

# アステリア株式会社

(東証プライム:3853)

2024年9月21日

代表取締役社長/CEO  
平野 洋一郎

# アステリア株式会社

- ◆事業内容 ✓IT企業  
(企業向けソフトウェア製品の開発・販売)
- ◆子会社 ✓AI研究開発(日本)  
✓ソフトウェア開発(シンガポール、中国)  
✓企業投資(米国)

- ◆株式市場 東証プライム(3853)
- ◆設立 1998年9月
- ◆資本金 22億7,534万円
- ◆従業員数 133名(連結)

(2024年6月30日現在)

ソフト業界で  
ノーコード  
ブロックチェーン  
ウェルビーイング  
など先進分野を  
牽引!!



サイボウズ等と2022年に発足

ノーコード推進協会



ブロックチェーン推進協会



国内最大のブロックチェーン団体



CWO(最高ウェルビーイング責任者)を新設



# 代表取締役社長/CEO 平野洋一郎



- ◆ 1963年8月生 熊本県宇城市三角町出身
- ◆ 1983年 熊本大学工学部中退 ベンチャー設立参画
- ◆ 1998年 9月 アステリア (当時:インフォテリア) 創業
- ◆ 2018年 3月 東証一部上場 (現:東証プライム)
- ◆ 2020年11月 財界「経営者賞」受賞
- ◆ 2023年 3月 京都大学経営管理大学院 特命教授就任

みかん農家の長男



京都大学経済学部での講義の様子  
(2023年10月 @京都大学)

# アステリアの経営理念



## 発想と挑戦 (Challenge for Ideas)

自由闊達な発想と挑戦を尊ぶ。  
時代をリードするイノベーションは新しい発想から生まれる。  
リスクを取ることを厭わず、常に新たな可能性に挑戦する。



## 世界的視野 (Global Perspective)

常に世界市場を視野に入れる。  
世界的に存在価値のある独自性を持った製品やサービスを提供する。



## 幸せの連鎖 (Chain of Happiness)

幸せを連鎖させる。  
自ら幸せを感じる誇りある活動を営むことで、  
お客様の幸せに貢献し、ひいては社会の進歩発展に寄与する。

# 独立社外取締役が過半数

社外取締役が  
過半数の上場会社は  
9.2%

- ◆ グローバルビジネスにも精通する各分野のエキスパート
- ◆ 社外取締役は多様性 (ジェンダー、国籍) を重視した構成 (女性比率33%)
- ◆ 創業期から継続的に社外取締役2名以上を選任 (社外取締役構成率67%)

## 社内取締役

## 独立社外取締役



平野 洋一郎

- ▶ 社長/CEO
- ▶ 京都大学特命教授
- ▶ BCCC代表理事



北原 淑行

- ▶ 副社長/CTO
- ▶ ソフトウェア  
開発歴40年超

### 金融・行政



五味 廣文

- ▶ 元 金融庁長官
- ▶ SBI新生銀行会長
- ▶ ボストン・コンサルティング・  
グループ Japan  
シニア・アドバイザー

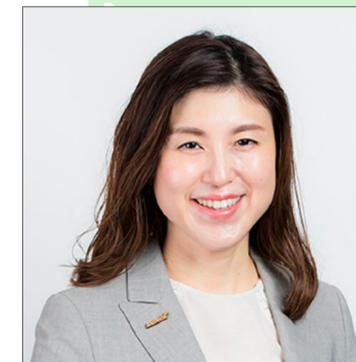
### 起業・投資



Anis Uzzaman

- ▶ シリコンバレーの  
VCのCEO
- ▶ 世界50ヶ国以上で開催の  
「StartupWorld Cup」主催
- ▶ 米国CA州在住

### 起業・女性活躍



時岡 真理子

- ▶ シリアルアントレプレナー
- ▶ Forbes Japan  
WOMEN AWARD  
2019 受賞
- ▶ 米国NY州在住

### 国際・ESG



正宗 エリザベス

- ▶ 元 在日オーストラリア  
大使館 公使
- ▶ パソナグループ顧問
- ▶ 東京商工会議所  
日豪経済委員会委員

# 様々な分野に強みを持つ執行役員構成

執行役員  
社長/CEO



平野 洋一郎

執行役員  
副社長/CTO



北原 淑行

常務執行役員  
CFO



齊藤 裕久

常務執行役員



熊谷 晋

執行役員  
亞思塔信息科技 董事長



黄曦 (Huang Xi)



執行役員  
研究開発本部長



田村 健

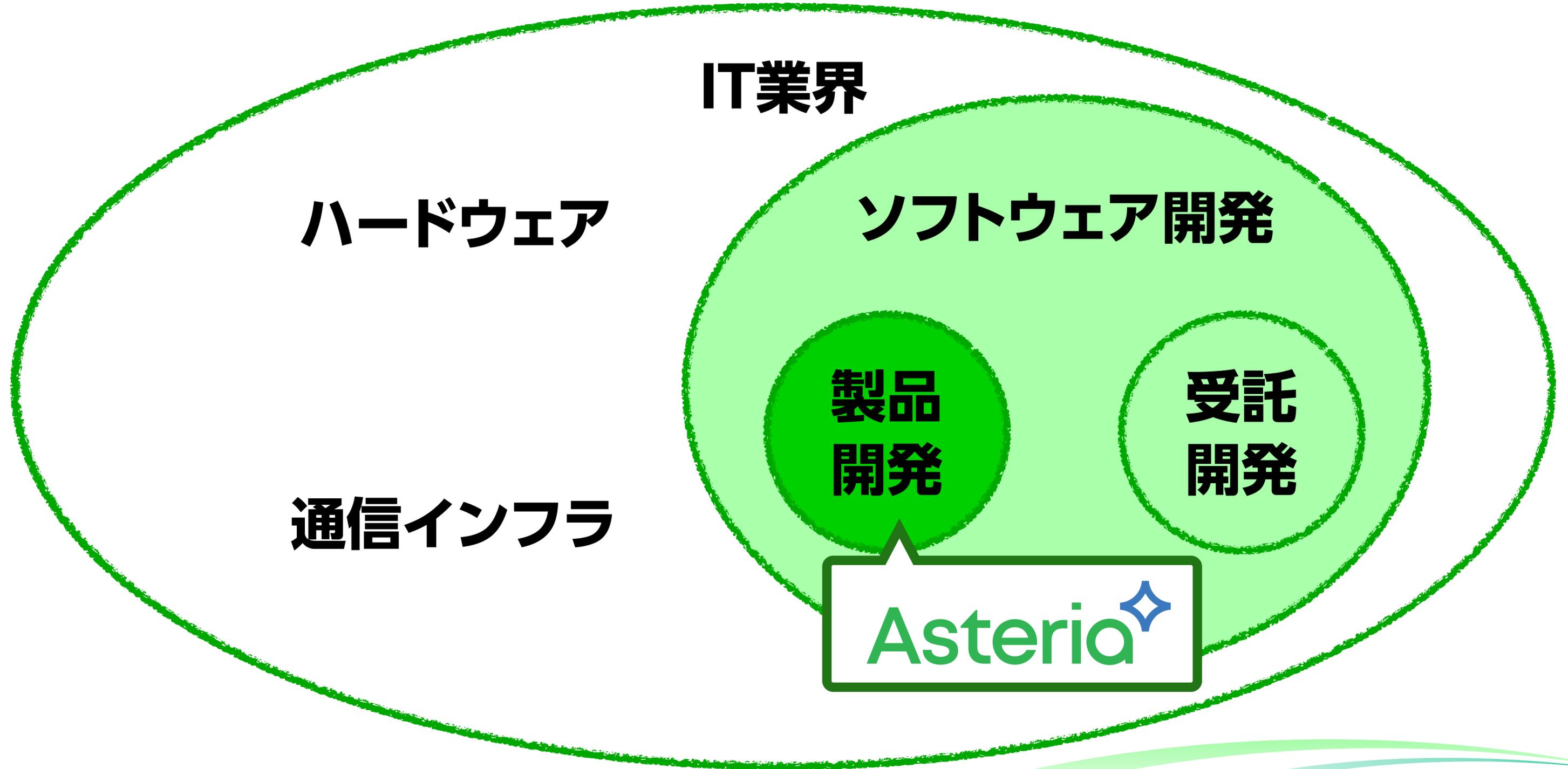
執行役員  
コミュニケーション本部長



長沼 史宏

# 当社ビジネスモデル

# IT業界の中のソフト開発の中の製品開発



# IT業界の中のソフト開発の中の製品開発

製品  
開発

Asteria<sup>◆</sup>

**不特定多数向け**

**注文書は無く**

**独自に企画開発**

受託  
開発

**特定顧客向け**

**注文書を貰い**

**注文通りに開発**

# IT業界の中のソフト開発の中の製品開発

製品  
開発

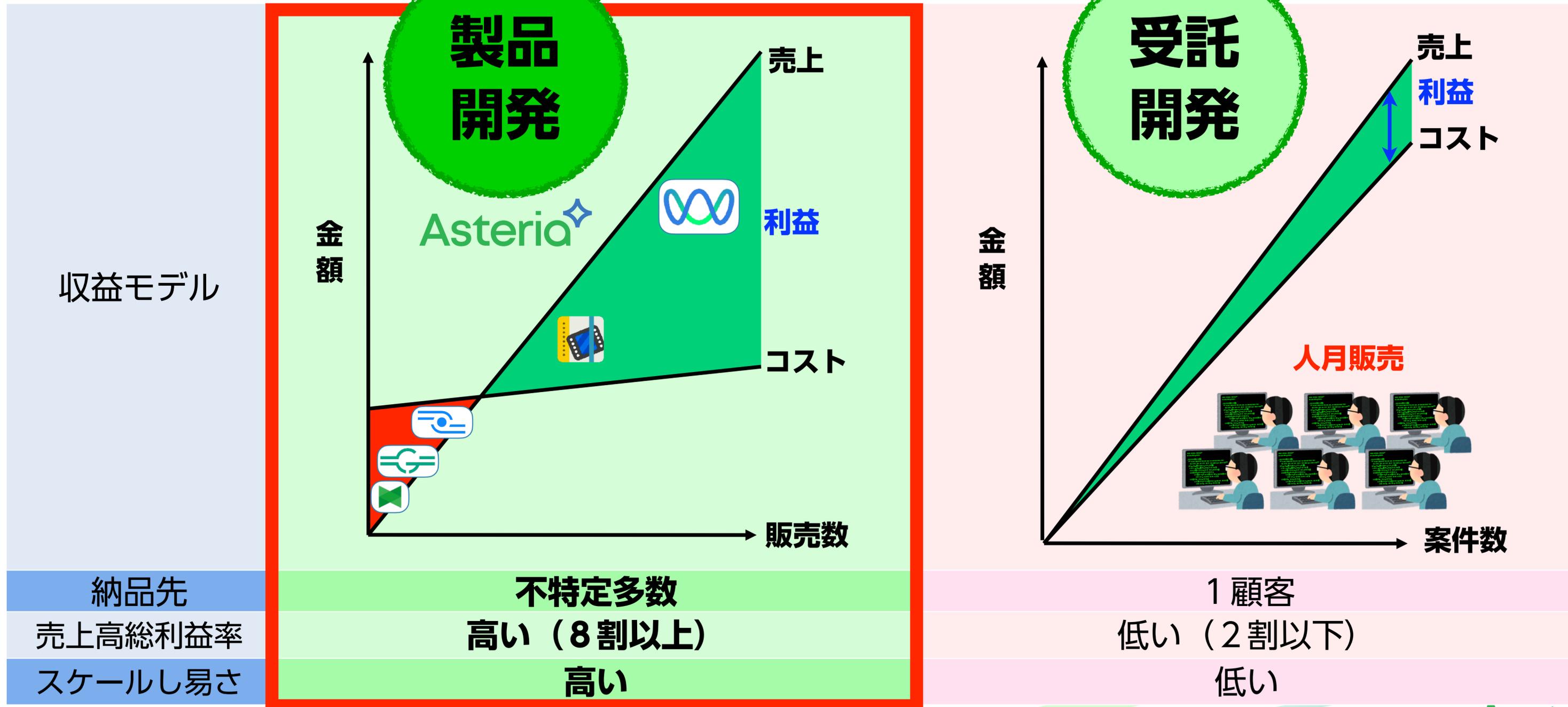
Asteria<sup>✦</sup>

グーグル  
アップル  
オープンAI

受託  
開発

●●システムズ  
●●ソリューションズ  
●●データ

# 製品開発（ソフトウェアメーカー）と受託開発の違い



# IT人材不足の救世主 ノーコードとは？

# なぜ「ノーコード」の需要が増えるのか？

2030年に  
 最大**79万人**不足  
 最小**41万人**不足

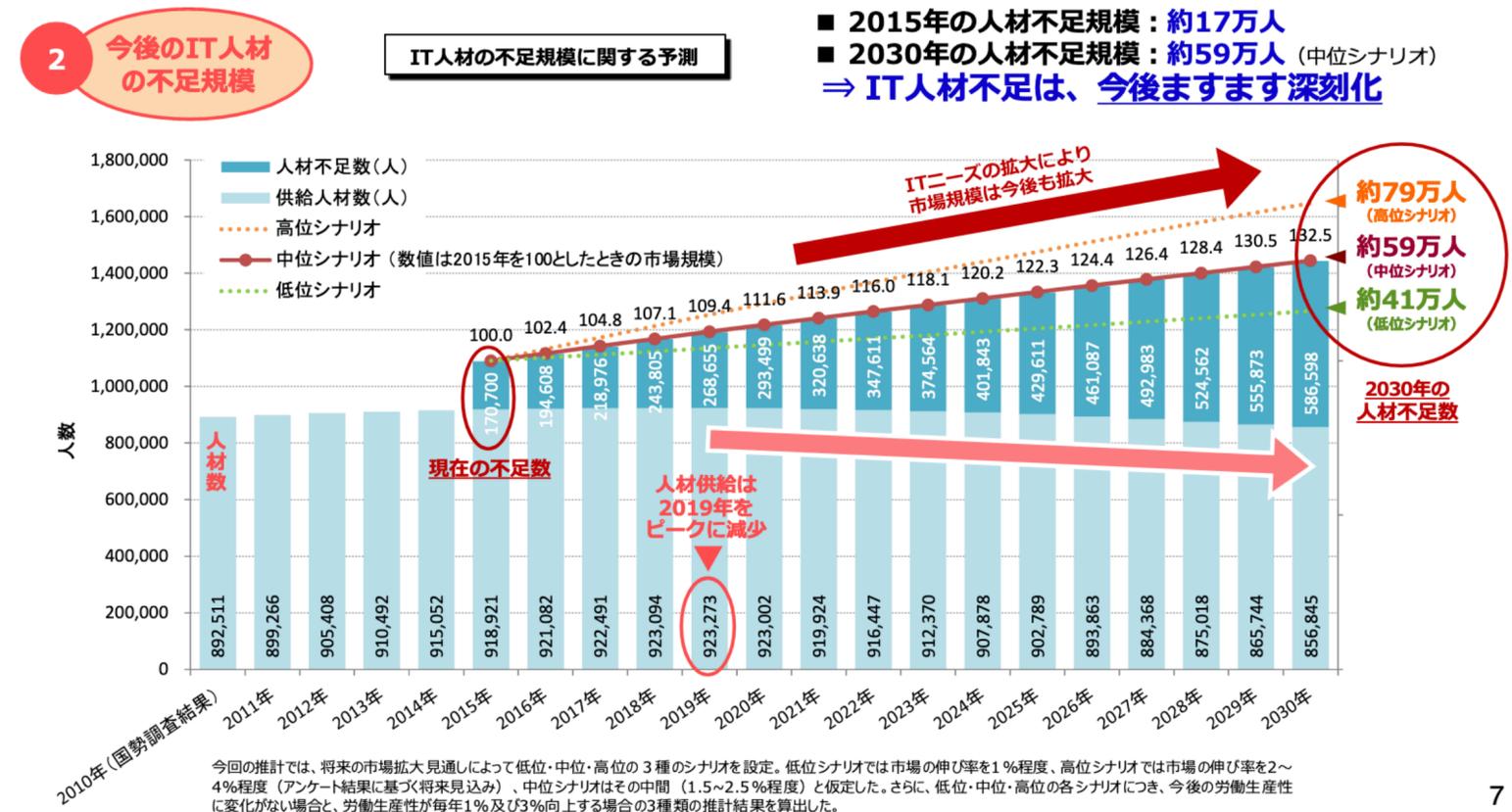


技術者育成？

<2> IT人材動向の将来予測

## IT人材の「不足規模」に関する推計結果

- IT関連産業の産業人口に関する将来推計（マクロ推計）の一環として、人材の不足状況や今後の見通しに関するアンケート調査結果に基づき、現在及び将来の人材不足数に関する推計も実施。
- マクロ推計によれば、**2015年時点で約17万人のIT人材が不足している**という結果になった。さらに、前頁で示されたとおり、今後IT人材の供給力が低下するにもかかわらず、ITニーズの拡大によってIT市場は今後も拡大が続くことが見込まれるため、IT人材不足は今後ますます深刻化し、**2030年には、（中位シナリオの場合で）約59万人程度まで人材の不足規模が拡大する**との推計結果が得られた。



