2022年3月期 決算説明資料

2022年5月10日



目次

0.	当社事業の紹介		Р3
Ι.	2022年3月期決算概要	• • • • • • • • • • • • • •	P4
Ι.	2022年12月期 予想	• • • • • • • • • • • • • •	P11
Ш.	長期ビジョン Challenge 「STAGE 1」 進捗状況	1000	P15
IV.	新組織体制について		P27
٧.	参考資料		P32

0. 当社事業の紹介

無機化成品



タイヤ原料等

有機化成品



プール・浄化槽の 殺菌消毒剤等

ファインケミカル



電子部品用途薬剤 (プリント配線板向け薬剤、 樹脂改質剤等)

建|

材

事

業

壁材



壁材 (内装材、外装材等)

エクステリア



エクステリア (カーポート、門扉等)

● 四国化成

化

学

品

事

業

I. 2022年3月期

決算概要

I - 1. 業績概要

■ 連結経営成績

(百万円)

	2021/3		202	2/3	増減額	増減率
	金額	構成比	金額	構成比	→目 <i>川</i> 吼合只	1日/19公平
売上高	49,590	100.0%	54,137	100.0%	4,547	9.2%
営業利益	7,401	14.9%	8,400	15.5%	999	13.5%
経常利益	7,997	16.1%	9,291	17.2%	1,294	16.2%
親会社株主に帰属する 当期純利益	5,760	11.6%	6,878	12.7%	1,118	19.4%
為替レート(円/US\$)	106		112			
為替レート(円/EUR)	122		131			

◆売上高、営業利益、経常利益、当期純利益が過去最高を記録

- ・化学品事業の販売は前年の水準を上回り、全体の売上高は前期比+9.2%の増収となった。
- ・新型コロナウイルスやロシアのウクライナ侵攻により高騰したエネルギー・資源、海上運賃の価格転嫁や為替の円安により、利益増となった。
- ・為替レートは、ドル、ユーロともに円安になり、売上に対する為替影響額は前期比+992百万円のプラスとなった。



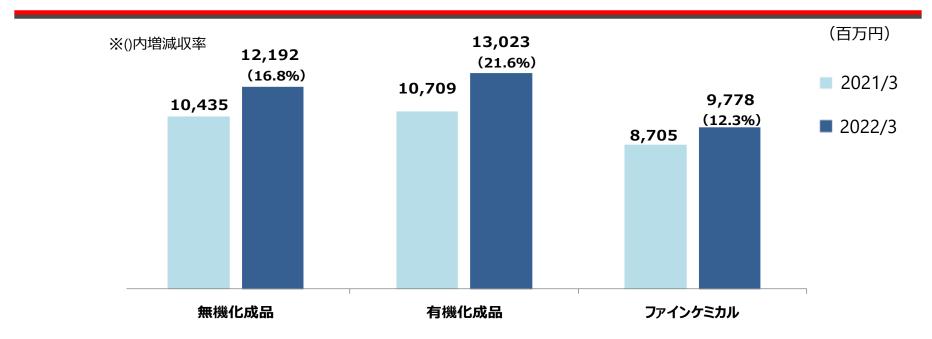
I-2. セグメント別業績

(百万円)

						(11/2) 3/
売上高		2021/3	構成比	2022/3	構成比	増減率
化学品事業	無機化成品	10,435	21.0%	12,192	22.5%	16.8%
	有機化成品	10,709	21.6%	13,023	24.1%	21.6%
	ファインケミカル	8,705	17.6%	9,778	18.1%	12.3%
	小計	29,850	60.2%	34,995	64.6%	17.2%
建材事業	壁材	1,475	3.0%	1,395	2.6%	▲ 5.4%
	エクステリア	17,285	34.9%	16,565	30.6%	▲ 4.2%
	小計	18,760	37.8%	17,961	33.2%	▲ 4.3%
その他事業		979	2.0%	1,181	2.2%	20.7%
全社合計		49,590	100.0%	54,137	100.0%	9.2%
セグメント利益	益	2021/3	構成比	2022/3	構成比	増減率
化学品事業合語	t	5,664	76.5%	7,545	89.8%	33.2%
建材事業合計		3,505	47.4%	2,576	30.7%	▲26.5%
その他		▲ 1,768	▲23.9%	▲ 1,721	▲20.5%	▲2.6%
全社合計		7,401	100.0%	8,400	100.0%	13.5%



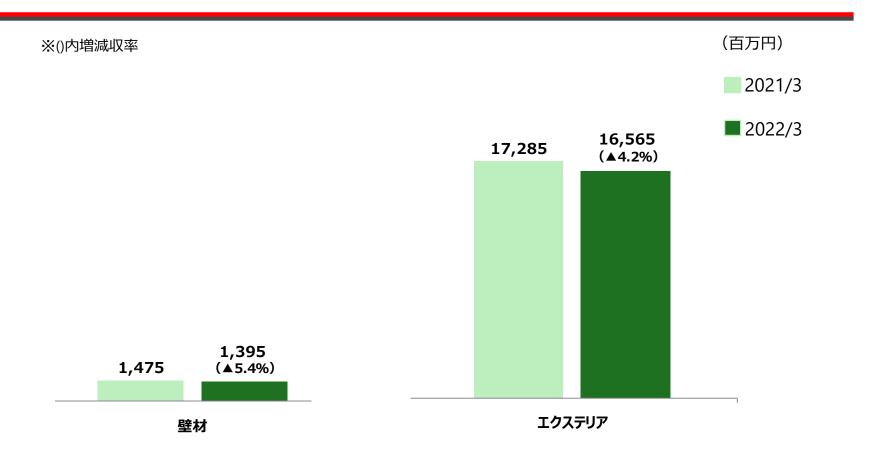
I-3. セグメント別売上高概況 (化学品)



- ◆ラジアルタイヤ向け原料である**不溶性硫黄**は、半導体不足による自動車生産の落ち込みの中でも、市販用タイヤや産業車両用タイヤの底堅い需要を受け、販売は新型コロナウイルス感染拡大の影響を受けた前年を大きく上回った。レーヨン・セロハン向けの**二硫化炭素**はナフサ価格高騰に伴う値上げ、入浴剤・合成洗剤向けの無水芒硝は、コロナ禍からの反動増で前年を上回った。
- ◆殺菌消毒剤**塩素化イソシアヌル酸**は、国内市場は、学校のプール授業一部再開によるプール薬剤の販売回復等により、前年を上回った。米国市場は、経済状態の回復や巣ごもり需要等により需給がひっ迫しており、 資源価格や物流コストの高騰を価格転嫁するなど採算性の改善を図り、収益性が大きく向上した。
- ◆プリント配線板向けの水溶性防錆剤**タフェース**は、世界的なエレクトロニクス市場の成長を背景に、堅調に推移した。エポキシ樹脂硬化剤(イミダゾール類)や樹脂改質剤(グリコールウリル誘導体等)、半導体プロセス材料を中心とする機能材料も、電子部品用途の需要が伸長し、前年を上回った。

