

## 株式会社キャスター 個人投資家向け会社説明会

2024年 7月13日 (東証グロース：9331)

→ 自己紹介



1986年大阪府泉大津市生まれ。

西大和学園高等学校卒業、日本大学経済学部中退。

学生時代はバンド(ベース担当)活動に励む。

趣味：読書 (今は無趣味)

- インディーズでバンド活動のため東京へ上京  
→バンド活動資金のため株式会社ライブドアでテレアポのアルバイト
- 2008 バンド活動の傍らで20歳で古着屋を開業
- 2011 株式会社オプト (現 株式会社デジタルホールディングス) 入社  
→ソウルドアウト株式会社 (当時100%子会社として設立) へ出向  
営業でテレアポ100件/日からスタート
- 2012 イー・ガーディアン株式会社 入社
- 2014 株式会社キャスター設立
- 2021 Japan Venture Awards 2021  
中小機構理事長賞受賞



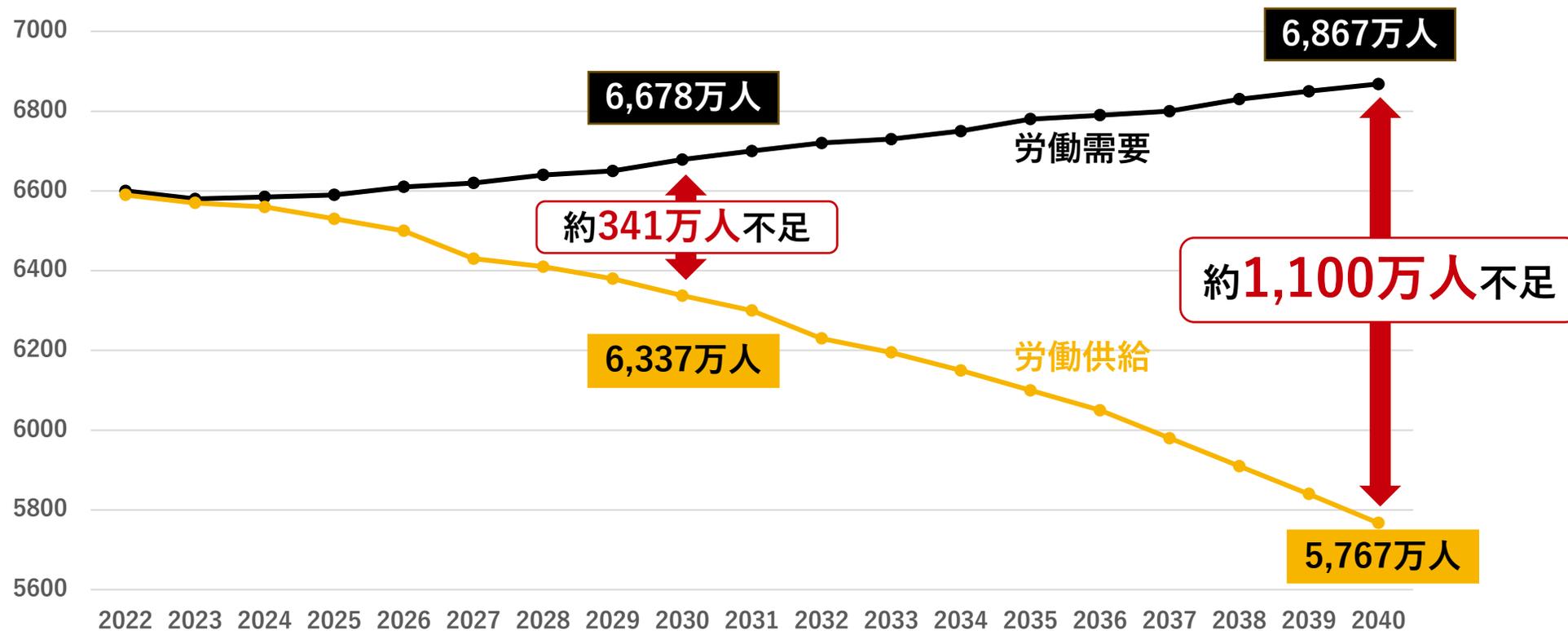
# 日本における労働力の現在と未来

1,100万人

**1,100**万人

**2040年に不足する労働供給の数です**

# 1,100万人、近畿地方の就業者が労働市場から姿を消す規模の数字です



人口減少に伴い、働く世代が減少

労働力が不足するとどうなるか

## 労働力が不足すると・・・

建設



道路の修繕間に合わず  
生活道路が穴だらけ  
事故も相次ぐ

物流



ドライバーがおらず  
荷物が届かない地域発生

医療

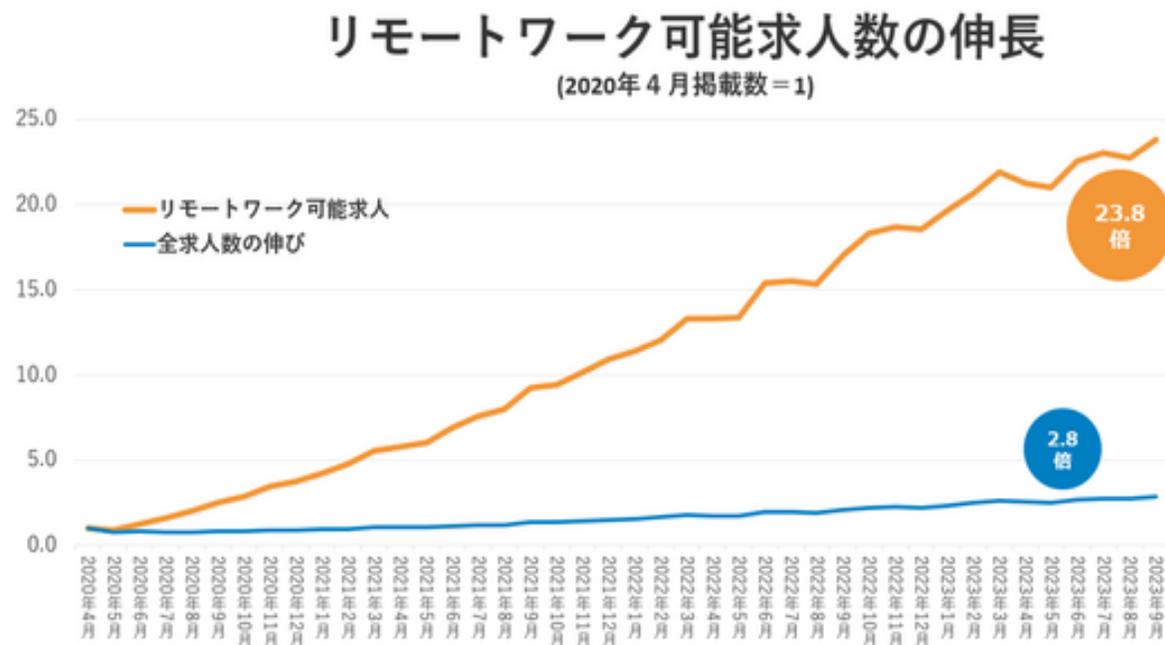


医療スタッフがおらず  
長蛇の列  
救急搬送先の確保も困難に

**労働力不足 当社が解決します**

**解決策は、リモートワークです**

# コロナ禍後、リモートワークの求人数は右肩上がりが続いています



※転職サービス「[doda](#)」、「リモートワークのリアル」に関する調査 (2023.11)

## 当社が実践するリモートワークの優位性（例）

通勤・賃料  
必要なし

エリア問わず  
人材募集

多様な働き方  
の実現

全国  
統一賃金



Caster

=

人を集められる

育てられる

定着させられる

# 当社の株式市場での評価、決して満足いくものではありません



人口が減っても

当社独自の生産性でサービスを提供します

当社が取り組んでいることをご紹介します

## → INDEX

<b>1</b>	<b>会社概要</b>	.....	<b>P.3</b>
<b>2</b>	<b>事業内容</b>	.....	<b>P.9</b>
<b>3</b>	<b>カスタマーの強み</b>	.....	<b>P.18</b>
<b>4</b>	<b>成長戦略</b>	.....	<b>P.23</b>



# 会社概要

1

2

3

4

# リモートワークを当たり前にする

Remote = 遠隔

→ 会社紹介

会社名 株式会社キャスター

本社 宮崎県西都市鹿野田 11365-1

代表者 中川 祥太

資本金 1億 9,061万円



神楽酒造内 アグリ館2階



オフィス内

設立



2014年

拠点数



5 拠点

従業員数



男性 女性  
1 : 9



828名  
(2024年5月末時点)