出典：経産省「IT人材の最新動向と将来推計に関する調査結果」平成28年

**IT人材不足は25年前から解消されていない**

**1998年**

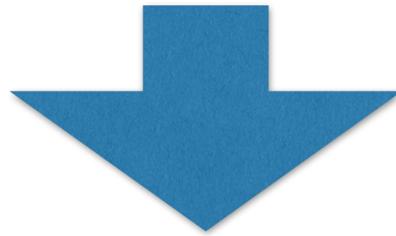
**“5年後にIT人材が20万人不足する”**

**2001年**

**「ITコーディネーター制度」スタート**

# ノーコードはIT人材不足の救世主

# ノーコード



IT人材不足の  
「救世主」

## IT技術者でなくとも システム開発ができる



# エンジニアではなくてもシステム構築が可能

## ノーコード



### メリット

- ✓ 専門的な知識無しでOK
- ✓ 属人化しない開発が可能
- ✓ 現場ですぐに変更が可能

### 企業での実例



(株)裕生 代表取締役  
根本 将氏



京セラ(株) 物流事業部  
東日本物流課 宮崎優香氏



豊通りサイクル(株) 埼玉工場  
工場長 石井 雅之氏

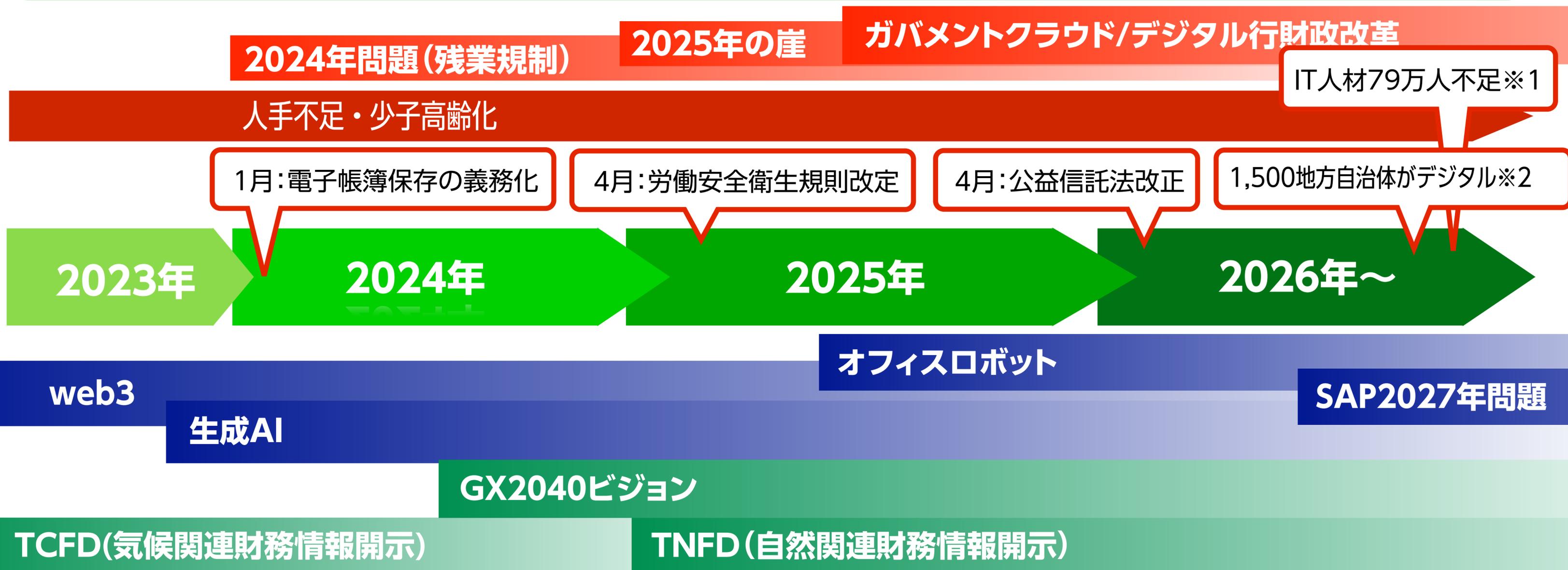
IT部門やIT担当  
以外で企画開発

- ※1 <https://plat.io/ja/case/yusei>
- ※2 <https://plat.io/ja/case/kyocera>
- ※3 <https://plat.io/ja/case/toyotsurecycle>



# ソフトウェア事業について

# ソフトウェア業界を取り巻く変化



当社ノーコード製品の需要が拡大



※1: デジタル田園都市構想総合戦略2023改定版  
※2: 経済産業省: IT人材需給に関する調査 調査報告書



# 当社のソフトウェア事業構成

先端技術と海外市場展開  
による成長を担う

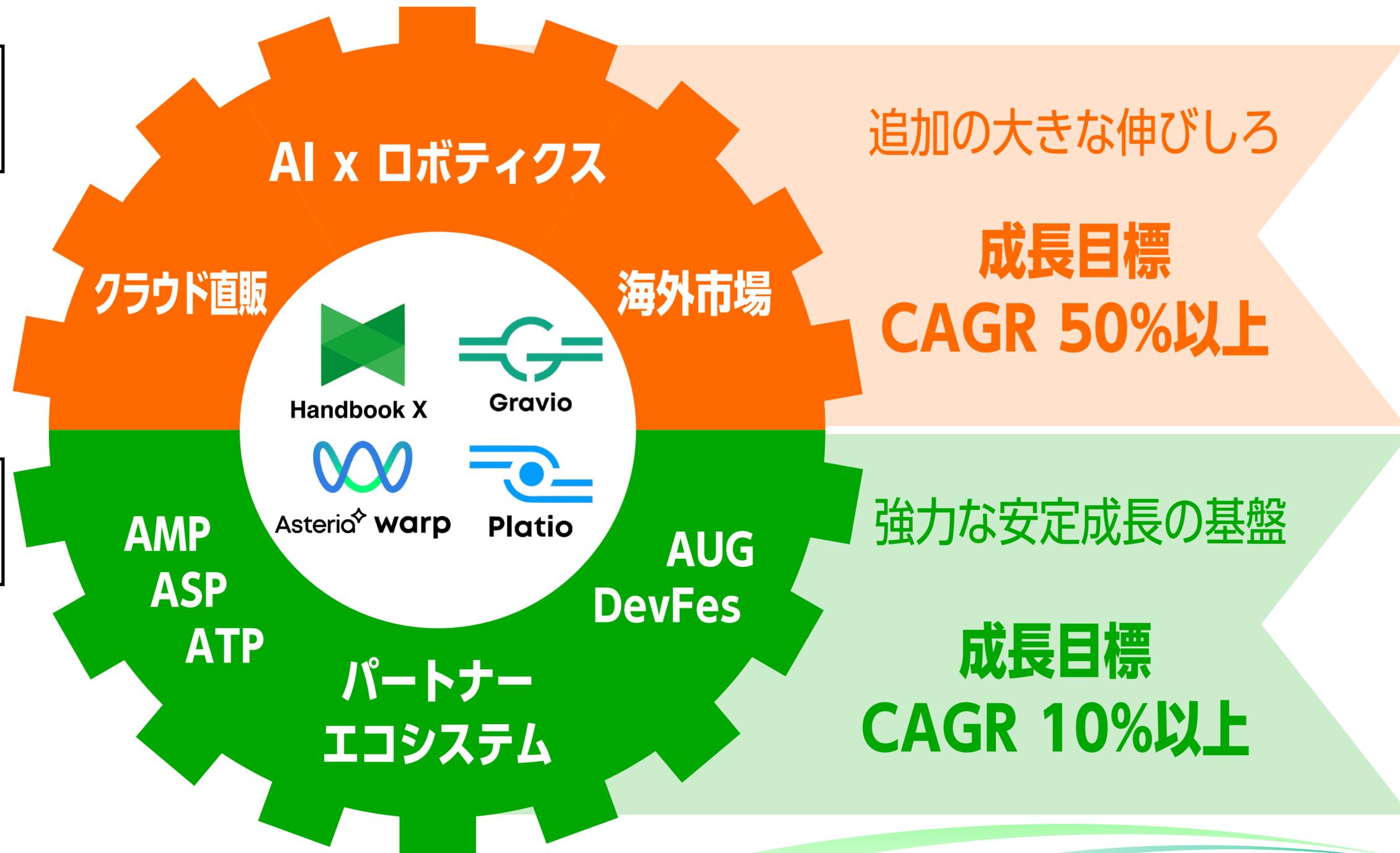
**AOG事業グループ**

Advanced-tech &  
Overseas Growth

パートナーエコシステム  
による成長を担う

**ELG事業グループ**

Eco-system Led Growth



# ソフトウェア事業の中心となる製品群

## 「ノーコード」かつ「つなぐ」製品を提供



Asteria<sup>◇</sup> warp

シェア50%超  
1万社超に導入



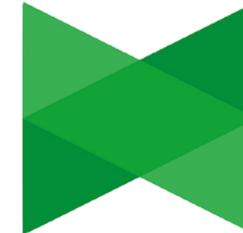
Platio

“3日でアプリ”  
成長率No.1



Handbook Handbook<sup>®</sup> X

自律・分散・協調  
時代の情報整理



Gravio

AI/IoTの  
データ連携

ELG事業グループ

海外

AOG事業グループ

# ソフトウェア

## データ連携ツール「ASTERIA Warp」 モバイルアプリ作成ツール「Platio」



Asteria<sup>☆</sup> warp

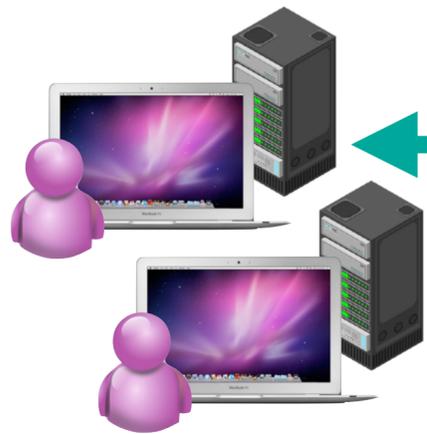
多様なデータを連携する  
データ連携ツールのスタンダード  
17年連続市場シェアNo.1



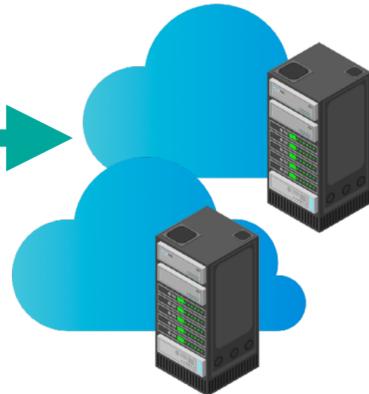
Platio

誰でも簡単に自社の業務に合った  
モバイルアプリの作成・活用が可能

業務システム



他社システム  
クラウドサービスな



異なるシステムのデータを  
ノーコードでつなぐ  
「通訳」のような役割



出典：テクノ・システム・リサーチ「2023年ソフトウェアマーケティング総覧 EAI/ESB市場編」

# ソフトウェア

## デジタルコンテンツ共有ツール「Handbook X」 AI/IoTデータ統合ツール「Gravio」



Handbook X

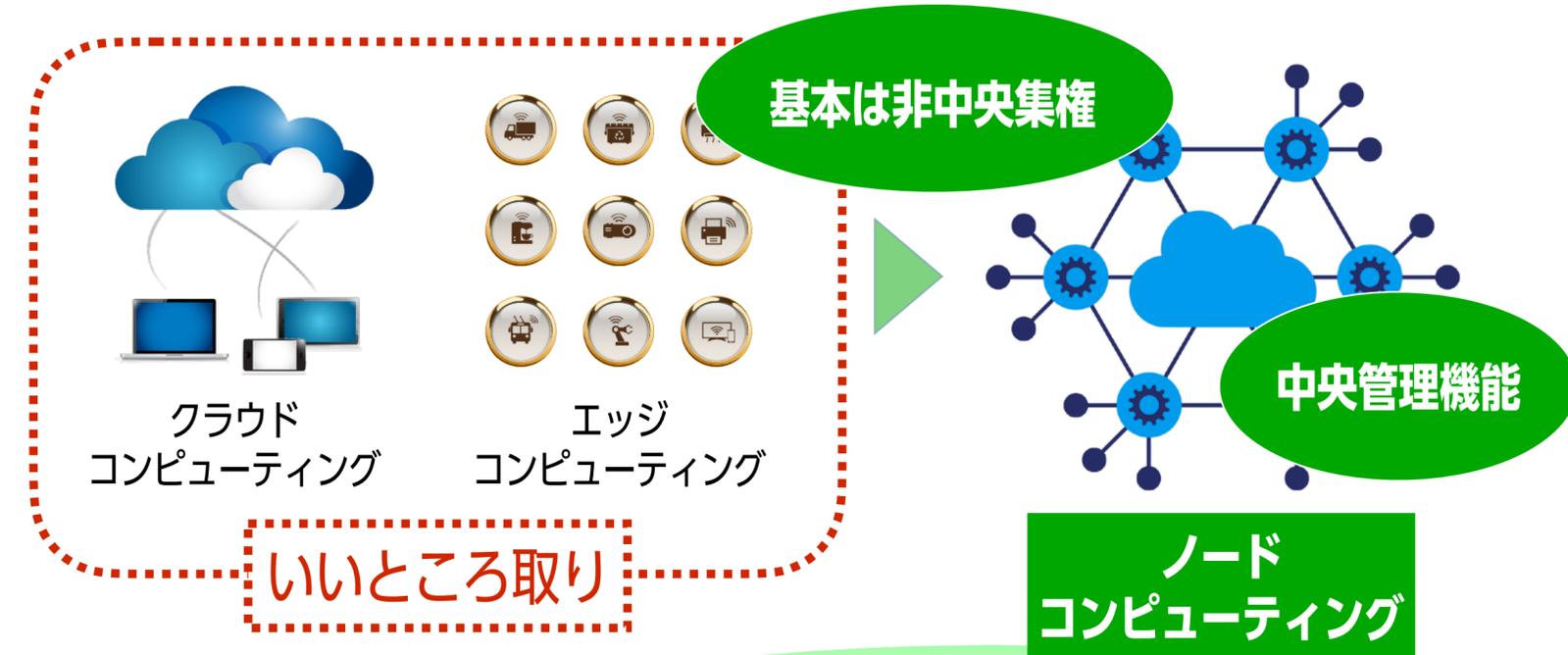


Gravio

PDFから動画、YouTube、画像も  
ワンストップでアプリへの  
登録・閲覧・共有が可能



センサーからクラウドまで  
あらゆる現場で収集されたデータを  
統合的に連携&管理

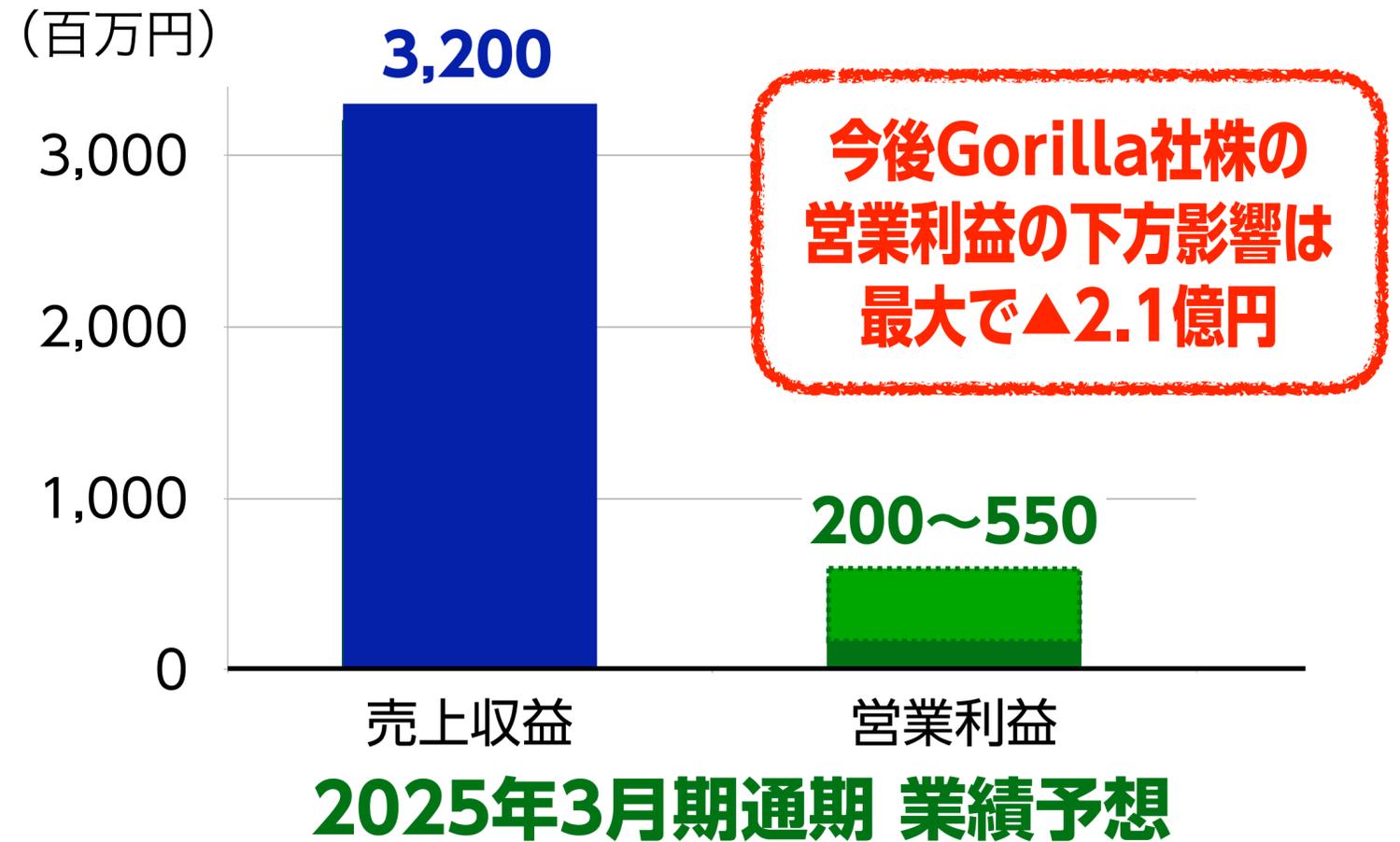
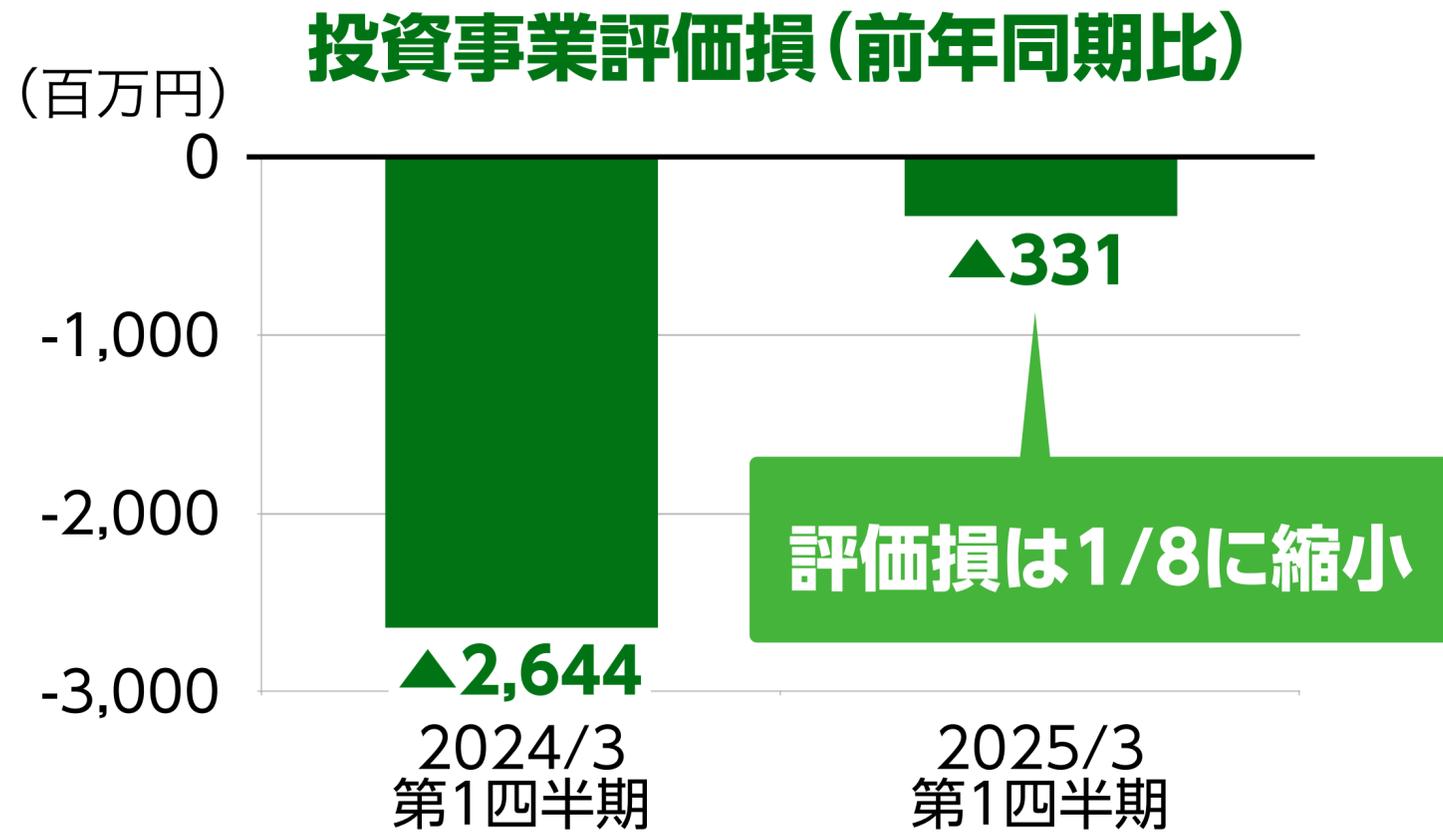