7

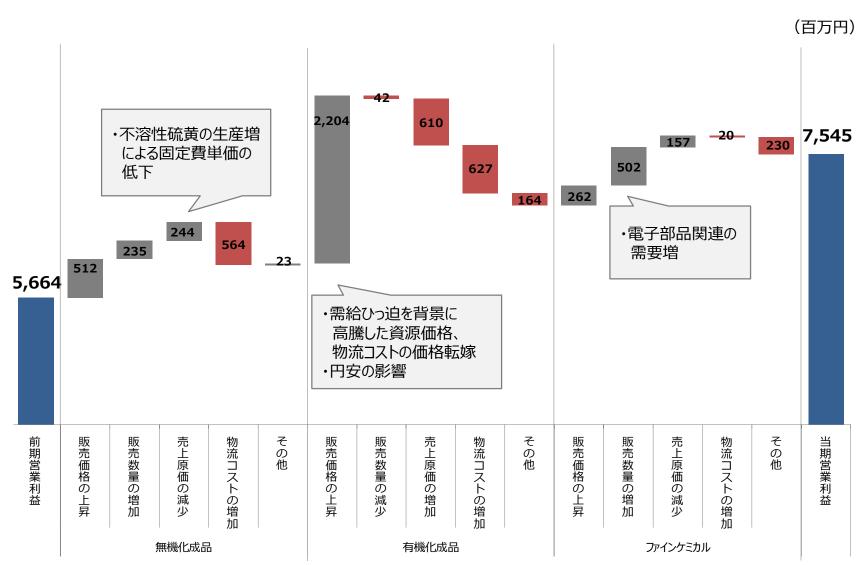
Ⅱ-4. セグメント別売上高概況 (建材)



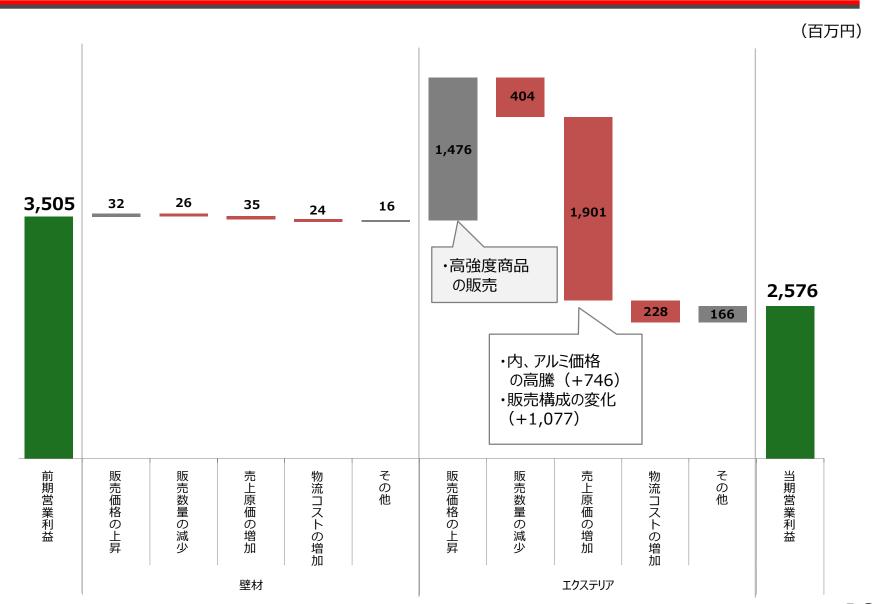
◆新設住宅着工戸数はやや持ち直しの傾向が見られたものの、公共事業や民間企業の設備投資は、 消費マインドの低迷や先行き不透明感を背景に、先送りや様子見基調が続いており、壁材、エクステリア ともに販売は低調に推移した。また、アルミ地金をはじめとする原材料価格の高騰により収益性が低下した。



I-5. 化学品セグメント利益 増減分析



I-6. 建材セグメント利益 増減分析



Ⅱ. 2022年12月期 予想

Ⅱ-1. 通期業績予想(連結)

(百万円)

≪参考≫

		2021年 4-12月	2022年 4-12月	増減率
売上高		39,229	46,000	17.3%
営業利益		6,158	5,800	▲ 5.8%
経常利益		6,721	6,100	▲ 9.3%
親会社株主に帰属する 当 期 純 利 益		4,794	3,700	▲ 22.8%
為替	ドル	111	120	
レート	ユーロ	131	130	

2021年 4-3月
54,137
8,400
9,291
6,878
112
131

※2022年度より決算期を12月に変更するため、当期は9か月決算となる予定。



Ⅱ - 2. セグメント別業績予想 (連結)

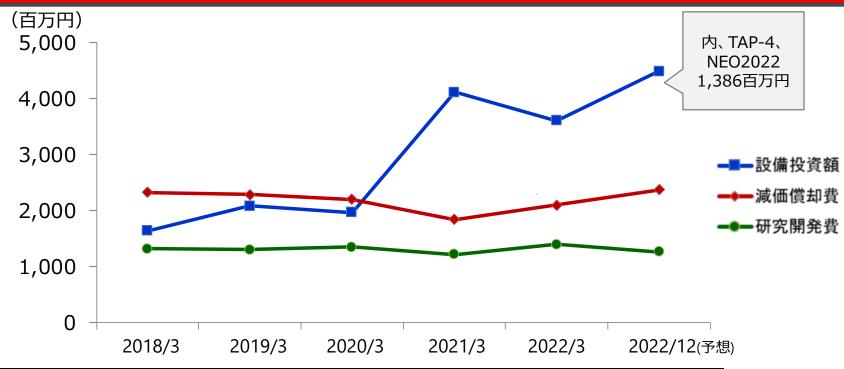
(百万円)

《参考》

売上高	2021年 4-12月	2022年 4-12月	増減率	20 4
化学品事業	25,499	30,000	17.6%	
建材事業	12,772	15,000	17.4%	
セグメント利益	2021年 4-12月	2022年 4-12月	増減率	20
セグメント利益 化学品事業	-	-	増減率 ▲ 4.1%	

2021年 4-3月
34,995
17,961
2021年 4-3月

Ⅱ-3. 設備投資額、減価償却費、研究開発費(連結)



	2018/3	2019/3	2020/3	2021/3	2022/3	2022/12 予想
設備投資額	1,628	2,073	1,961	4,106	3,599	4,477
減価償却費	2,318	2,281	2,189	1,835	2,090	2,368
研究開発費	1,310	1,295	1,338	1,207	1,392	1,259