働き方

創業時より  
フルリモート体制を継続

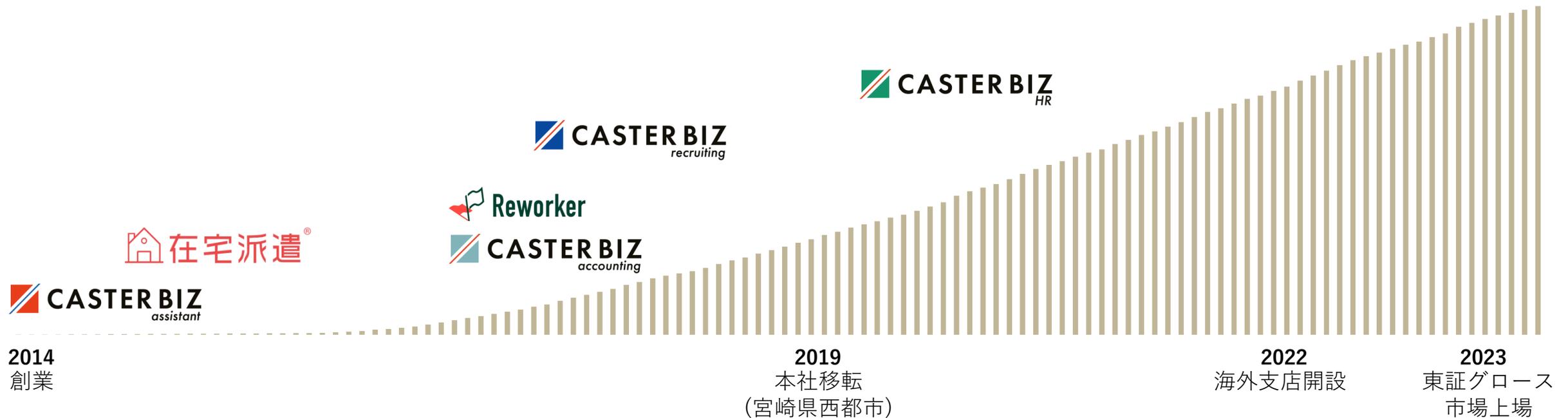
98.4% ※

※フルリモートは1日も出社しない完全なりモートワーク形態で、書類管理・備品管理に必要な人員のみが出社。

→ 沿革

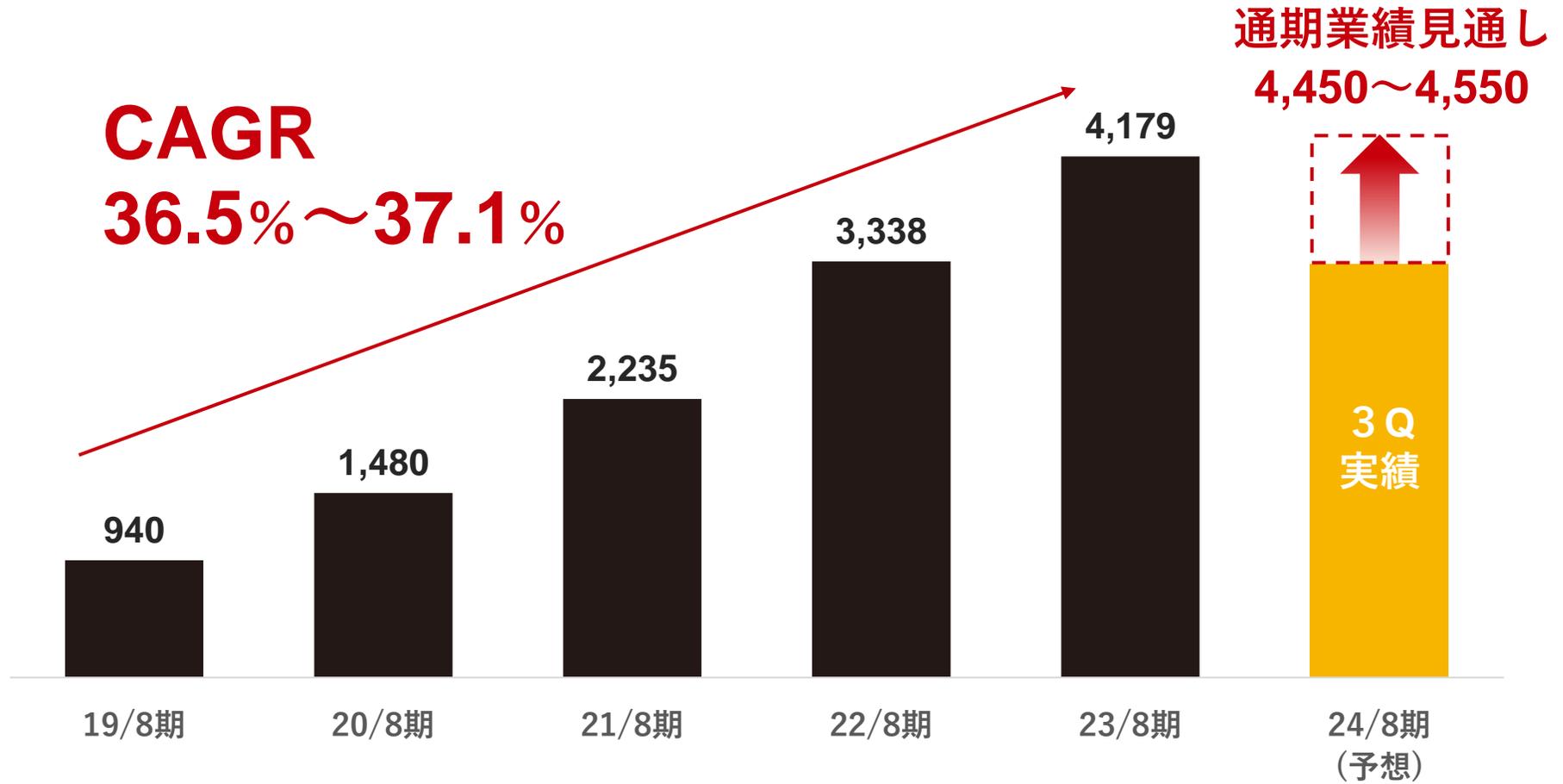
サービスの拡大とともに成長を続け、2024年9月に創業10周年を迎えます

累計導入社数 **4,800社**を突破!!



→ 売上高推移（単体）

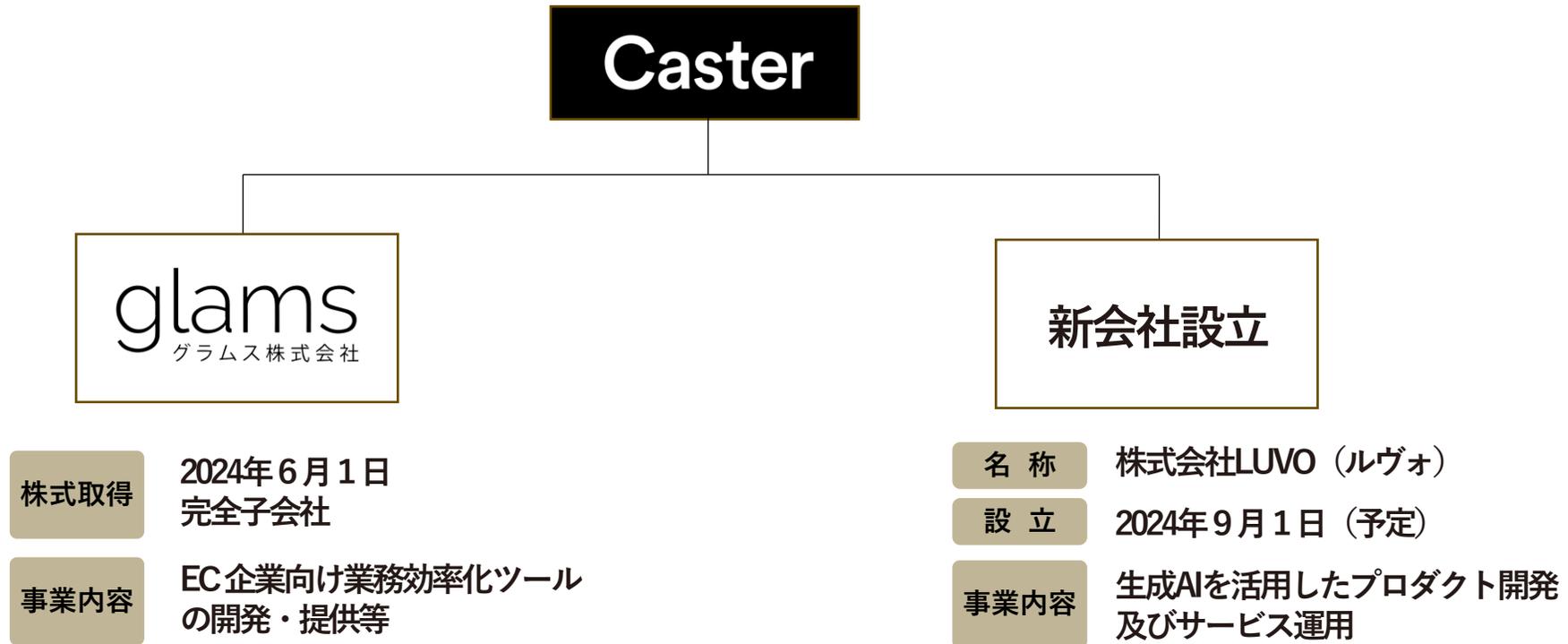
単位：百万円



※ CAGR = 平均売上年率成長率

➔ 連結決算への移行

## M&Aなど積極的な成長投資の実施に伴い、24年8月期4Q以降に順次 連結子会社化





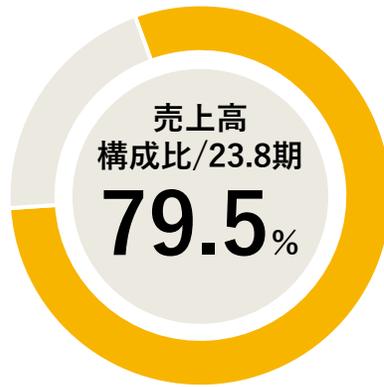
# 事業内容

- 1
- 2
- 3
- 4

→ 事業ポートフォリオ

WaaS事業

CASTER BIZシリーズを中心としたBPO※サービス



日常業務から採用・労務・経理などの専門業務を  
リモートアシスタントが代行する小ロット・月額  
のBPOサービス

その他事業

在宅派遣・紹介事業、海外事業、その他



- ・ リモート派遣人材と企業のマッチング「在宅派遣」
- ・ リモートワーク特化型の求人メディア「Reworker」
- ・ ドイツ、ドバイを拠点とした海外展開