# 直近の決算概要

2025年3月期 第1四半期決算  
(国際会計基準 = IFRS)

# 投資事業の赤字が減少、通期連結業績は黒字予想

投資事業の評価損が大きく改善

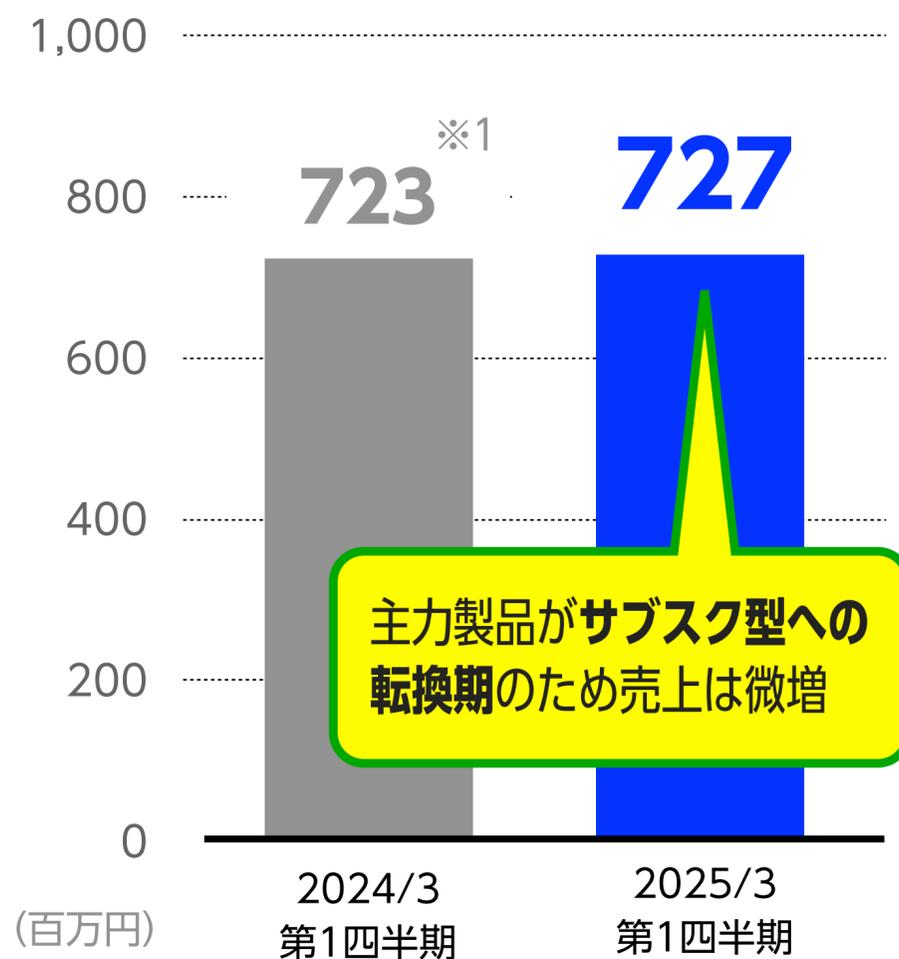


Q1 評価損は想定内で通期予想に変更無し

# ソフトウェア事業は順調に推移 (投資事業は売上無し)

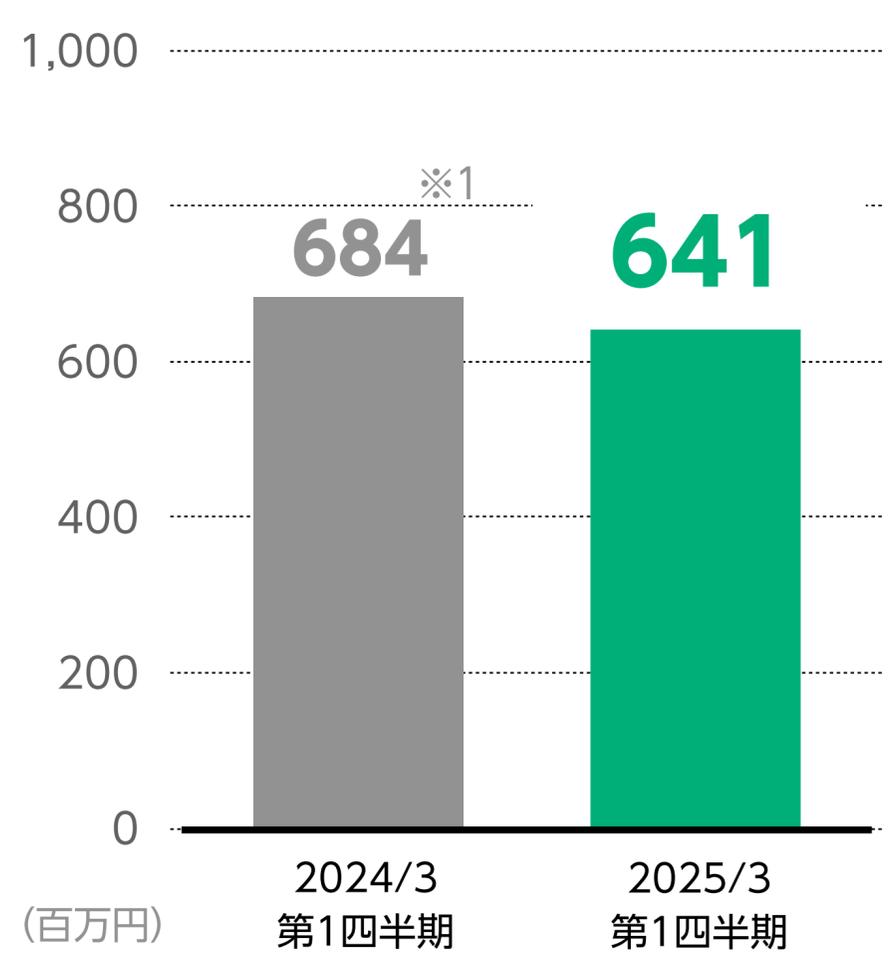
## 売上収益

業績予想進捗率23%



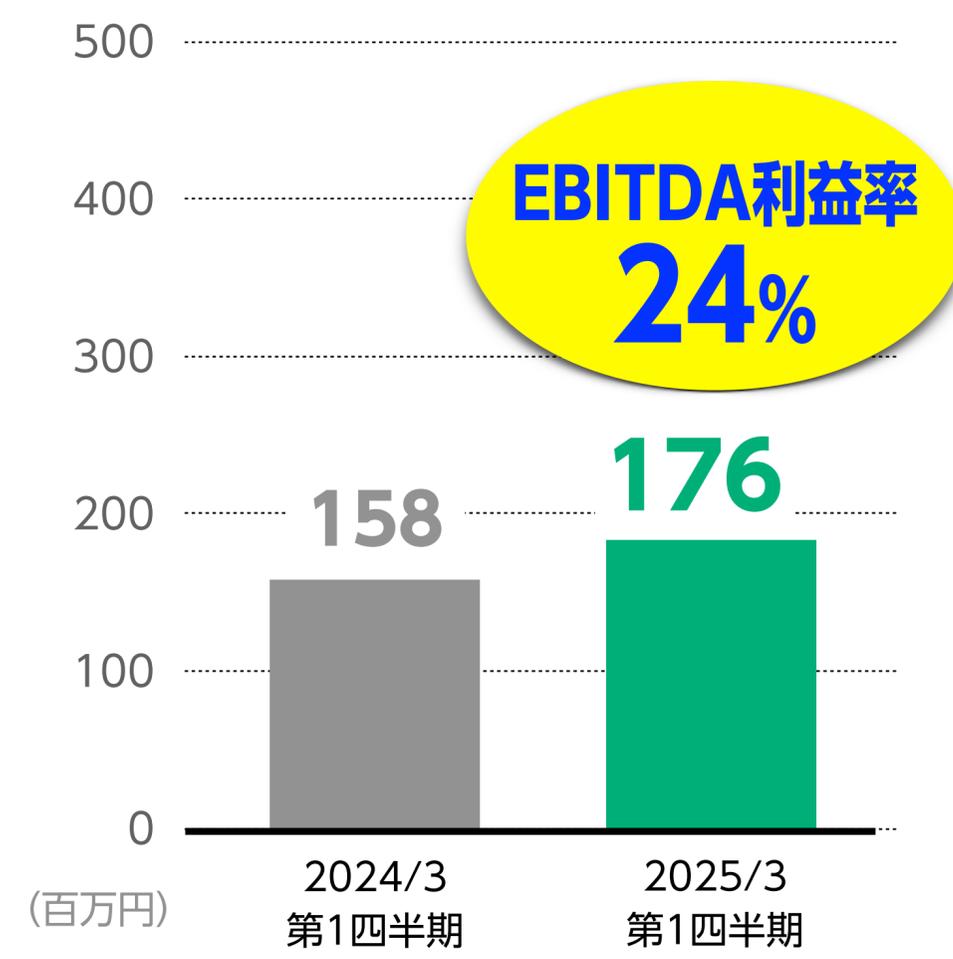
## 売上総利益(粗利)

粗利率9割を維持



## 調整後EBITDA※2

前年同期比11.3%増



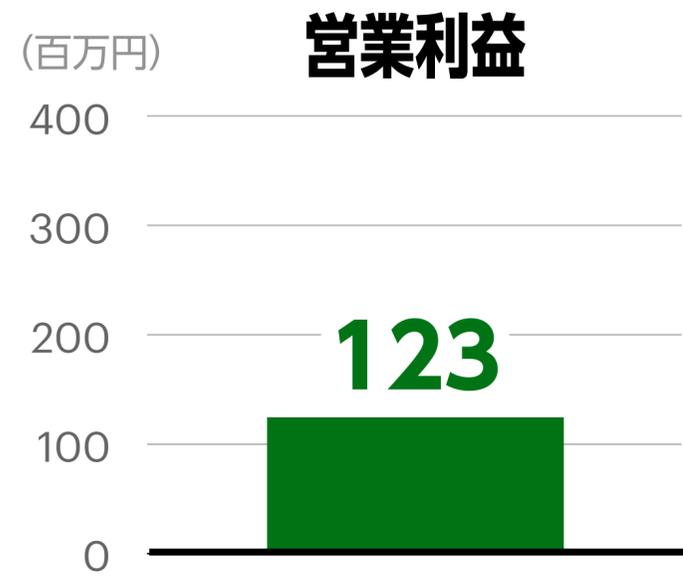
※1 This Place売却(2024年3月)により、前年同期はソフトウェア事業に国内デザイン事業(非継続)が加わった数値

※2 調整後EBITDA = 営業利益 + 減価償却費 ± 調整項目(のれん減損、未実現買収対価、投資事業にかかる未実現評価損益等)

# 投資事業の赤字が大幅低減するもQ1は連結赤字

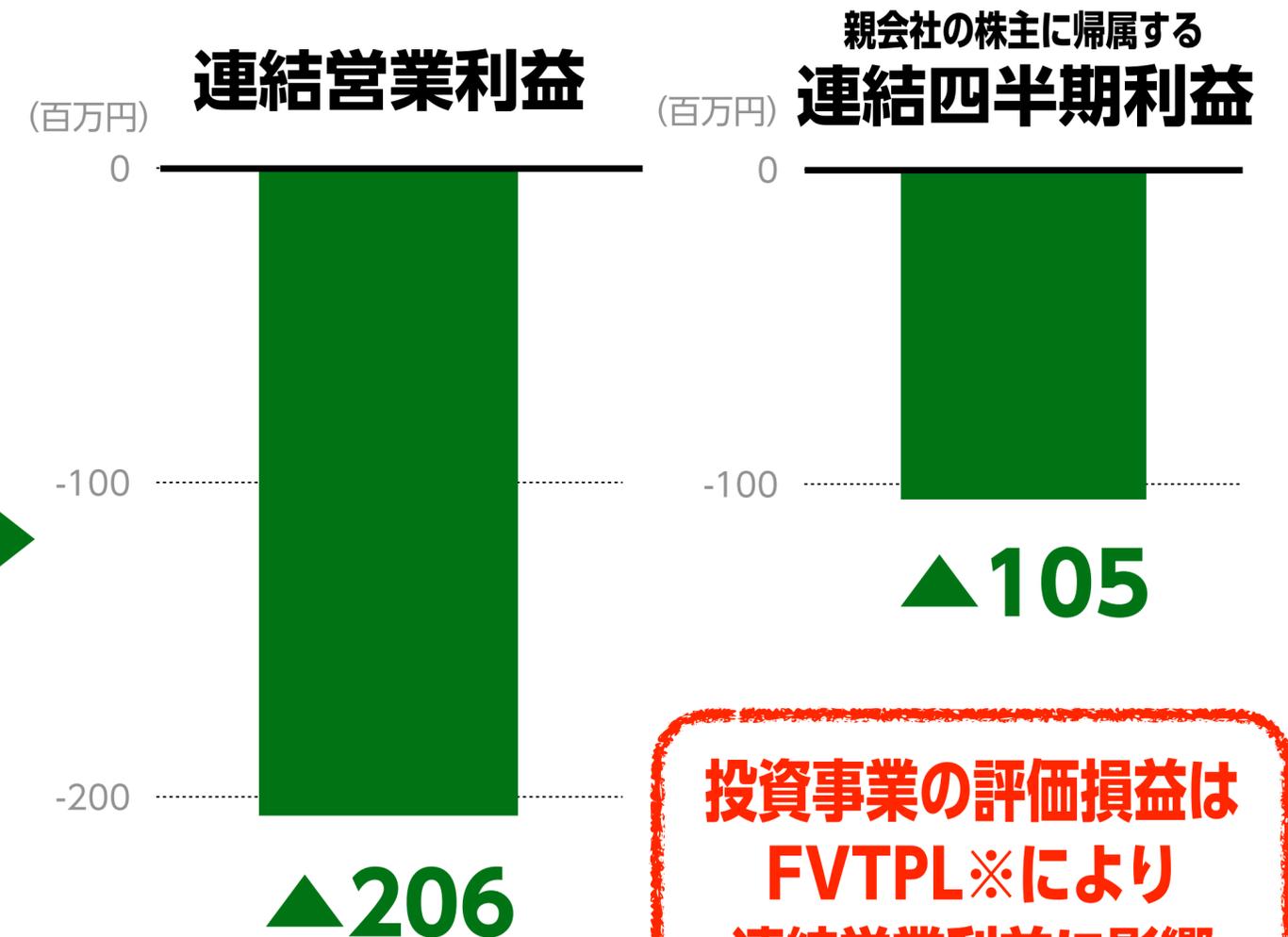
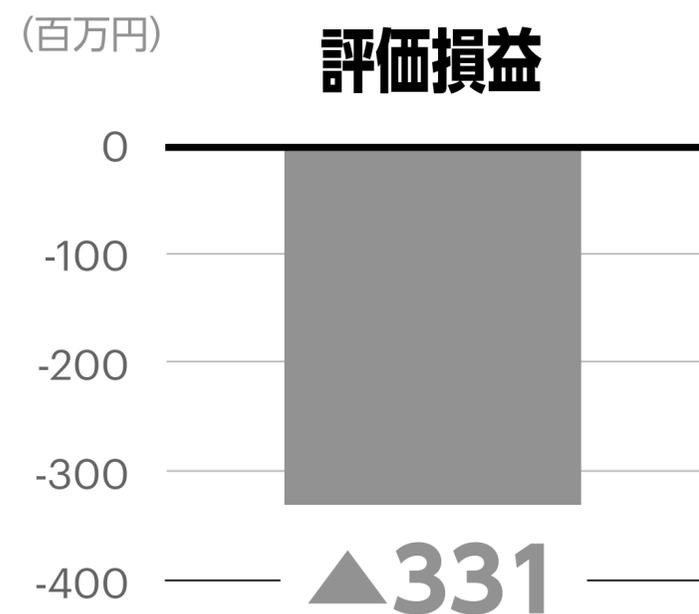
第1四半期

