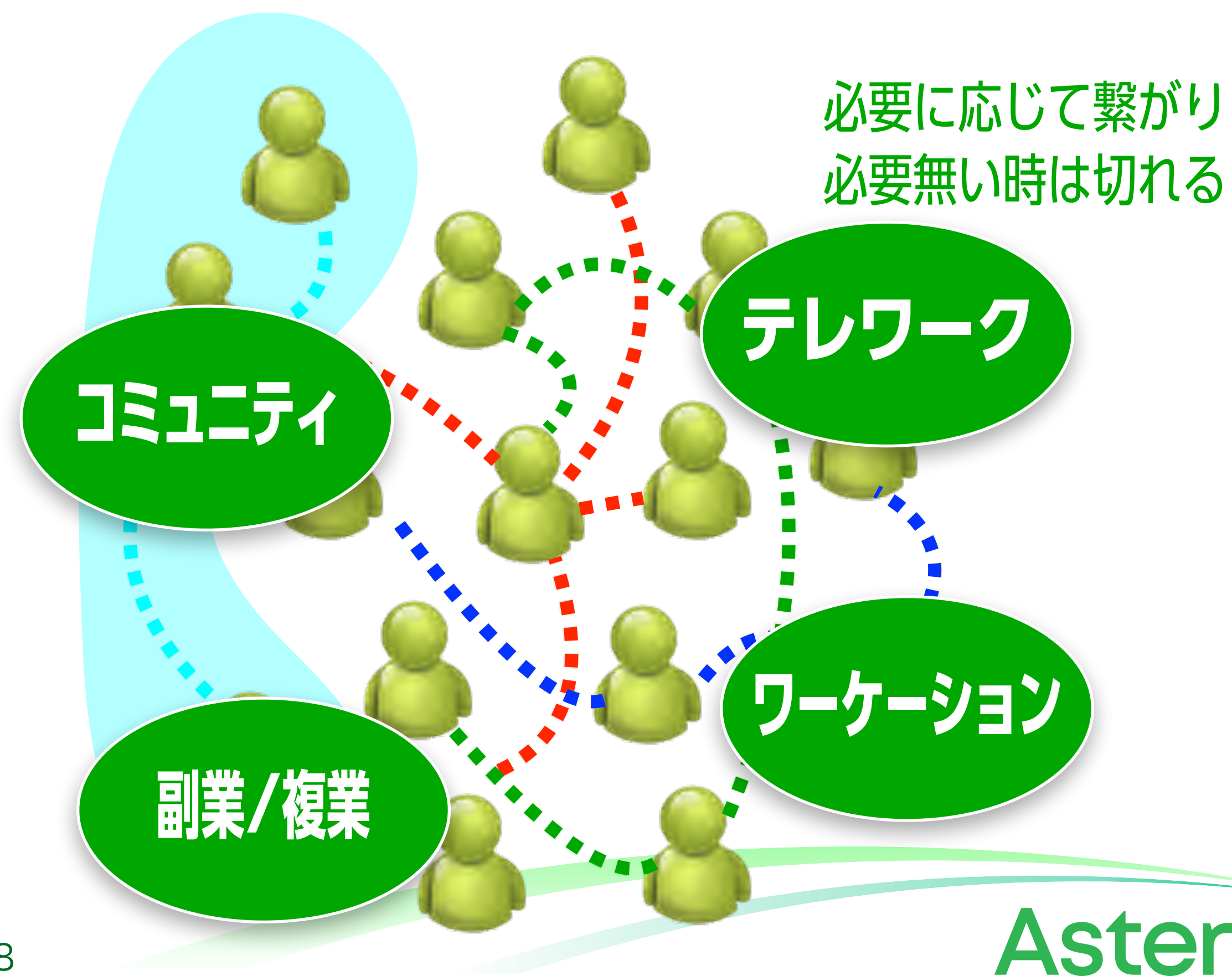


Asteria

これまでの組織や社会は
階層・規律・統制 型



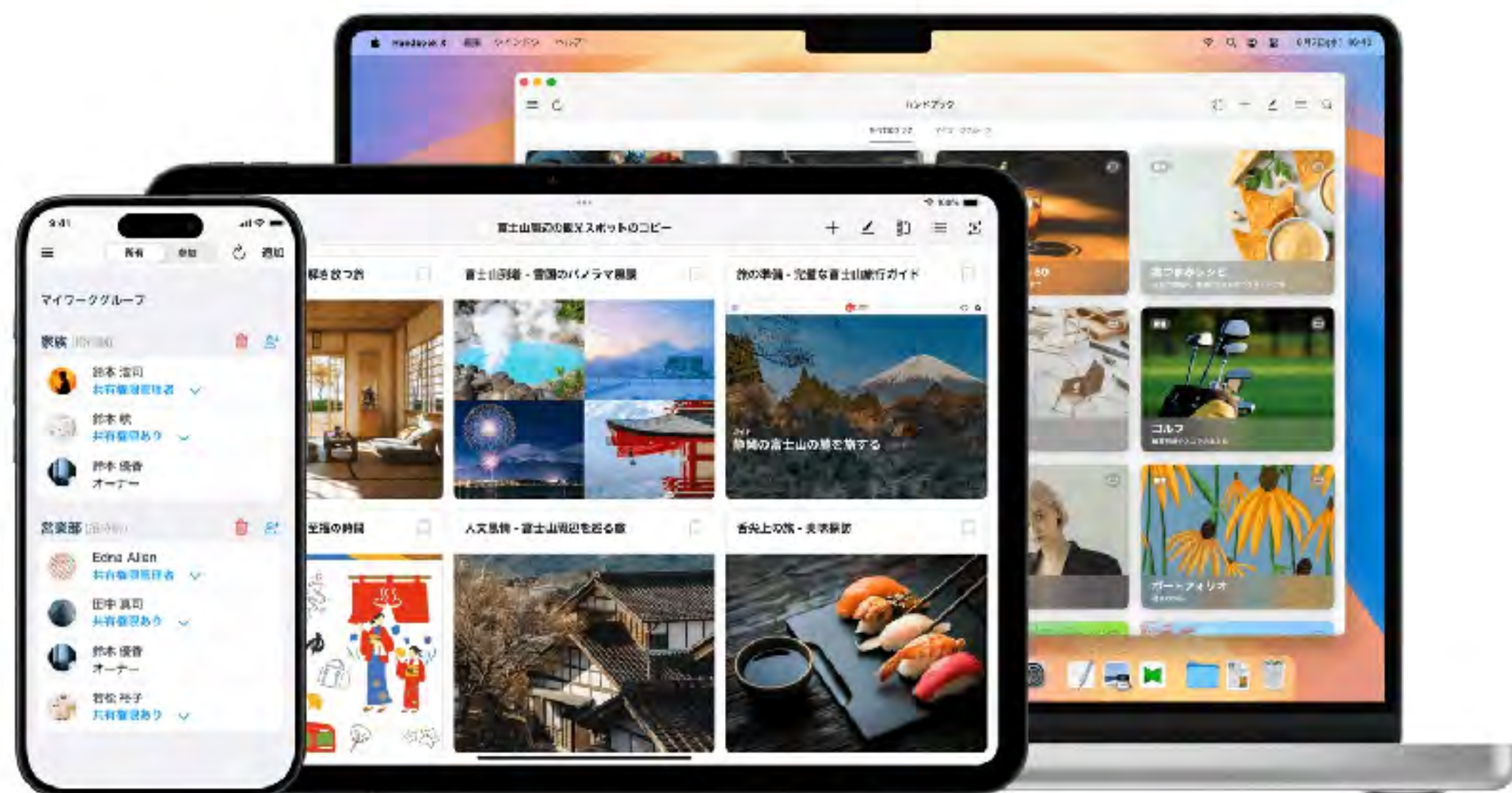
これからの組織や社会は
自律・分散・協調 型



◆フリーランス新法 施行に合わせ「Handbook X」新版 提供開始！

✓カレンダー、メモ等を新たに搭載

✓利便性を向上し、個人事業・副業・コミュニティ活動を支援



◆ 1,000ページ以上の規程集などを電子化

✓ 京浜急行電鉄株式会社 (神奈川県)

- ▶ 800人の乗務員に導入
- ▶ 年5回改訂していた規定集やマニュアルなど1,000ページ以上の規程集をデジタル化
- ▶ **ペーパーレス**化によりOA用紙購入枚数を大幅削減
- ▶ 乗り入れ運転している他社車両の動画マニュアルも格納

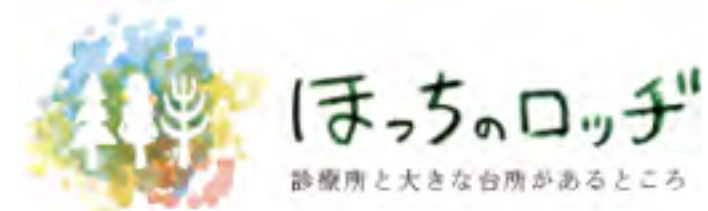


KEIKYU

◆ イベントの資料共有に活用

✓ ほっちのロッヂ (長野県)

- ▶ イベント参加者への資料配布をデジタル化
- ▶ **アンケート回収**や閲覧情報の**統計情報**も活用
- ▶ コミュニティー型のイベント運営に貢献



◆ チーム力強化に向けたデータ活用

✓ フォレストリーヴズ熊本 (熊本県)

