

個人投資家向けオンライン会社説明会



アイホン株式会社

証券コード：6718

- 1. アイホンの紹介**
- 2. アイホンの特長**
- 3. アイホンの今後**
- 4. 株主還元**

- 1. アイホンの紹介**
2. アイホンの特長
3. アイホンの今後
4. 株主還元

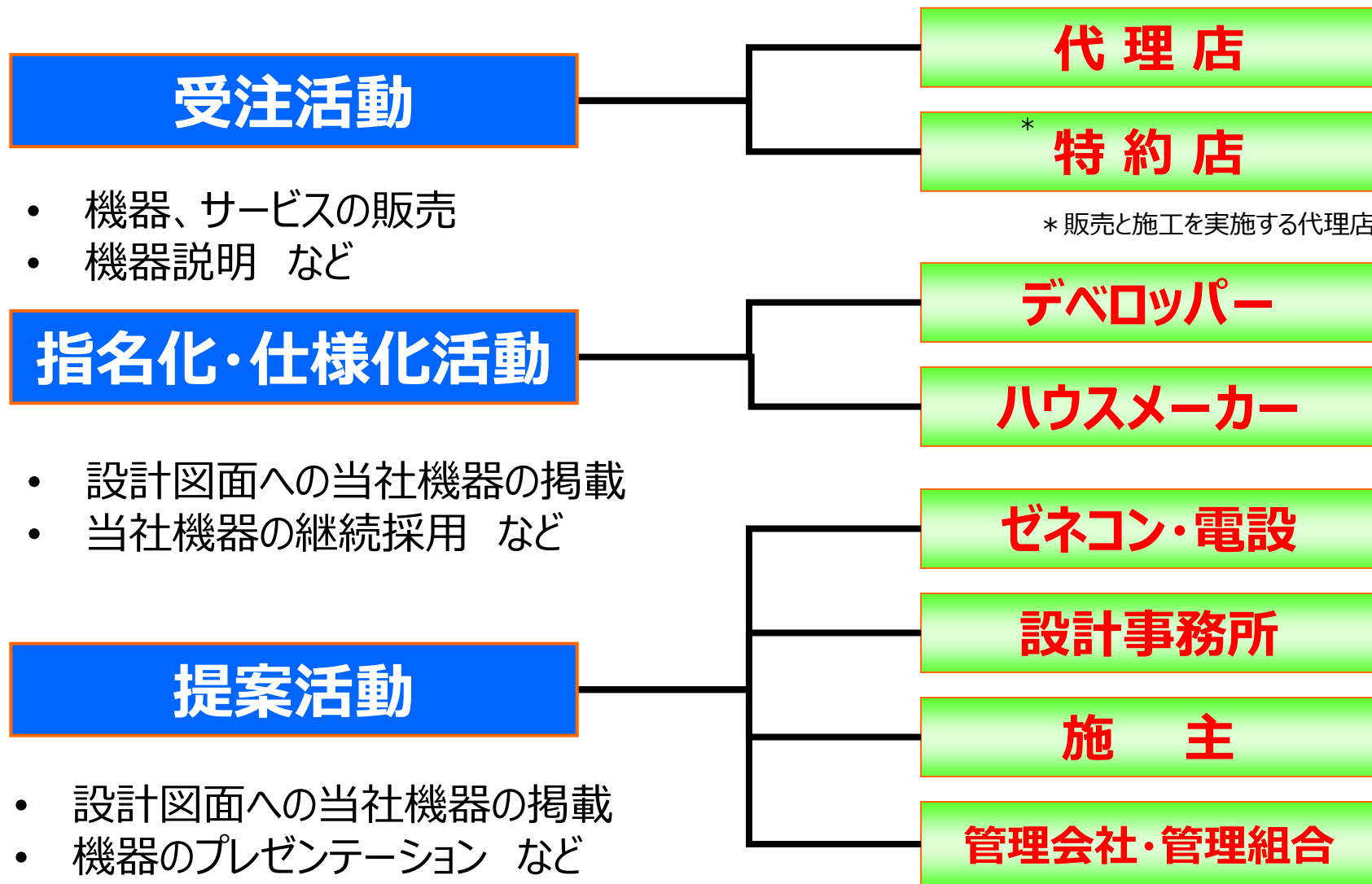
【経営理念】 われわれの合言葉

『自分の仕事に責任を持って 他人に迷惑をかけるな』

会社名	アイホン株式会社 AIPHONE CO., LTD.
本社	愛知県名古屋市中区新栄町一丁目1番
代表者	代表取締役社長 加藤 康次
設立	1959年3月16日
資本金	53億8,884万円
従業員数	1,986人（連結） ※2020年3月末日時点
上場市場	東京証券取引所 市場第一部 名古屋証券取引所 市場第一部 証券コード：6718



◆当社機器の継続的な採用に向け、きめ細かな営業活動を展開



国内事業所

◆ 営業からアフターサービスまで国内全域を網羅

札幌支店
東北支店
盛岡営業所
郡山営業所
北関東支店
宇都宮営業所
新潟営業所
長野営業所
東京支店
多摩営業所
千葉営業所
横浜支店

名古屋支店
金沢営業所
静岡営業所
大阪支店
京都営業所
神戸営業所
中・四国支店
岡山営業所
高松営業所
九州支店
北九州営業所
鹿児島営業所

開発センター
(名古屋市)



本社
(名古屋市)

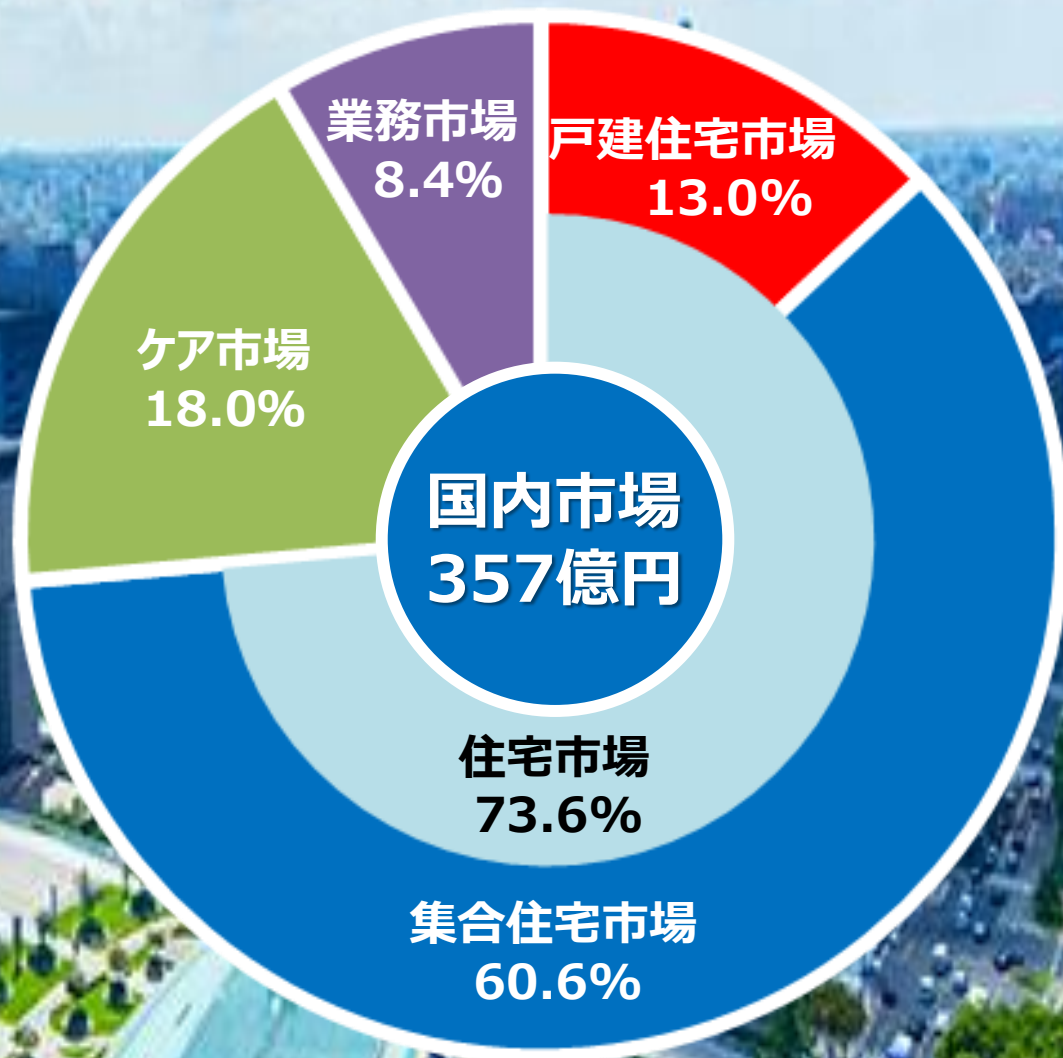


豊田工場
(愛知県豊田市)



