
第45期 決算説明資料

“FUKUI COMPUTER GROUP” FY2023

売上高

13,821百万円
YoY Growth + 1.4%

営業利益

5,585百万円
YoY Growth + 0.04%

ARR

7,126百万円
YoY Growth + 5.8%

ARPA

19.3万円
YoY Growth — % ※

継続取引企業社数

33,018社
YoY Growth +1.6%

Churn Rate

5.2%
FY2022 4.9%

(単位:百万円)

| | FY2023 | FY2022 | 増減率 |
|--------|--------|--------|-------|
| 売上高 | 13,821 | 13,630 | +1.4% |
| 営業利益 | 5,585 | 5,583 | +0.0% |
| 経常利益 | 5,676 | 5,643 | +0.6% |
| 四半期純利益 | 3,817 | 3,809 | +0.2% |
| ROS | 40.4% | 41.0% | |

| FY2023 (通期予想) | 予算比 |
|------------------|--------|
| 13,883 | 99.6% |
| 5,340 | 104.6% |
| 5,380 | 105.5% |
| 3,541 | 107.8% |
| 38.5% | |

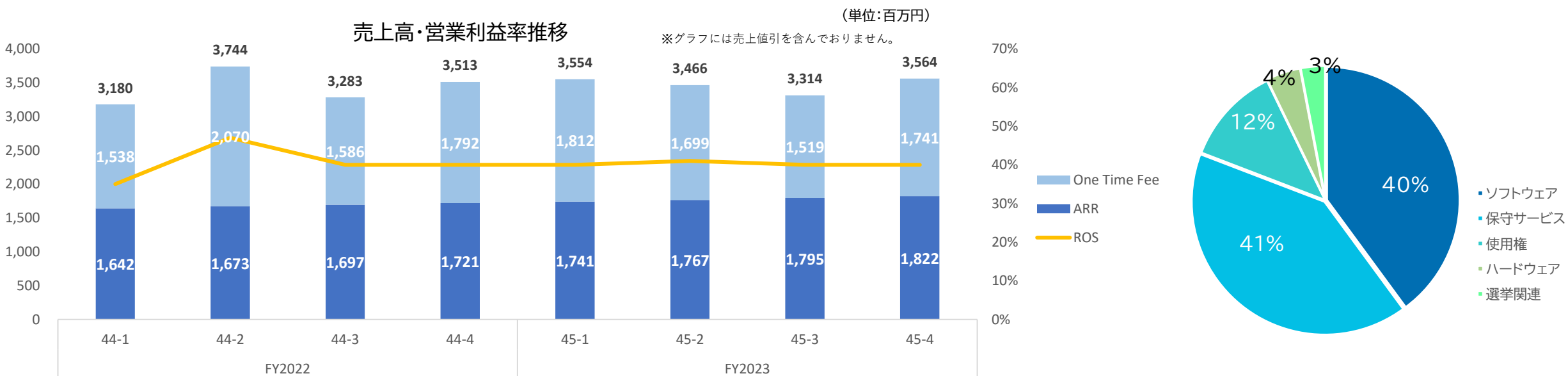
✓ 売上高は前年同期比1.4%の増加となりました。

ストックビジネスが着実に成長し、前年同期比増収増益となりました。

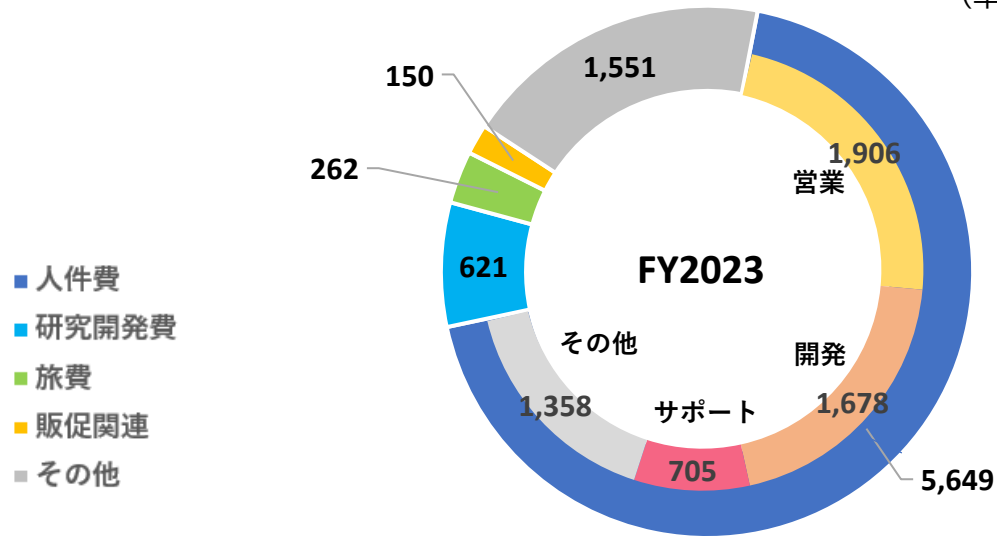
四半期ごとの推移

(単位:百万円)