III. Challenge 1000 ΓSTAGE 1

- 進捗状況 -

Ⅲ – 1. Challenge 1000の概要①



2030年に 目指す姿

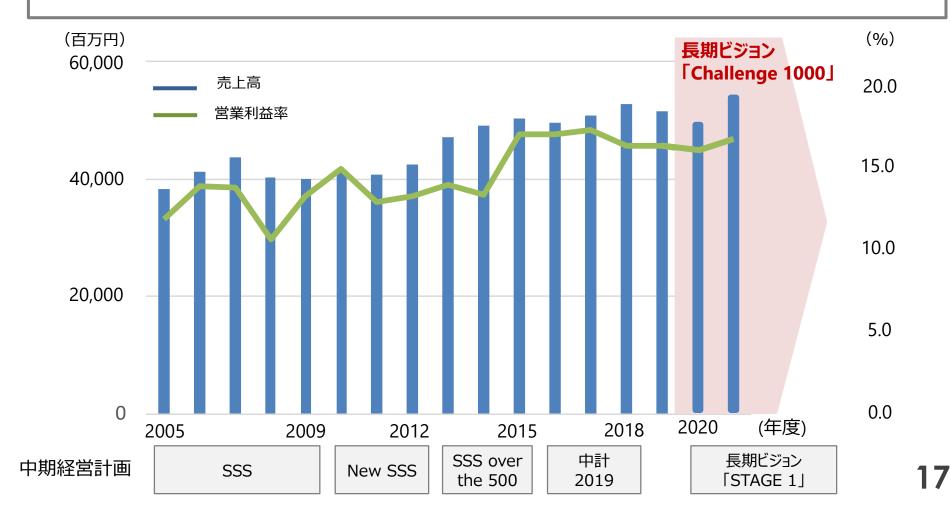
独創力で、"一歩先行く提案"型企業へ

独創的なアイデアで社会課題を解決し、 世界をリードする



Ⅲ – 2. Challenge 1000の概要②

- ・1980〜90年代の多角化経営により収益性・財政状態が悪化。本業回帰を基本方針とする中期経営計画「SSS」シリーズ のもと経営革新と事業再構築を進め、強靭で筋肉質な経営体質に生まれ変わった。
- ・基礎固めを終え、積極経営と事業の強化・拡大を基本方針とする長期ビジョン「Challenge 1000」を策定。
- ・2030年にありたい姿からのバックキャストにより、事業計画を策定・実践中。



Ⅲ-3. Challenge 1000の概要③

財務目標

売上高 1,000億円

営業利益 150億円

ROE 10%

戦略の柱

事業変革方針

全社変革方針

積極投資

SDGsの達成

四方よし

顧客

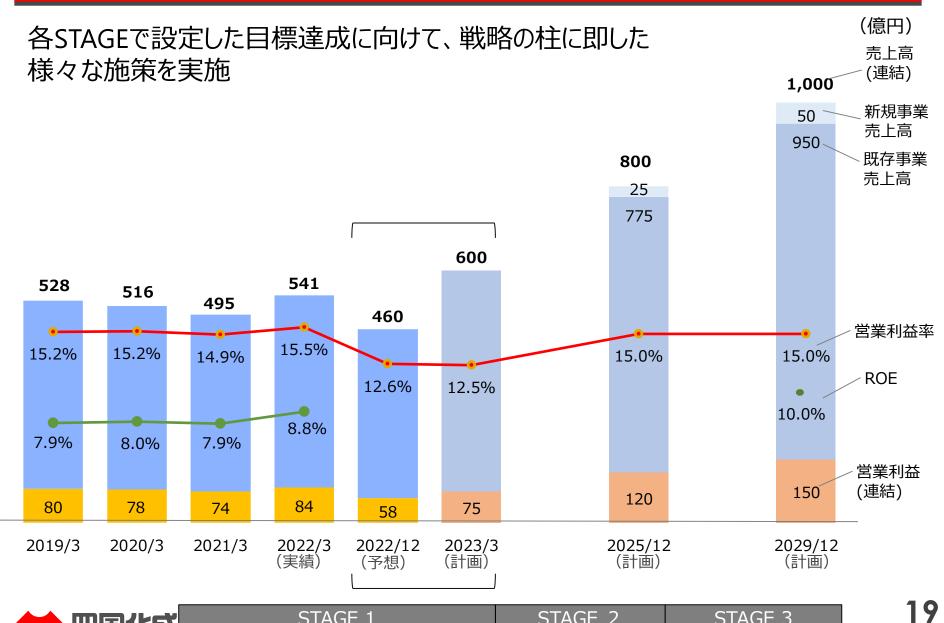
従業員

株主

社会



Ⅲ-4. 財務目標・進捗



STAGE 1 STAGE 2 STAGE 3 四国化成

Ⅲ-5. 進捗総括(2021年度~)

財務目標

◆2021年度実績は、営業利益が「STAGE 1」計画通りの進捗

- ・2021年度売上高は過去最高となったものの計画未達。営業利益は計画達成。
- ・2022年度は「STAGE 1」最終年度。決算期変更で9カ月の変則決算となるが、 9カ月比較では前年より増収を見込む。

投資

事業

◆生産設備への投資を計画通り実施

- ・ファインケミカル事業の生産設備(TAP-4)は昨年完成し、稼働開始した。 ⇒半導体プロセス材料の生産強化
- ・塩素化イソシアヌル酸の生産設備は4月に竣工、今夏より稼働開始予定。 ⇒効率的な生産体制を構築

◆各ステークホルダーへの貢献活動を実行

四方よし

・株 主:自社株買いの実施、プライム市場へ上場。

・社 会:丸亀工場に太陽光発電設備を導入。

瀬戸内国際芸術祭に「パークレット」を現物協賛

丸亀市と「にぎわいあるまちづくりに関する

連携協定」の締結。



パークレット



Ⅲ-6. 進捗状況(事業変革方針)

2022年度は「STAGE 1」の最終年度。

目標達成と続く「STAGE 2」でさらなる成長を目指していく。

事業名	トピックス	STAGE 1目標
無機化成品	・ 不溶性硫黄の品質向上の取り組みを継続・ 硫黄起点の開発品の事業化検討	連結売上高140億円 (2022/3実績121億円)
有機化成品	生産設備の充実(バルク品、ODM品等)サニタリー分野の強化	連結売上高100億円 (2022/3実績130億円)
ファインケミカル	 機能材料:半導体プロセス材料のニーズ対応の強化。樹脂改質剤の新規用途(低誘電、CFRP)開拓 タフエース: ノンハロゲンかつ長期保存安定性を実現した新規OSPの販売を目指す GliAS(タフエース自動分析装置):取扱開始。トータルソリューション提案を目指す GliCAP:承認活動、実績化 	連結売上高80億円 (2022/3実績97億円)
建材	高強度の商品を武器に営業活動の強化スマートファクトリー化により、生産効率 向上を推進	連結売上高250億円 (2022/3実績179億円)

Ⅲ-7. 進捗状況(全社変革方針)

多様な働き方に対応する基盤づくり、自ら変革していくという意識の醸成や仕組みづくりに 取り組んでおり、概ね計画通りに進んでいる

コスプルロプリー しょうてい はんかい	
項目	トピックス
価値づくり	◆ブランド価値の向上(四国化成品質を策定) ◆環境に対する取り組みの強化(CSR報告書の作成) ◆新規事業創出に向けた取り組みの実施(社内公募の実施)
余力づくり	◆テレワークの推進等、業務の効率化への取り組みを実施 ・働く場所にとらわれず、効率的な働き方ができるテレワークを推進 ・インフラ整備の充実
拠点づくり	◆生産拠点の最適化・壁材生産拠点を徳島工場吉成事業所に移転
組織づくり	◆目指すべき組織体制決定に向けた準備の実施 ・ <u>持株会社体制への移行</u> (詳細P27)
風土づくり	◆長期ビジョンの浸透、部門間の壁をなくす交流活動を実施 ・ワークショップ、座談会等イベントの開催
人財づくり	◆社員が積極的に挑戦できるような環境を整備 (加点方式の挑戦目標を導入など、評価制度の見直し) ※全社変革方針の概要はP70参照

Ⅲ-8. 戦略の柱(積極投資)

ファインケミカル生産設備(TAP-4)