## ソフトウェア セグメント



## 投資 セグメント

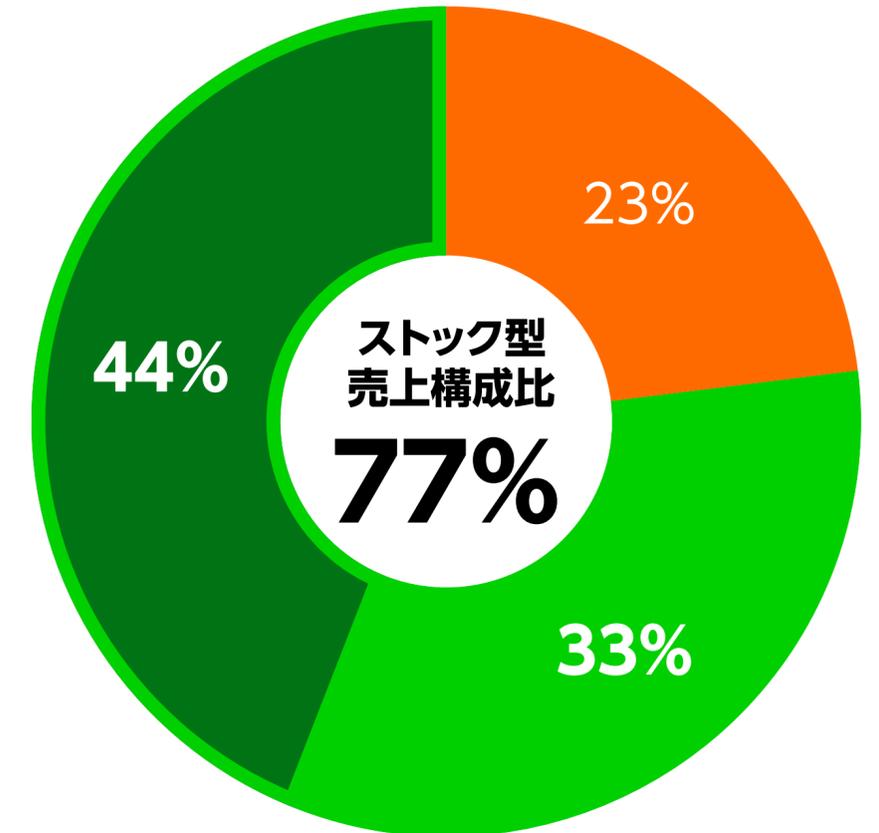
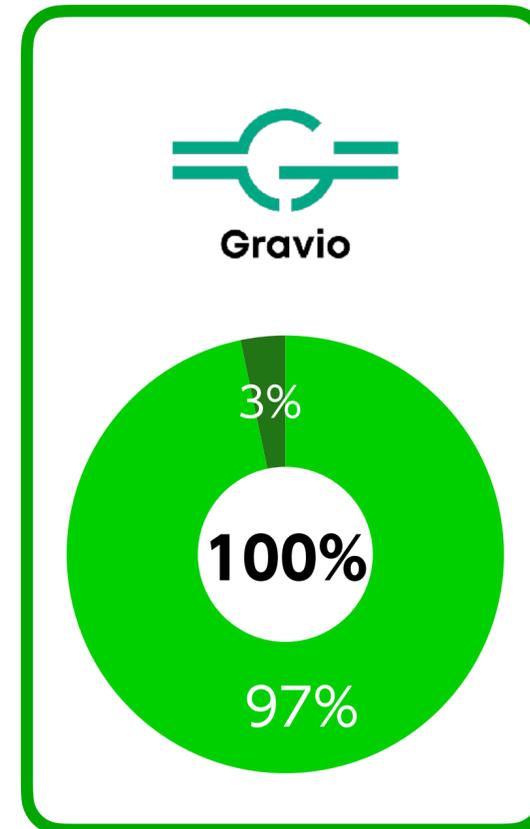
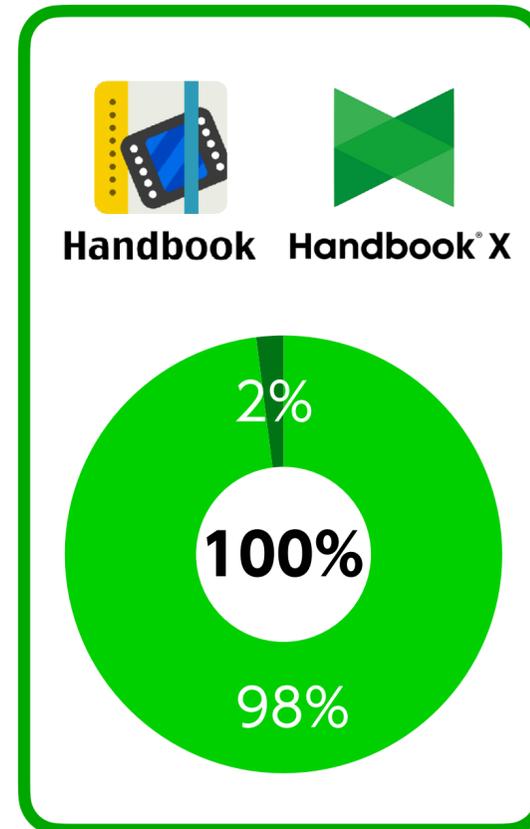
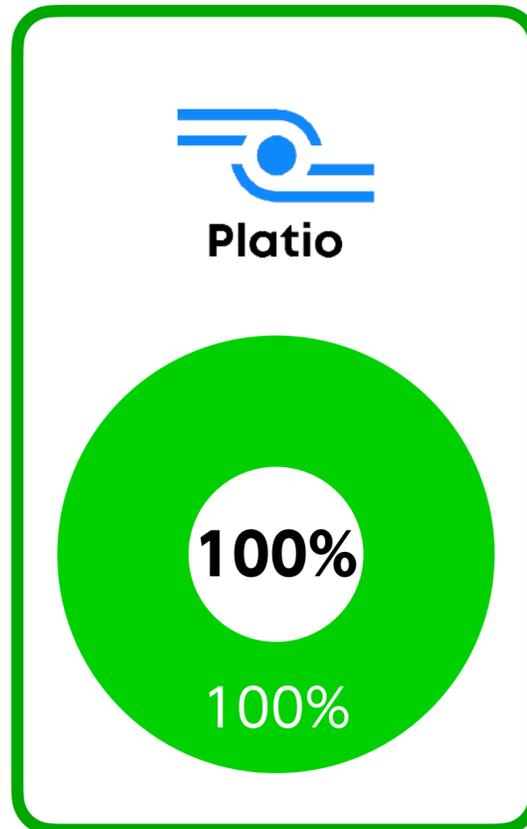
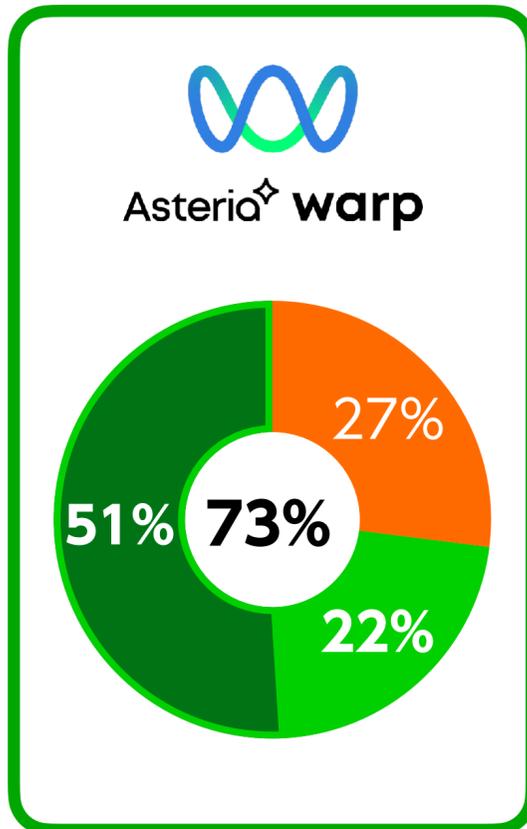
Gorilla社株価下落が  
主な減益要因



投資事業の評価損益は  
FVTPL※により  
連結営業利益に影響

※FVTPL = 国際会計基準(IFRS)におけるFair Value Through Profit & Loss

# ストック型（継続課金型）売上への転換が進む



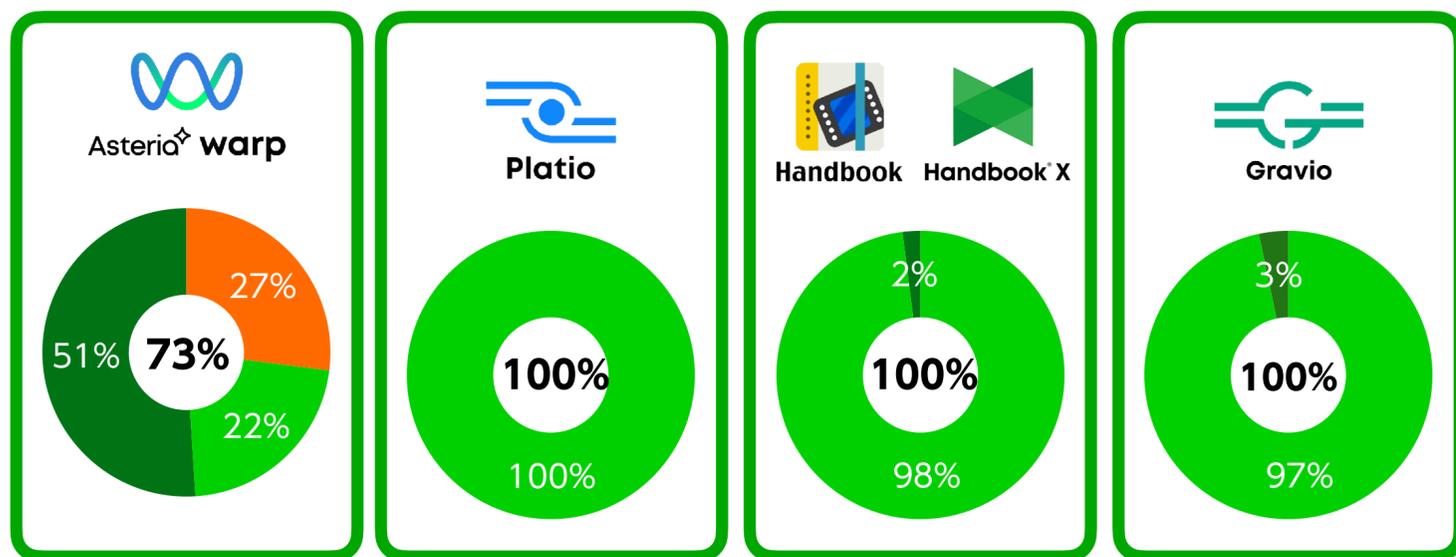
■ ライセンス
 ■ サブスク
 ■ サポート

グラフ円内の%はサブスク+サポート  
 ※金額ベース、2025/3 第1四半期実績

ソフトウェア事業全体

✓ 安定成長の基盤となる **ストック型売上**（サブスク+サポート）の割合が順調に増加

# サブスク売上は安定成長の源泉



■ ライセンス ■ サブスク ■ サポート  
 グラフ円内の%はサブスク+サポート  
※金額ベース、2025/3 第1四半期実績

- ✓ サブスクは月次使用料により、**毎月売上が計上**され安定成長を実現
- ✓ 新規開拓だけでなく、**解約率の低減**も売上獲得にとって重要な要素

## サブスク製品年間売上推移



Asteria<sup>☆</sup> warp

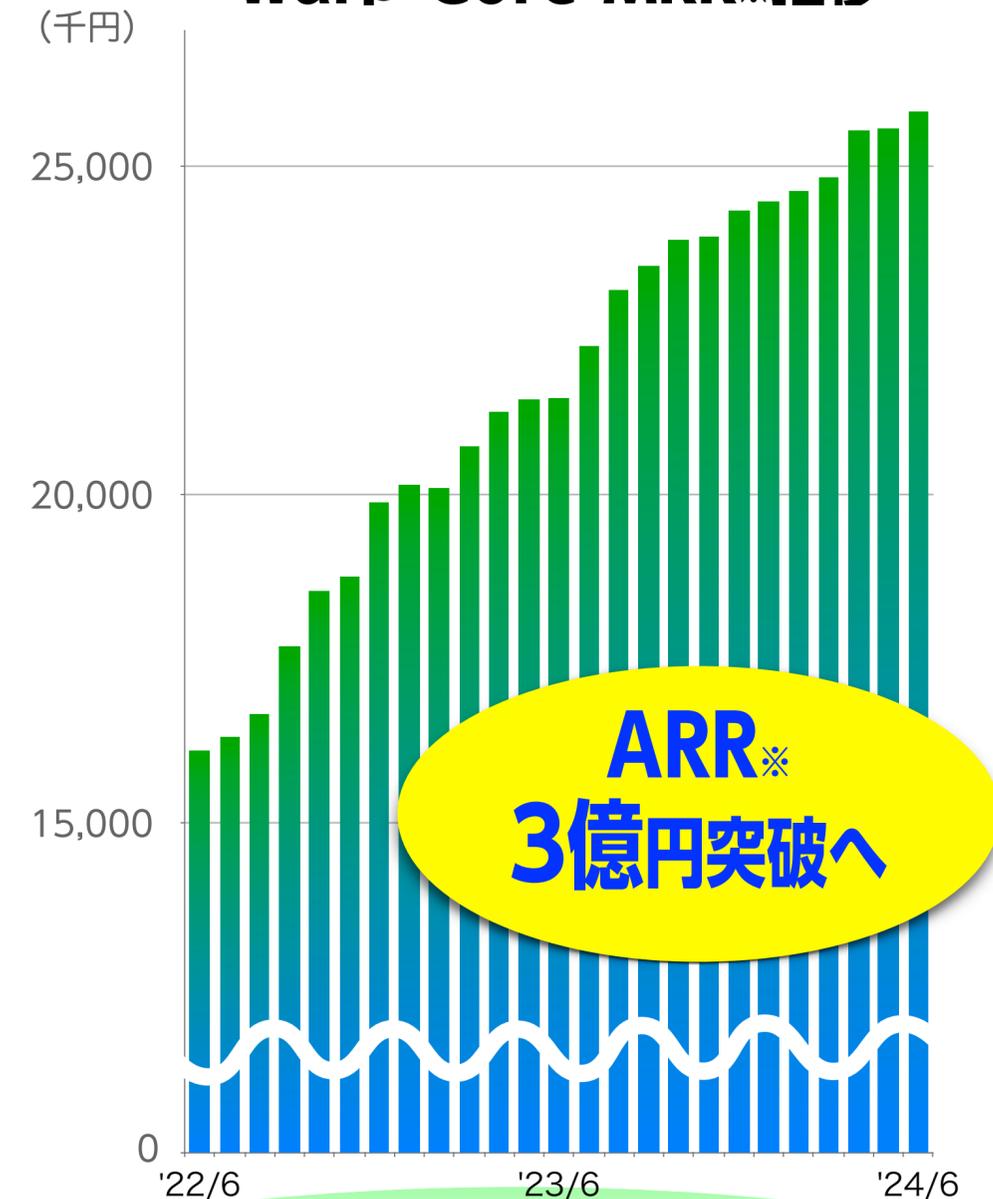
## ストック売上比率**73%**に拡大 (前年同期比:6.8%増加)

- ✓ サブスクは第1四半期最高の**1.4億円**を記録
- ✓ 新規顧客への販売をライセンスからサブスクへシフトし**売上収益の安定化**へ
- ✓ サブスクは**スモールスタート**が可能のため、地方企業や中小企業でも採用が加速
- ✓ サブスクの**上位版ラインアップ**提供開始

※MRR = Monthly Recurring Revenue (月次継続売上)

※ARR = Annual Recurring Revenue (年次継続売上)