- ▶ 分析データをタブレットで一括管理
- ▶ 動画やWebサイト、分析データにワンストップでアクセス

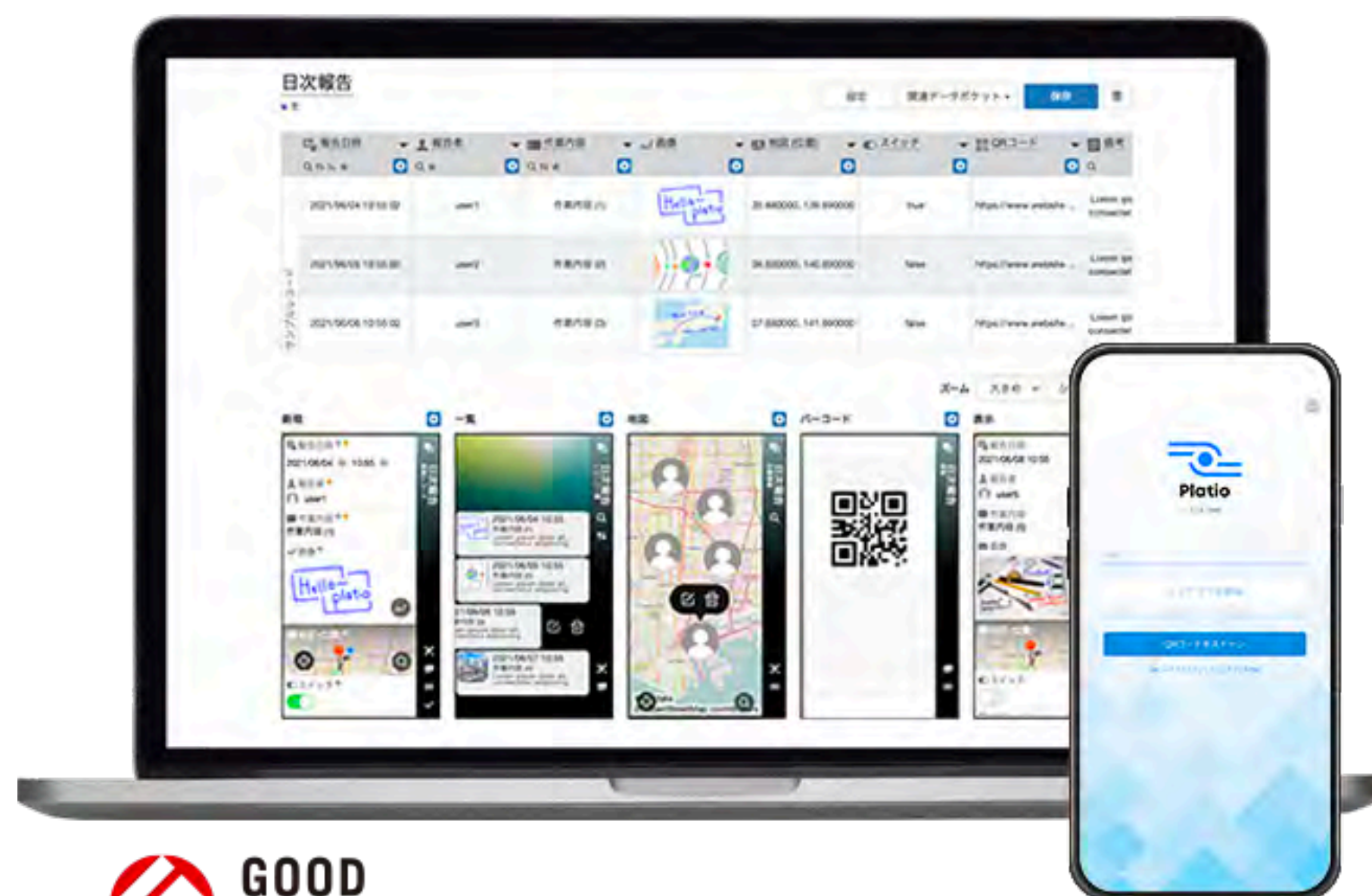


◆ 誰でも簡単に自社の業務に合ったモバイルアプリの作成・活用が可能

- ✓ iOS、Android対応
- ✓ 作成したアプリはすぐに配信して現場で利用可能
- ✓ 入力されたデータの変化をPlatioが検知し自動でお知らせ



出典: デロイト トーマツ ミック経済研究所 ミックITリポート2024年2月号「B2Bノーコードモバイルアプリ作成ツール市場2023」



ノーコードでアプリを作成

さまざまな業種業態の現場に適応できる100種以上のテンプレート





ノーコードでアプリを作成

- ✓ 自社の業務に合わせたアプリの作成が可能
- ✓ ノーコード仕様で誰でも簡単にアプリ作成
- ✓ 最短3日のスピード導入
- ✓ 通信圏外でも利用可能
- ✓ 100種類以上のテンプレート

2万円~/月



アプリ作成からデータ連携まで

- ✓ アプリの作成からデータ連携までをノーコードで実現
- ✓ 100種類以上のシステムやサービスとデータ連携が可能
- ✓ アプリで収集したデータを有効活用

9万円~/月



作成したアプリを他社へ販売

- ✓ 作成した業務アプリを他社へ販売可能
- ✓ アプリストアへの登録不要
- ✓ 2つのエディションから用途に合わせて選択可能
 - ▶ Originalエディション
 - ▶ Customエディション

1万円~/月

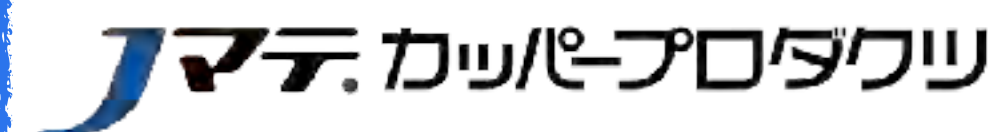
自治体



小売業



製造業



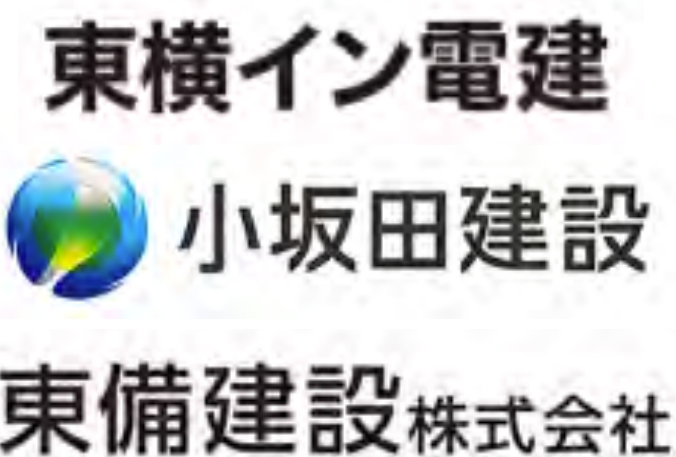
宿泊業



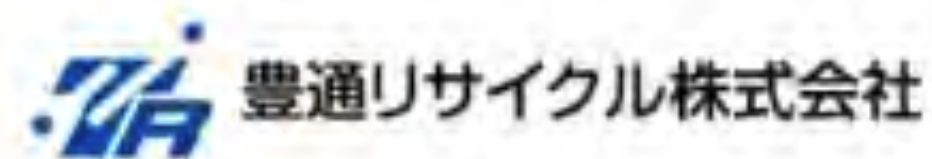
運輸・物流業



建設業



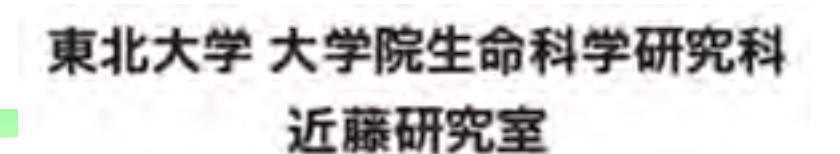
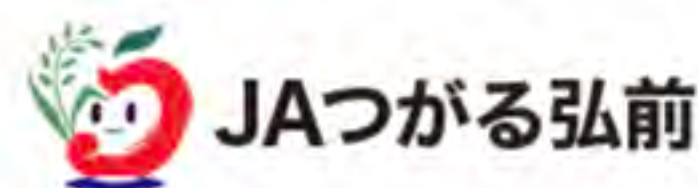
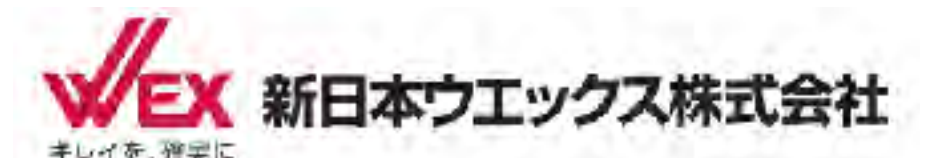
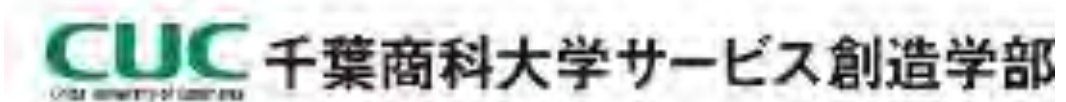
サービス業