- ・ 徳島工場にファインケミカルの生産設備を投資額25億円で新設、2021年7月より稼働開始
 - 一試作から量産まで対応可能なマルチプラント
 - -高品質・高付加価値な半導体材料や医薬中間体が製造できる製造設備を保有
 - -異物管理やppt(1兆分の1)レベルの低金属管理が可能な設備・製造技術・分析技術 を保有
- ・IoT技術を実現する半導体分野に使用されている
 - -半導体プロセス材料などを製造するメーカーから、高品質で高機能な材料のニーズ拡大
 - -当社は、独自の有機合成技術とTAP-4の活用で迅速に新規材料を提供
- ・半導体プロセス材料分野で2030年までに20~30億円の売上を目指す



半導体シリコンウェハ



TAP-4(徳島工場)



Ⅲ-9. 戦略の柱(積極投資)

塩素化イソシアヌル酸 生産設備(NEO2022)

- ・徳島工場に塩素化イソシアヌル酸設備を投資額50億円で新設、2022年4月に竣工 -生産の効率化⇒事業の世界展開を強化
- 有機化成品事業はありたい姿「環境・衛生を守り、世界中の人にキレイを届ける事業」を設定一事業の中心であるプール事業に加えて、サニタリー分野等の高付加価値分野へ事業拡大
- ・当社が持つ塩素取り扱い技術を生かし、自社ブランドによる商品展開の強化、 事業のさらなる川下化を図る







NEO2022 (徳島工場)

Ⅲ-10. 戦略の柱(SDGsの達成)

◆2022 CSR報告書の拡充

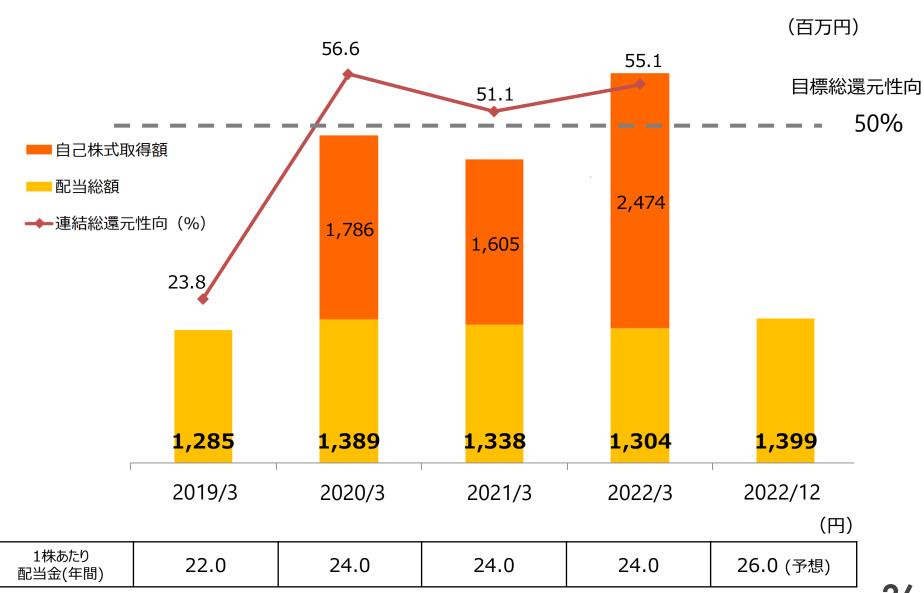


CSR報告書(2022年版)を8月にホームページで 公開予定

2022年版より

- ◆マテリアリティの設定
- ◆気候変動への取り組み 等 についても記載予定。

Ⅲ-11. 株主還元 -配当推移-



IV. 新組織体制について

IV-1. 持株会社体制への移行①

2023年1月からの持株会社体制への移行に向けて準備中

目的

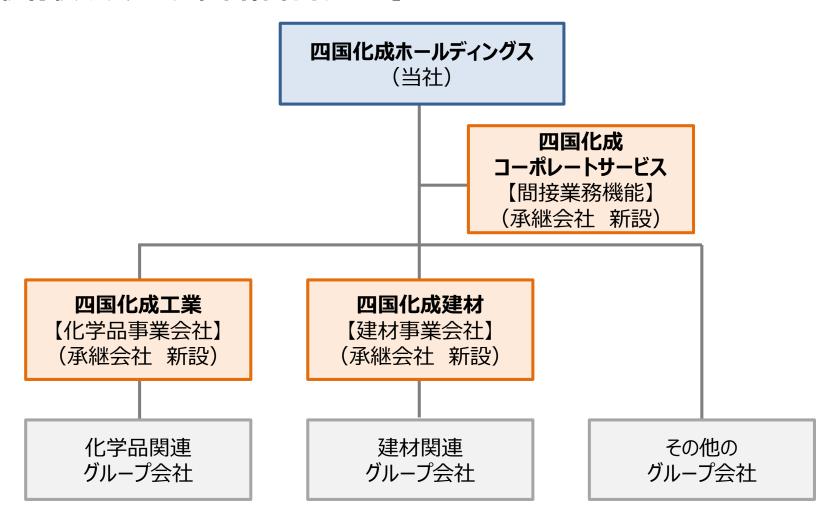
- (1) 事業運営体制の強化 各事業会社に対し大胆に権限移譲することで、意思決定を迅速化
- (2) ガバナンス体制、本社部門の役割再定義 持株会社をグループ経営機能に特化 本社間接部門を分社化のうえ重複業務の解消と最適化
- (3) 経営人財の育成強化 持続的な経営力強化の観点から、自律性を持った事業会社の運営の中で、 将来の経営人財育成を推進

成長加速と事業環境の変化、課題への対応を目指す



IV-2. 持株会社体制への移行②

【移行後のグループ経営体制イメージ】



IV-3. 持株会社体制への移行③

◆持株会社体制への移行スケジュール

		2023年		
	1月	4月	6月	1月1日
持株会社体制 移行スケジュール	持株会社移行 準備会社設立	吸収分割契約を 取締役会承認	株主総会特別 決議	新会社への権利 義務の承継
	«完了»	«完了»		持株会社体制 スタート

2023年1月1日より新しい経営体制に生まれ変わるとともに 長期ビジョン Challenge 1000「STAGE 2」がスタート。

百年企業に向けた飛躍を確実なものとする。

ご清聴ありがとうございました

V. 参考資料

財務データ

V-1. 連結貸借対照表

(百万円)

	2021/3	2022/3	増減	備考
流動資産	65,024	67,668	2,644	売掛金(+1,767)
固定資産	42,319	46,137	3,818	投資有価証券(+2,625)
資産合計	107,344	113,805	6,461	
流動負債	15,702	19,109	3,407	1年以内返済予定長期借入金(+2,000)
固定負債	15,075	13,788	▲ 1,287	
負債合計	30,778	32,897	2,119	
純資産合計	76,566	80,908	4,342	利益剰余金(+3,334)、 その他有価証券評価差額金(+1,064)
負債·純資産合計	107,344	113,805	6,461	
自己資本比率	70.5%	70.3%	▲0.2%	
ROE	7.9%	8.8%	0.9%	



V-2. キャッシュ・フロー計算書

(百万円)

	2021/3	2022/3
営業活動によるキャッシュ・フロー	7,411	5,089
投資活動によるキャッシュ・フロー	▲2,999	▲ 5,087
財務活動によるキャッシュ・フロー	89	▲ 1,809
現金及び現金同等物の増減額(▲は減少)	4,599	▲ 1,451
現金及び現金同等物の期末残高	37,207	35,755
フリーキャッシュ・フロー =営業活動CF-投資活動CF	4,412	2