※BPO（ビジネス・プロセス・アウトソーシング）は、企業の業務フローを企画設計から実行・分析まで一括して委託すること

→ WaaS事業 (BPO)

人気No.1



秘書/人事/経理などの  
トータルサービス  
(30時間 約13万円/月)

人気急上昇



労務対応に特化した  
サービス  
(30時間 約22万円/月)



クライアント企業の  
採用を代行  
(70時間 約40万円/月)

人気急上昇



経理対応に特化した  
サービス  
(30時間 約22万円~/月)



セールス・マーケティ  
ングを一気通貫で対応  
(都度見積もり)



軽作業特化の  
小ロットサービス  
(10時間 約2.5万円/月)

オペレーションを  
機械化し効率化

## → WaaS事業（BPO）の業務例のごく一部

 CASTER BIZ  
assistant

- アポイント調整
- メール対応、リサーチ
- データ入力
- 資料作成

 CASTER BIZ  
HR

- 給与計算
- 勤怠管理
- 人事業務
- 事務サポート

 CASTER BIZ  
recruiting

- 求人媒体運用
- エージェント対応
- 応募者対応
- 採用広報

 CASTER BIZ  
accounting

- 経費精算
- 月次、年次処理
- 税理士対応
- クラウド会計導入支援

 CASTER BIZ  
sales marketing

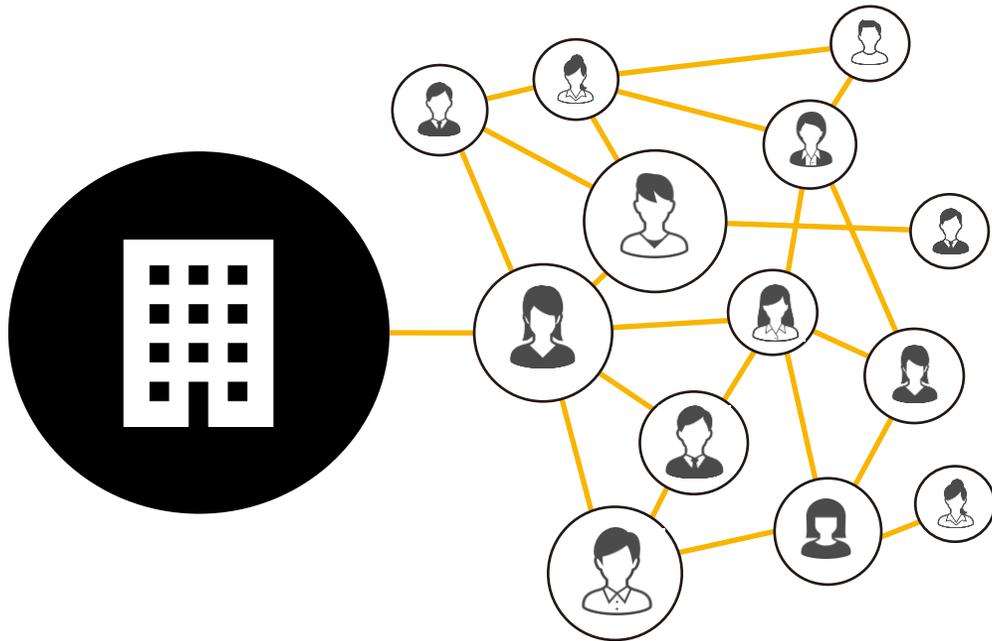
- 戦略立案
- 新規、既存顧客セールス
- レポーティング
- テレアポ

 My Assistant

- 音声データ文字起こし
- 請求書作成
- 顧客リスト作成、整理
- データ入力、校閲

## → WaaS事業（BPO）サービスの特徴

人手不足の企業に、リモート人材を小ロット・月額 of BPO サービスで提供する



世界中から集まるリモート人材