情報通信業



その他にも様々な業種の企業が採用



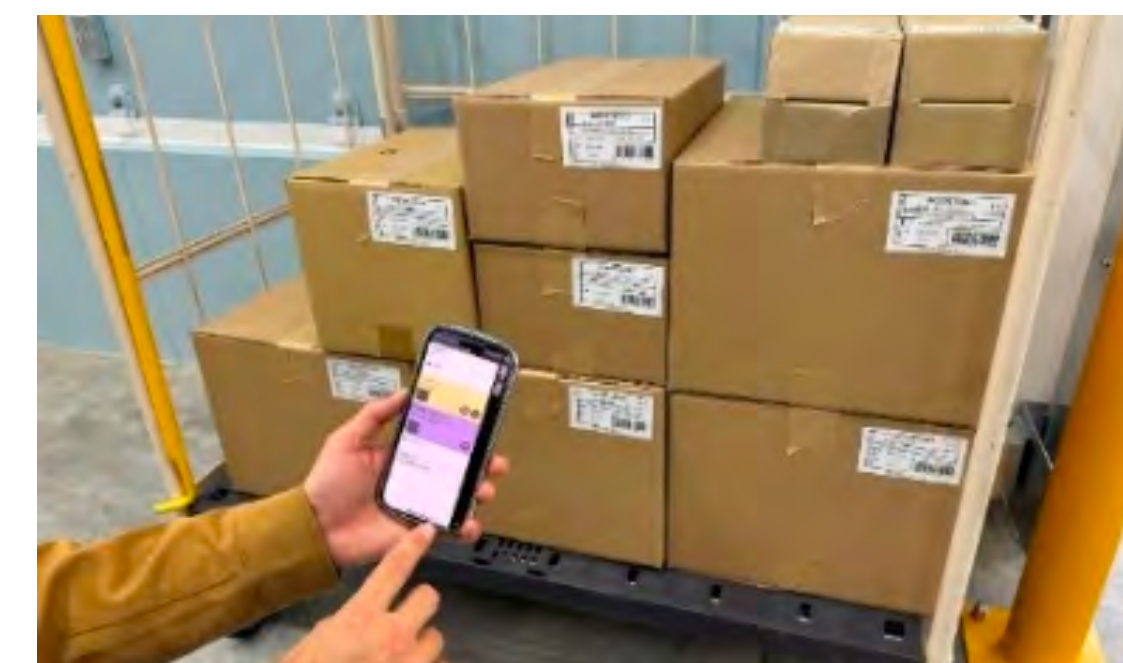
工事図面や日報業務をアプリ化

- ✓ 株式会社東横イン電建（東京都）
 - ▶ 業務効率化とペーパーレスを実現
 - ▶ 電気設備工からバックオフィスまで全社で導入し人手不足対策



「配送記録アプリ」を作成

- ✓ 洛西貨物自動車株式会社（京都府）
 - ▶ 積込・納品状況を荷主と写真で共有
 - ▶ 配送状況の見える化でドライバーの負担を軽減しトラブルを予防



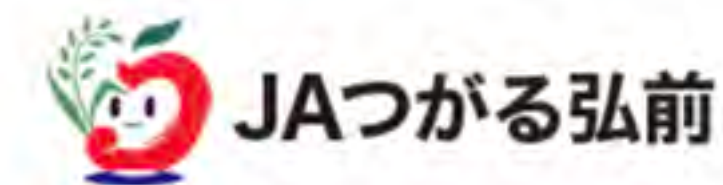
複写式の紙伝票を廃止

- ✓ 株式会社ナック（東京都）
 - ▶ 業務時間を年間56,000時間削減
 - ▶ 約400人の配送員が「配送管理アプリ」で業務効率化



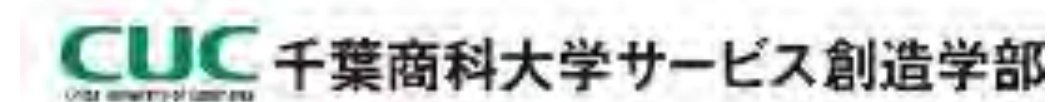
りんごの在庫管理をアプリ化

- ✓ JAつがる弘前 (青森県)
 - ▶ 脱FAX & 脱ペーパーを実現
 - ▶ 在庫管理業務工数を年間500時間削減