9支店
15営業所

販売市場別 売上構成比 *2019年度実績 (億円未満切り捨て)



戸建住宅市場

戸建住宅向けテレビドアホンセットの販売が中心

集合住宅市場

アパートやマンション等集合住宅向けインターホンシステムの販売が中心

ケア市場

病院、特別養護老人ホーム、高齢者住宅等へのナースコールシステムの販売が中心

業務市場

学校、公共施設、商業施設等への出入口管理システムの販売が中心

◆世界約70カ国に当社の商品を輸出、販売

販売子会社：5カ国

生産子会社：2カ国



AIPHONE UK LIMITED
(イギリス販売子会社)



AIPHONE S.A.S.
(フランス販売子会社)



アイホン本社



AIPHONE CORPORATION
(アメリカ販売子会社)



AIPHONE COMMUNICATIONS
(VIETNAM) CO., LTD.
(ベトナム生産子会社)



AIPHONE COMMUNICATIONS
(THAILAND) CO., LTD.
(タイ生産子会社)



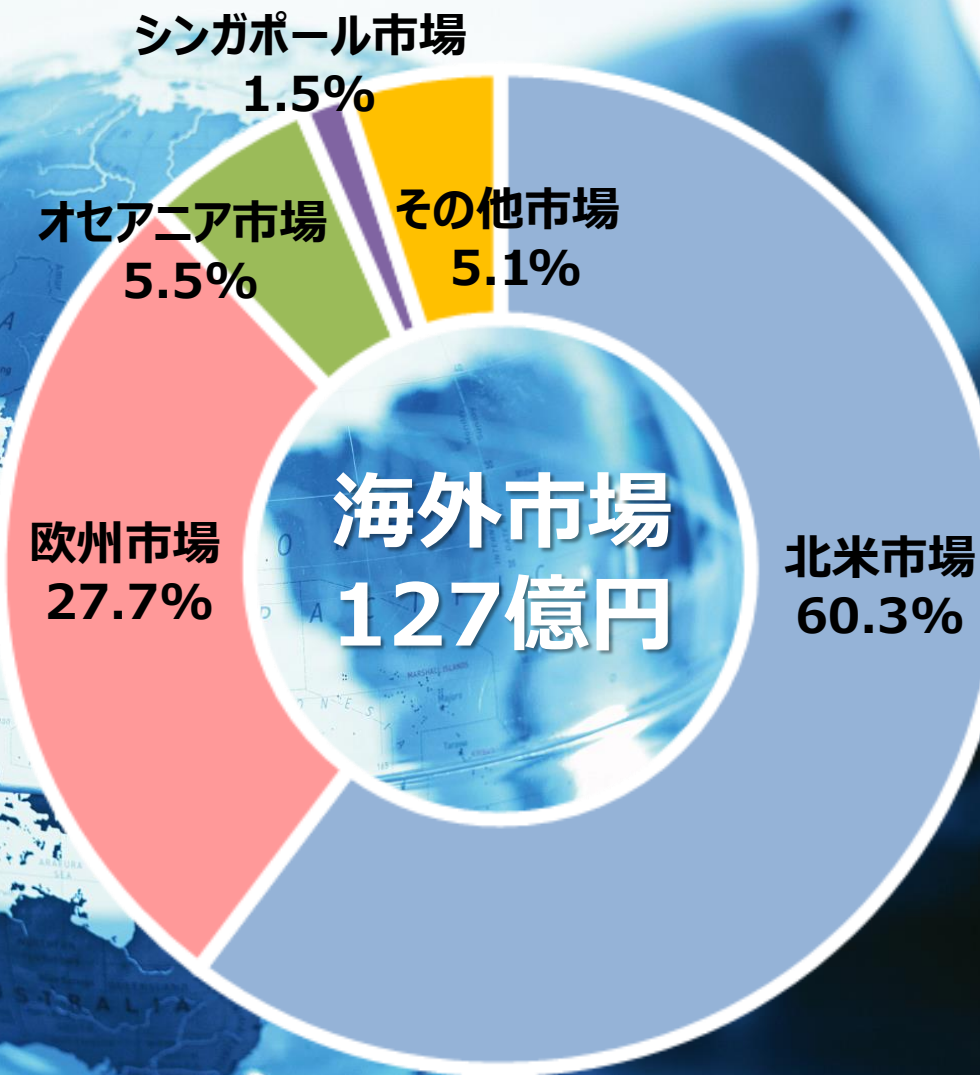
AIPHONE PTE. LTD.
(シンガポール販売子会社)



AIPHONE PTY LTD
(オーストラリア販売子会社)

販売市場別 売上構成比

* 2019年度実績
(億円未満切り捨て)