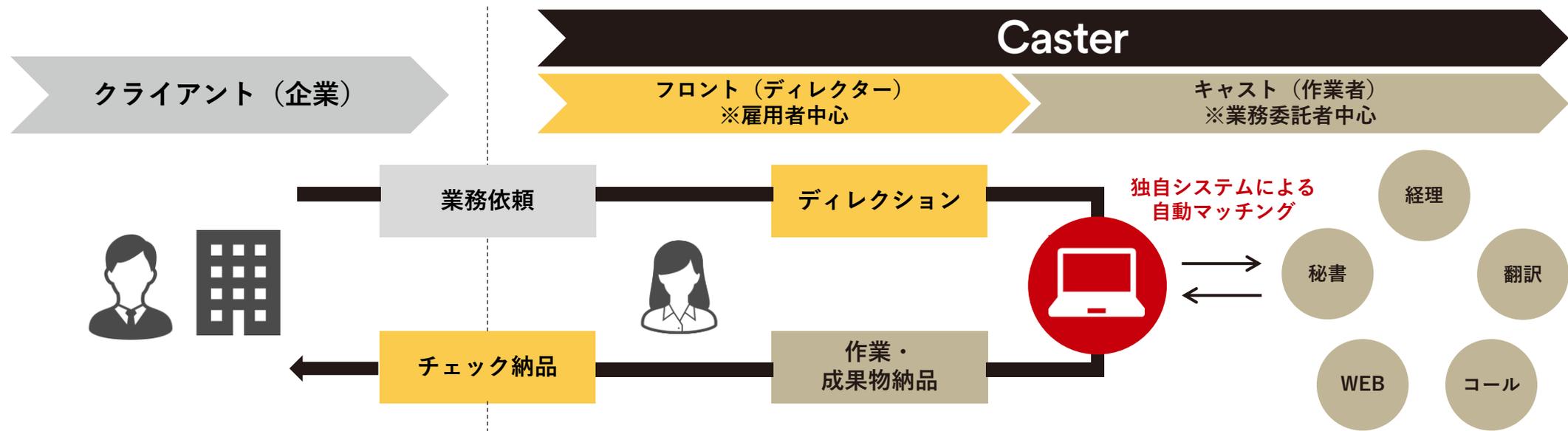
分単位～年単位で様々なタスクに対応

大量のリモート人材を柔軟に利用可能

マネジメント・契約管理不要

➔ WaaS事業 (BPO) のフロー

# 独自システムで管理する膨大なデータによる徹底した品質管理体制を確保

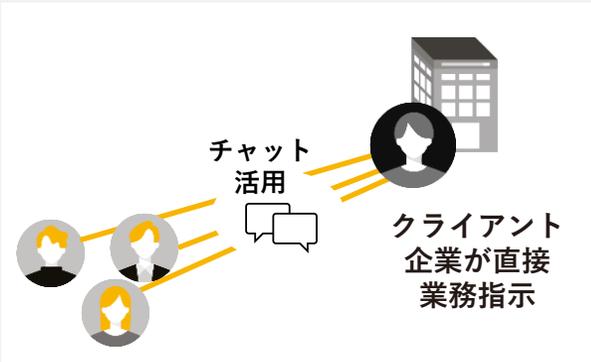


- 作業内容、クライアント別の時間の使用状況などはタイムスタンプ付きで管理
- 過去データの蓄積から依頼タスクのおおよその作業時間や最適スキルを持った作業者をリストアップ

→ その他事業

### 在宅派遣<sup>®</sup>

在宅勤務を前提としたリモート派遣サービス



- ✓ 1日数時間からの提供が可能
- ✓ 特定のワーカーが専任で従事

### Reworker

リモートワークに限定した求人・転職メディア



- ✓ すべてリモートワークの求人
- ✓ 時短勤務、副業OKなど多様なワークスタイルに対応

### 海外版 CASTER BIZ assistant

秘書/人事/経理等を対応する国内サービスの海外版



- ✓ 日本に近い商習慣
- ✓ 国内同様のビジネスモデル

➔ その他事業（派遣・紹介） 障がい者雇用促進の取り組み

## リモートワークの強みを活かした求人力で、企業の採用を促進



➔ 顧客獲得に向けての活動

口コミや紹介のほか、SNSなどの広告を活用しています

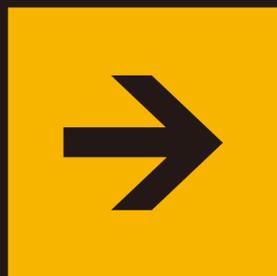
SNSを活用した広告



対面式での展示会出展



日本最大のIT・DX展示会「Japan IT Week【春】」



# キャストの強み

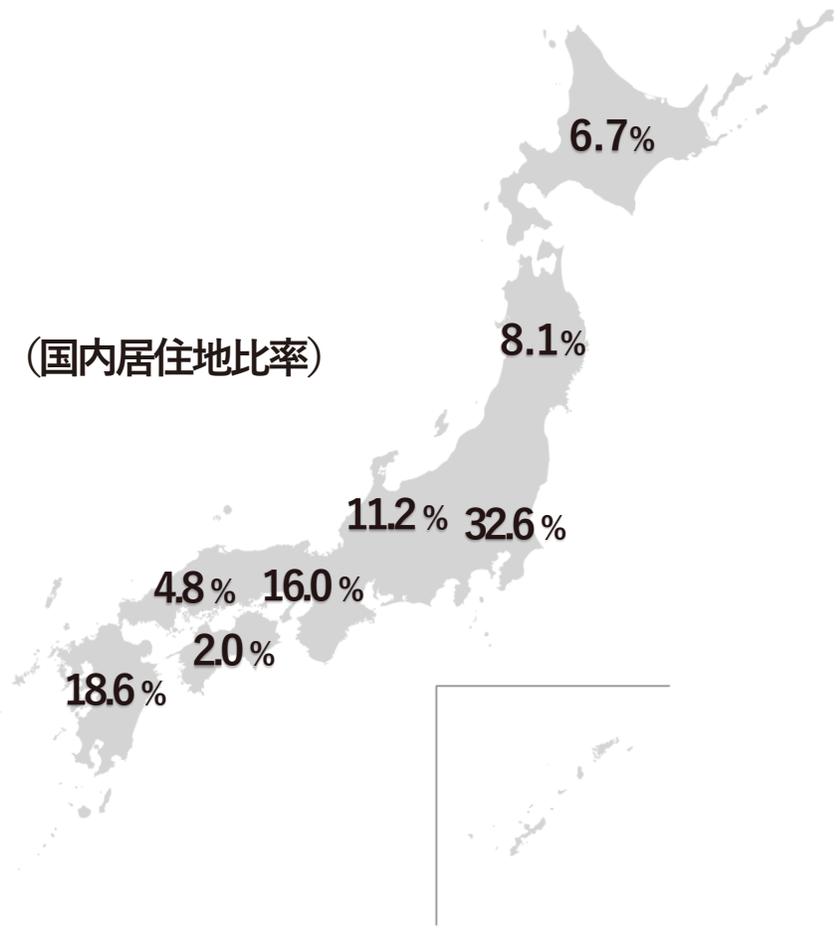
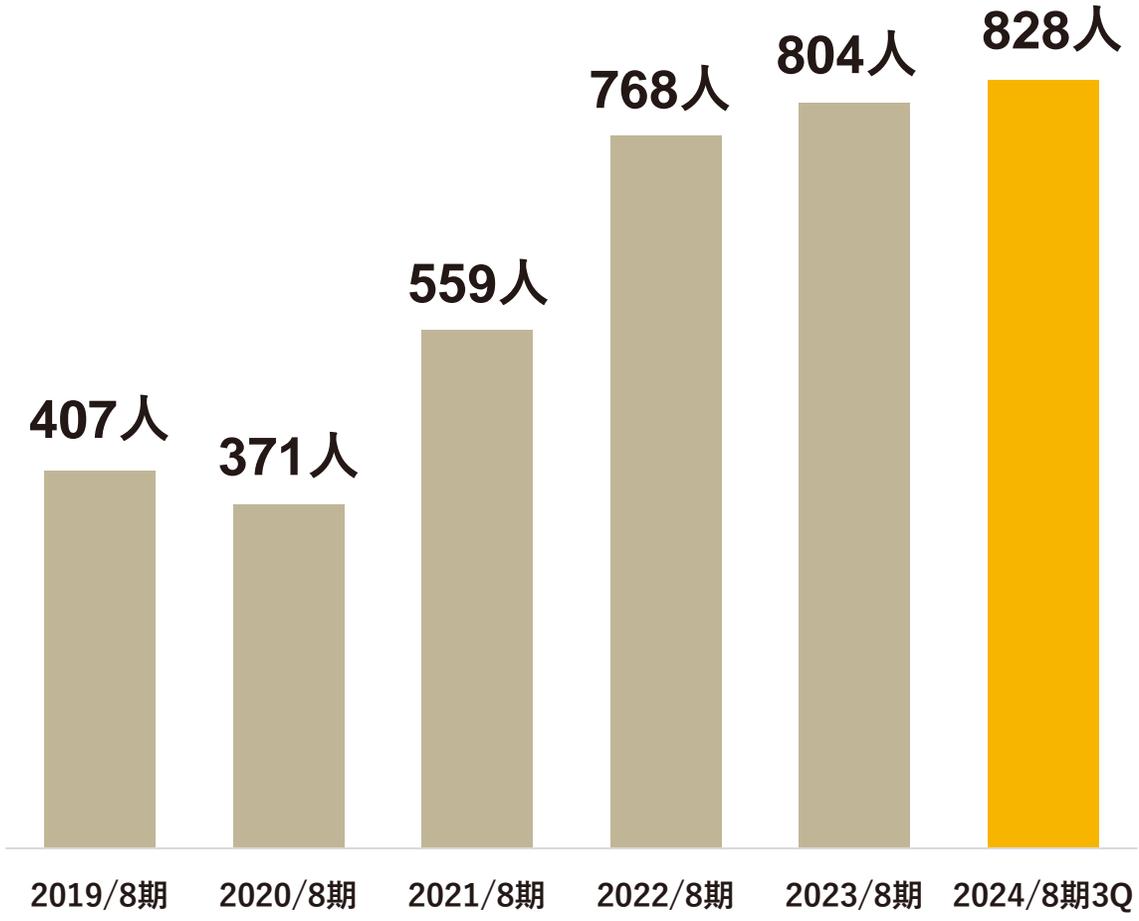
- 1
- 2
- 3
- 4