大学でのデジタル教育に貢献

- ✓ 千葉商科大学サービス創造学部 横山ゼミ (千葉県)
 - ▶ 文系学生が1時間でアプリを作成



紙の入札をアプリへ完全移行

- ✓ 小国町森林組合 (熊本県)
 - ▶ 毎回1,000枚の入札表を完全デジタル化
 - ▶ 入札記録をデータ化し需要の高い原木の傾向分析へ



Platio Connect × 業務システム



業務報告アプリを作成
現場は日々アプリで手軽に登録



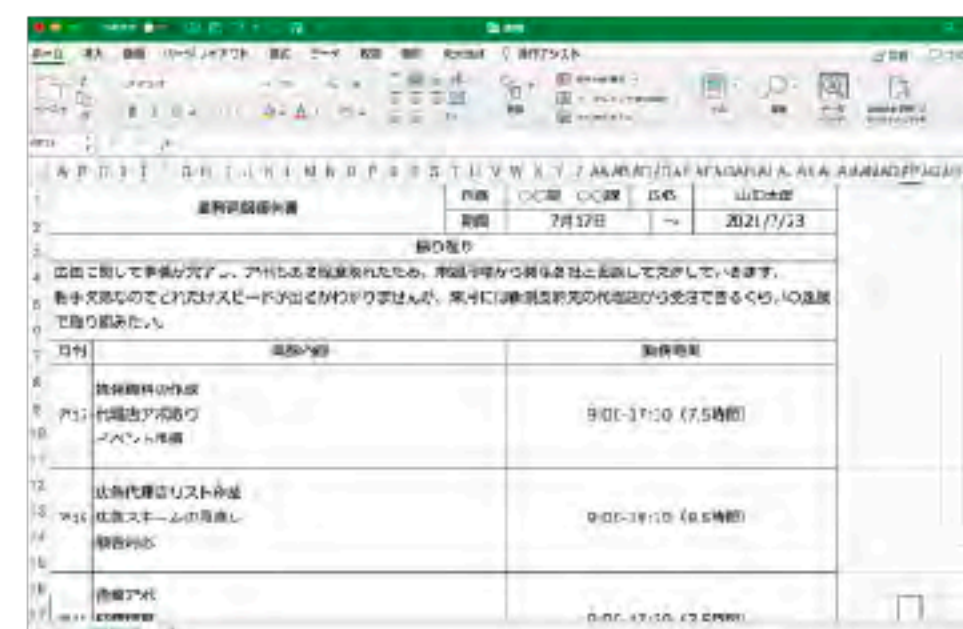
各種システムとデータ連携・同期することで情報を一元管理
(Platioアプリを入力インターフェイスとして活用)

**社内データや現場データを
連携し活用したい企業
からの引き合いが拡大**

Platio Connect × Excel



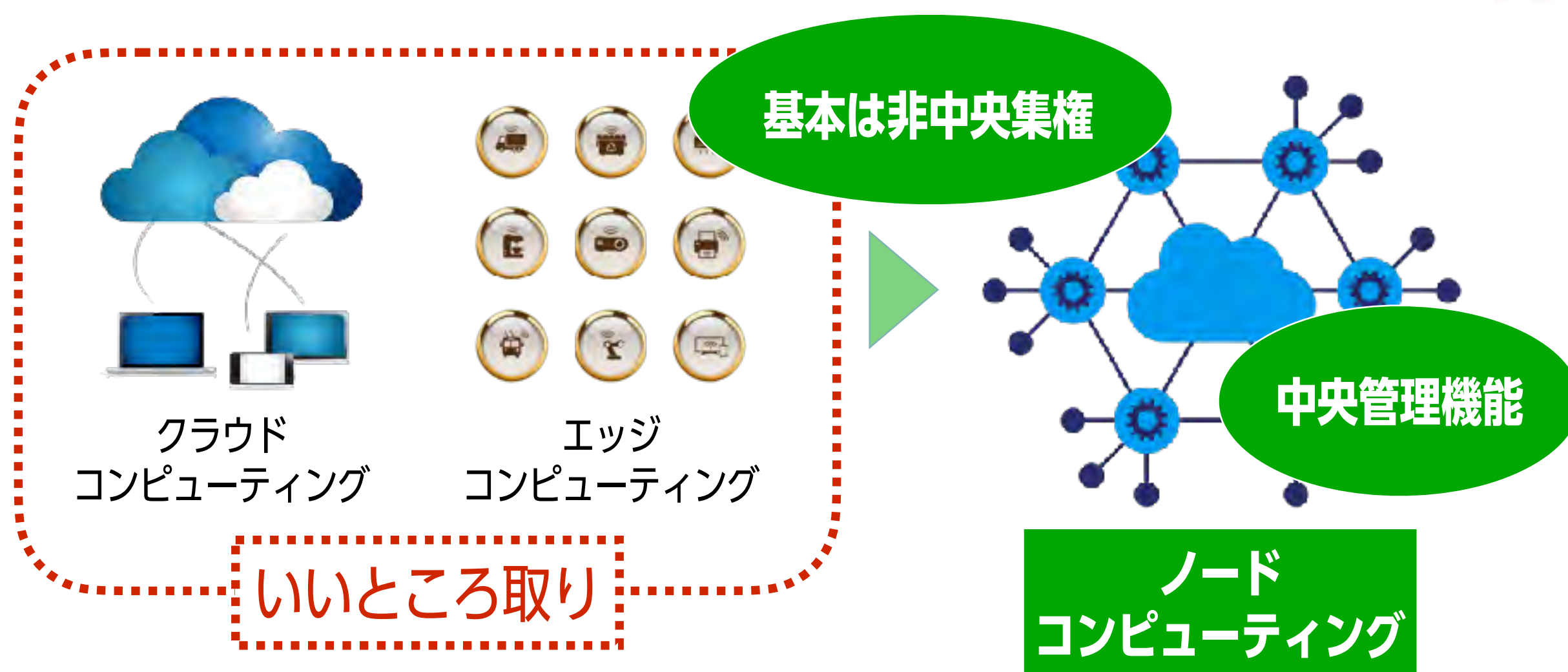
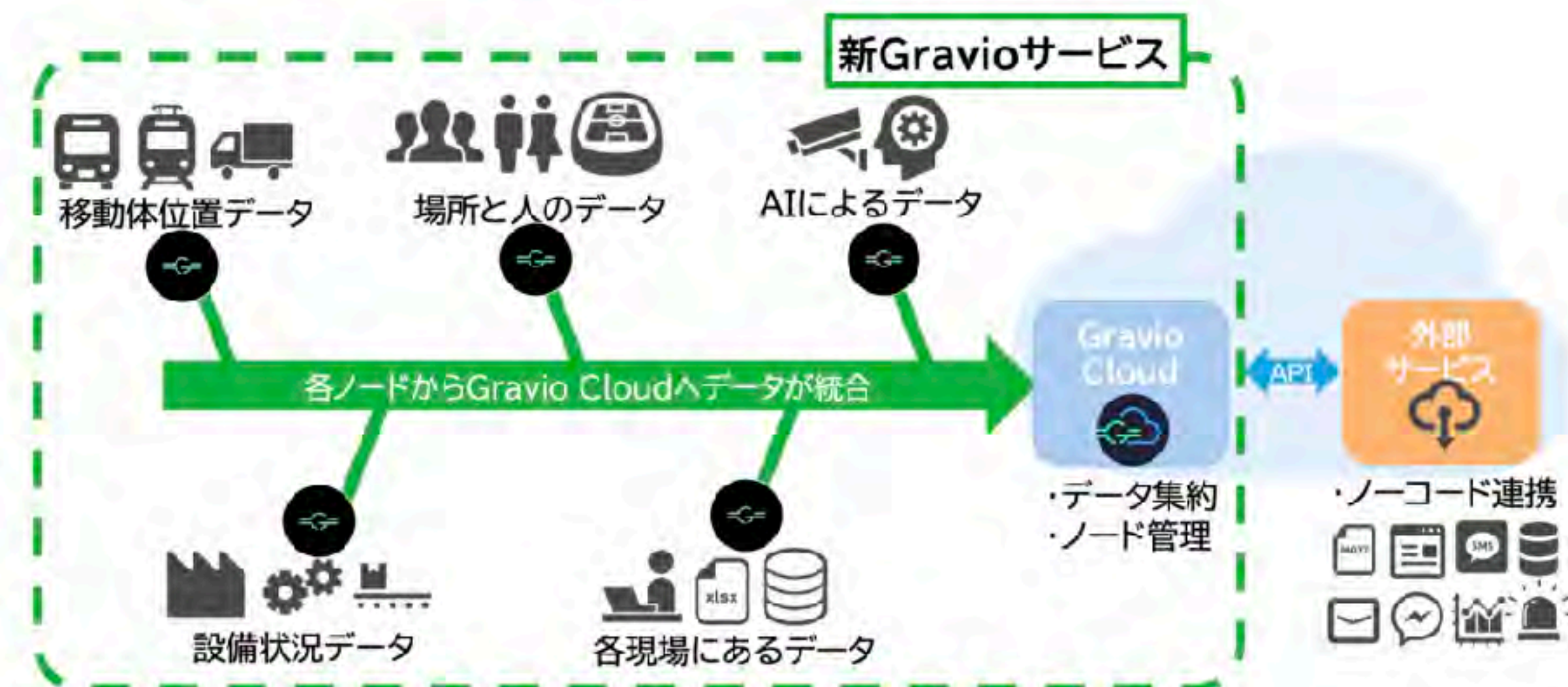
業務日報アプリを作成
現場では日々アプリから手軽に登録