北米市場

セキュリティニーズの高い公共施設等の非住宅市場が売上の中心

欧州市場

フランス、イギリス等の住宅市場が売上の中心

オセアニア市場

住宅市場が売上の中心。IPネットワーク化が進むオフィス等の非住宅市場も成長

シンガポール市場

東南アジア諸国の集合住宅・政府案件等への販売が売上の中心

◆世界中で当社の品質が認められ、著名な建築物にも納入されています

著名建築物



アメリカ | ホワイトハウス



フランス | モンサンミッシェル

その他 … バルセロナオリンピックビレッジ（スペイン）、翡翠湾（台湾）、東京ビッグサイト ほか

駅・空港など



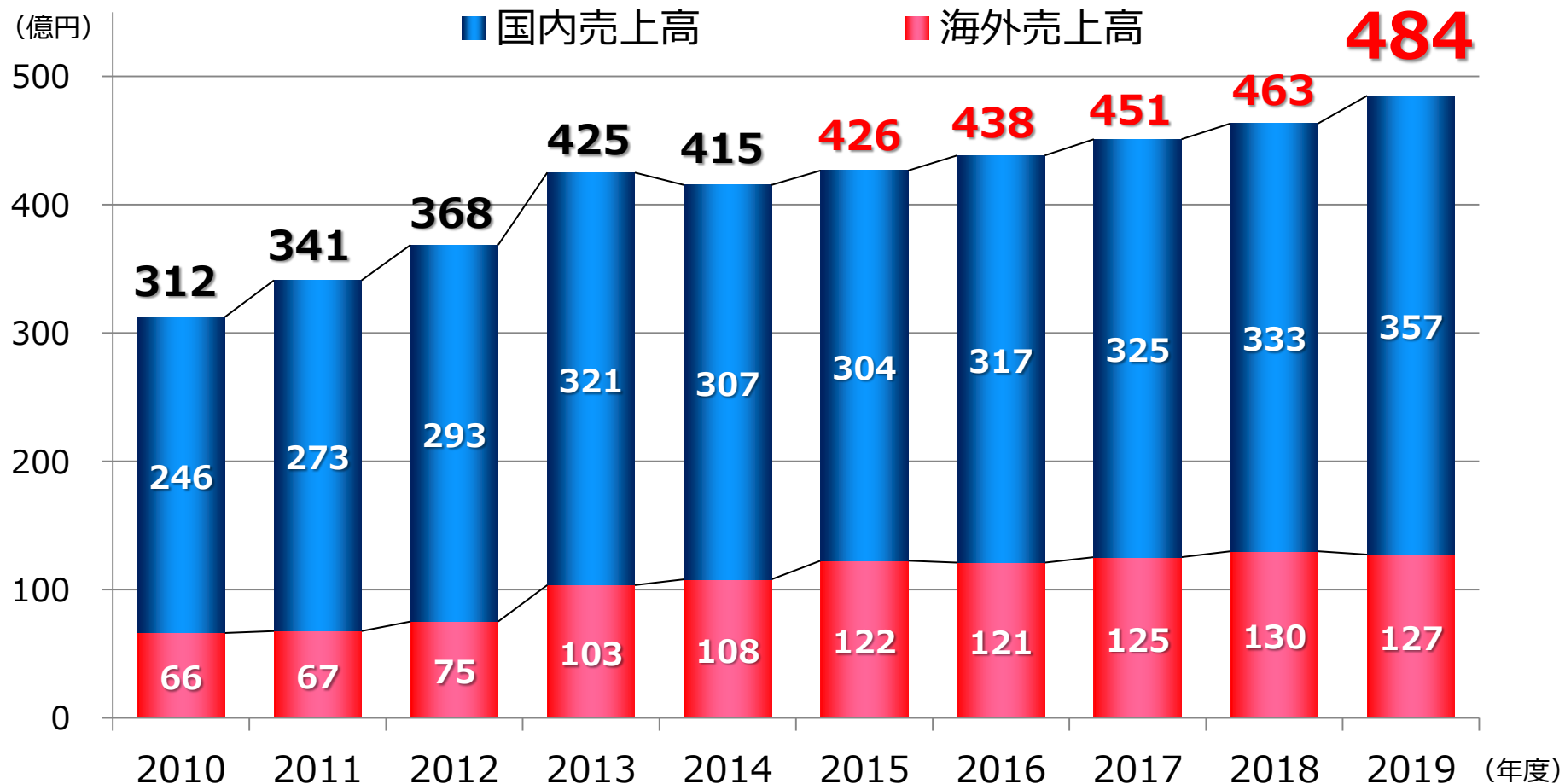
シンガポール | チャンギ空港



台湾 | MRT

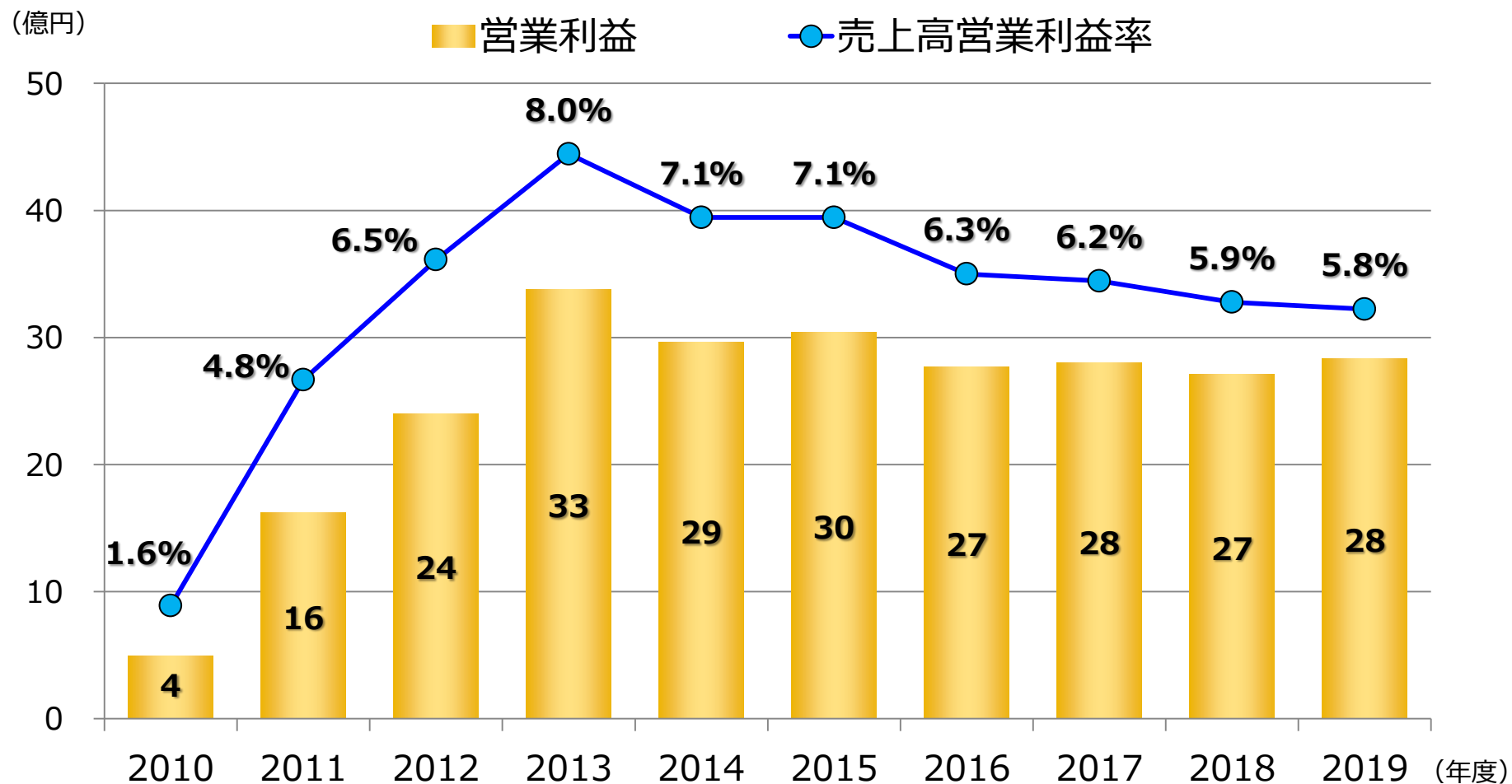
その他 … 新千歳空港旅客ターミナルビル、成田空港、JR名古屋駅 ほか

◆積極的な商品展開や営業強化により、2015年度から5年連続で**過去最高**の売上高を更新



* 億円未満を切り捨てて表示

- ◆リーマンショック以降、競争力のある商品の販売とコストダウンを徹底
- ◆ネットワーク対応等の新商品開発を積極的に実施中



* 億円未満を切り捨てて表示

1. アイホンの紹介
- 2. アイホンの特長**
3. アイホンの今後
4. 株主還元

- ◆ **インターホン**を中心としたコミュニケーションとセキュリティの**システムメーカー**
- ◆ 企画・開発・生産・販売・アフターサービスまでを一貫して行い、自社ブランドを基本

情報の共有・連携、全体最適化の促進

企画

開発

生産

販売

アフターサービス
* (VOC)