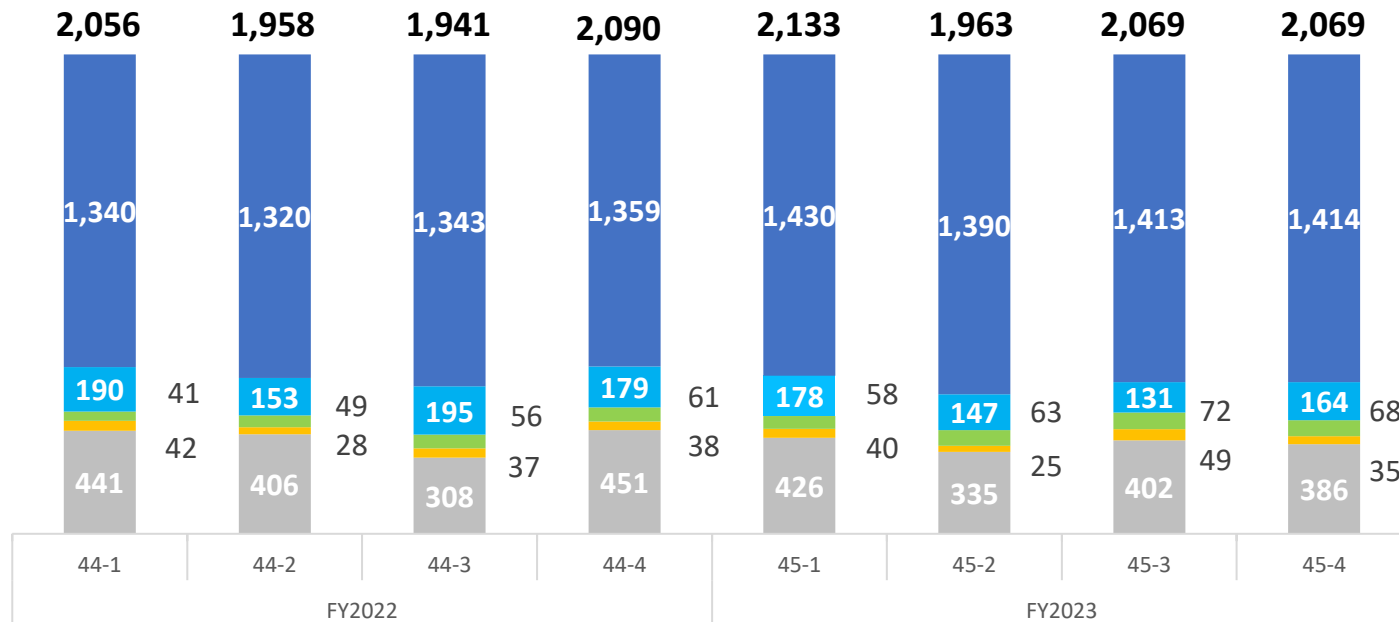
| | FY2022 実績 | | | | | FY2023 実績 | | | | | 前年同期比 累計YoY |
|--------|-----------|-------|-------|-------|--------|-----------|-------|-------|-------|--------|----------------|
| | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | |
| 売上高 | 3,165 | 3,725 | 3,253 | 3,485 | 13,630 | 3,537 | 3,450 | 3,289 | 3,542 | 13,821 | + 1.4% |
| └ ARR | 1,642 | 1,673 | 1,697 | 1,721 | 6,735 | 1,741 | 1,767 | 1,795 | 1,822 | 7,126 | + 5.8% |
| 営業利益 | 1,108 | 1,767 | 1,311 | 1,395 | 5,583 | 1,403 | 1,487 | 1,220 | 1,473 | 5,585 | + 0.0% |
| 経常利益 | 1,126 | 1,786 | 1,322 | 1,407 | 5,643 | 1,429 | 1,511 | 1,239 | 1,496 | 5,676 | + 0.6% |
| 四半期純利益 | 759 | 1,200 | 908 | 940 | 3,809 | 968 | 1,006 | 839 | 1,003 | 3,817 | + 0.2% |