アプリのデータを元にExcelデータを自動生成
管理者は見たい形に加工したデータを確認

- ✓ アプリ作成からデータ連携まで
ノーコードで完結
- ✓ システムのモバイルフロントを
短期間かつ低コストで構築
- ✓ 月額9万円～ARPU向上へ

- ◆ センサーからクラウドまであらゆる現場で収集されたデータを統合的に管理する「ノードコンピューティング」



- ◆ ノードと専用クラウドが多要素化、多拠点化する情報の収集と統合管理をノーコードで完結
- ◆ ChatGPTを活用したコーディング支援やデータ活用機能も搭載

◆ オフィスのデジタルシフトを推進

- ✓ぺんてる(東京都)
- ✓AIカメラ・IoTセンサーデータを
ノーコードで統合管理
- ✓オフィスの利用状況を見える化し、業務効率を改善



Pentel

◆ 旅館業務のデジタル化を推進

- ✓一の湯(神奈川県)
- ✓ノーコードでIoTシステムを構築
- ✓限られた人員でも顧客サービスを向上
- ✓人手不足に対応しつつ顧客サービス向上



サッカースタジアム (等々力競技場)

トイレの混雑状況をスマホから確認



手元のスマホで
混雑状況を確認



トイレ内に設置されたGravio開閉センサー



品質向上や効率化に加え、脱炭素も実現



シューズのソールやその他部品の厚さを自動測定



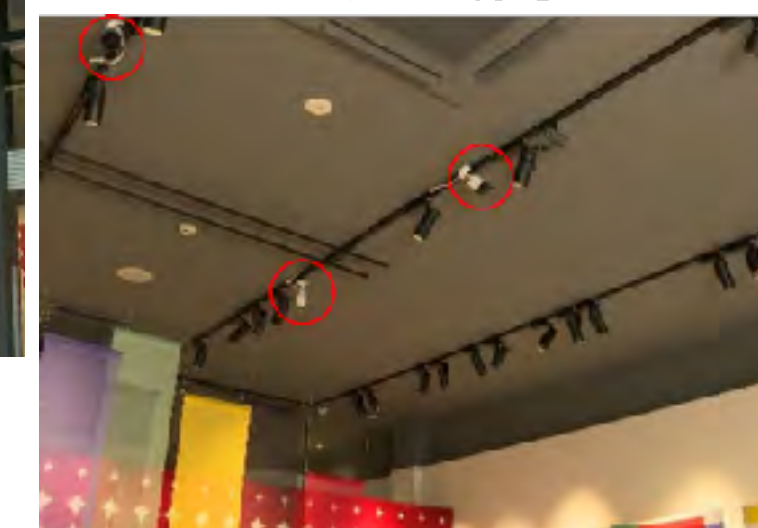
リアルタイムで環境測定(異常時にはGravioライトで通知)