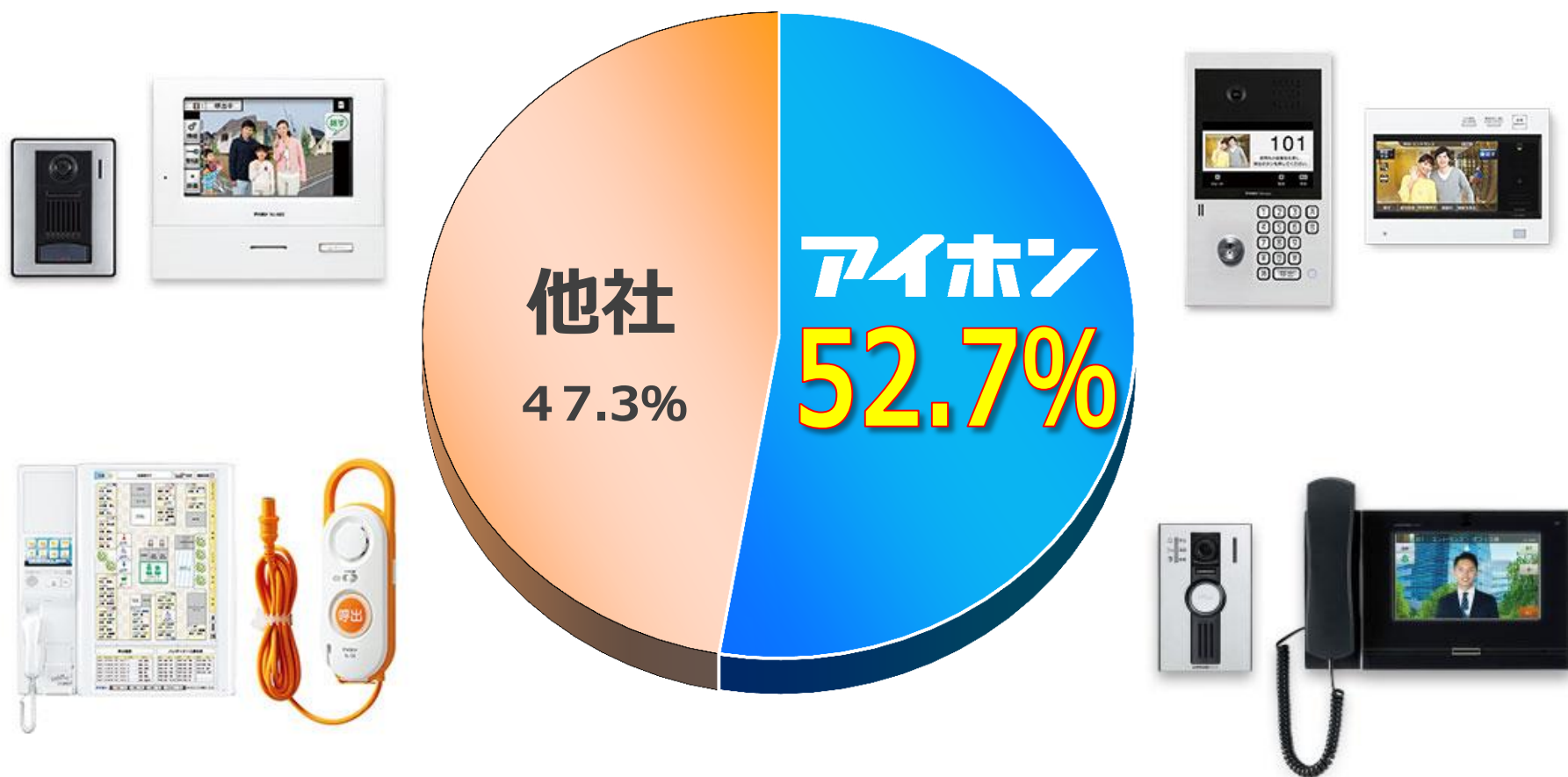
お客様の「声」を還元



当社コールセンターの様子
(愛知県豊田市)

* Voice Of Customerの略。顧客の意見の意。

インターホン業界トップシェア！



* 2019年度インターホン工業会データより当社調べ

◆3つの安定を実現

- ①**経営**：安定強固な財務基盤の構築により、リーマンショックやコロナ禍においても**安定した企業経営**を実現
- ②**配当**：株主の皆様への長期的な視点に立った**安定的な配当の継続**を実現
- ③**雇用**：従業員の**安定的な雇用を維持**し、継続的な企業成長を実現

自己資本比率

81.6 %

純資産金額

481億円

営業CF

41億円

* 2020年3月末日時点のデータ

1. アイホンの紹介
2. アイホンの特長
- 3. アイホンの今後**
4. 株主還元

第6次中期経営計画

改善 ⇒ 改革 ⇒ 変革

第7次中期経営計画のコンセプト

変身

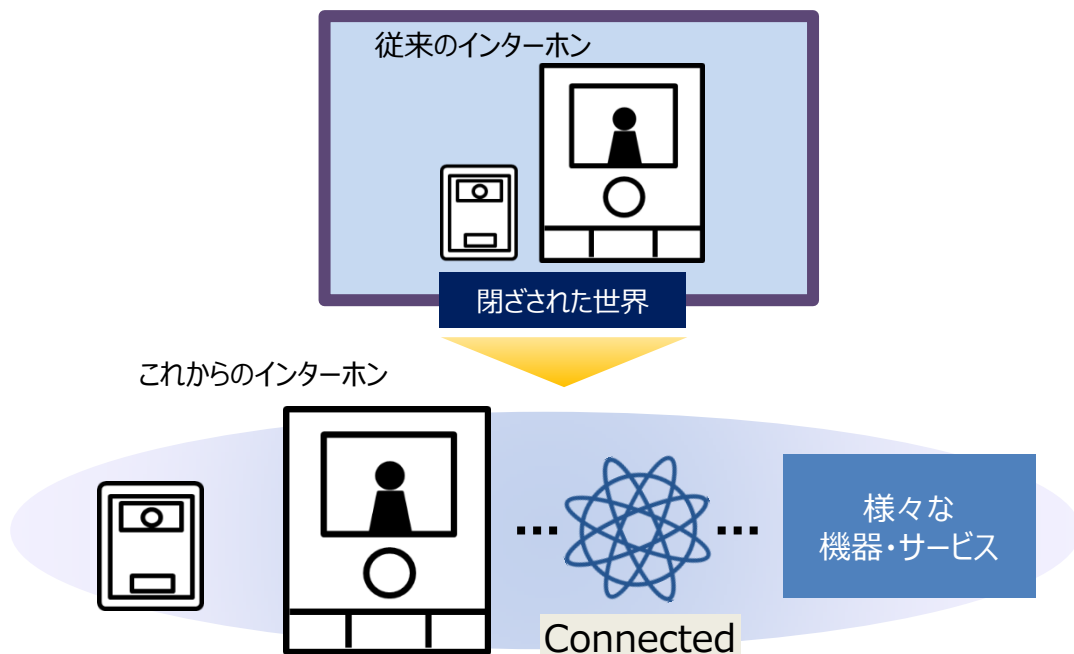
Transformation

従来のビジネスモデルから発展し、
「安心」「安全」「快適」「生産性と価値の向上」といった
お客様が真に求める価値を創造する企業に
変身するための3年と位置づける。

抜本的改革による開発基盤の強化

■ 背景 ■

海外市場においてはスマートフォン連携の市場要望が強くなるなど、I Pネットワークトレンドが予測以上に早い段階で浸透しており、現在この分野における商品では遅れを取っている。
また、国内においても今後、様々な機器とのネットワーク連携の必要性が確実に高まる。



開発力の課題は

機動性

+

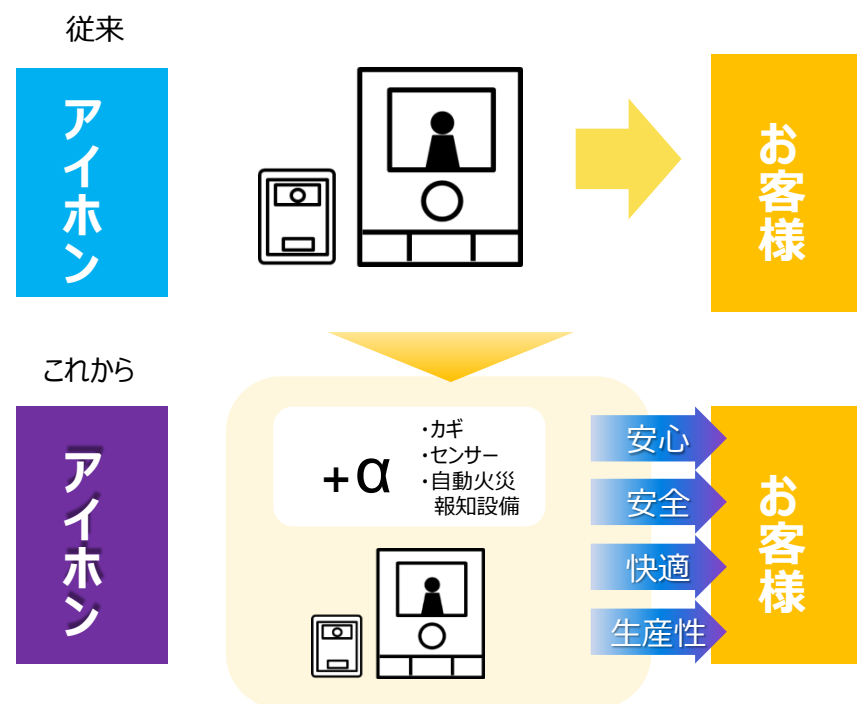
柔軟性

開発力を徹底強化し、
I o TやA Iといった新技術に
対応し、多様化するお客様
ニーズに応える商品を
次々に開発できる企業に
“変身”する。

ソリューション営業の推進

■ 背景 ■

従来、当社は「インターホン」にこだわり、インターホン以外の製品・サービスについては積極的に扱わないスタンスを取ってきた。しかし、国内市場は人口減少に伴い縮小傾向となり、また顧客要望は多様化している。