◆営業活動によって得られたキャッシュ・フローは、50億89百万円

主な収入項目:税金等調整前当期純利益(97億10百万円)、減価償却費(20億90百万円)

主な支出項目:法人税等の支払額(27億39百万円)

◆投資活動に使用されたキャッシュ・フローは、50億87百万円

主な支出項目:有形固定資産の取得による支出(41億53百万円)

◆財務活動に使用されたキャッシュ・フローは、18億9百万円。

主な収入項目:長期借り入れによる収入(21億60百万円)

主な支出項目:自己株式の取得による支出(24億74百万円)、配当金の支払額(13億26百万円)



会社概要

V – 3. 会社概要

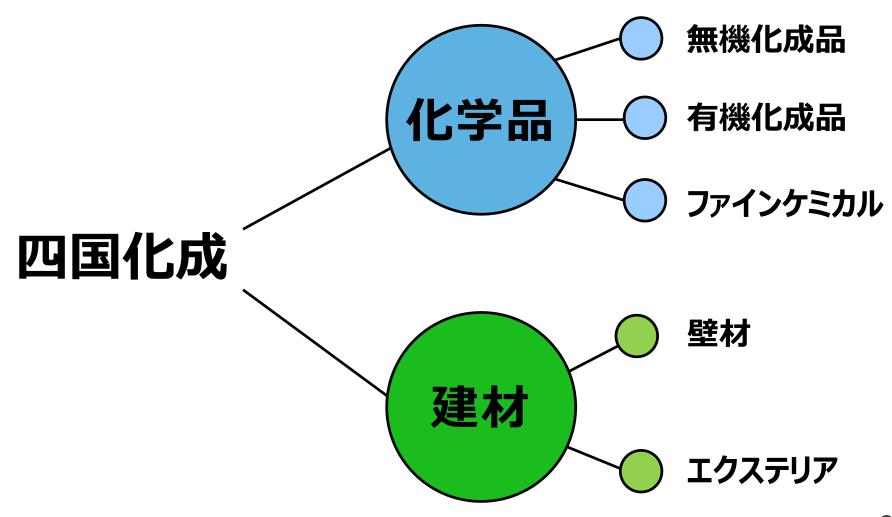
2022年3月31日現在

- 商 号 四国化成工業株式会社
- 証 券 コード 4099(東証プライム市場上場) 業種:化学
- 創 立 1947年10月10日
- 本 社 所 在 地 香川県丸亀市
- 社長兼C.E.O. 田中 直人
- 資 本 金 68億67百万円
- 従 業 員 数 1,210名(連結)
- 売 上 高 541億円(連結・2022年3月期)



V - 4. 事業構成

■ 化学品と建材の2つの事業が柱。

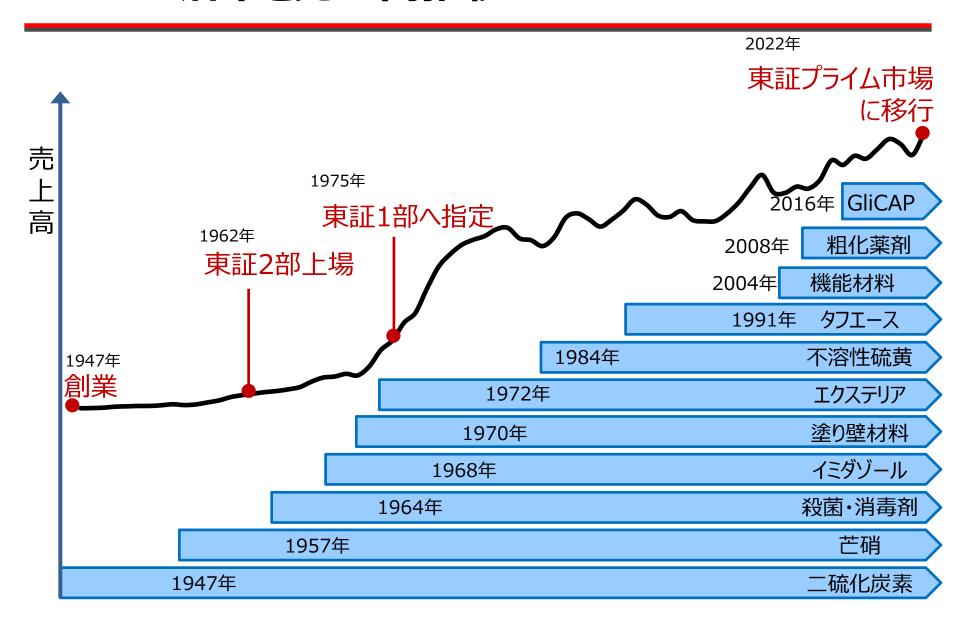


V – 5. 沿革

1947年10月	香川県丸亀市において、 <mark>二硫化炭素(⇒無機化成品)</mark> の製造を目的に資本金200万円をもって設立
1957年10月	徳島第一工場(現・徳島工場吉成事業所)建設、中 <mark>性無水芒硝(⇒無機化成品)</mark> の操業を開始
1962年 6月	徳島第二工場(現・徳島工場北島事業所)建設
10月	東京証券取引所第2部に上場
1964年 5月	徳島第二工場において、 <mark>塩素化イソシアヌル酸(⇒有機化成品)</mark> の初の国産化に踏み切り、操業を開始
1969年12月	プリント配線板などの電子部品用水溶性防錆剤(後のタフエース(⇒ファインケミカル))の販売を開始
1970年 9月	建材部門進出を図り、徳島第二工場において内装壁材(JULUX)の生産を開始
1972年 6月	アコーディオン門扉(⇒エクステリア)の製造・販売を開始
1975年 3月	東京・大阪両証券取引所第1部に指定
7月	香川県多度津町に多度津工場建設
11月	徳島第二工場において、イミダゾール(⇒ファインケミカル)の本格生産を開始 ('68年より試験生産)
1981年 6月	ロサンゼルスに駐在員事務所開設 (85年にSICとして現地法人化)
1984年 7月	丸亀工場において、 <mark>不溶性硫黄(⇒無機化成品)</mark> の生産を開始
1992年 9月	香川県宇多津町に研究センター (現・R & Dセンター)開設
1995年10月	埼玉県嵐山町に嵐山工場建設
2006年 7月	上海に現地法人 四国化成(上海)貿易有限公司 を設立
2008年	プリント配線板用粗化薬剤(⇒ファインケミカル)の販売を開始、丸亀工場にタフエース新プラント建設
2013年 8月	徳島工場に機能材料生産設備TAP-3(Tokushima Advanced Chemicals Plant-3)を建設
2014年 9月	国内唯一の二硫化炭素生産会社である日本硫炭工業(株)を連結子会社化
2015年 4月	台湾及びシンガポールに事務所開設
2017年 4月	日本工機(株)を子会社化
2021年 7月	徳島工場に機能材料生産設備TAP-4(Tokushima Advanced Chemicals Plant-4)を建設
2022年 4月	東証の市場区分再編に伴い、プライム市場に移行
4月	徳島工場に塩素化イソシアヌル酸の新生産設備(NEO2022)を建設