(単位:百万円)



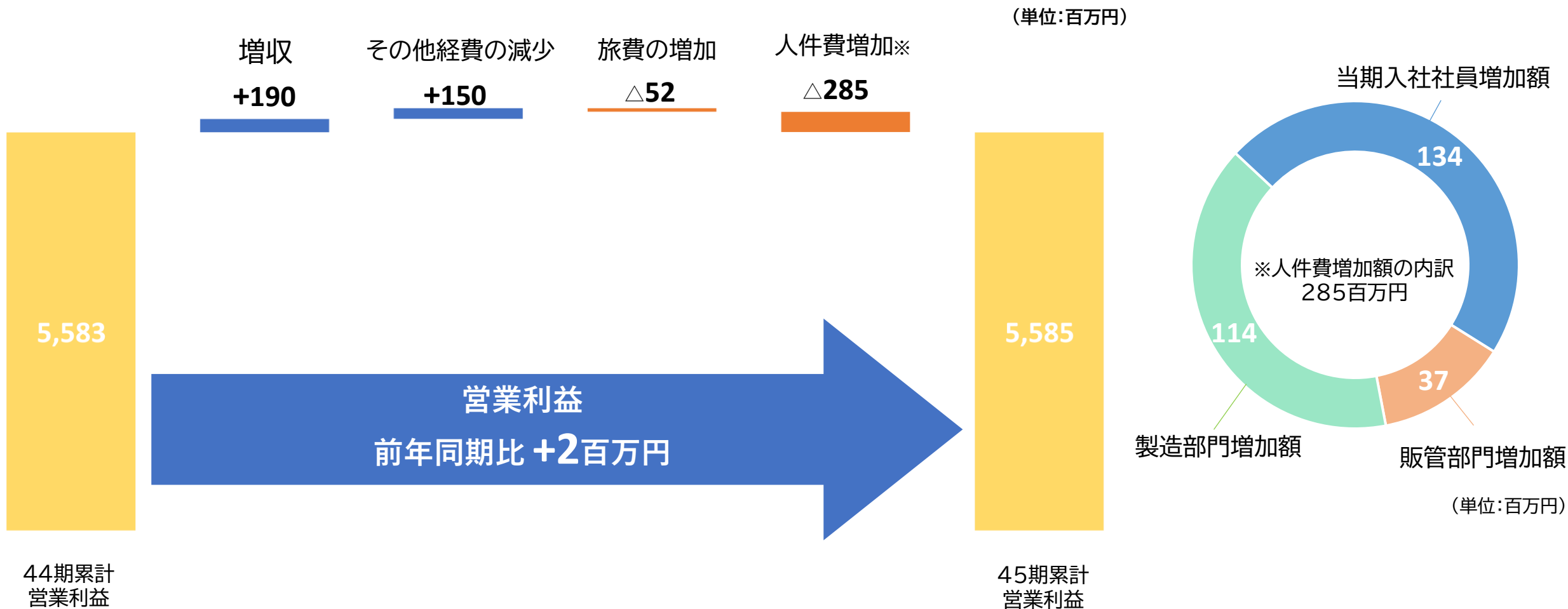
(単位:百万円)



- ✔ 人件費が約7割を占めております。社員が安心して長く働ける環境づくりを目指し、建設業全体の生産性向上に寄与する製品の提供に努めてまいります。
- ✔ 2023年4月に賃金制度を見直し、月収ベースで5%強の賃上げを実施しております。また、新入社員等の人員増加もあり、人件費が285百万円増加しております。
- ✔ 「その他」の主な内容は地代家賃・賃借料、商品売上原価、減価償却費、ロイヤリティ等です。

営業利益の増減分析

人件費が増加するも、売上の増加、その他経費の減少により営業利益は前年同期比+2百万円



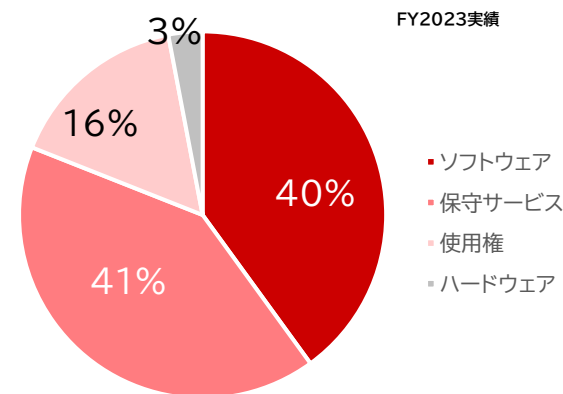
建築システム事業

- ・ 保守サービス及び3Dカタログサイトの継続取引企業社数が堅調に推移し、ストックビジネスは伸長
- ・ 住宅事業ではリノベーション需要の高まりや建築基準法改正を機会とした製品への追加オプション提案により売上が増加
- ・ BIM事業においては、生産性向上を目的とした施工BIMの強化を図ったことにより売上が増加