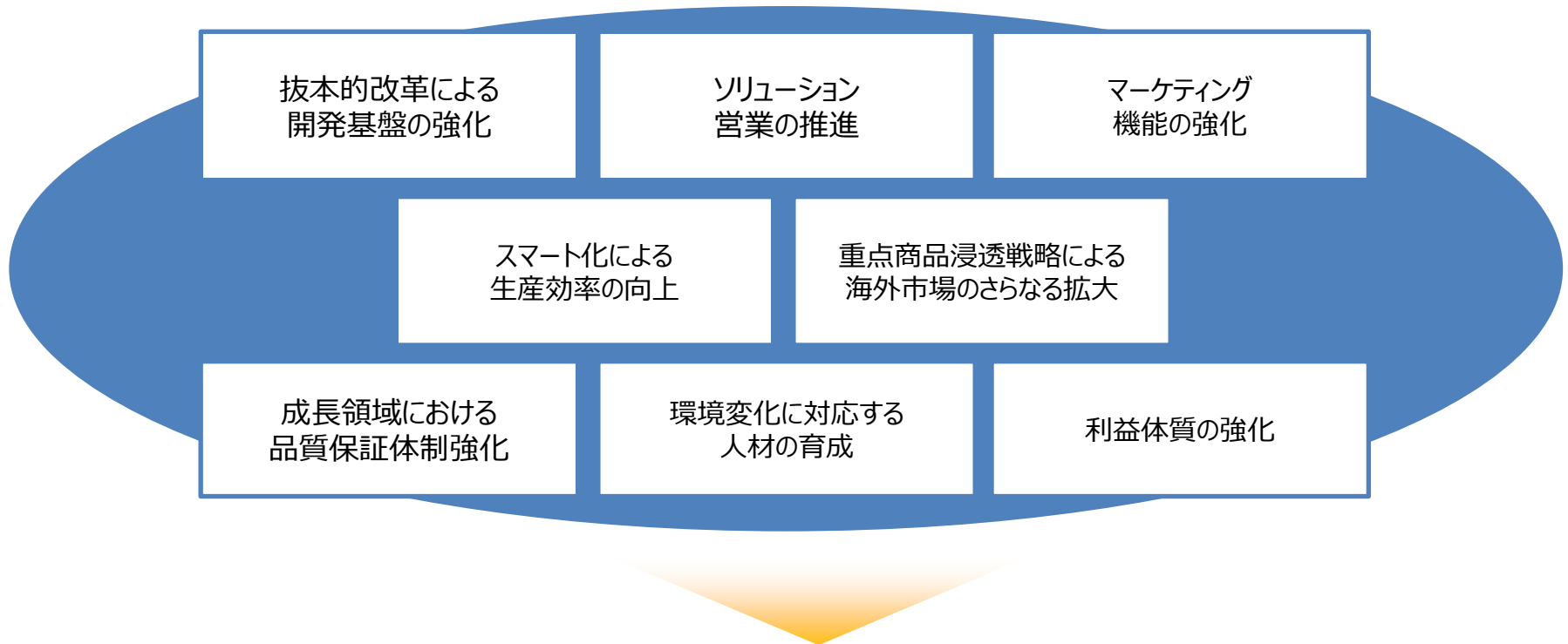


基準はお客様の

課題解決

「インターホンだけ」にこだわらず、関連する商品・サービスを積極的にソリューション提案し、お客様に“価値”を提供する企業に“変身”する。





**戦略は概ね順調に推移したが、環境が大きく変化
⇒ 最適な計画にアップデートし、それぞれ達成を目指す**

業績計画（2020年11月25日発表）

売上高

444 億円
(前期比 91.6%)

営業利益

24 億円
(同 84.7%)

経常利益

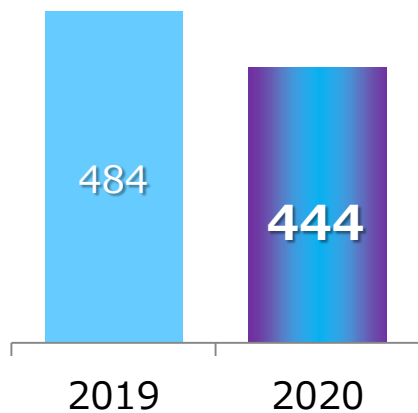
25 億円
(同 86.4%)

親会社株主に帰属する
当期純利益

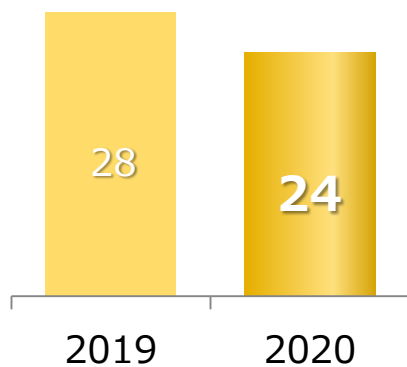
18 億円
(同 75.9%)

業績比較（年度）

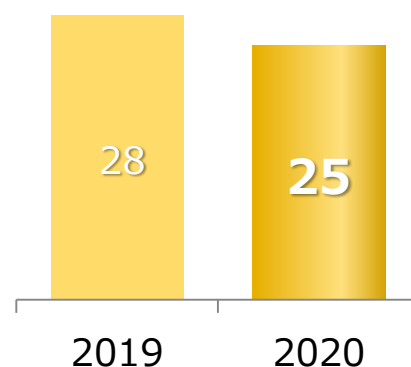
(億円)



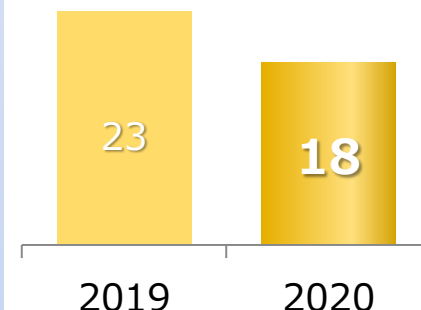
(億円)



(億円)

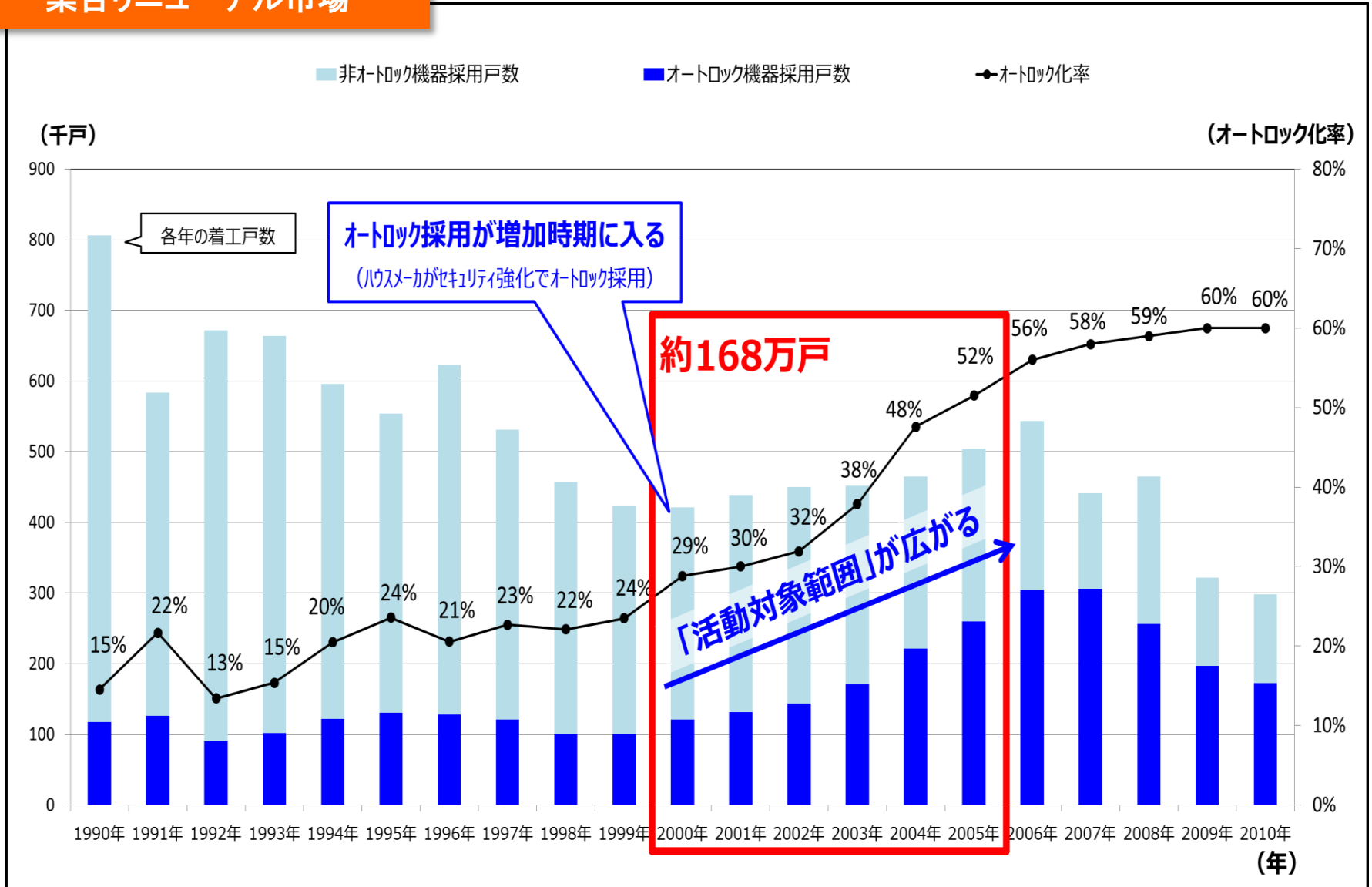


(億円)