V-6. 沿革と売上高推移





化学品事業

化学品事業



V-7. 無機化成品

無機化成品 12,192百万円 22.5%

2022/3 累計 化学品事業売上高 34,995百万円

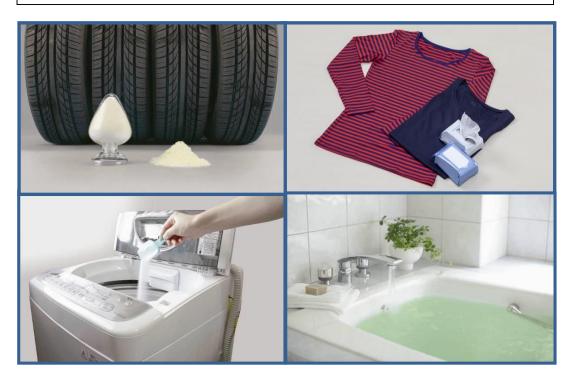
【主要製品】

□二硫化炭素 … 化学繊維レーヨンの必須材料

。不溶性硫黄 … ゴム加硫剤

□無水芒硝 … 入浴剤の温浴効果促進剤

合成洗剤の洗浄助剤



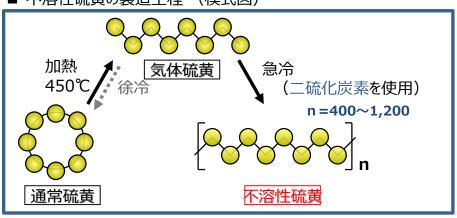
V-8. 不溶性硫黄-製品紹介-

- 」 用途 : ゴム加硫剤
- 主要顧客:国内外のタイヤメーカー
- □ 原料のゴムは硬い状態であり、硫黄を加えて加熱(加硫)することで、伸びて縮む 特性を持つようになる。
- □ ラジアルタイヤの生産工程で通常硫黄を使用した場合、ゴムの表面に硫黄が ブルーミング(析出)し、ゴムの接着不良の原因となる。 不溶性硫黄は、原料ゴムに分散状態でいるため、ブルーミングを抑制できる。
- □ 不溶性硫黄の生産には、創業製品である「二硫化炭素」の高い取り扱い技術が必要である。
- □ 不溶性硫黄は、タイヤメーカーから高い品質が求められている。
- 🔻 2017年3月、生産設備の増設が完了し、生産能力を1.3倍に増強した。

■ 不溶性硫黄



■ 不溶性硫黄の製造工程 (模式図)



化学品事業

2有機化成品

V-9. 有機化成品





2022/3 累計 化学品事業売上高 34,995百万円

有機化成品 13,023百万円 24.0%

【主要製品】

- □ 塩素化イソシアヌル酸···プール・浄化槽の殺菌消毒剤 (ネオクロール)
- □ ハイポルカ

…排水•汚泥処理剤



V-10. ネオクロール-製品紹介-

□ 用途 : プール・浄化槽の殺菌消毒剤、業務用風呂・家庭用の塩素系衛生処理剤

□ 主要顧客 : プール業者、学校、一般消費者(米国)

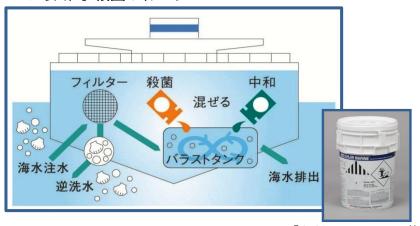
□ 主成分 : 塩素化イソシアヌル酸

- プール用殺菌消毒剤「ネオクロール」は、他のプール用殺菌剤に比べ紫外線による分解が 少なく、屋外プールでも長持ちする点や、長期間保存しても品質低下がほとんどない点が特長。
- プールや業務用風呂の自動塩素管理システム「ナピックス」で強みを持つ。
- 塩素が持つ強力な酸化・漂白・洗浄力を活かして、業務用・家庭用のサニタリー分野や、バラスト水 (船底に積む重石として用いられる海水)処理、飲料水用途、各種施設での衛生管理用途などの様々な分野に展開中。

■ ネオクロール 製品群



■ バラスト水殺菌のイメージ



塩素化イソシアヌル酸

「ネオクロールマリーン」荷姿



化学品事業

③ファインケミカル

V – 1 1. ファインケミカル

2022/3 累計 化学品事業売上高 34,995百万円

ファインケミカル

9,778百万円

18.1%



【主要製品】

□ タフエース … プリント配線板向け水溶性防錆剤

(OSP)

□機能材料 … イミダゾール類(エポキシ樹脂の硬化剤)

樹脂改質剤、医薬品原料

□ インク類 … ソルダーレジスト



V-12. **タフエース**-製品紹介-

用途 : プリント配線板向け水溶性防錆剤

(OSP: Organic Solderability Preservative)

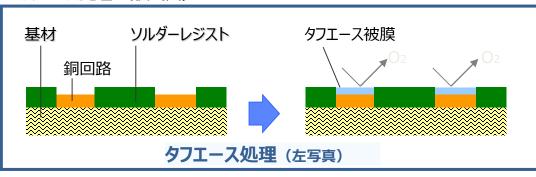
□ 主要顧客 : 世界のプリント配線板メーカー

□ プリント配線板の銅回路上に有機皮膜を形成し、露出した銅回路が酸化するのを 防ぐことで、実装工程で良好なはんだ付け性を確保し、信頼性の高い電子部品 製造に貢献する。

- □ OSPの主成分は、銅へ選択的に化学反応する特性を持つイミダゾール。当社はイミダゾール メーカーでもあり、OSPの要求特性にあわせて主成分を合成できる点が強み。
- □ プリント配線板の防錆剤は、OSPの他にも金属めっき等があるが、OSP比率は過半を 占め、なお上昇中。
- タフエースは主要電機メーカーの材料指定を多数取得し業界標準に。他社に先んじて環境性能を高め、自動車用電装部品や半導体パッケージ基板でも 採用実績が増加中。
 - タフエース処理槽を通るプリント配線板



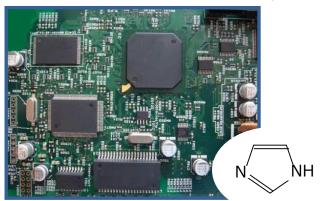
■ タフエース処理 (模式図)



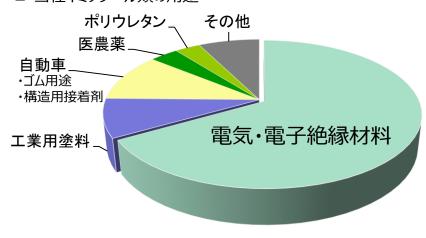
V-13. 機能材料-イミダゾール類

- □ 用途:エポキシ樹脂※の硬化剤・硬化促進剤、医薬品原料
- □ 主要顧客:樹脂材料メーカー、医薬品メーカー
- 「イミダゾールはエポキシ樹脂・ウレタン樹脂などの硬化剤、医農薬原料、防錆剤など 各種工業薬剤の原料などに幅広く使用される。
- 当社売上高の大半はエポキシ樹脂硬化剤用途。イミダゾールを配合したエポキシ樹脂は、電気・電子部品用途に最適な特性を持つ。
- □ 多品種のイミダゾールを揃え、ユーザーの求める多様な硬化速度・性質に対応。
- □ 競合品(非イミダゾール系)が強かった分野で、製品の性能向上のため顧客が イミダゾールを新たに採用する動きがある。
- ※ エポキシ樹脂:分子の末端に反応しやすいエポキシ基をもつ樹脂状の化合物、およびその化合物と硬化剤と重合させて生じる熱硬化性合成樹脂の総称。接着剤のほか、プリント配線板、塗料などに用いられる。