### Warp Core MRR<sup>※</sup>推移





Platio

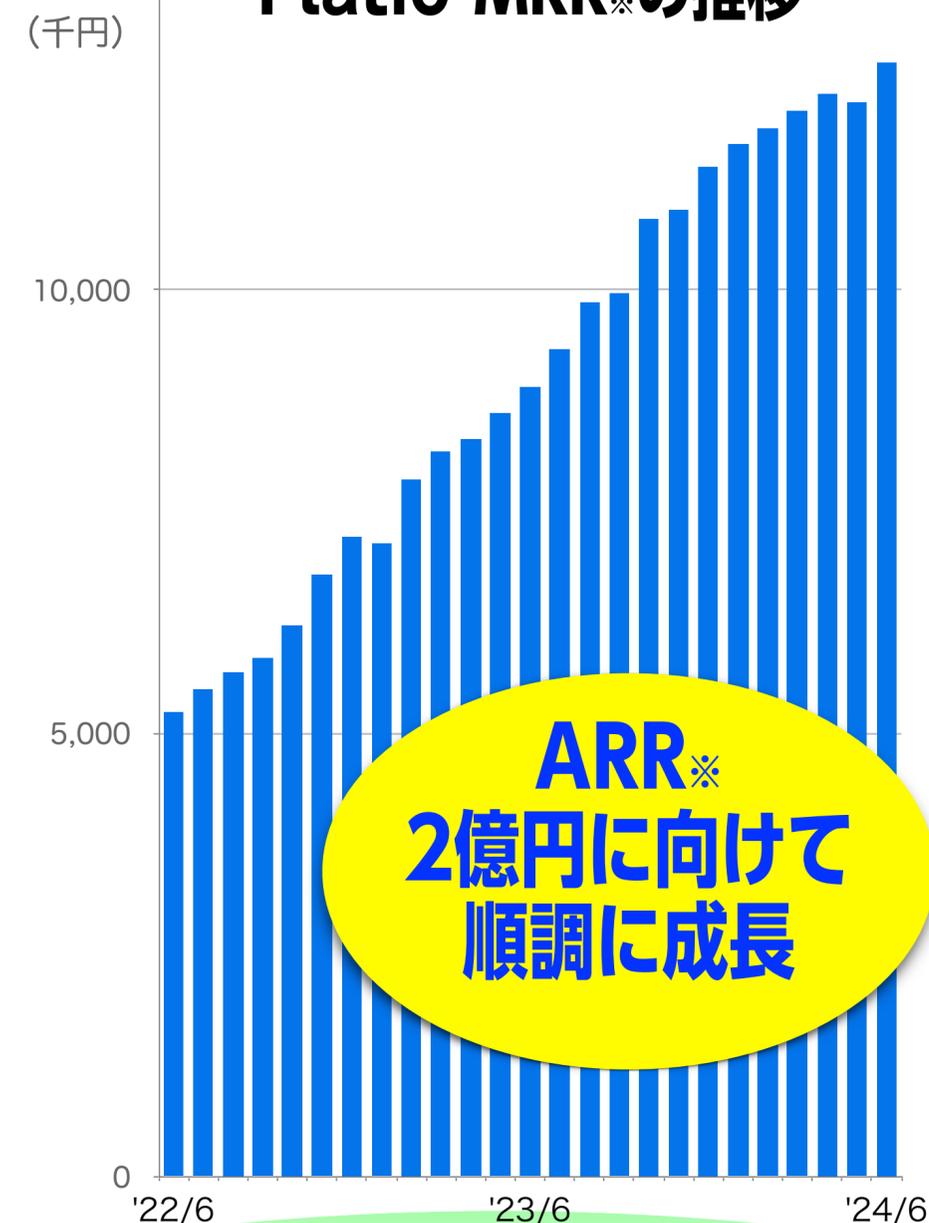
## 大幅なMRR※の伸びが継続

- ✓ 第1四半期売上が前年同期比**44%増**
- ✓ **Platio Connect**など  
Platioファミリー拡充により**顧客単価向上**
- ✓ **2024年問題** (残業時間規制) 対応のために、  
引き続き物流・建設業界の引き合いが拡大
- ✓ 様々な用途での**導入事例**が続々と公開され、  
**防災アプリ**の事例も増加

※MRR = Monthly Recurring Revenue (月次継続売上)

※ARR = Annual Recurring Revenue (年次継続売上)

Platio MRR※の推移



tapway

2024年6月19日発表

## ◆東南アジアのAI開発企業

- ✓ ノーコードで**顧客個別の推論モデル**を構築・展開できる「SamurAI」
- ✓ **NVIDIA**のパートナー企業



"Our software leverages cutting-edge NVIDIA GPU-accelerated computing to achieve superior AI vision inference and training performance that improves operational efficiencies and meets various customer requirements. With NVIDIA Triton, TensorRT, and DeepStream technologies, and most importantly the power of NVIDIA GPUs, customers can quickly

tapway

Toll Payment Operations

## ◆共同でマレーシアのイベントに出展

- ✓ 7/17-19 MIFB(Malaysian International Food & Beverage Trade Fair)@クアラルンプール



# 成長のための施策

# 継続する社会課題は新たな需要を生む

## ◆ 人手不足・人材不足

→ デジタル化により必要人数や残業を削減

## ◆ 2025年の崖 (出典: 経済産業省DXレポート)

→ レガシーシステムの刷新 & 新技術への対応

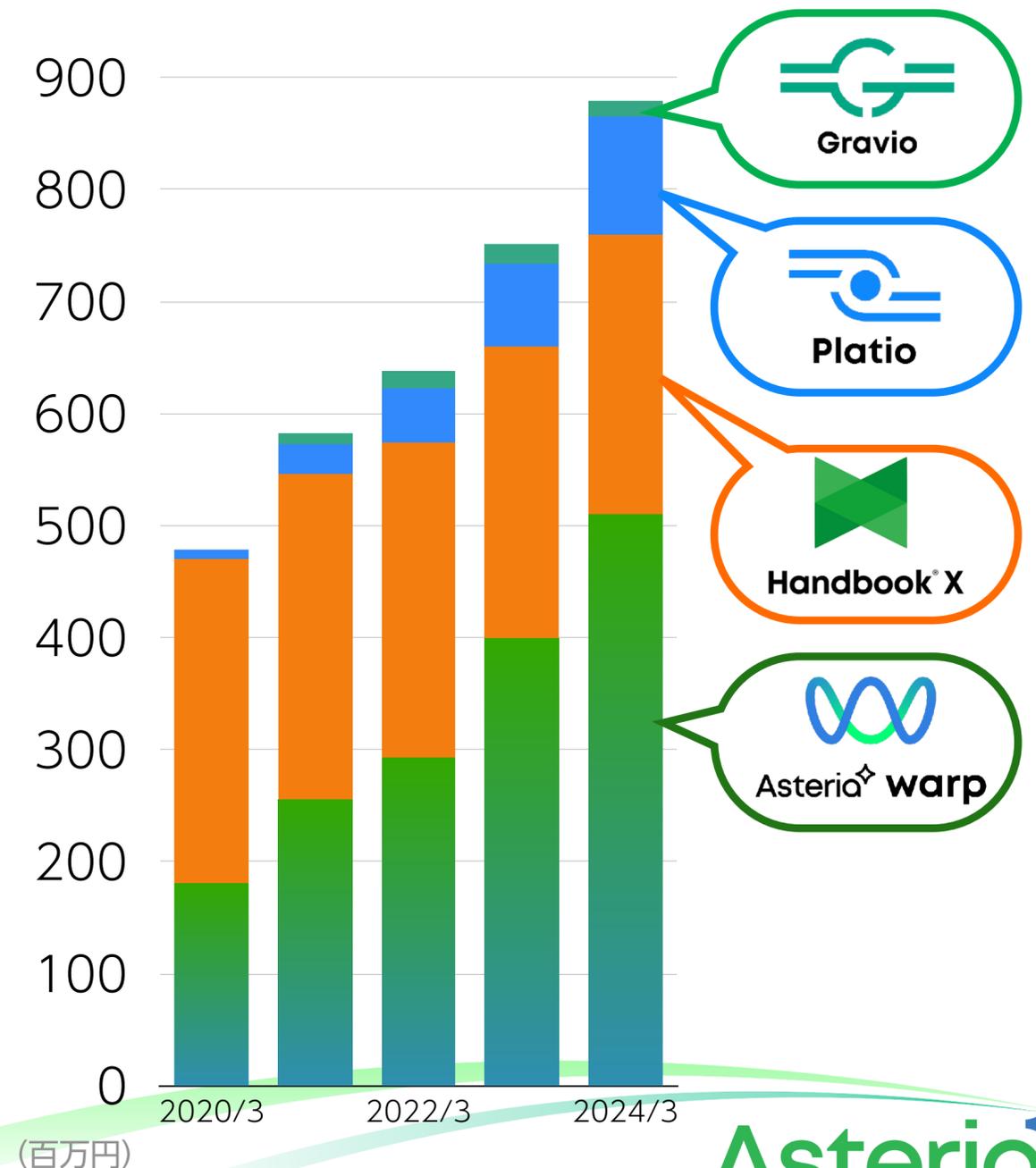
## ◆ SAP2027年問題 (旧版ERPの保守終了)

→ システム更改におけるデータ連携需要が拡大

## ◆ デジタル行財政改革

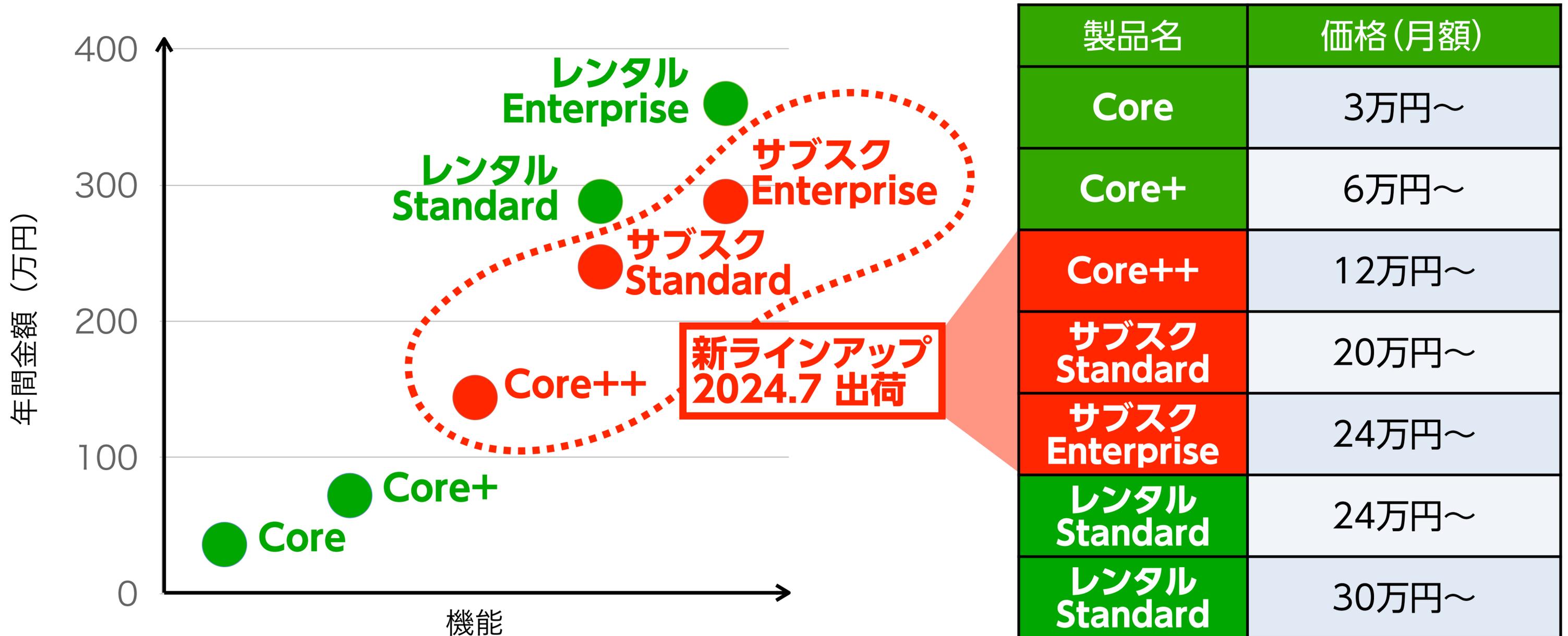
→ システム基盤刷新 & ガバメントクラウドの導入

## サブスク製品年間売上推移



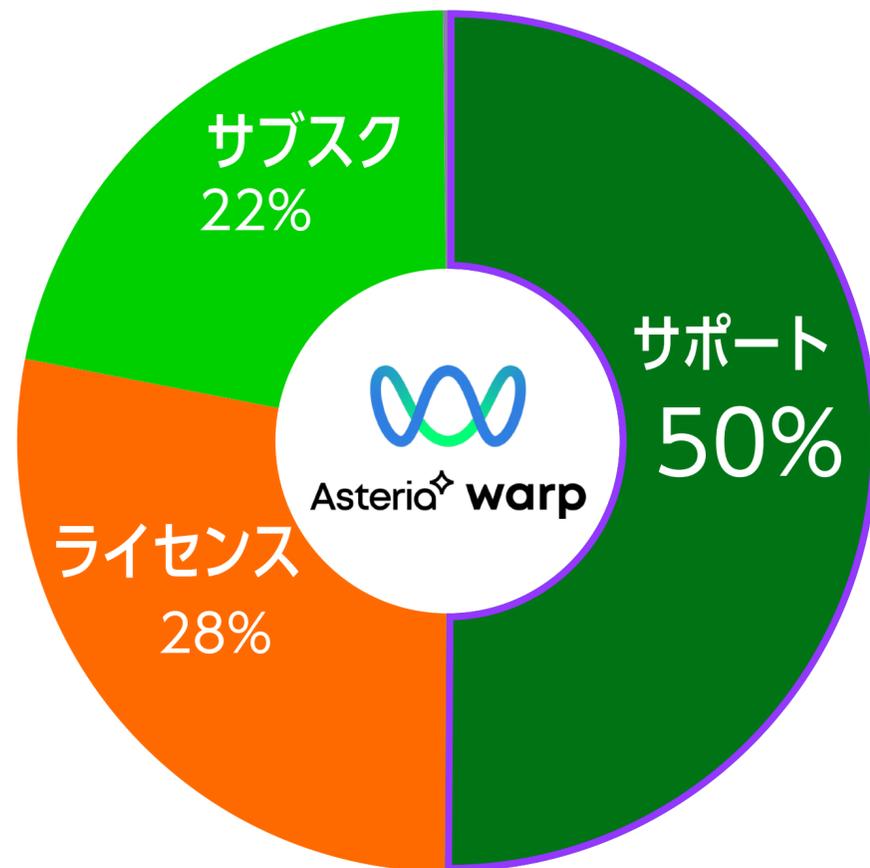
# 加速する連携ニーズに対応：高付加価値製品を投入

◆ Coreの上位版(Core++)とフル機能サブスク版(Standard, Enterprise)を投入



# Warpサポートメニューの拡充:顧客単価向上へ

Warpシリーズ  
売上内訳  
2024/3実績



- ◆Warp売上の50%がサポート売上（ストック型）
- ◆顧客単価向上が見込まれるラインアップ拡充

2025年2月～

これまで  
単一の  
サポートメニュー  
ライセンス金額の15%

プレミアム  
ライセンス金額の30%

スタンダード  
ライセンス金額の20%

ベーシック  
ライセンス金額の15%



- ✓ 必要に応じて、サポート期間延長、オンサイトサポート等を提供

# 現場データの活用 & 業務のデジタル化を推進

## ◆Platio Connect販促強化

社内データや現場データを連携 & 活用

- ✓ アプリ作成からデータ連携までノーコードで完結
- ✓ 月額9万円～**顧客単価向上**へ
- ✓ Warpのパートナーをベースに拡充

## ◆2024年問題/人材不足をアプリで解決

現場業務のアプリ化を**積極プロモーション**

- ✓ 物流・建設業界の新規顧客開拓
- ✓ 既存顧客の全社利用などアップセルを加速

### Platio Connect × Excel

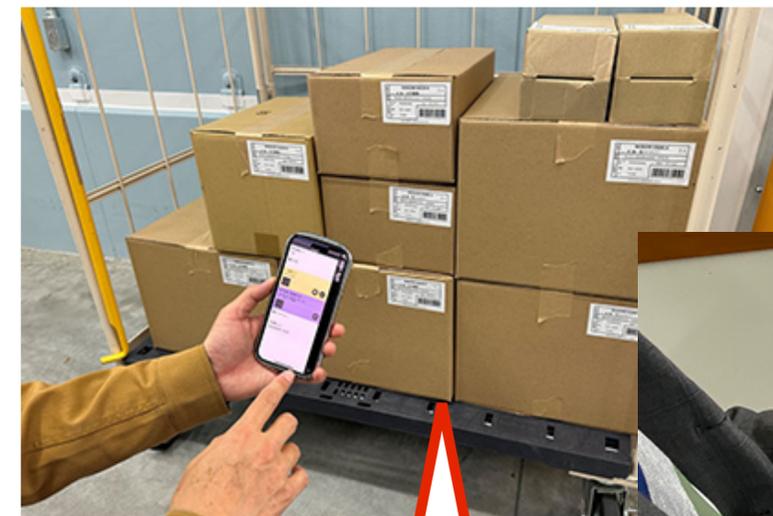


業務日報アプリを作成  
現場では日々アプリから手軽に登録

レポート出力



アプリのデータを元にExcelデータを自動生成  
管理者は見たい形に加工したデータを確認



置き配式の配達状況を  
アプリで確認(洛西貨物)



# 国内のあらゆる業界で当社ノーコード製品が活躍



Asteria warp



## ◆オリオンビール(沖縄県)

- ✓ 受注管理システムなどをノーコードで連携
- ✓ 受注業務のデジタル化・自動化で工数半減へ



Platio



## ◆日鉄エンジニアリング(東京都)

- ✓ 海底パイプラインの施工記録をノーコードでアプリ化
- ✓ 通信圏外の海上での利用も
- ✓ 英語表記で多言語対応も実現



Platio



## ◆JAつがる弘前(青森県)

- ✓ りんごの在庫管理をアプリ化
- ✓ 脱FAX&脱ペーパーを実現
- ✓ 在庫管理業務工数を年間500時間削減

# 株主優待制度 & 安定配当の継続で株主へ還元

## 株主優待制度

継続保有年数 保有株式数	継続保有年数	
	1年～3年未満	3年以上
500～999	1,000円相当	2,000円相当
1,000～4,999	2,000円相当	3,000円相当
5,000～	3,000円相当	5,000円相当