* 億円未満を切り捨てて表示

集合リニューアル市場

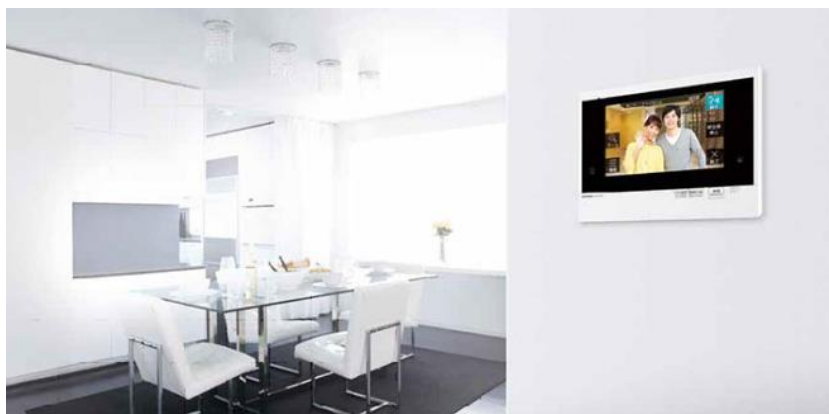


* 上記グラフ数値：当社調べ

集合新築/リニューアル市場

◆新商品投入

- ・ 分譲マンションなど中～大規模マンション向け 『dearis』 『らくタッチdearis』
- ・ 賃貸マンションなど小規模マンション・アパート向け 『PATMO α』



2020年12月発売予定

dearis
ディアリス



2020年9月発売

PATMO α
パトモアルファ



宅配ボックスとの連動も可能

ケア市場

- ◆病院・介護施設における人手不足などの問題が、改めて顕在化

みまもる工夫と
やさしさを、もっと。

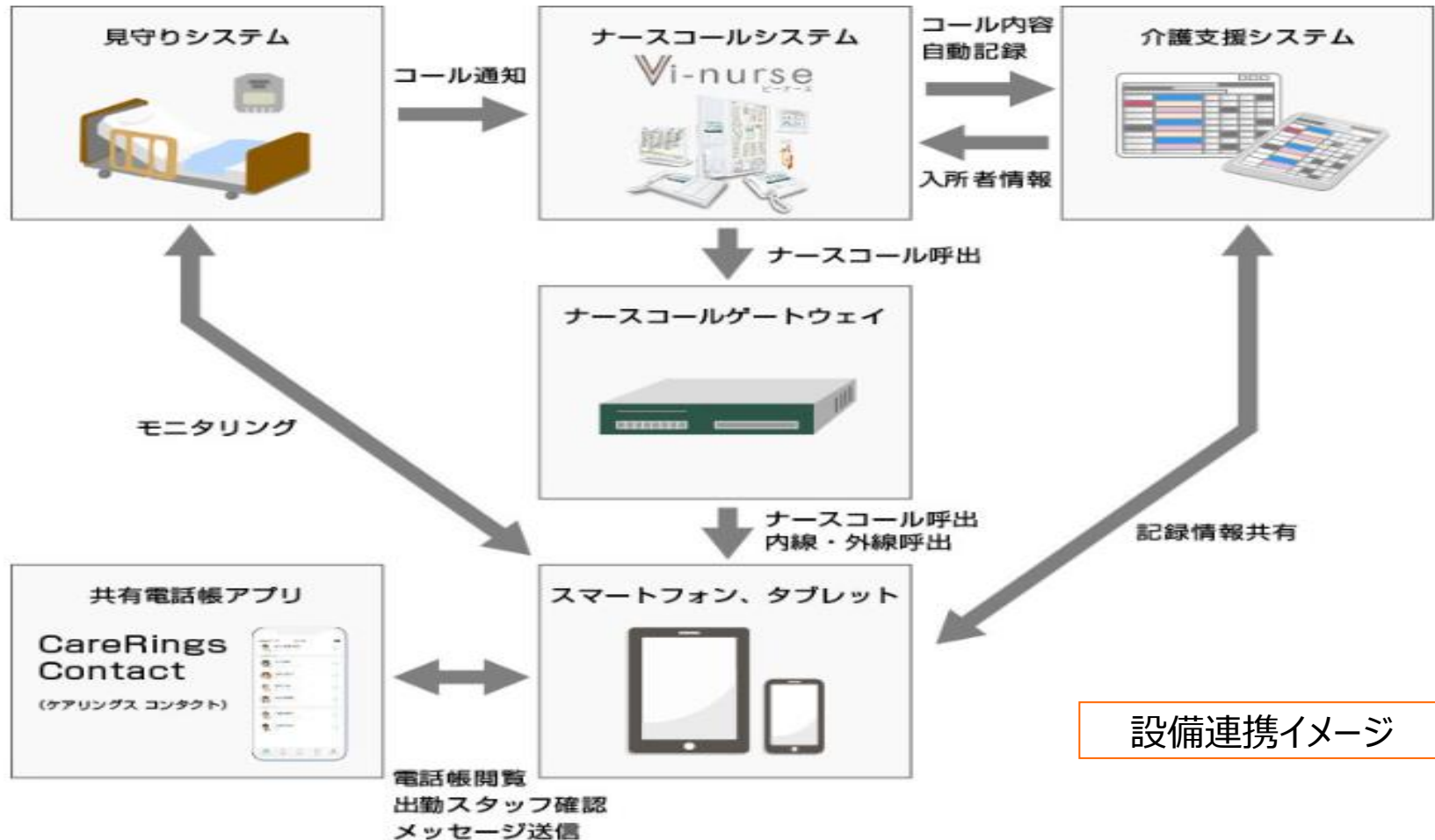
IPネットワーク対応ナースコールシステム

Vi-nurse
ビーナース



ケア市場

- ◆ IPネットワーク対応ナースコールシステムである「Vi-nurse（ビーナース）」の特性を活かし、他設備との柔軟な連携による医療・介護現場の課題解決案をご提案