→ フルリモートワークを最大限活用することによる強み

- A** 高い採用力
- B** ソーシングエリアが広い
- C** 独自のインフラ・運用を構築

**A** フルリモートワークは就業者にとって魅力があり、高い採用力がある

■ 従業員数の推移

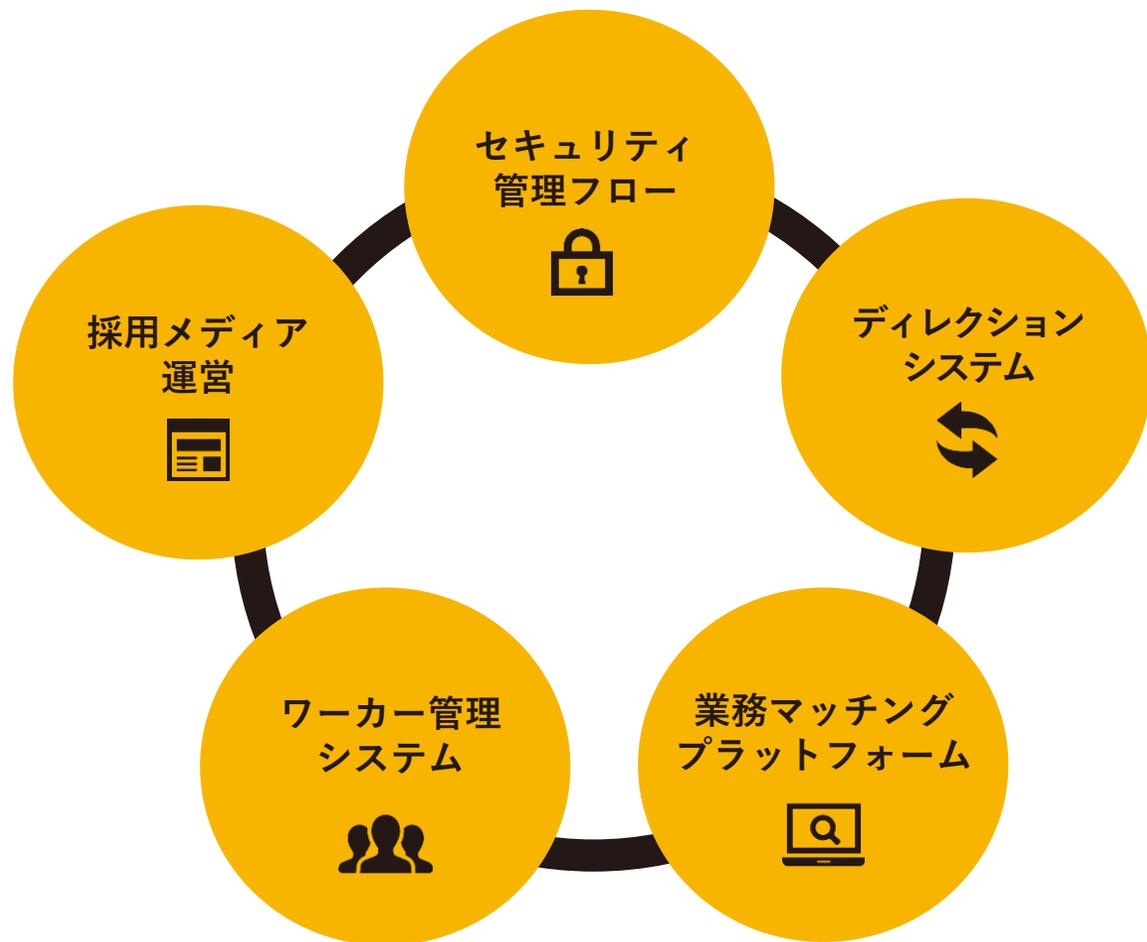


**B** ソーシングエリアが広い



プロジェクトごとに  
必要なスキルを有するメンバーを  
世界中から集められる

**C** 800名超のフルリモートワーク運営を実現するシステム・運用を独自に構築



フルリモート前提の組織で、  
事業規模や従業員数に応じた  
効率の良い経営が可能



# 成長戦略

- 1
- 2
- 3
- 4

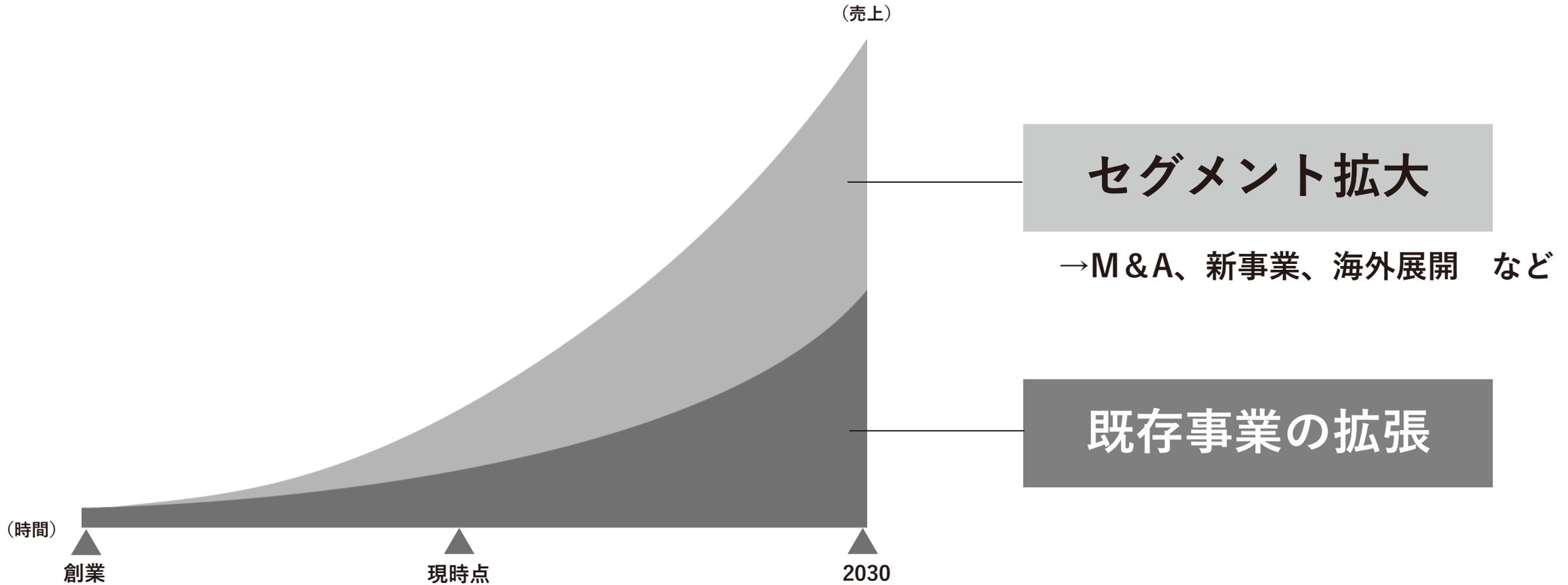
→ 市場性

# 当社事業にかかるアウトソーシングニーズは最大2.7兆円と試算



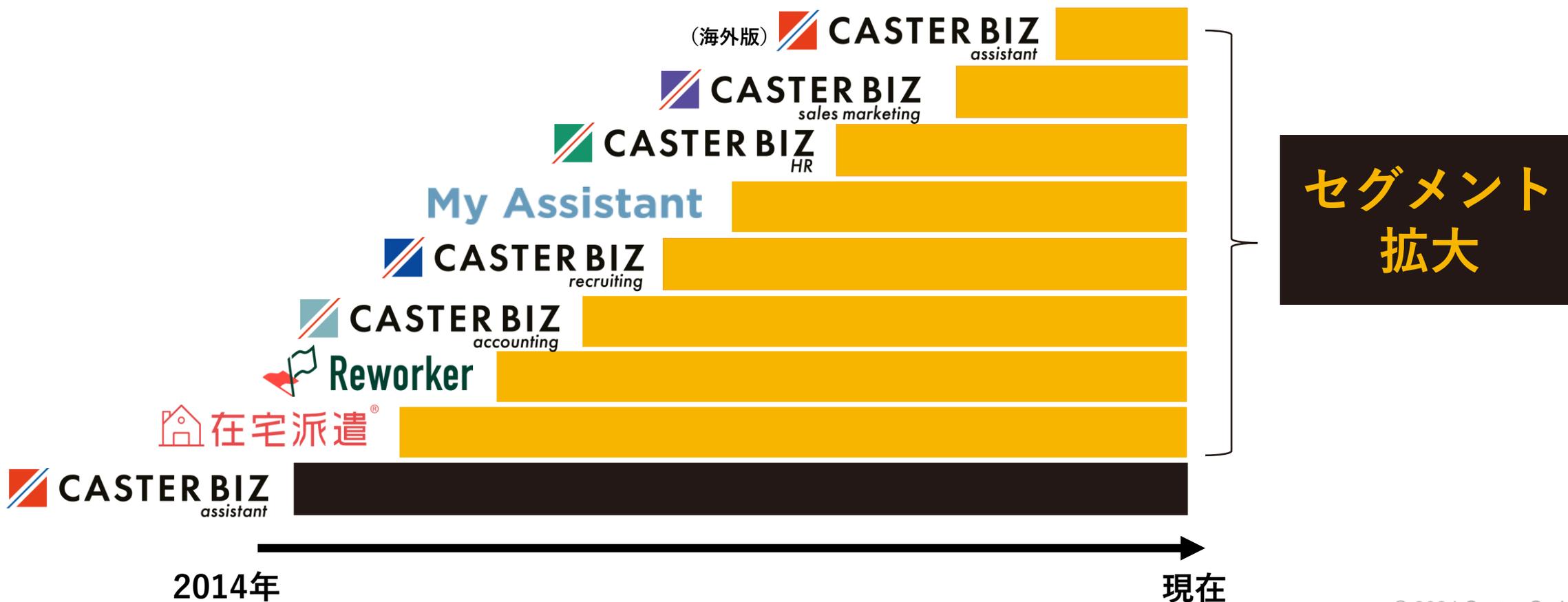
→ 戦略方向性

# 既存事業とセグメントの拡大の2軸で売上成長を加速させる



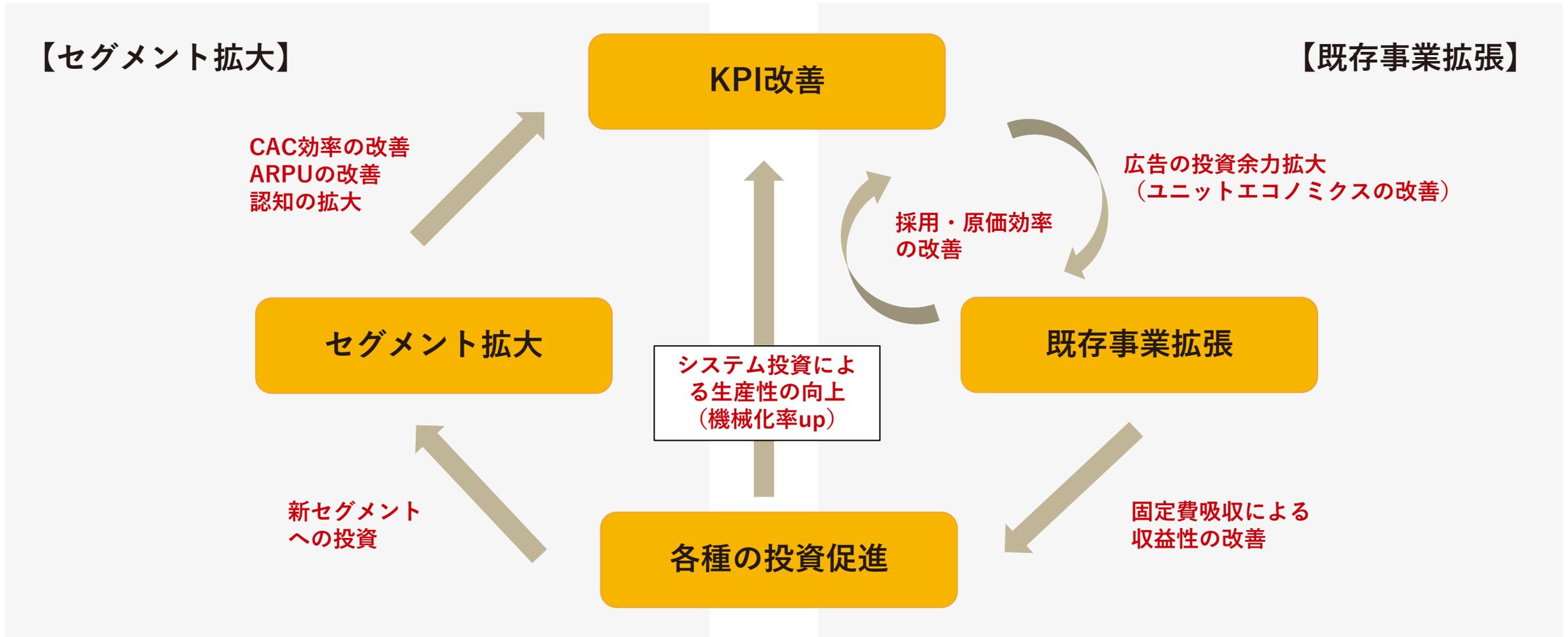
→ セグメント拡大

リモートワークの活用によりセグメント拡大の余地が大きく  
高い成長を続けられる



→ 中期ビジョン

# 既存事業の拡張とセグメント拡大が両輪で継続成長を進める



→ 中期ビジョン