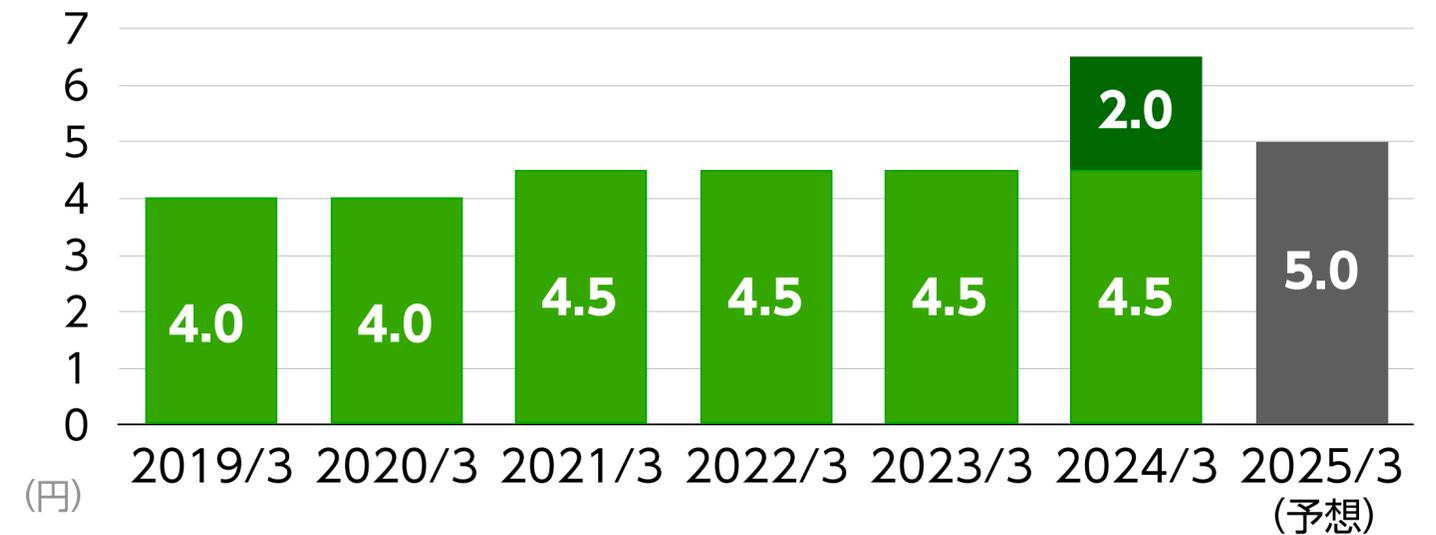


### <株主優待による環境保全活動について>

本優待の贈呈に併せて、QUOカード1枚あたり100円相当額と優待受取拒否相当額を、当社の環境保全活動の一環として社会貢献団体へ寄付し自然保護などに役立てます。株主様の金銭負担はございません。

## 安定配当の継続

- ✓ 創立25周年記念配当として初の中間配当を実施(2.0円)
- ✓ 2010年3月期から安定配当を継続
- ✓ 一貫した安定的な株主還元方針



# アステリア (東証プライム:3853)

- ✓ 成長するソフトウェアの中でも**収益性の高い**製品開発
- ✓ IT人材不足を根本的に解決する**ノーコード**製品
- ✓ 初の**株主優待 & 中間配当**など株主還元施策の充実へ

～ ソフトウェアで、世界をつなぐ ～



センターオフィス(本社): 恵比寿



リゾートオフィス: 軽井沢

本説明会及び説明資料に含まれる将来の見通しに関する部分は、現時点で入手可能な情報に基づき判断したものであり、多分に不確定な要素を含んでおります。実際の業績等は、さまざまな要因の変化等により、これらの見通しと異なる場合がありますことをご承知おきください。

<memo>

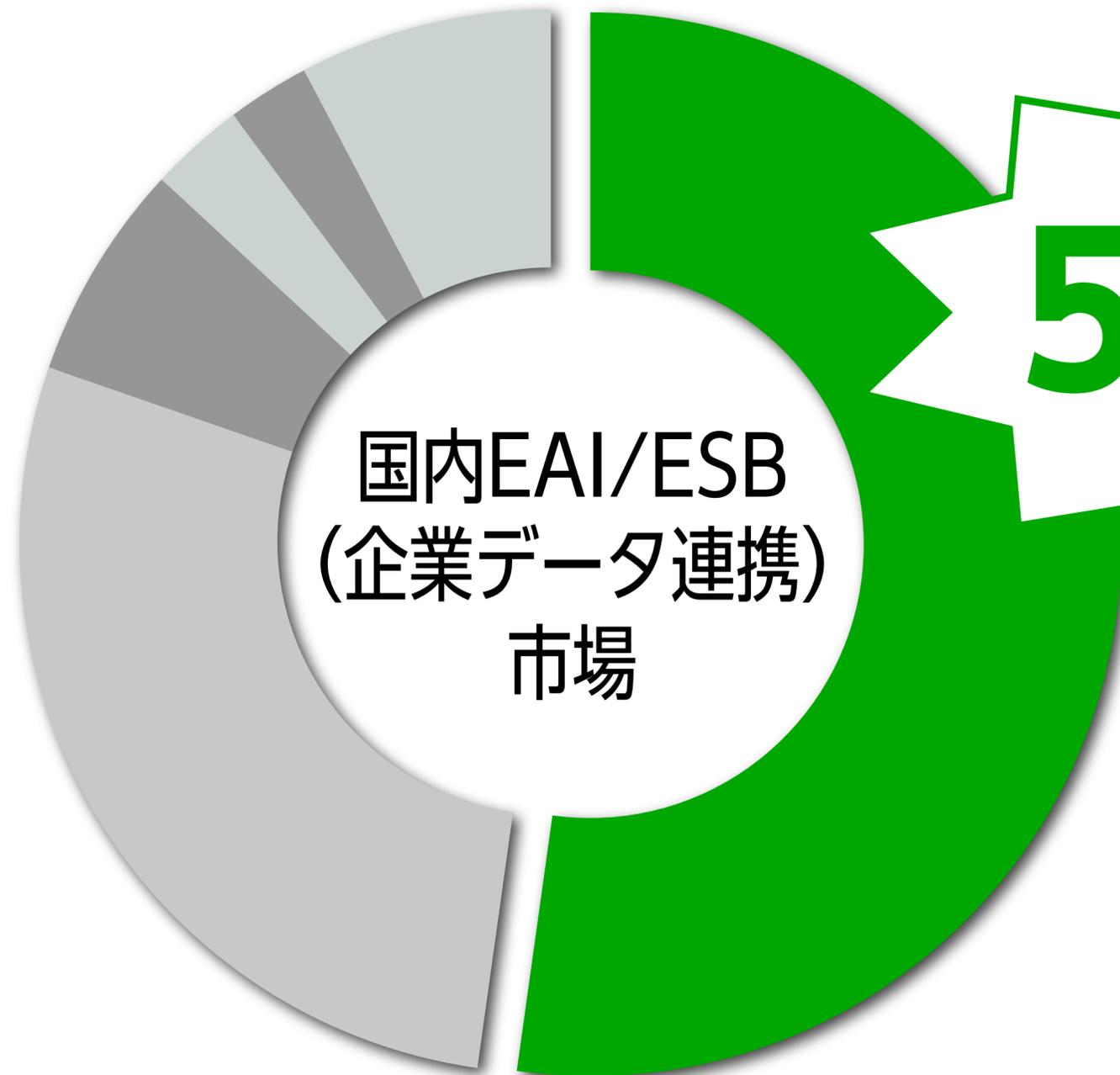
(補足資料)  
当社ソフトウェア  
製品について



## さまざまなデータを自動で連携するシステムを構築

- 様々なデータ形式や通信手順を各システムに合わせて変換
- 転記や変換の手入力も不要になり業務プロセスを自動化
- EAI, MDM, ETL, EDIなど様々なデータ連携用途に実績

**ノーコードでのシステム連携が業務改革に貢献**

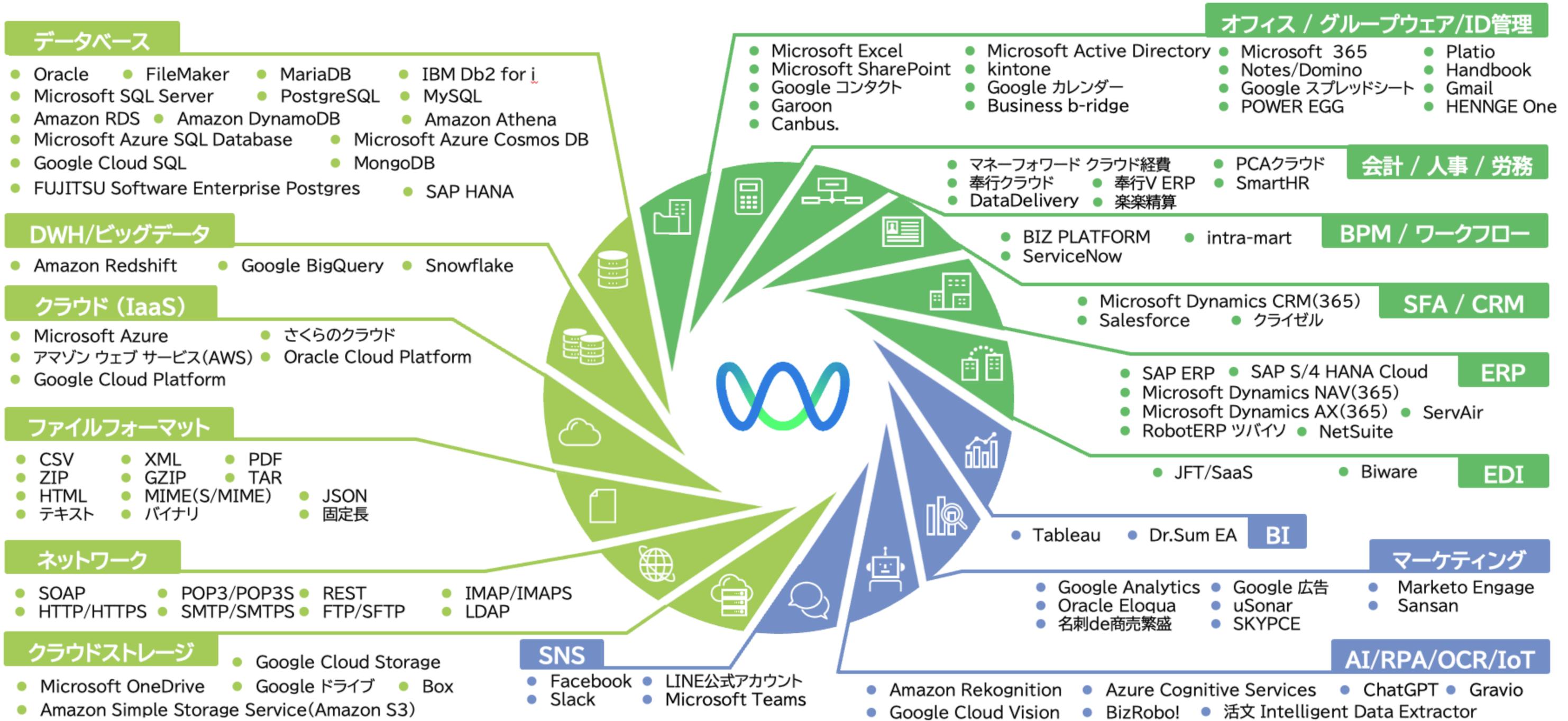


52.2%



◆ 圧倒的No.1を継続

出典：テクノ・システム・リサーチ「2023年 ソフトウェアマーケティング総覧 EAI/ESB市場編」



### ◆販売パートナー (AMP,ASP) を通じ100%間接販売

充実したパートナー連携  
プログラム

営業支援



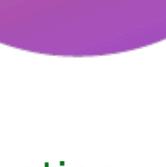
情報提供



マーケティング  
支援



技術支援



#### マスターパートナー(AMP)

ライセンス版Warpの販売とシステム構築

**Panasonic**

パナソニック インフォメーションシステムズ株式会社

株式会社 日立ソリューションズ

**SCSK**

**31社**

**RICOH**

**NEC**

**FUJITSU**

富士通Japan株式会社

**TIS**  
TIS INTEC Group

#### サブスクパートナー(ASP)

サブスク版Coreの販売と導入支援

伊藤忠テクノソリューションズグループ  
**CTCSP**

**75社**

**アスエネ**

**systema**

日立システムズパワーサービス

#### テクニカルパートナー(ATP)

システム構築支援やアダプターの開発

**ISI Software**  
Human Solution for IT Problem

**tcli**

**22社**

**DCR**  
第一コンピュータリソース

**Suzuyo**  
shinwart

**QDTS**  
Delivering Tomorrow's Solutions

**Cypress Solutions**

※ロゴはパートナー例

# Warp

# 導入企業は10,000社を突破(一例)



## 販売代理店(AMP)



NEC Panasonic TOSHIBA RICOH FUJITSU  
 SCSK Canon KEYWARE DCS 電通総研  
 NTT Data NTT Data NTT Data systema YOKOGAWA  
 INTEC DTS 株式会社日立ソリューションズ AIRU  
 TIS コベルコシステム株式会社 株式会社日立システムズ  
 株式会社JSOL TDCSOFT TOKAIコミュニケーションズ JFE AMENITY LIMITED AGREX JFEシステムズ株式会社 Freedom

## 様々な業種の企業が採用

## 顧客

NIID 国立感染症研究所 神奈川大学 日本郵船  
 中日新聞社 ORIX SAKURA internet  
 tv asahi service PanaHome JAL INFOTEC  
 TV TOKYO digital 近畿産業信用組合 TOSHIBA Leading Innovation  
 WOWOW COMMUNICATIONS 新宿 中村屋 SEGASammy  
 変わらない「おいしい」を、いつもあたらしく。

phiten LUMINE KYOCERA 自 NABCO 動 星野リゾート 井理士法人サトー 住友林業 NTT Communications KIRIN  
 LUSH FRESH HANDMADE COSMETICS UNITED COLORS OF BENETTON. OLYMPUS RICOH e+ イープラス JA あいち 経済連 maxell Within, the Future 墨東化成工業株式会社 木曾路  
 ORBIS 美味しい♪は 幸せのエネルギー。 J-オイルミルズ LION 田辺三菱製薬 patagonia NTT東日本 やまや HOKKAIDO  
 BOOK-OFF NORITSU PRECISION DNP 多摩信用金庫 MEDECINS SANS FRONTIERES 国境なき医師団 TOKYU CARD 株式会社リンガーハット pal\*system 亀田製菓  
 Zoff Eye Performance 美味しい品質 Q.B.B Quality's Best & Beautiful CyberAgent. BANDAI NAMCO ジュワエル 三井不動産 MITSUI FUDOSAN 東急不動産ホールディングス AEON 英会話 イーオン Daiwa Logistics 大和ハウスグループ avex a サカタのタネ PASSION in Seed



# Warp

## サブスク製品「Core」の販売パートナー



Asteria<sup>◇</sup> warp

RICOH

NTT DATA  
株式会社NTTデータ東海

株式会社 日立システムズ

Canon  
キヤノンITソリューションズ株式会社

INTEC

電通総研

アスイネ

SAKURA internet

SCSK

NTT DATA  
株式会社NTTデータ中国

日立システムズパワーサービス

FUJITSU  
富士通Japan株式会社

AGREX  
TIS INTEC Group

インテックソリューションパワー

ISI Software  
Human Solution for IT Problem

伊藤忠テクノソリューションズグループ  
CTC SP

Cloud Ace

SCSK  
SCSK Minoriソリューションズ株式会社

NTT DATA  
株式会社NTTデータ九州

株式会社 日立ソリューションズ・クリエイト

KEYWARE  
SOLUTIONS

信興テクノミスト

NRI SECURE

NICS  
Cyber Corporation & Database



九州デジタルソリューションズ

NEC  
NECソリューションイノベータ

NTT DATA  
株式会社NTTデータ関西

bizocean  
ビズオーシャン

Asteria<sup>◇</sup>  
warp core

株式会社 情報技術センター  
INFORMATION TECHNICAL CENTER CO.,LTD.

SynergyMarketing

Panasonic  
パナソニック インフォメーションシステムズ

NTT DATA  
株式会社NTTデータ東北

JFE  
JFE システムズ 株式会社

Asteria Subscription Partner (ASP)

IOP GATE

HIMACS

CapDO.  
JAPAN

株式会社 JSOL  
NTT DATA Global IT Innovator

EX corporation

Val  
株式会社ヴァル研究所

KACOMS

TSK  
Technical Software

bluememe  
MODEL & DESIGN YOUR BUSINESS

ZAC

Suzuyo  
shinwart

infomex  
SSV GROUP

TUTEB  
AMENITY LIMITED

systema

SI&C

ツバイソ

コベルコシステム株式会社  
KOBELCO SYSTEMS CORPORATION

JOPPS

MOVEMENT IN FIELD

PASONA  
TECH

icomsoft

Freedom

TIS

KONICA MINOLTA

ACS  
ATHENE COMPUTER SYSTEM INC.

YOKOGAWA

SR  
SYSTEM RESEARCH

TOKIUM

日本SE株式会社  
JAPAN SYSTEMS ENGINEERING CORPORATION

TOKAIコミュニケーションズ

neutral

NEOSYSTEM

75社

DTS

Kobe  
Digital  
Labo

Ai  
ACCESS-EYE

cloud pack

RPATECHNOLOGIES

PERSOL  
パーソナルプロセス&テクノロジー

ARCUSS  
JAPAN

AIRU

ADK ADK富士システム株式会社

Focus Systems



### 日本郵船

- ✓ 新人を含めた開発チームが  
基幹システムデータ連携基盤を構築
- ✓ 開発工数を1/6に削減
- ✓ 輸送に関わるCO2排出量も算出
- ✓ 連携: 「Veson IMOS Platform」  
「SAP」、「社内システム」



輸送に関わるCO2  
排出量も算出

### 星野リゾート

- ✓ 海外展開に必要な連携基盤を構築
- ✓ システム開発を2人月→2人日に
- ✓ 連携: 「kintone」、「Quick Books」  
「Tableau」



### Orion

- ✓ 電話・FAXからEDIへ移行
- ✓ 受注業務全体のデジタル化・  
自動化で工数を半減
- ✓ 連携: 「基幹システム」  
「ファイネット」



### ◆ エイトレッド

(主力製品：X-point Cloud)

- ✓ シェアNo.1ワークフロークラウド X-Point Cloudとの連携テンプレート提供



ISV PARTNER

### ◆ LayerX

(主力製品：バクラク)

- ✓ バクラクとの連携で電子帳簿保存法・インボイスに対応した経理DXを推進



ISV PARTNER

### ◆ オービックビジネス コンサルタント

(主力製品：奉行シリーズ)

- ✓ 連携ツールパートナーに選定
- ✓ 全国で研修プログラムを実施

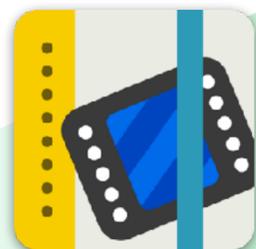


ISV PARTNER

「つなぐ」  
領域を拡大



Handbook X



Handbook

大企業

中堅企業

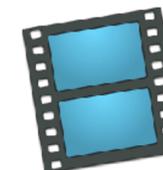
中小企業  
コミュニティ

副業/複業  
フリーランス  
個人事業

様々な情報を  
登録・整理・共有できる



JPEG  
PNG  
TIFF  
etc.