ケア市場

◆保守メンテナンス事業の推進・拡大

“モノ”の販売だけではなく、お客様がいつでも安心して使える“コト”としてご提供

ナースコールシステム Vi-nurse ビナース
アフターサービスパック

▶ **アイホンのVi-nurse
アフターサービスパックなら、
「365日24時間体制で安心」**です。

特長

ずっと

ご利用情報がセンターに登録されるので安心

ご契約時のナースコール設置状況などを修理受付センターに登録。ご契約先様専用の受付ダイヤルを用意しています。

いつも

修理受付センターが24時間365日受付

トラブルは日中に発生するとは限りません。早朝、深夜の問題発生にも、コールスタッフが24時間体制で待機しています。

すぐに

受付後、迅速にかけつけ修理

ご契約いただいたナースコールシステムを把握したスタッフがお伺いいたしますので、安心して修理対応をお任せいただけます。

わかる

報告書を提出

修理や点検の際には報告書を提出いたします。
※③定期保守点検サービス加入時

はかる

劣化診断

インターホン工業会により認定を受けた資格者が、システムの劣化を診断。適切な交換時期を判定します。

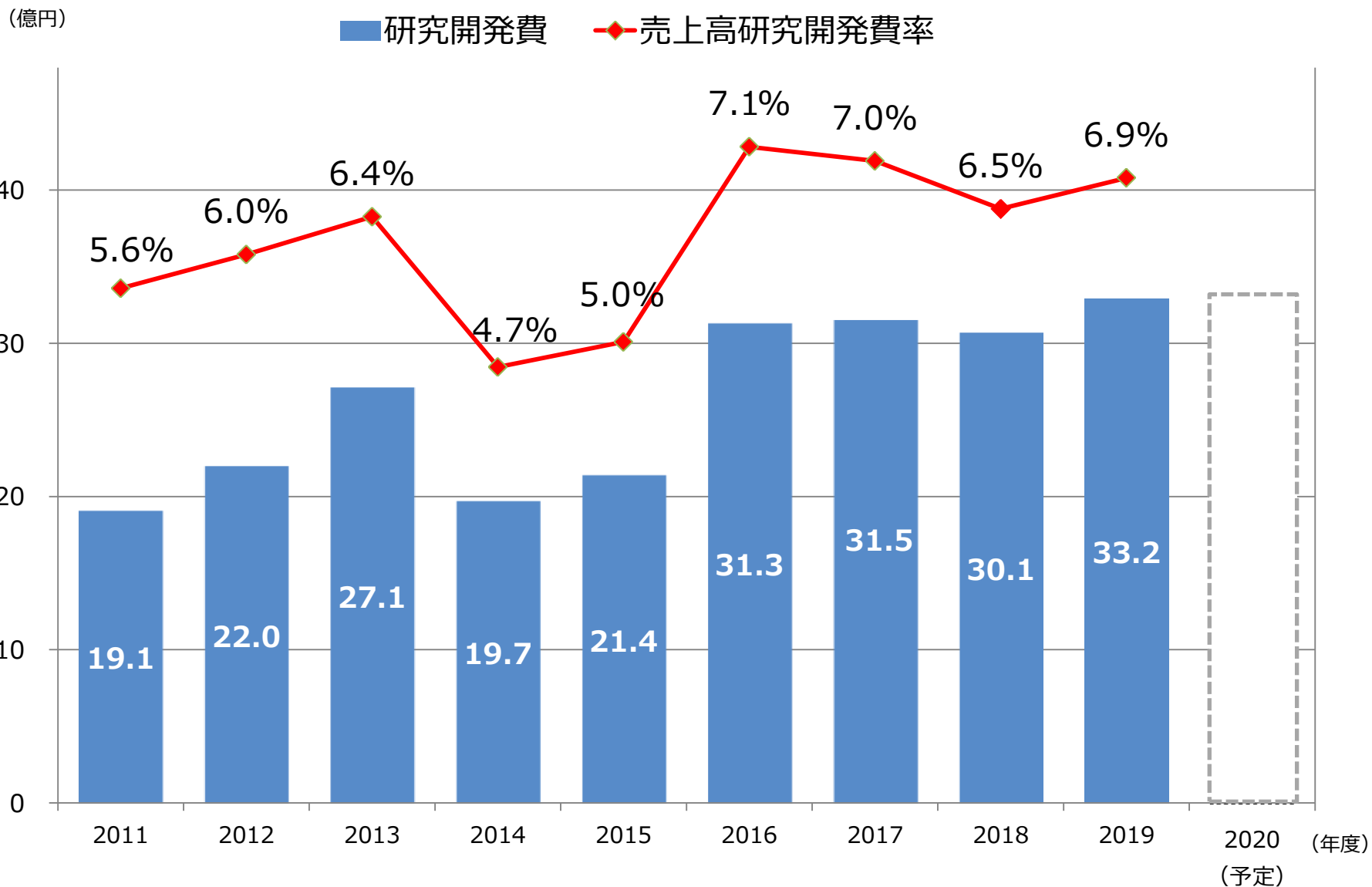
ふせぐ

年1回以上の定期点検を実施

ナースコールを安心してご使用いただける様に、システムの点検をご要望に応じて年1回以上実施いたします。
※③定期保守点検サービス加入時

海外市場

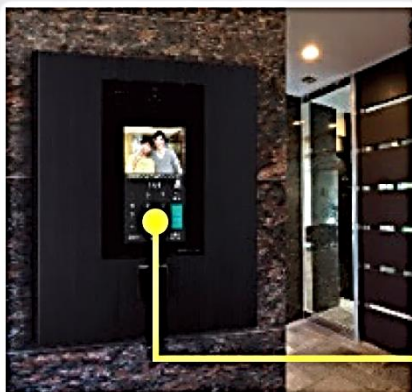




3つの基本方針

- ① 安全第一の観点で、従業員とその家族の感染予防・拡大防止を最優先で対応する
- ② 取引先様・従業員と連携・協力して事業の継続をはかる
- ③ 感染拡大防止に協力するため、政府・自治体からの要請に配慮した対応をはかる

新商品における感染症対策



新商品「dearis」集合玄関機イメージ
(2020年12月10日発売予定)

集合玄関機

タッチパネルの抗菌・抗ウイルス化、テンキーボタン抗菌化（2020年度末予定）

ウイルスの拡大防止に向けて新商品への抗菌仕様の導入を進めており、順次、既存商品への展開も予定しております。

新型コロナウイルス感染症の一日も早い収束を願うとともに、アイホンは今後もユーザーの皆様が安心してご利用いただけるよう、一つひとつ取り組んでまいります。



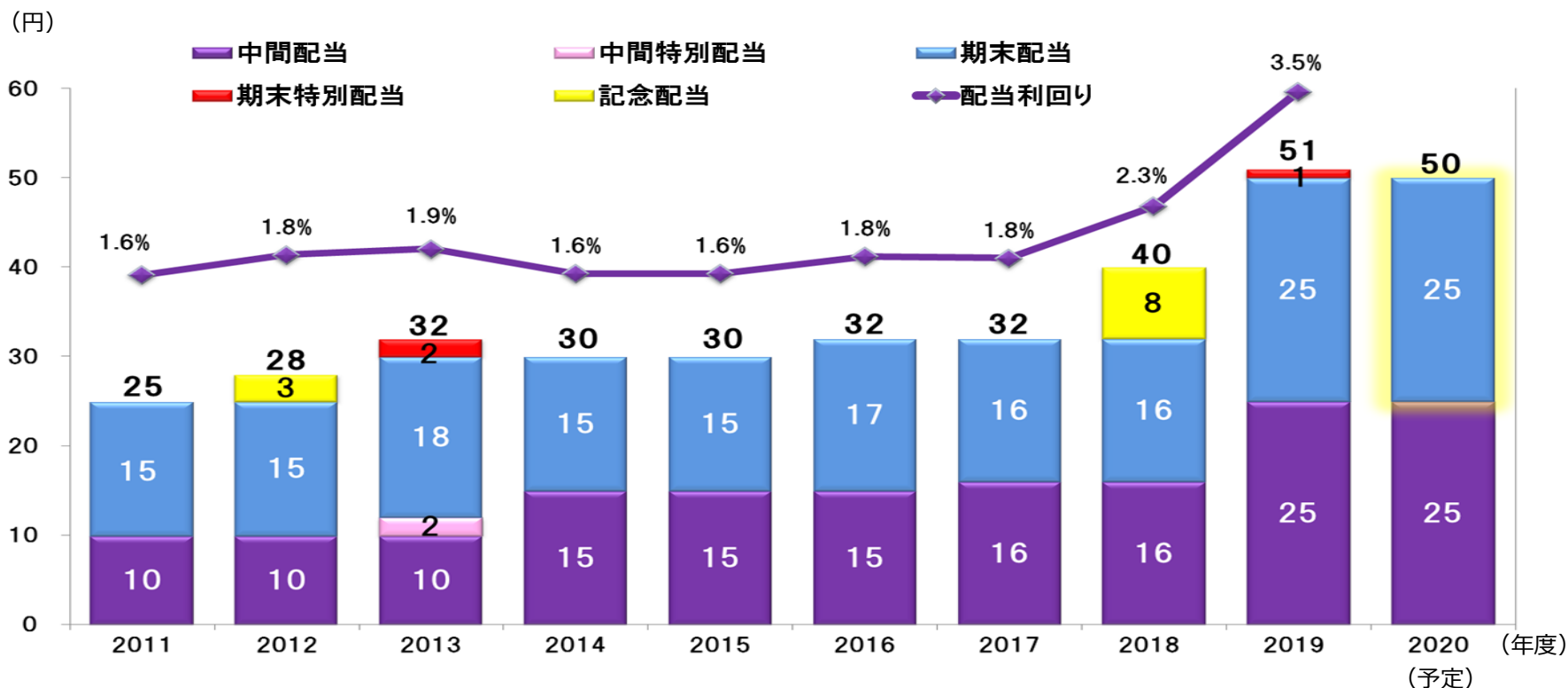
新しい生活様式を受けた働き方9つのポイント

1. アイホンの紹介
2. アイホンの特長
3. アイホンの今後
- 4. 株主還元**

基本方針

- ・長期的な視点に立った安定的な配当の継続に努めるとともに、経営基盤の強化と収益見通しを勘案しつつ積極的な配当を検討
- ・原則として1株当たりの年間基本配当金額50円を念頭に、連結配当性向35%を目途とした配当を行う