# 今後も継続して世の中のリモートワーク化を先取りし 様々な業界を開拓していく

## 検討の軸

- 市場の規模・成長性
- 労働集約
- リモートワーク化の容易さ

### 既存領域

バックオフィス

### 投資中領域

- + コンサルティング
- + マーケティング
- + エンジニアリング

### 将来的な領域※

以下領域におけるリモートワーク活用

(例)

- + サービス業
- + 医療・介護業
- + 不動産業

※ 将来的な領域についての記載は、現時点のイメージとなります。

➔ 株主・投資家の皆さまとのコミュニケーション

## 個人投資家に向けた情報発信の強化、コミュニケーションの充実を図ります

### リアル展示会への出展



上場企業と個人投資家の対話の場  
第19回 **日経IR・個人投資家フェア** **2024**  
8/23日(金)・24日(土)  
10:00~17:00  
東京ビッグサイト 西1ホール

当社ブースにてIRセミナーを開催しておりますので、ぜひお立ち寄りください。入場料は無料です。



事前に来場登録をしてお越しく下さい。

日経IRフェア2024

検索

### アカウント一覧



X (旧Twitter)

[https://twitter.com/caster\\_jp](https://twitter.com/caster_jp)



Facebook

<https://www.facebook.com/casterjp/>



note

公式note