■ 四半期ごとの業績推移

(単位:百万円)

| | FY2022 実績 | | | | | FY2023 実績 | | | | | 前年同期比 累計YoY |
|------|-----------|-------|-------|-------|-------|-----------|-------|-------|-------|-------|----------------|
| | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | |
| 売上高 | 1,422 | 1,561 | 1,543 | 1,561 | 6,089 | 1,480 | 1,615 | 1,650 | 1,708 | 6,454 | +6.0% |
| └ARR | 829 | 842 | 854 | 862 | 3,389 | 901 | 911 | 926 | 934 | 3,673 | +8.4% |
| └保守 | 642 | 649 | 655 | 658 | 2,606 | 662 | 666 | 672 | 674 | 2,674 | +2.6% |
| └使用権 | 187 | 193 | 198 | 204 | 783 | 239 | 245 | 253 | 260 | 998 | +27.5% |
| 営業利益 | 467 | 568 | 531 | 501 | 2,068 | 403 | 546 | 545 | 626 | 2,121 | +2.6% |



Churn Rate

6.1%

FY2022-4Q 5.7%

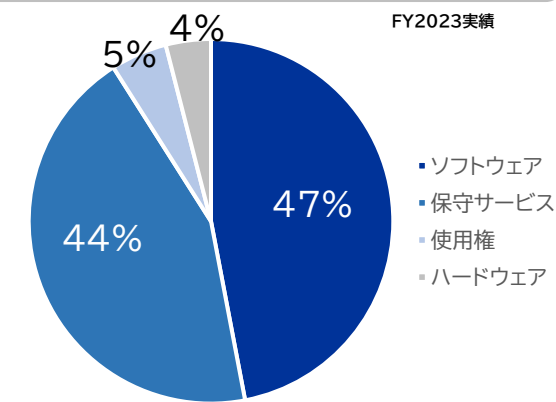
測量土木システム事業

- ・ 2023年4月より、国土交通省直轄の業務・工事でBIM/CIMの原則適用が始まり、点群処理ソフト やBIM/CIMコミュニケーションシステムを
主な製品とする建設インフラ事業の継続取引社数が増加
- ・ 測量事業・土木事業においては保守サービスや使用権売上であるストックビジネスの着実な成長により売上が増加
- ・ 大型展示会への出展等、さらに営業活動を活発化したことにより旅費・展示会費等が増加し前年同期比減収減益

■ 四半期ごとの業績推移

(単位:百万円)

| | FY2022 実績 | | | | | FY2023 実績 | | | | | 前年同期比 累計YoY |
|------|-----------|-------|-------|-------|-------|-----------|-------|-------|-------|-------|----------------|
| | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | |
| 売上高 | 1,698 | 1,812 | 1,669 | 1,863 | 7,044 | 1,806 | 1,802 | 1,610 | 1,794 | 7,014 | △0.4% |
| └ARR | 786 | 803 | 816 | 830 | 3,236 | 839 | 855 | 869 | 888 | 3,452 | +6.7% |
| └保守 | 728 | 740 | 748 | 759 | 2976 | 765 | 772 | 781 | 793 | 3,113 | +4.6% |
| └使用権 | 57 | 63 | 67 | 70 | 260 | 74 | 82 | 87 | 94 | 339 | +30.5% |
| 営業利益 | 774 | 927 | 760 | 877 | 3,338 | 844 | 900 | 677 | 880 | 3,302 | △1.1% |



Churn Rate

4.5%

FY2022-4Q 4.3%

ITソリューション事業

- ・ FY2022は、2022年7月に行われた参議院選挙の出口調査システムにかかわる大口の売上を計上
FY2023は、2023年4月に行われた統一地方選挙の出口調査システムにかかわる売上を計上
統一地方選挙は参議院選挙に比べ規模が小規模であるため、減収減益