■ エポキシ樹脂が使われる電子部品(例)



■ 当社イミダゾール類の用途





V-14. 機能材料-イミダゾール類

エンジンの C P U 〔積層板、封止材、ソルダーレジストインク〕

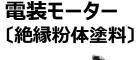


ボンネット **〔CFRP(強化炭素繊維**)〕 カーナビ〔液晶シール材〕



骨組み部 (構造用接着剤)

タイヤ[タイヤグリップ向上薬剤]





エアーホース 〔アクリルゴム薬剤〕



V-15. 注力製品(プリント配線板薬剤)

■ GliCAP® (グリキャップ)

- 。 プリント配線板の銅回路と樹脂の密着性向上剤。
- 。 従来は、銅を粗化(エッチング)することで表面に凹凸をつくり、"機械的結合" (アンカー効果) で樹脂との密着性を向上させてきた。
- 。半導体の高性能化につれて、高性能な半導体を実装するパッケージ基板では、 銅回路幅が超微細化し、銅の粗化が困難になりつつある。
- 。 第5世代移動通信システム(5G)の実用化に向けて、更なる高速化が求められる 高周波用サーバー基板では、高周波領域で銅表面の凹凸形状を受けて伝送損失が 生じるため、平滑な表面の銅回路が求められている。
- 。 GliCAP® は、「樹脂と強く結合する性質」と「銅と強く結合する性質」の両特性をあれて持ち、銅表面を粗化することなく、"化学的"に密着力を向上できる。
- 。 GliCAP®は、将来的にはプリント基板以外の市場への応用も視野に入れている。





V-16. 注力製品(機能材料)

■ 機能材料類

- 。 当社における機能材料とは、電子機器類に使用されている半導体等の電子部品の 材料に配合する事で様々な機能性を向上できる製品(化合物)。
- 。 電子機器類の進化に伴い、使用される樹脂材料の特性向上(耐熱性や電気特性等)が求められており、当社の機能材料が検討される機会が増えている。
- 。 当社の機能材料の検討範囲は多岐にわたり、自動車や航空機等の構造材として 使用される炭素繊維強化プラスチック(CFRP)でも、耐熱性や強度の向上を目的に 検討が進んでいる。
- 。 当社は、イミダゾールやイソシアヌル酸で培った有機合成技術を活かし、新たな機能 材料製品を研究開発していく。
- 最先端半導体プロセス材料などに向け、低金属管理などの高い品質に対応した設備を持つプラントの新設を決定。2021年4月に竣工し、7月より稼働を開始した。

TAP-4(徳島工場)

V-17. 注力製品(機能材料)

- 新規イソシアヌル酸誘導体
 - 。当社が蓄積してきたイソシアヌル酸合成技術を活用して開発した。
 - 。 耐熱性・耐光性・透明性に優れ、封止材料などの改質剤に使用されている。
- 新規密着性付与剤
 - ・ 樹脂に添加することにより、金属などの無機材料との密着性を改善することができる樹脂 改質剤。従来の改質剤と同等の密着性が得られ、硫黄を含まないため従来品の課題で あった金属腐食性を改善できる。
 - 。 電子部品に多く使われるエポキシ系をはじめ、アクリル系、ウレタン系、ポリイミド系など幅広い 樹脂材料へ展開を図っている。
- ベンゾオキサジン
 - 。 耐熱性・難燃性・電気特性に優れた樹脂。
 - 。 炭素繊維強化プラスチック(CFRP)や半導体の 封止材向けで検討が進んでいる。

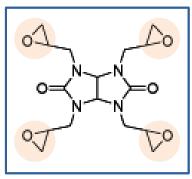
■ ベンゾオキサジン

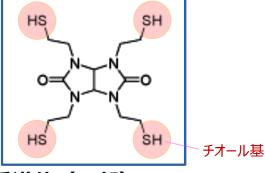


V-18. 注力製品(機能材料)

■ グリコールウリル誘導体

- 。 多官能・透明・高耐熱性の樹脂改質剤。
- 。 4つの官能基を持ち、高架橋密度の硬化物が期待できる。





■ グリコールウリル誘導体



グリコールウリル誘導体(一部)

- 。 官能基にチオール基(-SH)を有する製品は、低温で速やかにエポキシ樹脂と硬化する。 従来の改質剤と比べ、硬化した樹脂の耐熱性、耐湿性、耐酸性、耐アルカリ性、硬度に 優れ、課題であった耐熱性、耐湿性を大幅に改善できる。
- 。 高性能化や小型化が進む電子材料分野で、採用されている。

建材事業

建材事業

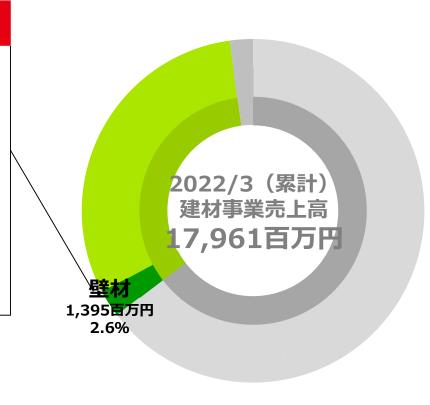


Ⅴ-19. 壁材

【主要製品】

JULUX

- □ 内装材(けいそう壁・自然素材壁) 調湿機能、有害な化学物質や生活臭の 吸着・分解機能をもつ塗り壁材
- □ 外装材 住宅向け湿式外装材
- 舗装材天然石舗装材、リサイクルガラス舗装材ゴムチップ舗装材



Ⅴ-20. 壁材

。内装材

- 。自社製化学糊料CMCの用途展開として開発した、塗り壁材における日本初の工業製品「JULUX(ジュラックス)」が発祥。
- 。日本の伝統的な壁である聚楽壁は取り扱いが難しいが、当社の壁材は所定量の水を混ぜるだけで均一な品質を保つことができる。また、塗り壁はシックハウス症候群の原因となるホルムアルデヒドなどの化学物質やニオイを吸着する性能が高いため、改めて注目されている。
- 。商業・公共空間設計やこだわりある注文住宅をターゲット市場とする高意匠性を特長とした商品展開を行っている。厚塗りを活かした立体感と多様な模様付けにより、空間に 彩りと表情がもたらされる。



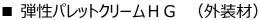


■ クレアデコール (内装材)



V-21. 壁材

- 。外装材·舗装材
 - 。建物やエクステリアの外側を覆う「外装」、道路やアプローチの表面を覆い固める 「舗装」にも展開。
 - 。外装材はカラーを含め豊富なバリエーションがあり、表面のテクスチャーまで手作業で 仕上げるため、微妙な表情が可能。舗装材では、天然石、天然砂、ゴムチップ等の 素材を揃える。
 - 。外装材・舗装材ではエクステリアの商流を活かし、相乗効果を生み出している。





■ リンクストーン S (舗装材)