エイジングスキンケアブランド DUO

顧客行動を可視化し購買率を向上



AIカメラ設置の様子



混雑状況を
リアルタイムで可視化



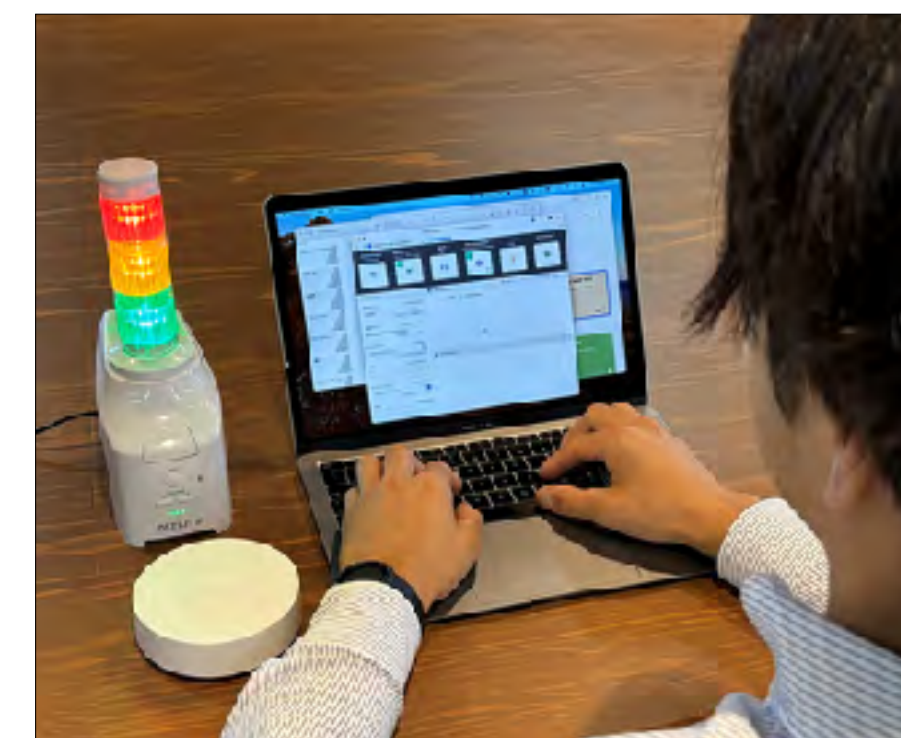
◆SendQuick (シンガポール)

- ✓ Slack・Teamsなど14種のメッセージアプリと連携
- ✓ AI・IoTとメッセージングの連携サービスを展開



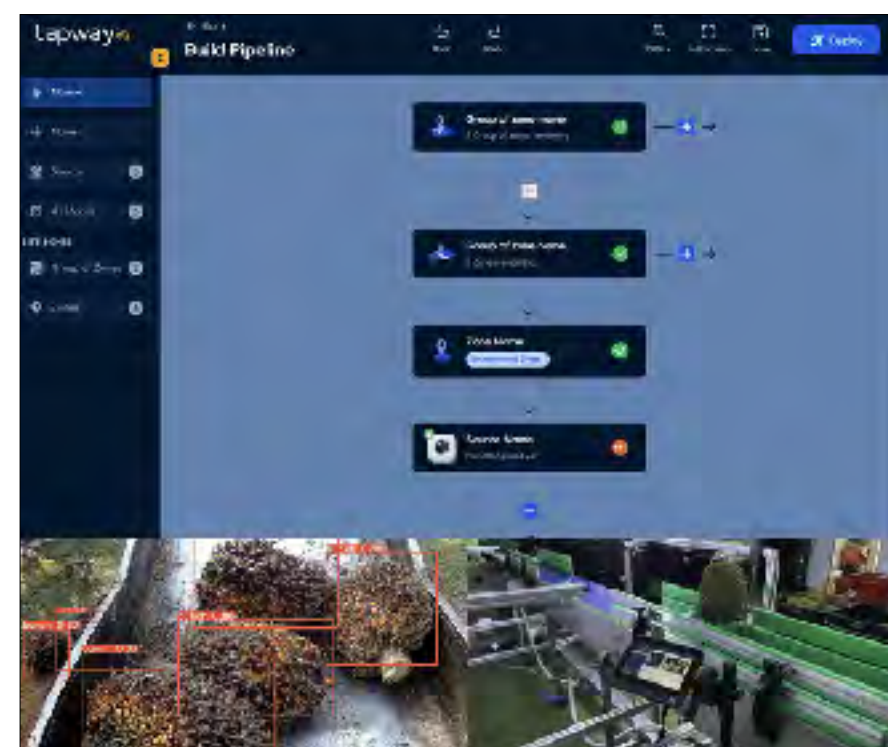
◆Lilz (日本)

- ✓ 新規参画：LiLz Gauge「コラボレーションパートナー」
- ✓ アナログメーターのリモート点検ツールと連携



◆Tapway (マレーシア)

- ✓ AI・IoTサービス『AloT Suite』を共同開発
- ✓ 東南アジアと日本市場の相互に新規参入



◆Axis (スウェーデン)

- ✓ エッジAI分析カメラと連携
- ✓ 人流の見える化や防犯システムで活用



過去5年間のAVF・本体での投資状況

企業	出資時期	出資額	国／地域
 JPYC株式会社	2020年度Q4	¥10M	日本
 スペースX	2021年度Q4	US\$ 2M	米国
 株式会社Mujin	2021年度Q4	US\$ 2M	日本
 Holoeyes株式会社	2023年度Q2	¥60M	日本

専門用語の解説

専門用語の解説

AMP (Asteria Master Partner)	ASTERIA Warp のライセンス版の販売を手掛ける販売代理店(パートナー)
API (Application Programming Interface)	システムやクラウドサービスなどを相互に接続するためのインターフェース。接続するためにはプログラムが必要になるが、ASTERIA Warpが提供している多様なアダプターを利用すると他のサービスとの連携が手軽に可能。
ASP (Asteria Subscription Partner)	CoreなどのASTERIA Warpのサブスクリプション版、およびPlatioの販売を手掛ける販売代理店(パートナー)
ATP (Asteria Technical Partner)	ASTERIA Warpの構築支援や専用アダプター開発などを担うテクニカルパートナー
BIツール (Business Intelligence tools)	ビジネスインテリジェンスツール。様々な業務システムの処理において蓄積されたデータ(情報資産)から、必要な情報を集約・分析し、ビジネスの意思決定に活用できるようにする見える化ツール。
DX (Digital Transformation)	デジタル技術やサービスによってビジネスをより良い方向に変革すること。
EAI/ESB	企業データ連携=Enterprise Application Integration / Enterprise Service Busの略。ASTERIA Warpが提供しているサービスカテゴリの名称。
ERP (Enterprise Resources Planning)	企業の基幹系業務を統合し、人やお金、モノや情報などのデータを一元管理し、総合的かつ合理的な経営判断を行っていくためのシステム