■四半期ごとの業績推移

(単位:百万円)

| | FY2022 実績 | | | | | FY2023 実績 | | | | | 前年同期 比累計 YoY |
|------|-----------|-----|------|------|-----|-----------|------|-----|------|-----|--------------------|
| | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | |
| 売上高 | 44 | 351 | 41 | 61 | 497 | 251 | 32 | 28 | 39 | 352 | △ 29.2% |
| 営業利益 | △ 25 | 252 | △ 18 | △ 18 | 189 | 175 | △ 10 | △ 8 | △ 12 | 145 | △ 23.3% |

サブセグメント情報

(単位:百万円)

| | FY2022 実績 | | | | | FY2023 実績 | | | | | 前年同期 比累計 YoY |
|--------------|-----------|-------|-------|-------|--------|-----------|-------|-------|-------|--------|--------------------|
| | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | 1Q | 2Q | 3Q | 4Q | 累計 | |
| 住宅事業 | 1,096 | 1,196 | 1,172 | 1,178 | 4,642 | 1,095 | 1,195 | 1,231 | 1,260 | 4,781 | + 3.0% |
| 建材事業 | 154 | 159 | 160 | 171 | 644 | 184 | 200 | 200 | 207 | 791 | + 22.8% |
| BIM事業 | 127 | 145 | 162 | 154 | 588 | 144 | 172 | 187 | 199 | 702 | + 19.4% |
| その他 | 45 | 62 | 49 | 60 | 216 | 57 | 48 | 33 | 43 | 181 | △ 16.2% |
| 建築システム事業一計 | 1,422 | 1,561 | 1,543 | 1,561 | 6,089 | 1,480 | 1,615 | 1,650 | 1,708 | 6,454 | +6.0% |
| 測量事業 | 745 | 761 | 714 | 806 | 3,026 | 777 | 728 | 674 | 716 | 2,895 | △ 4.3% |
| 土木事業 | 389 | 362 | 358 | 371 | 1,480 | 374 | 369 | 384 | 373 | 1,500 | + 1.4% |
| 建設インフラ事業 | 508 | 628 | 549 | 645 | 2,330 | 609 | 657 | 512 | 671 | 2,449 | + 5.1% |
| その他 | 56 | 61 | 49 | 42 | 208 | 46 | 48 | 41 | 35 | 170 | △ 18.3% |
| 測量土木システム事業一計 | 1,698 | 1,812 | 1,669 | 1,863 | 7,044 | 1,806 | 1,802 | 1,610 | 1,794 | 7,014 | △ 0.4% |
| ITソリューション事業 | 44 | 351 | 41 | 61 | 497 | 251 | 32 | 28 | 39 | 352 | △ 29.2% |
| 合計 | 3,165 | 3,725 | 3,253 | 3,485 | 13,630 | 3,537 | 3,450 | 3,289 | 3,542 | 13,821 | +1.4% |

投資事業

2023年6月に当該子会社を通じてIFAC投資事業有限責任組合を設立し投資活動を実施しております。
主な投資対象は、当社グループの事業領域と関連性の高い優れたサービスやビジネスモデルを持つスタートアップやベンチャー企業としております。
今期CVCファンドを通じた出資として3社、VCファンドへの出資を1社実施いたしました。

CVCファンドを通じた出資



フォトラクション社が強みを持つ大手層を中心とした顧客基盤および施工管理をはじめとしたクラウドソリューションと、当社グループが強みをもつ中堅・中小を中心とした顧客基盤と建築における上流工程にかかわるソリューションを共有しながら、建築業界の課題をいち早く捉えつつ、効果的なソリューションをお届けできるよう共同開発に取り組んでまいります。



エピソード社が強みを持つ現場支援向けのAR技術と当社グループが強みを持つ調査・設計を中心としたソリューションとの連携及び共同開発など、幅広い領域において協業を検討いたします。加えて、当社子会社の福井コンピュータスマート株式会社では、エピソード社と「Dive」の販売店契約を締結し、双方の製品拡販につなげてまいります。



今回の出資を通して双方のシステム連携を進め、3D点群データの生成から編集・活用までのワンストップサービスを実現することで、建設DX及びi-Constructionの推進に取り組んでまいります。加えて、当社子会社の福井コンピュータスマート株式会社では、スカイマティクス社と「くみき」の販売店契約を締結し、双方の製品拡販につなげてまいります。

VCファンドへのLP出資



「日本を不動産・まちづくりの分野において世界の中心地にする」というビジョンを掲げ、北米を中心とした世界各国の不動産テック領域に特化した投資を行うベンチャー・キャピタル（VC）ファンドです。