建材事業

⑤エクステリア

V – 2 2. エクステリア

【主要製品】

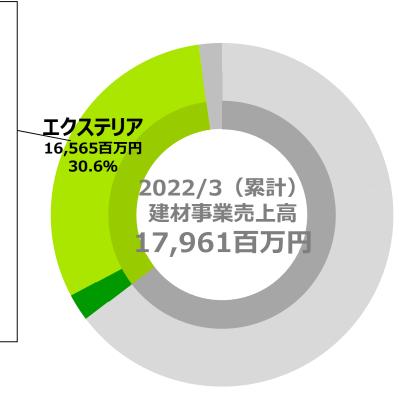
住宅エクステリア

- □ 門扉・フェンス・カーポート・デッキ
- アコーディオン門扉(伸縮門扉)
- □ アートウォール(アルミ システム塀)」当社開発品

業界初

景観エクステリア

- 大型門扉・フェンス・通路用シェルター・駐輪場
- □ ゴミ集積庫(業界初 当社開発品)
- □ 屋上緑化等



V - 2 3. 住宅エクステリア

- 。 急速にモータリゼーションが進んでいた1971年、伸縮機構で簡単に開閉でき、 日本の狭小な宅地事情にも応えた「アコーディオン門扉」を考案、車庫前門扉の スタンダードとなった。
- 。 その後、一般門扉、車庫(カーポート)、フェンス、また、デッキ材やテラスなどに 商品ラインナップを強化していった。
- 。 機能を重視しつつデザインにも注力しており、1984年にはエクステリア業界初の「Gマーク」(現在のグッドデザイン賞)を獲得した。
- 。 フラットな木調の天井材を用いたシンプルで建物と一体感のあるデザインのテラス 『ファンルーフ』が2019年度グッドデザイン賞を受賞した。

■ ファンルーフ (テラス)



■ マイポート 7 (カーポート)



■ クレディアコー (アコーディオン門扉)

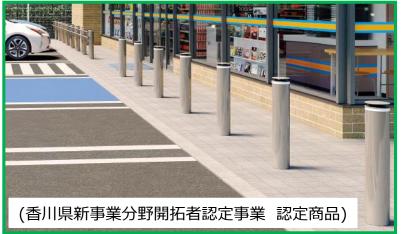


Ⅴ-24. 景観エクステリア

■ ライズルーフ**I** Lタイプ (通路用シェルター)



■ G Tパイル (高強度車止め)



■ マイルーフフ(セブン) 駐輪場タイプ



■ ゴミストッカー PS型 (ゴミ集積庫)



V - 2 5. 建材事業の取り組み

- 。 昨今、台風など大規模な災害が全国で相次いでいることを踏まえ、当社は風雪に強い 高強度のエクステリア製品のラインアップを充実し、拡販を進めている。
- 。 景観分野で培った強度基準・品質を全ての商品へ展開し、建築基準法に準拠した 高い品質・強度の製品開発に取り組んでいる。
- 高強度商品のラインナップとして、大型フェンス、アーチウェイ、大型引戸、カーポートに加え、戸建住宅用フェンス、独立テラスの商品化を行っている。
- 高強度大型フェンス GTFシリーズ



■ メリールーフ 積雪地用



■ マイポートOrigin 積雪地タイプ



■ 高強度大型引戸 スタックラインGT



■ 独立テラス スマートトップ 高強度用





長期ビジョン

V-26. 事業変革方針

化学品事業

世界の進歩のために、進化と深化を続ける事業

ありたい姿

取り扱いが難しい素材を循環的に活用し、 世界の技術革新、環境保全に貢献する事業

環境・衛生を守り、世界中の人に

キレイを届ける事業

独自技術による高機能な製品を提供し、

技術の発展に貢献する

新技術で世界のスタンダードを創出

戦略シナリオ

硫黄取り扱い技術、合成反応評価技術を蓄積。 硫黄活用を起点として新たな価値を創出し、 事業領域を拡大する。

水環境・衛生などの社会課題に応じて顧客ニーズ を先取りし、独自技術やサービスで殺菌・洗浄の 最適な提案を実現する。

ニーズを先取りして独自性があるテーマを確立し、 有望顧客とともに技術を確立する。

蓄積した独自技術をもとに高機能な製品を開発。

市場動向を見据えたテーマを設定し、強みを 活かした製品開発を行う。顧客目線のトータル ソリューションを提案していく。

無機



V - 2 7. 事業変革方針

建材事業

未来のくらしをデザインし、

笑顔でくらせる世界の街づくりに貢献

ありたい姿

未来のくらしをデザインし、 笑顔でくらせる世界の街づくりに貢献

価値提供プロセス

デザイン性と機能性を追求した独創的な製品で 国内外の多様な人財やエンジニアをひきつけ、 獲得する

独自の製品カテゴリーで提携推進、世界に展開

建材

V-28. 全社変革方針

■ 2030年の目指す姿の実現に向け6つの全社変革方針を設定し、全グループを挙げて推進していく

2030年に 目指す姿

独創力で、"一歩先行く提案"型企業へ

独創的なアイデアで社会課題を解決し、世界をリードする

全社

●価値づくり

ブランド価値の向上と 新しい事業への挑戦

- 四国化成品質の向上
- 新規事業やそのアイデアを誰もが提案し 挑戦できる仕組みを確立

2余力づくり

変革リソース確保に向けた 効率化実現

- 無駄の排除と業務の簡素化・標準化
- IT等の技術活用による効率化
- 人員の最適配置と働き方の見直し

❸拠点づくり

世界への足場づくりと 世界展開の加速

- 全計拠点戦略の策定
- 国内での生産・開発・販売拠点の 最適化
- 海外での生産・開発・販売拠点の 最適化

変革 方針

●組織づくり

ビジョン実現に向けた グループガバナンス体制の確立

- 最適なグループガバナンス体制の構築
- 海外展開に対応したグループガバナンス 体制の確立

5風土づくり

多様性を認め、挑戦を 後押しする風土の醸成

- "提案型スタイル"の従業員への浸透
- "提案型"を育てる風土の醸成
- 多様な働き方に対応した 就労環境の整備

6人財づくり

個人の挑戦を促し、 公正に評価する仕組みの構築

- 求める人財を惹きつける採用の仕組み 確立
- 一人ひとりを尊重した成長の場づくり
- 評価体系改定と運用強化

V – 2 9. **四方よし**ーステークホルダーへの貢献ー

顧客

一歩先の価値を

独創的で最先端の 製品・サービスで、 新たな価値をご提供いたします

従業員

挑戦と成長を

多様な働き方と挑戦による 成長を実感できる環境をつくり、 豊かな人生を応援します



株主

還元方針

連結業績を基準として、 総還元性向50%を 目指します

社会

より良い明日を

社会課題の解決に貢献し、 豊かな生活環境を 実現いたします



お問い合わせ先

四国化成工業株式会社 社長室

TEL: **0877-21-4119**

FAX: **0877-22-0411**

www.shikoku.co.jp

【本資料に関する注意事項】

本資料に記載されている業績見通し等の将来に関する記述は、現在入手している情報や予測に基づいており、実際の業績は様々な要因により大きく異なる可能性があります。 また、本資料は投資家の皆様への情報提供のみを目的としたものであり売買の勧誘を目的としたものではありません。当社では投資の結果等に対する責任は負いかねますのでご了承ください。