専門用語の解説

IaaS (Infrastructure as a Service)	サーバーやCPUなどシステムの構築に必要なハードウェアやインフラを提供するサービス。
iPaaS (Integration Platform as a Service)	複数のクラウド環境上に分散している異なるサービスやアプリケーション同士を連携・管理するためのクラウドサービス。
ISV (Independent Software Vendor)	独立系ソフトウェアベンダー。パッケージソフトの開発、販売をする企業。
NFT (Non-Fungible Token)	非代替性トークンの略。ブロックチェーン技術を用いて複製・偽造の不可能にした唯一無二のデジタルデータ。
SAP2027年問題	全社の経営資源を一元管理するERP製品でトップシェアの「SAP ERP」の保守サポートが2027年末に終了することに伴い、SAP導入企業において対応が迫られていること。
SaaS (Software as a Service)	サービス提供者側で稼働しているソフトウェアをネットワークを経由して利用できるサービス。
Sler	システムインテグレーターの略。システム開発や保守などの受託開発(ビジネス)を担うIT企業の業態。
SMB (Small Medium Business)	中堅・中小企業を指す。

専門用語の解説

RPA (Robotic Process Automation)	ソフトウェアロボットにより人間が手動で実施していた業務プロセスを自動化する仕組み
web3	インターネットの新たな形を表す概念。ブロックチェーンを基盤とした次世代の分散型(非中央集権型)インターネットの総称。「Web3.0(ウェブサンテンゼロ)」とも呼ばれる。
2024年問題	働き方改革関連法の施行が猶予されていた物流・建設・医療業界に対する残業規制が、2024年4月に施行されること。これらの業界は全体的にIT化が遅れていることから、DXの余地が多く残されている。
エッジ処理	端末内の処理で完結するエッジコンピューティング技術によって、クラウド上にデータをアップロードすることなく手元のコンピュータ端末だけで処理すること。
サインアップ型	顧客自らが登録/契約する販売形態。販売代理店などを介さないメーカーによる直接販売。
サブスクリプション (Subscription)	商品やサービスを月額(年額)課金で提供する形態。一括支払い(買い切り)となるライセンス版とは対称的に、利用料金が継続的に計上されるので、サブスクリプションの販売比率が高まることで業績の安定化が図れる。
自律・分散・協調	階層・規律・統制型のトラディショナルな組織形態ではなく、必要に応じて専門家がつながる自立した組織。
ステーブルコイン	価格変動を抑制し、決済手段としての実用性を高めた暗号資産。

専門用語の解説

ストック型	継続的に収益が入るビジネスモデル。アステリアでは、サブスクリプション型の製品やASTERIA Warpのサポートがストック型ビジネスに該当する。
生成AI	「ジェネレーティブAI (Generative AI)」とも呼ばれるAI (人工知能) の一種。AIを用いて文章、画像、映像などを生成することができるのが特徴。
ノーコード	ソースコードを書かなくてもソフトウェアやアプリ等の開発・作成ができる仕組みで、アステリアではWarp、Platio、Gravioがノーコード製品。プログラミング言語に関する専門知識がなくても手軽に取扱うことができる。
ノード	同じ目的や機能を果たすために分散して存在する機器や端末のこと。網状に存在し相互に通信し合いながら、大きな計算能力や堅牢性を担保することができる。非中央集権型アーキテクチャの構想要素のことも指す。
ノードコンピューティング	クラウド型・エッジ型それぞれの利点を融合し、非中央集権型アーキテクチャを基本としながらシーンによっては集中管理も可能とする新たなコンピューティング形態。
ブロックチェーン	ビットコインの取引を記録する仕組みとして生み出されたデータ管理基盤。その構造により、一度登録されたデータは改ざんできないことが最大の特長。現在ではビットコイン以外にも多数のブロックチェーンが存在する。
ベンダーロックイン	企業や団体のシステム開発や保守において特定のIT企業 (Sier) に過度に依存してしまっている状態。
ライセンス販売	月額課金等で継続的な支払いが必要になるサブスクリプションとは対称的に、ソフトウェアなどを売り切り (一括支払) で販売する形態。

私たちはつなぐエキスパートです。

卓越した「つなぐ」技術と豊富な実績で、新しい時代の企業価値創造に貢献します。文明発祥以来、人類は「つながる」ことで多くの価値を創造してきました。古くはシルクロードから、近年のインターネットまで。つながりは交流を生み、交流は変化をもたらし、変化はさまざまな価値創造をもたらしてきたのです。

21世紀 —— インターネットが世界中に張り巡らされ、人類はまた新しいつながりを手に入れようとしています。インターネットというデジタルの道ができ、ハードウェアもソフトウェアもその上に乗り、個人が一昔前のスーパーコンピュータを超える性能をもつスマートデバイスを持ち歩くことができる時代になりました。

世界をつなぐインターネットという巨大ネットワークによって、これまでは想像もできなかったような情報と資産の流動化、それに伴う企業価値のダイナミックな変革がもたらされつつあります。クラウド、デバイス、ブロックチェーンなど新技術による革新によって、一人一人がエンパワーされ、社内外を問わず柔軟なビジネスネットワークを形成できるようになります。その結果、企業という物理的な枠組みよりも、枠を超えてアメーバ状に繋がった価値創造チームの「つながり」が大きな価値を持つようになります。

私たちアステリア(2018年10月1日にインフォテリアから社名変更)は、この新たな「つながり」によってもたらされる社会価値創造の変革こそが、これからの世界のありようの進化であると確信しています。

多くの実績を持つ製品群、卓越した先見性と技術をベースに、私たちは、世界中の輝く企業や人を「つなぐ」エキスパートとして、企業の価値創造を飛躍的に高める製品とサービスを開発・提供し、社会に貢献してまいります。

アステリア株式会社 代表取締役社長/CEO
平野 洋一郎





IRメルマガ登録フォーム



LINE友だち登録フォーム

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご了承ください。