FY2024 通期業績予想

(単位:百万円)

| | FY2023 (当期) | FY2024 (来期予想) | 前年同期比 |
|------------|----------------|------------------|-------|
| 売上高 | 13,821 | 13,837 | +0.1% |
| 営業利益 | 5,585 | 5,390 | △3.5% |
| 経常利益 | 5,676 | 5,430 | △4.3% |
| 当期純利益 | 3,817 | 3,572 | △6.4% |
| 1株当たり当期純利益 | 184円63銭 | 172円77銭 | |
| 1株当たり配当金 | 65円 | 70円 | |

業績予想

売上高13,837百万円、営業利益5,390百万円、経常利益5,430百万円、当期純利益3,572百万円を見込んでおります。

建築システム事業

住宅事業における主要ソフトウェアの機能拡充、またBIM事業における施工フェーズへのソリューション提供により売上増加を図りながらストックビジネスの拡大にも取り組んでまいります。

測量土木システム事業

国土交通省が推進する「i-Construction 2.0」やBIM/CIM原則適用を成長のチャンスととらえ、測量事業および土木事業における建設業の生産性向上に寄与する新しいソリューションの開発や、既存ソフトウェアの機能改善・深堀により、継続取引社数の拡大に向け取り組んでまいります。

弊社集計基準は下記の通りです。

| | |
|--------------|----------------------------------|
| 継続取引企業社数 | 前期3月末より継続して取引のある企業社数(2024/3月末時点) |
| ARR | ストック売上(使用権、保守サービス売上)における年間定期収益 |
| ARPA | ARRを3月末時点の契約企業社数で割り返し算出 |
| Churn Rate | ストック売上における継続企業社数で算出 |
| One Time Fee | 一時点で収益を認識する売上 |
| ROS | 営業利益率 |

注釈

※ARPAの前期比較(YoY)において、前年と集計方法を変更しているため記載しておりません。
 なお、前期集計方法の場合、当期の”ARPA”は、20.4万円(YoY+3.7%)となります。