MP4  
MOV  
WMV  
etc.



PDF



iCloud





## ◆ 1,000ページ以上の規程集などを電子化

✓ 京浜急行電鉄株式会社 (神奈川県)

- ▶ 800人の乗務員に導入
- ▶ 年5回改訂していた規定集やマニュアルなど1,000ページ以上の規程集をデジタル化
- ▶ **ペーパーレス**化によりOA用紙購入枚数を大幅削減
- ▶ 乗り入れ運転している他社車両の動画マニュアルも格納



KEIKYU

## ◆ イベントの資料共有に活用

✓ ほっちのロッジ (長野県)

- ▶ イベント参加者への資料配布をデジタル化
- ▶ **アンケート回収**や閲覧情報の**統計情報**も活用
- ▶ コミュニティー型のイベント運営に貢献



## ◆ チーム力強化に向けたデータ活用

✓ フォレストリーヴス熊本 (熊本県)

- ▶ 分析データをタブレットで一括管理
- ▶ 動画やWebサイト、分析データにワンストップでアクセス



Asteria



営業用途モバイルコンテンツ管理市場  
ベンダー別売上金額シェア(2022年度)  
(Handbook / Handbook X)

出典:ITR[ITR Market View:ユニファイド・エンドポイント管理市場2023]



モバイルコンテンツ管理市場  
ベンダー別売上金額シェア(2022年度)  
(Handbook / Handbook X)

出典:ITR[ITR Market View:ユニファイド・エンドポイント管理市場2023]  
※年商100億-500億円未満、年商10億-100億円未満



SaaS・ASP  
MCM出荷ID数  
(Handbook / Handbook X)

出典:デロイト・トーマツミック経済研究所  
[コラボレーション・モバイル管理ソフトの市場展望2023年度版]

## 法人プランをラインアップ、クレカ決済や請求書払いにも対応

## ◆ 誰でも簡単に自社の業務に合ったモバイルアプリの作成・活用が可能

- ✓ iOS, Android対応
- ✓ 作成したアプリはすぐに配信して現場で利用可能
- ✓ 入力されたデータの変化をPlatioが検知し自動でお知らせ



出典: デロイト トーマツ ミック経済研究所 ミックITレポート2024年2月号「B2Bノーコードモバイルアプリ作成ツール市場2023」



ノーコードでアプリを作成

## さまざまな業種業態の現場に適応できる100種以上のテンプレート



### 自治体



### 小売業

MATSUYA

銀座メガネコンタクト

### 製造業



アサヒ装設株式会社



### 宿泊業



KURASHIKI IVY SQUARE

ホテルグランヴィア岡山 株式会社 リロバケーションズ

### その他にも様々な業種の企業が採用

### 運輸・物流業

Rakusai



### 建設業

東横イン電建



東備建設株式会社

### 情報通信業

NTT東日本 茨城支店



### サービス業



豊通リサイクル株式会社

YUSEI



CUC 千葉商科大学サービス創造学部



WEX 新日本ウエックス株式会社



東北大学 大学院生命科学研究科 近藤研究室

### 株式会社ナック（東京都）

- ✓ 複写式の紙伝票を廃止し業務時間を年間年間56,000時間削減
- ✓ 約400人の配送員が「**配送管理アプリ**」で業務効率化



### 洛西貨物自動車株式会社（京都府）

- ✓ 積込・納品状況を荷主と写真で共有する「**配送記録アプリ**」を作成
- ✓ 配送状況の見える化で**ドライバーの負担**を軽減しトラブルを予防



### 株式会社東横イン電建（東京都）

- ✓ 工事図面や日報業務をアプリ化し**業務効率化とペーパーレス**を実現
- ✓ 電気設備工からバックオフィスまで全社で導入し人手不足対策にも



### ◆ りんごの在庫管理をアプリ化

- ✓ JAつがる弘前 (青森県)
- ✓ 脱FAX & 脱ペーパーを実現
- ✓ 在庫管理業務工数を年間500時間削減



### ◆ 紙の入札をアプリへ完全移行

- ✓ 小国町森林組合 (熊本県)
- ✓ 毎回1,000枚の入札表を完全デジタル化
- ✓ 入札記録をデータ化し  
需要の高い原木の傾向分析へ



### ◆ 大学でのデジタル教育に貢献

- ✓ 千葉商科大学サービス創造学部  
横山ゼミ (千葉県)
- ✓ 文系学生が1時間でアプリを作成



### Platio Connect × 業務システム



業務報告アプリを作成  
現場は日々アプリで手軽に登録



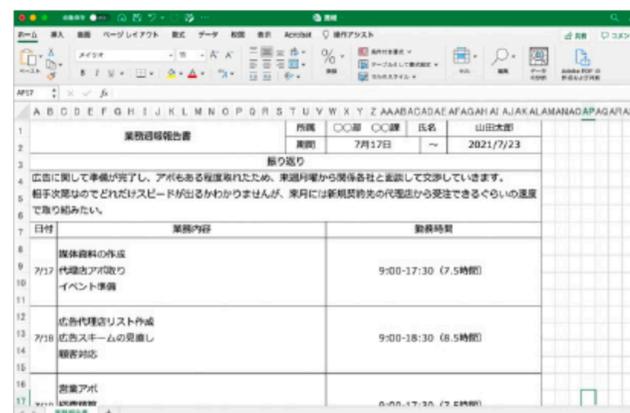
各種システムとデータ連携・同期することで情報を一元管理  
(Platioアプリを入力インターフェイスとして活用)

社内データや現場データを  
連携し活用したい企業  
からの引き合いが拡大

### Platio Connect × Excel



業務日報アプリを作成  
現場では日々アプリから手軽に登録

日付	業務内容	勤務時刻
2019/02/25	機体資料の作成	9:00-17:30 (7.5時間)
2019/02/25	代埋金API取り イベント準備	9:00-18:30 (8.5時間)
2019/02/25	広告代理店リスト作成 広告スキームの見直し 顧客対応	9:00-17:30 (7.5時間)

アプリのデータを元にExcelデータを自動生成  
管理者は見たい形に加工したデータを確認

- ✓ アプリ作成からデータ連携まで  
ノーコードで完結
- ✓ システムのモバイルフロントを  
短期間かつ低コストにて構築
- ✓ 月額9万円～ARPU向上へ

## ◆ アプリへの入力内容を kintoneへ自動連携

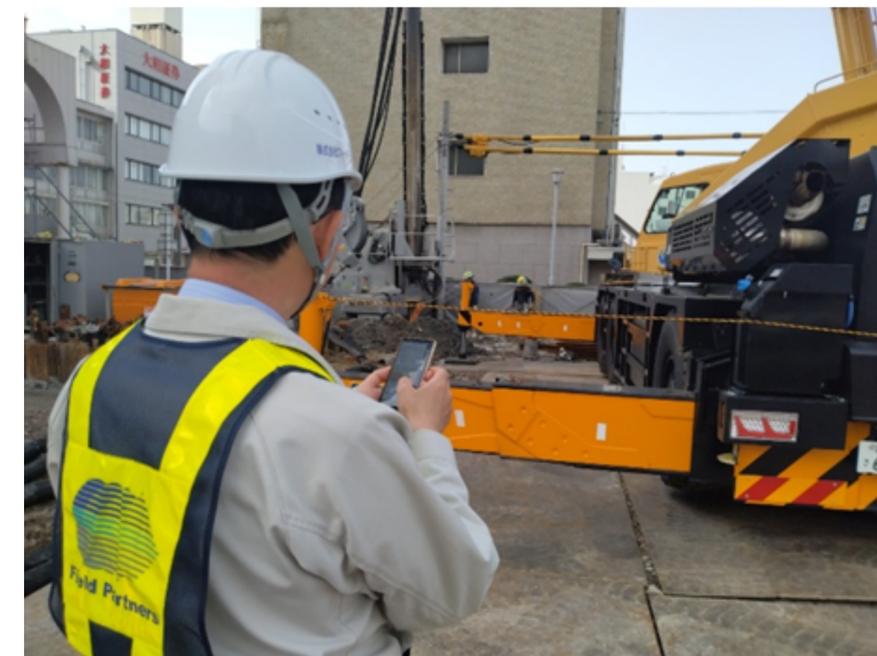
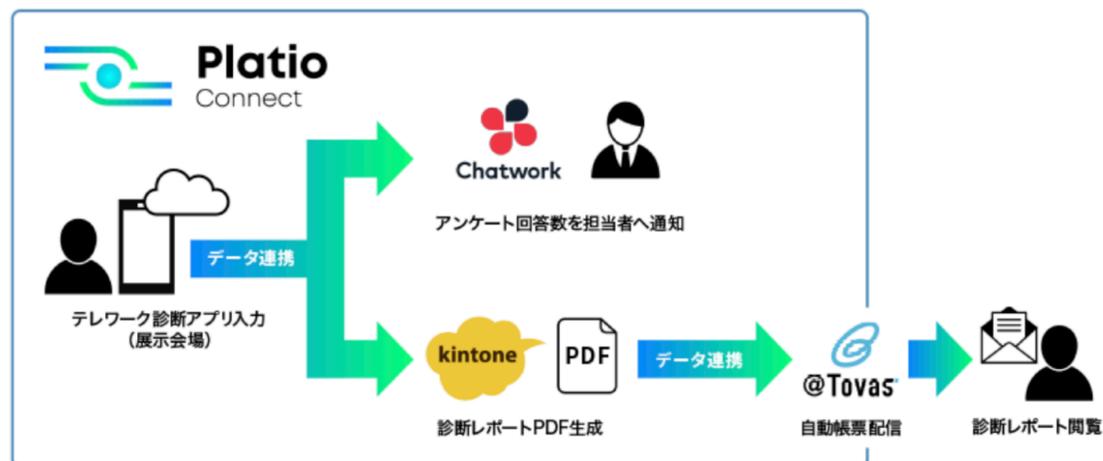
- ✓ (株) ニックス
    - ▶ 約300件のレポートの生成～配信を自動化
    - ▶ 約150時間の工数を削減
- 作業効率化へ

## ◆ 現場主導のDXを全社で開始 業務効率化を加速

- ✓ ナブテスコ(株)
  - ▶ 年間約200時間の業務削減
  - ▶ 作業日報&出荷管理を完全アプリ化

## ◆ アプリとシステムを連携 点検報告書の作成を自動化

- ✓ (株) フィールド・パートナーズ
  - ▶ 労働安全衛生法の点検業務をアプリ化しExcelと連携
  - ▶ 年間1800時間の業務時間を削減



## ◆ システム開発企業、コンサルティング企業がアプリプロバイダーに

### 配送記録アプリ ”ぴくらび”

- ◆用途  
積込・納品状況の記録
- ◆開発企業  
洛西貨物自動車(株)



物流の2024年問題に貢献

### HACCP実施記録アプリ

- ◆用途  
日次の点検項目の記録
- ◆導入実績  
スペースクリエイイト自遊空間
- ◆開発企業  
(株)ランシステム



点検業務のアプリ化

### 建設業向けアプリ ”SiteEye mini”

- ◆用途  
機材管理や作業日報を記録
- ◆開発企業  
エイデイケイ富士システム(株)



建設の2024年問題に貢献

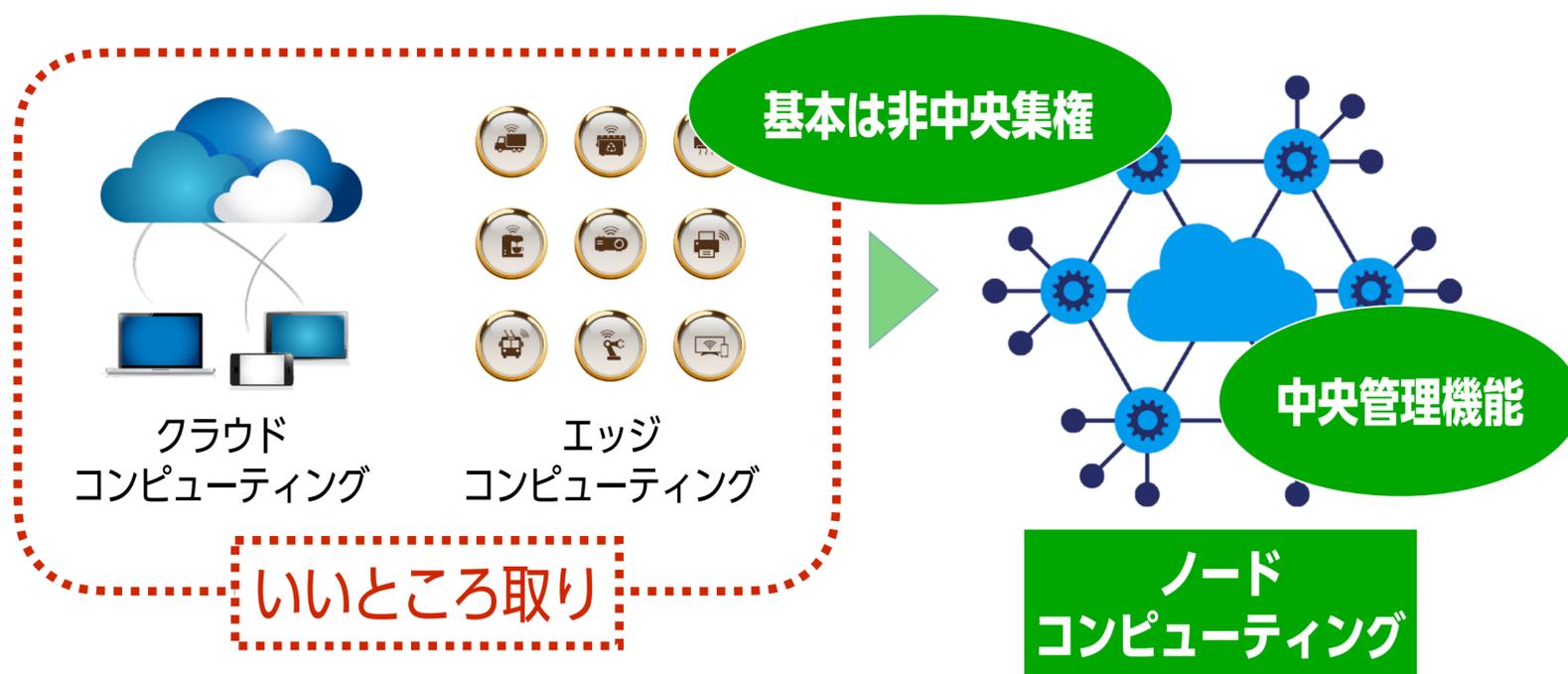
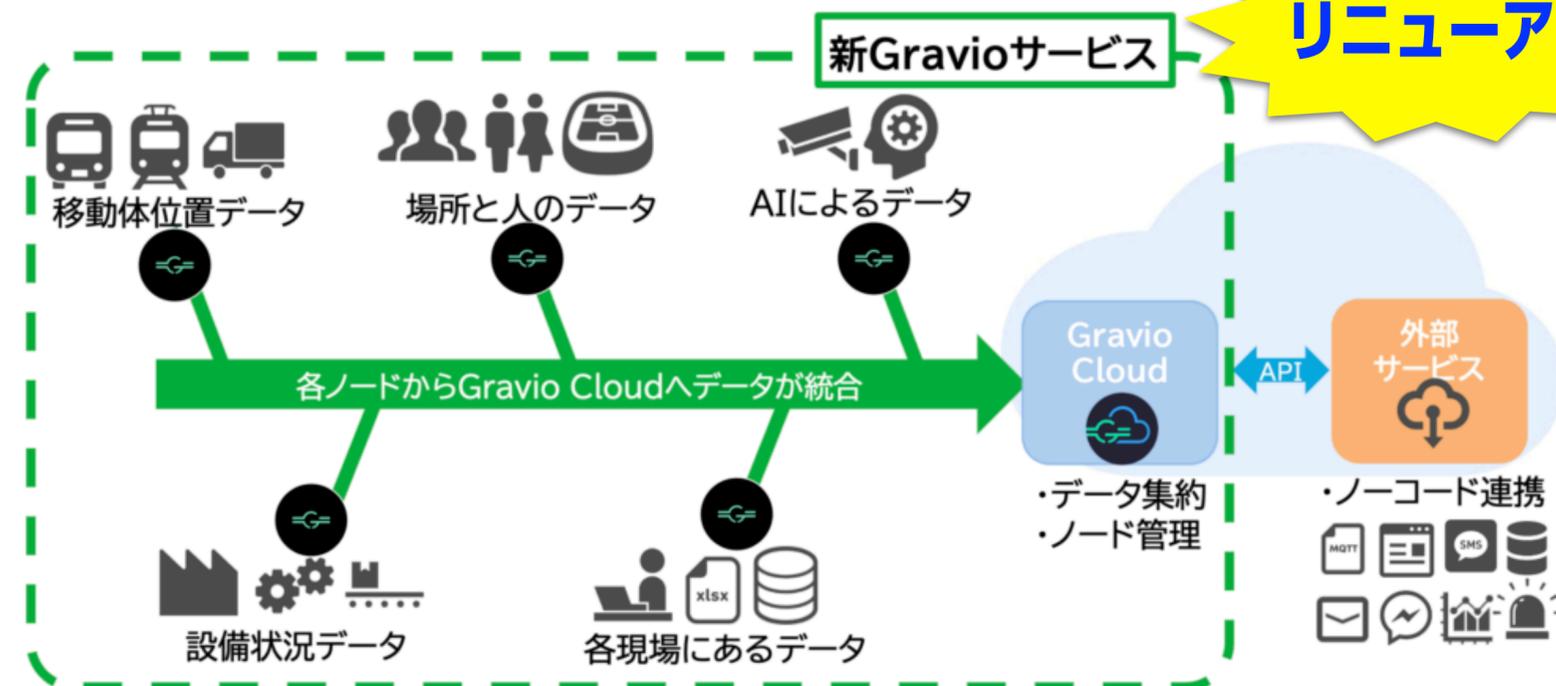
### お茶農家向け栽培日誌アプリ