[https://note.com/caster\\_official/](https://note.com/caster_official/)



## 2024年8月期 3Q 決算説明会

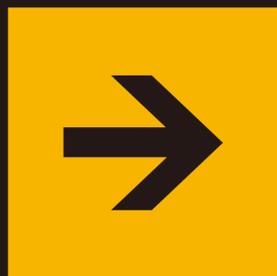


2024年7月16日(火) 20:00~21:00

視聴予約はこちらから [https://finance.logmi.jp/ir\\_live/525](https://finance.logmi.jp/ir_live/525)



お問い合わせ先 株式会社キャスター IR担当 [ir@cast-er.com](mailto:ir@cast-er.com)



質疑応答

## 本資料の取り扱いについて

本資料に含まれる将来予想に関する記述は、当社の判断及び仮定並びに当社が現在利用可能な情報に基づくものです。将来予想に関する記述には、当社の事業計画、市場規模、競合状況、業界に関する情報及び成長余力等が含まれます。そのため、これらの将来予想に関する記述は、様々なリスクや不確定要素に左右され、実際の業績は将来に関する記述に明示または黙示された予想とは大幅に異なる場合があります。

本資料には、当社の競争環境、業界のトレンドや一般的な社会構造の変化に関する情報等の当社以外に関する情報が含まれています。当社は、これらの情報の正確性、合理性及び適切性等について独自の検証を行っておらず、いかなる当該情報についてこれを保証するものではありません。

# Caster

リモートワークを当たり前にする