建設業に特化した新たなマーケットプレイス展開について

福井コンピュータホールディングス株式会社

2024年5月

サービスの背景

< 外的要因 >

< 内的要因 >

人



長時間労働

高齢化

モノ



資材高騰

コスト、納期

環境



エネルギー

気候変動

スタートアップ



リソース

限定的

次なる成長



サポート事業

顧客接点力

求められる
ソリューション

デジタル化



紙の手作業

効率化、省力化

自動化



人工知能

安全性、品質向上

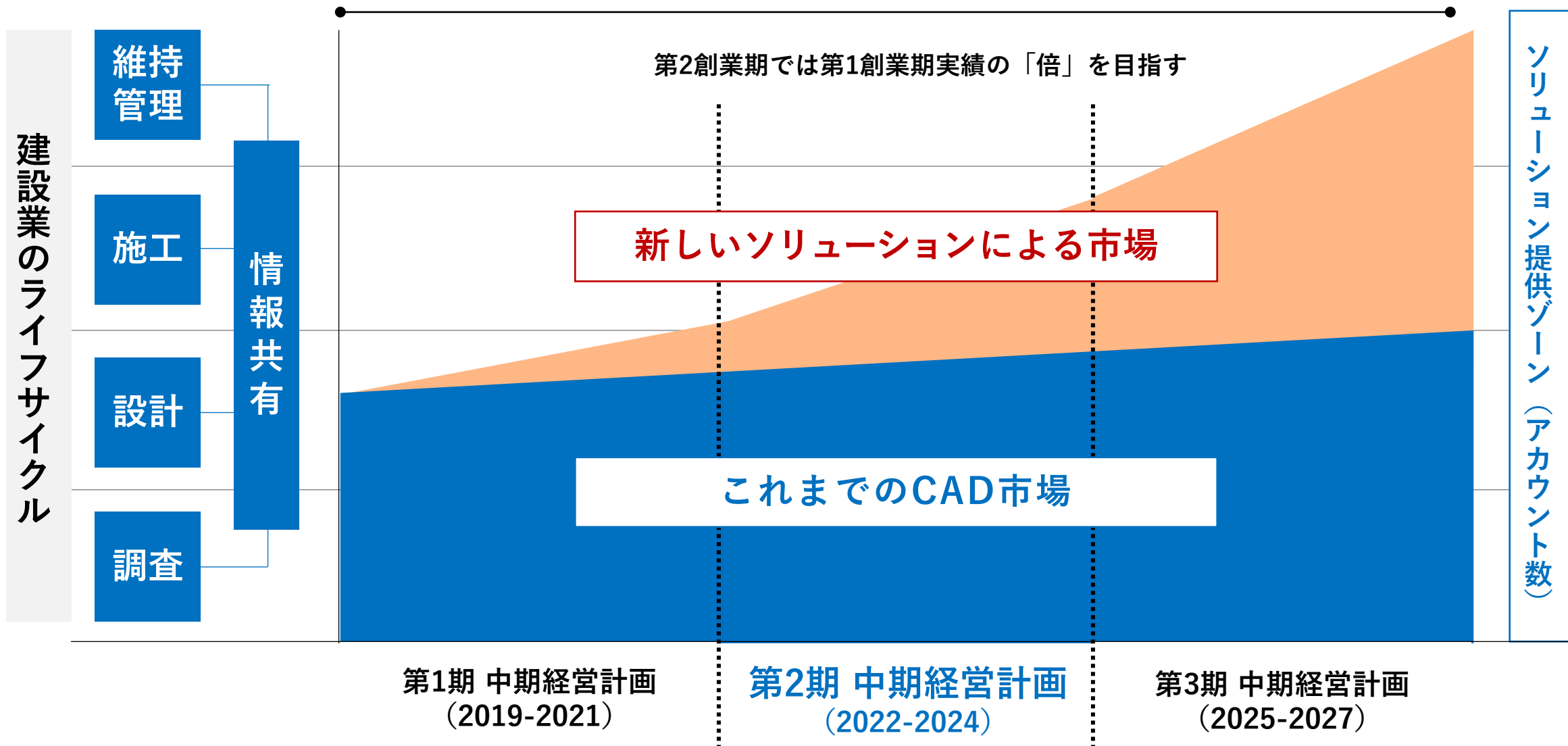
最適化



データ分析

無駄、遅延削減

中期経営計画 ① ー目指すべき成長のイメージー



中期経営計画 ② ーソリューションの提供状況ー

住宅建築

| | 調査 | 設計 | 施工 | 維持管理 | 情報共有 |
|-------|----|---------------------------------|-------------|------|------------------------------|
| 工務店 | | ◎ ARCHITREND ZERO Modelio | △ 現場Plus | — | △ 3Dカタログ.com TREND Net |
| 設計事務所 | | ◎ ARCHITREND ZERO | | | △ 3Dカタログ.com TREND Net |

一般建築

| | 調査 | 設計 | 施工 | 維持管理 | 情報共有 |
|------|----|-----------------------|--------------------------|------|------|
| 建設会社 | | △ GLCOBE Architect | △ GLCOBE Construction | — | — |

測量・土木

| | 調査 | 設計 | 施工 | 維持管理 | 情報共有 |
|--------|----------------------------------------------|--------------------------|----------------------|---------------|----------------|
| 官公庁 | | | ○ EXTREND 官公庁シリーズ | △ プロジェクト進行 | — |
| 設計コンサル | — | △ TREND ROAD Designer | — | — | — |
| 建設会社 | | ○ TREND-CORE | ◎ TREND-CORE | — | △ CIMPHONY+ |
| 測量会社 | ◎ TREND-ONE TREND-FIELD TREND-POINT | | | — | — |