- ◆用途  
お茶栽培の作業状況を記録
- ◆導入実績  
八女茶スマート農業管理組合
- ◆開発企業  
(株)システムフォレスト



1次産業のDXを推進

- ◆ 「エッジコンピューティング」をセンサーからクラウドまであらゆる現場で収集されたデータを統合的に管理する「ノードコンピューティング」



- ◆ ノードと専用クラウドが多要素化、多拠点化する情報の収集と統合管理をノーコードで完結
- ◆ ChatGPTを活用したコーディング支援やデータ活用機能も搭載

### ◆ オフィスのデジタルシフトを推進

- ✓ぺんてる(東京都)
- ✓AIカメラ・IoTセンサーデータをノーコードで統合管理
- ✓オフィスの利用状況を見える化し、業務効率を改善

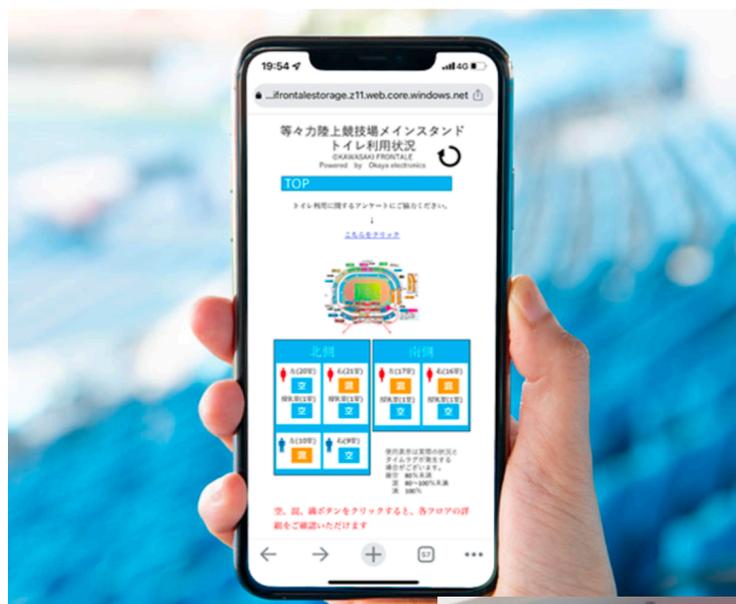
### ◆ 旅館業務のデジタル化を推進

- ✓一の湯(神奈川県)
- ✓ノーコードでIoTシステムを構築
- ✓限られた人員でも顧客サービスを向上
- ✓人手不足に対応しつつ顧客サービス向上



## サッカースタジアム (等々力競技場)

トイレの混雑状況をスマホから確認



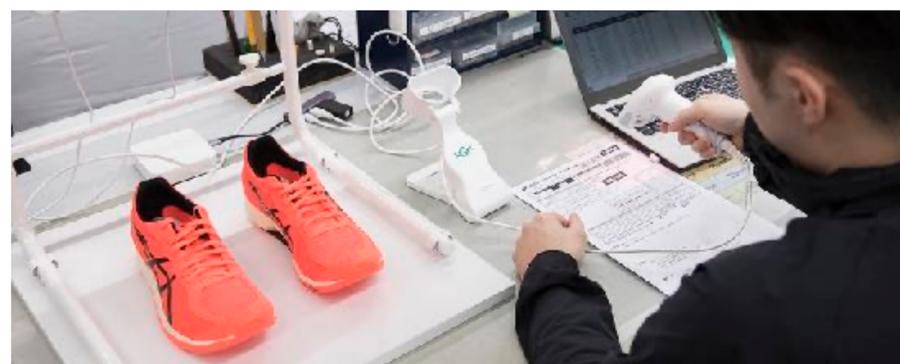
手元のスマホで  
混雑状況を確認



トイレ内に設置されたGravio開閉センサー



品質向上や効率化に加え、脱炭素も実現



シューズのソールやその他部品の厚さを自動測定



リアルタイムで環境測定(異常時にはGravioライトで通知)

## エイジングスキンケアブランド DUO

顧客行動を可視化し購買率を向上



AIカメラ設置の様子



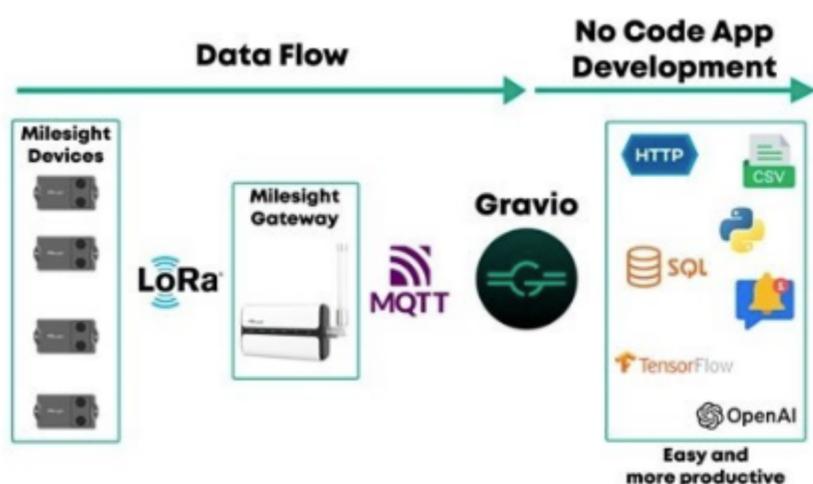
混雑状況を  
リアルタイムで可視化



### ◆Milesight

(中国)

- ✓IoT監視システムと連携
- ✓データ活用を推進



ISV PARTNER

### ◆SORACOM

(日本)

- ✓SPSテクノロジーパートナー
- ✓SORACOMのサービスとノーコードで連携

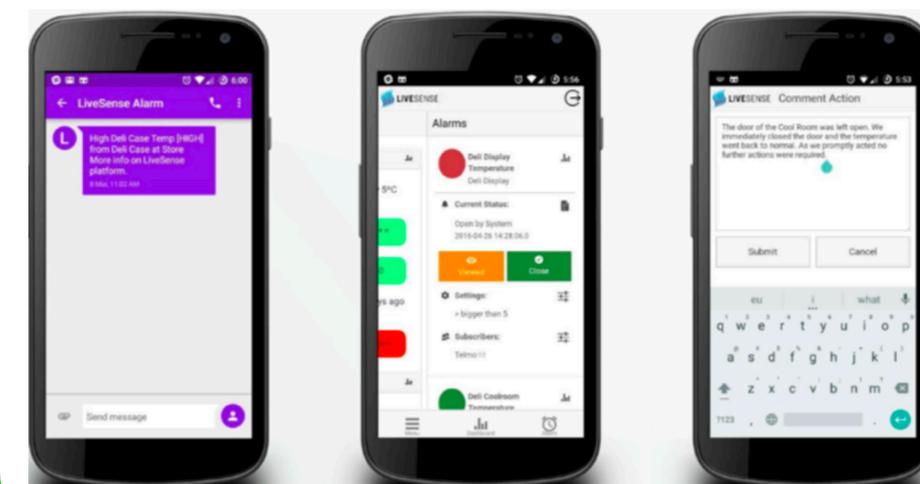


ISV PARTNER

### ◆LiveSense

(香港支社)

- ✓クラウド型IoT監視システムと連携



ISV PARTNER

## ◆ Tapway (マレーシア) と事業提携

- ✓ 製品を共同開発
- ✓ 東南アジアと日本双方の市場で販売

## ◆ 成長著しい東南アジアに注力

- ✓ GDP成長率4%程度を継続 (IMF)
- ✓ シンガポールを中心に事業開発

## ◆ Gravio用カスタムAIモデルの作成が可能に

- ✓ Tapway SamurAIを統合
- ✓ 各社オリジナルのモデルを開発

2024年6月19日発表



報道発表資料



2024年6月19日  
アステリア株式会社  
Tapway Sdn Bhd.

**アステリアとマレーシアのAI企業 Tapway が事業提携し AI・IoT サービスを共同開発  
完全ノーコードの製品から AI 教育までをトータルに揃え、2024年7月に提供開始  
～ マレーシアをはじめとした東南アジア市場と日本市場へ相互に新規参入 ～**

アステリア株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：平野洋一郎、証券コード：3853、以下アステリア）と Tapway Sdn Bhd.（本社：マレーシアセランゴール州、CEO：Chee How Lim、以下 Tapway）は、エッジ AI・IoT ビジネスにおける製品開発およびマーケティングに関する事業提携を開始することを発表します。この事業提携により、アステリアはマレーシア、シンガポール、フィリピン等東南アジアの AI 市場に新規参入するとともに、Tapway は日本市場への初進出を果たします。

**tapway**

カスタマイズ可能なAI

- 東南アジア市場
- コンピュータービジョン技術
- AI教育プログラム

+

**Asteria**

AI/IoT&コネクティビティ

- 日本市場
- AI/IoT&コネクティビティ
- 大規模な顧客基盤

事業提携

東南アジア & 日本の新規顧客

**■各社製品の概要**

Tapway は、東南アジアで様々な企業の事業運営に貢献する AI ソリューションを提供している AI 開発企業です。顧客のニーズに応じて車両、人、物体などを識別するための AI 推論モデルを構築・展開できるソフトウェア「SamurAI」を開発・提供しています

このソフトウェアは、マレーシアの高速道路で導入されており、通行料支払確認、交通渋滞の緩和、労働力不足の解消、効率の向上、コストの削減を実現しています。輸送分野以外でも、小

# 専門用語の解説

AMP (Asteria Master Partner)	ASTERIA Warp のライセンス版の販売を手掛ける販売代理店(パートナー)
ASP (Asteria Subscription Partner)	CoreなどのASTERIA Warpのサブスクリプション版、およびPlatioの販売を手掛ける販売代理店(パートナー)
ATP (Asteria Technical Partner)	ASTERIA Warp専用アダプター開発などを担うテクニカルパートナー
サブスクリプション (Subscription)	商品やサービスを月額(年額)課金で提供する形態。一括支払い(買い切り)となるライセンス版とは対称的に、利用料金が継続的に計上されるので、サブスクリプションの販売比率が高まることで業績の安定化が図れる。
ノーコード	ソースコードを書かなくてもソフトウェアやアプリ等の開発・作成ができる仕組みで、当社ではASTERIA Warp、Platio、Gravioがノーコード製品。プログラミング言語に関する専門知識がなくても手軽に取扱うことができる。
EAI/ESB	企業データ連携=Enterprise Application Integration / Enterprise Service Busの略。ASTERIA Warpが提供しているサービスカテゴリの名称。
2024年問題	働き方改革関連法の施行が猶予されていた物流・建設・医療業界に対する残業規制が、2024年4月に施行されること。これらの業界は全体的にIT化が遅れていることから、DXの余地が多く残されている。
SAP2027年問題	全社の経営資源を一元管理するERP製品でトップシェアの「SAP ERP」の保守サポートが2027年末に終了することに伴い、SAP導入企業の対応が迫られていること。
API (Application Programming Interface)	システムやクラウドサービスなどを相互に接続するためのインターフェース。接続するためにはプログラムが必要になるが、ASTERIA Warpが提供している多様なアダプターを利用すると他のサービスとの連携が手軽に可能。

# 専門用語の解説

ライセンス販売	月額課金等で継続的な支払いが必要になるサブスクリプションとは対称的に、ソフトウェアなどを売り切り(一括支払)で販売する形態。
ストック型	継続型に収益が入るビジネスモデル。 当社では、サブスクリプション型の製品やASTERIA Warpのサポートがストック型ビジネスに該当する。
IaaS (Infrastructure as a Service)	サーバーやCPUなどシステムの構築に必要なハードウェアやインフラを提供するサービス。
SaaS (Software as a Service)	サービス提供者側で稼働しているソフトウェアをネットワークを経由して利用できるサービス。
iPaaS (Integration Platform as a Service)	複数のクラウド環境上に分散している異なるサービスやアプリケーション同士を連携・管理するためのクラウドサービス。
Sier	システムインテグレーターの略。システム開発や保守などの受託開発(ビジネス)を担うIT企業の業態。
SMB (Small Medium Business)	中堅・中小企業を指す。
ISV (Independent Software Vendor)	独立系ソフトウェアベンダー。パッケージソフトの開発、販売をする企業。
ERP (Enterprise Resources Planning)	企業の基幹系業務を統合し、人やお金、モノや情報などのデータを一元管理し、総合的かつ合理的な経営判断を行っていくためのシステム

# 専門用語の解説

ベンダーロックイン	企業や団体のシステム開発や保守で特定のIT企業 (SIer) に過度に依存してしまっている状態
RPA (Robotic Process Automation)	ソフトウェアロボットにより業務プロセスを自動化する仕組み
サインアップ型	顧客自らが登録/契約する販売形態。販売代理店などを介さないメーカーによる直接販売。
ノード	同じ目的や機能を果たすために分散して存在する機器や端末のこと。 網状に存在し相互に通信し合いながら、個々は小さくても大きな計算能力や堅牢性を担保することができる。 非中央集権型アーキテクチャの構要素のことも指す。
ノードコンピューティング	クラウド型・エッジ型それぞれの利点を融合し、非中央集権型アーキテクチャを基本としながらシーンによっては集中管理も可能とする新たなコンピューティング形態
エッジ処理	端末内の処理で完結するエッジコンピューティング技術によって、クラウド上にデータをアップロードすることなく手元のコンピュータ端末だけで処理すること。
BIツール	ビジネスインテリジェンスツール。様々な業務システムの処理において蓄積されたデータ (情報資産) から、必要な情報を集約・分析し、ビジネスの意思決定に活用できるようにする見える化ツール。

# 専門用語の解説

DX (Digital Transformation)	デジタル技術やサービスによってビジネスや生活をより良い方向に変革すること。
自律・分散・協調	階層・規律・統制型のトラディショナルな組織形態ではなく、必要に応じて専門家がつながる自立した組織。
ブロックチェーン	ビットコインの取引を記録する仕組みとして生み出されたデータ管理基盤。 一定容量の記録を格納したブロックが鎖のように幾重にも連なっていることからこの名称がつけられた。 分散して存在する複数のコンピューター（ノード）が同じデータを保管して相互に通信しながら管理されるので、一度登録されたデータは改ざんできないことが最大の特長。 金融領域以外でも、公正な履歴の担保が求められるトレーサビリティなどのテーマでも利活用が期待されている。
web3	インターネットの新たな形を表す概念。 ブロックチェーンを基盤とした次世代の分散型（非中央集権型）インターネットの総称。 「Web3.0（ウェブサンテンゼロ）」とも呼ばれる。
ステーブルコイン	価格変動を抑制し、決済手段としての実用性を高めた暗号資産。
NFT (Non-Fungible Token)	非代替性トークンの略。ブロックチェーン技術を用いて複製・偽造の不可能にした唯一無二のデジタルデータ。
生成AI	「ジェネレーティブAI (Generative AI)」とも呼ばれるAI (人工知能) の一種。 AIを用いてクリエイティブな成果物を生み出すことができるのが特徴。

私たちはつなぐエキスパートです。

卓越した「つなぐ」技術と豊富な実績で、新しい時代の企業価値創造に貢献します。文明発祥以来、人類は「つながる」ことで多くの価値を創造してきました。古くはシルクロードから、近年のインターネットまで。つながりは交流を生み、交流は変化をもたらし、変化はさまざまな価値創造をもたらしてきたのです。

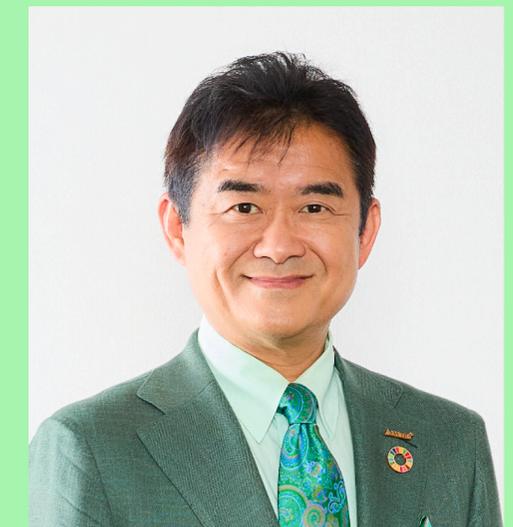
21世紀 —— インターネットが世界中に張り巡らされ、人類はまた新しいつながりを手に入れようとしています。インターネットというデジタルの道ができ、ハードウェアもソフトウェアもその上に乗り、個人が一昔前のスーパーコンピュータを超える性能をもつスマートデバイスを持ち歩くことができる時代になりました。

世界をつなぐインターネットという巨大ネットワークによって、これまでは想像もできなかったような情報と資産の流動化、それに伴う企業価値のダイナミックな変革がもたらされつつあります。クラウド、デバイス、ブロックチェーンなど新技術による革新によって、一人一人がエンパワーされ、社内外を問わず柔軟なビジネスネットワークを形成できるようになります。その結果、企業という物理的な枠組みよりも、枠を超えてアメーバ状に繋がった価値創造チームの「つながり」が大きな価値を持つようになります。

私たちアステリア (2018年10月1日にインフォテリアから社名変更) は、この新たな「つながり」によってもたらされる社会価値創造の変革こそが、これからの世界のありようの進化であると確信しています。

多くの実績を持つ製品群、卓越した先見性と技術をベースに、私たちは、世界中の輝く企業や人を「つなぐ」エキスパートとして、企業の価値創造を飛躍的に高める製品とサービスを開発・提供し、社会に貢献してまいります。

アステリア株式会社 代表取締役社長/CEO  
平野 洋一郎



<memo>