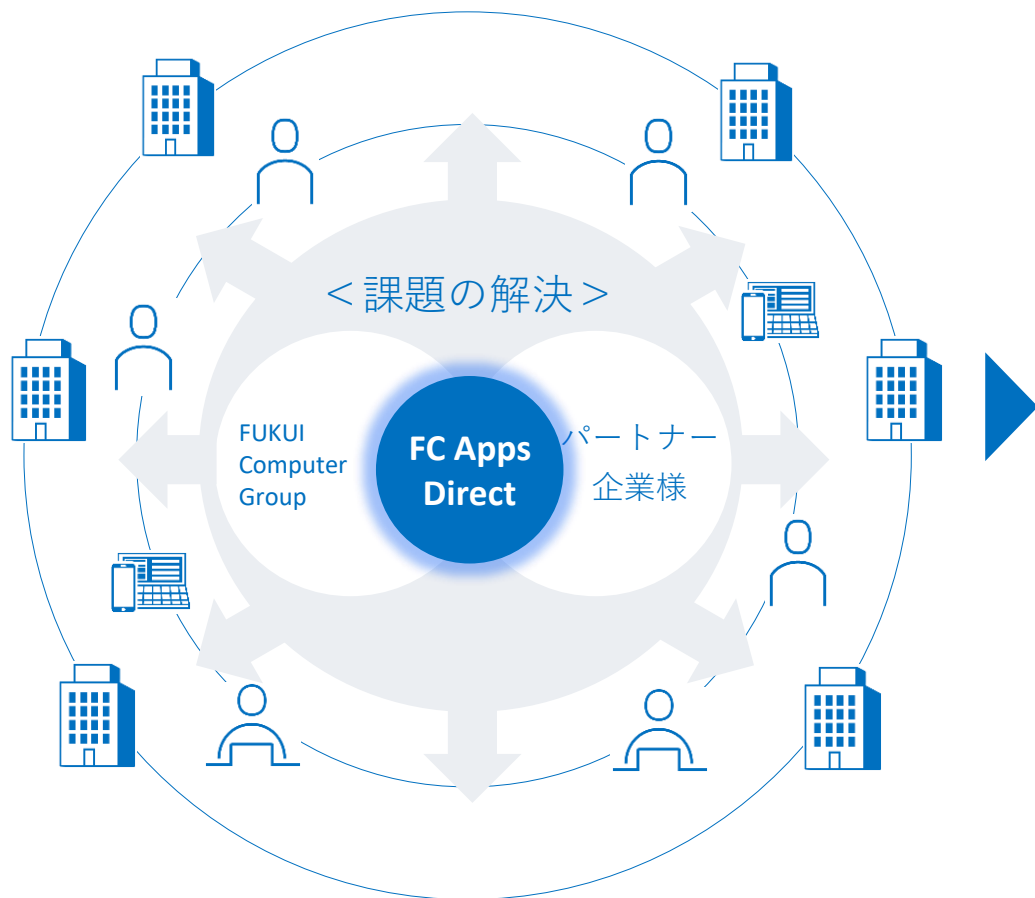
市場ニーズ (高) ■ → ■ → ■ (低) ソリューション提供 (多) ◎ → ○ → △ → — (無)

新サービスの概要 ①

—建設業に特化したマーケットプレイス展開—

建設業に特化したマーケットプレイス（名称未定）を2024年冬に展開します。

- ・当社グループとパートナー企業様との共創によって展開、課題解決に必要な製品・サービスを提供します。



顧客の利便性向上によるグループ成長

パートナー企業の成長支援

MISSION

Be Must Be.

建設業のなくてはならないになる。

VISION

All for Stakeholder.

関係する人から喜ばれる会社になる。

VALUE

Dream Big , Design First

望まれるものをいち早くつくる。

新サービスの概要 ② ースキームのイメージ

アプリケーション提供をベースにアドオンのサービスを提供し続け、顧客提供価値の最大化を目指します。

| | | | | |
|---------|-------------------|--------|--------|--------|
| APPLI | 生産性を向上させるアプリケーション | | | |
| SUPPORT | 顧客業務の効率化・業務支援 | | | |
| AI | 作業の自動化を促進するAI | | | |
| IDC | 利用ログの蓄積と解析を行うIDC | | | |
| | FY2024 | FY2025 | FY2026 | FY2027 |

顧客提供価値の最大化

プレサイトのご紹介

—2024年4月30日 公開済—



建設現場で働くあなたの悩みにソリューションを！

2024年、いよいよ建設業にも労働時間の上限規制が適用されましたが
長時間労働の是正、人材不足、生産性向上など解決すべき問題は山積みのままです...
しかし、この課題を乗り越えることは「建設業界の未来を拓くチャンス」と捉え、
スタートアップ企業とその挑戦を後押しするプロジェクトを立ち上げました！
本サイトでは、建設現場で働く皆様の課題を解決する最適なソリューションをご紹介します！

マーケットプレイス公開に先立ち、2024年4月に「FUKUICOMPUTER×スタートアップ企業協業プロジェクト」として特設サイトを公開しております。このサイトでは、建設現場で働く課題に対し、様々なソリューションの紹介を行っております。

URL：<https://hd.fukuicompu.co.jp/dx/>

パートナー企業について (2024年5月時点)

- 共同開発中（2024年冬ローンチ予定）／株式会社フォトラクション
- 動画・AR手順書システム Dive／エピソテック株式会社
- 国産クラウド型ドローン測量システム KUMIKI／株式会社スカイマティクス
- 現場リモートツール SynQ Remote／株式会社クアンド
- 現場デジタル化ツール 現場Plus ／株式会社ダイテック

※パートナー企業は今後拡大を予定しております