配当の推移



Communication & Security

アイホン

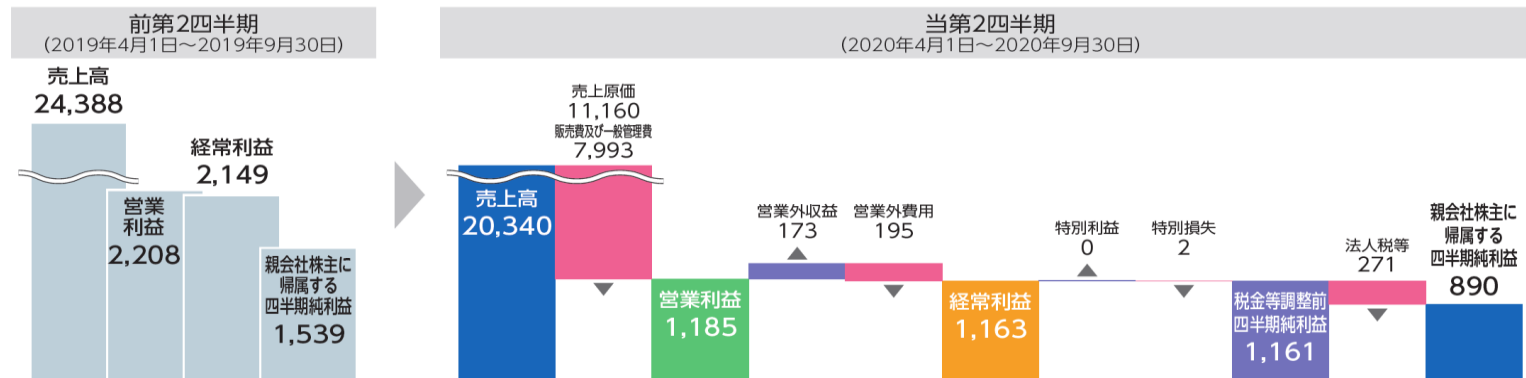
弊社ウェブサイト

<https://www.aiphone.co.jp/>

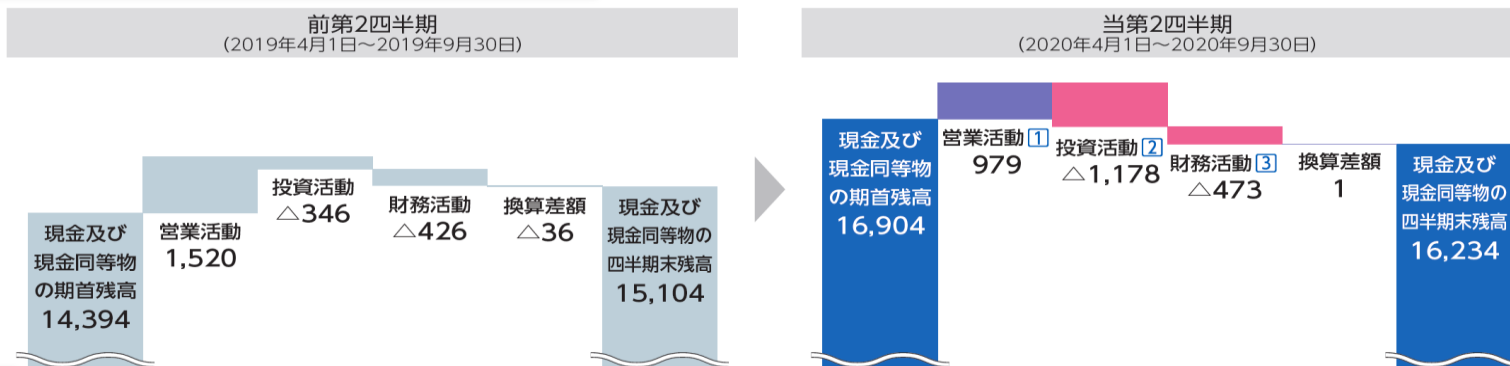
本資料に掲載されております業績予想や将来予想は、現時点において入手可能な情報に基づき当社が判断して予想したものであり、実際の業績は今後様々な要因の変化により予想とは異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。

参考資料

連結損益計算書の概要



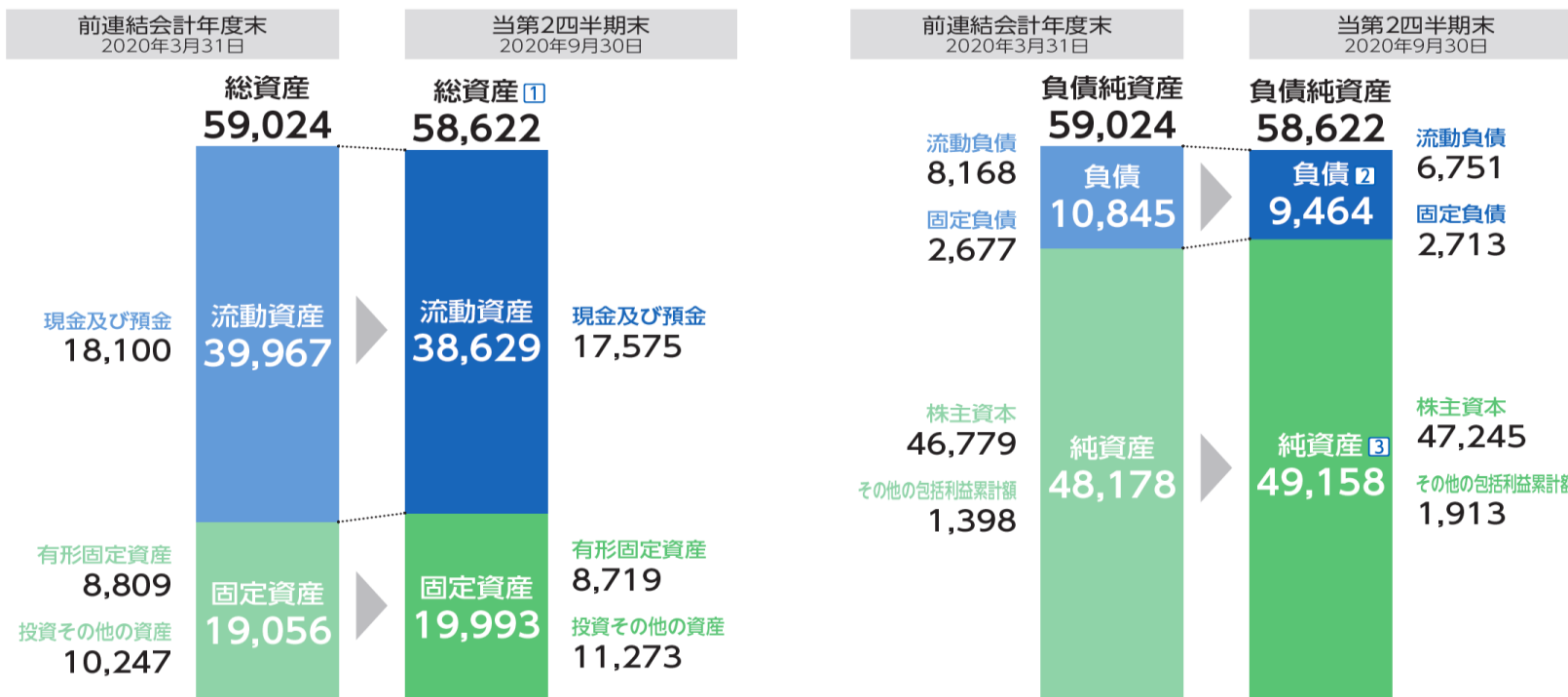
連結キャッシュ・フロー計算書の概要



解説

- ① 主に、税金等調整前四半期純利益11億6千1百万円の計上があったものの、法人税等の支払額4億3千4百万円などがあったことにより、営業活動の結果、最終的に得られた資金は9億7千9百万円となりました。
- ② 主に、投資有価証券の取得による支出7億3千1百万円、有形固定資産の取得による支出4億7百万円などがあったことにより、投資活動の結果、最終的に使用した資金は11億7千8百万円となりました。
- ③ 主に、配当金の支払額4億2千4百万円などがあったことにより、財務活動の結果、最終的に使用した資金が4億7千3百万円となりました。

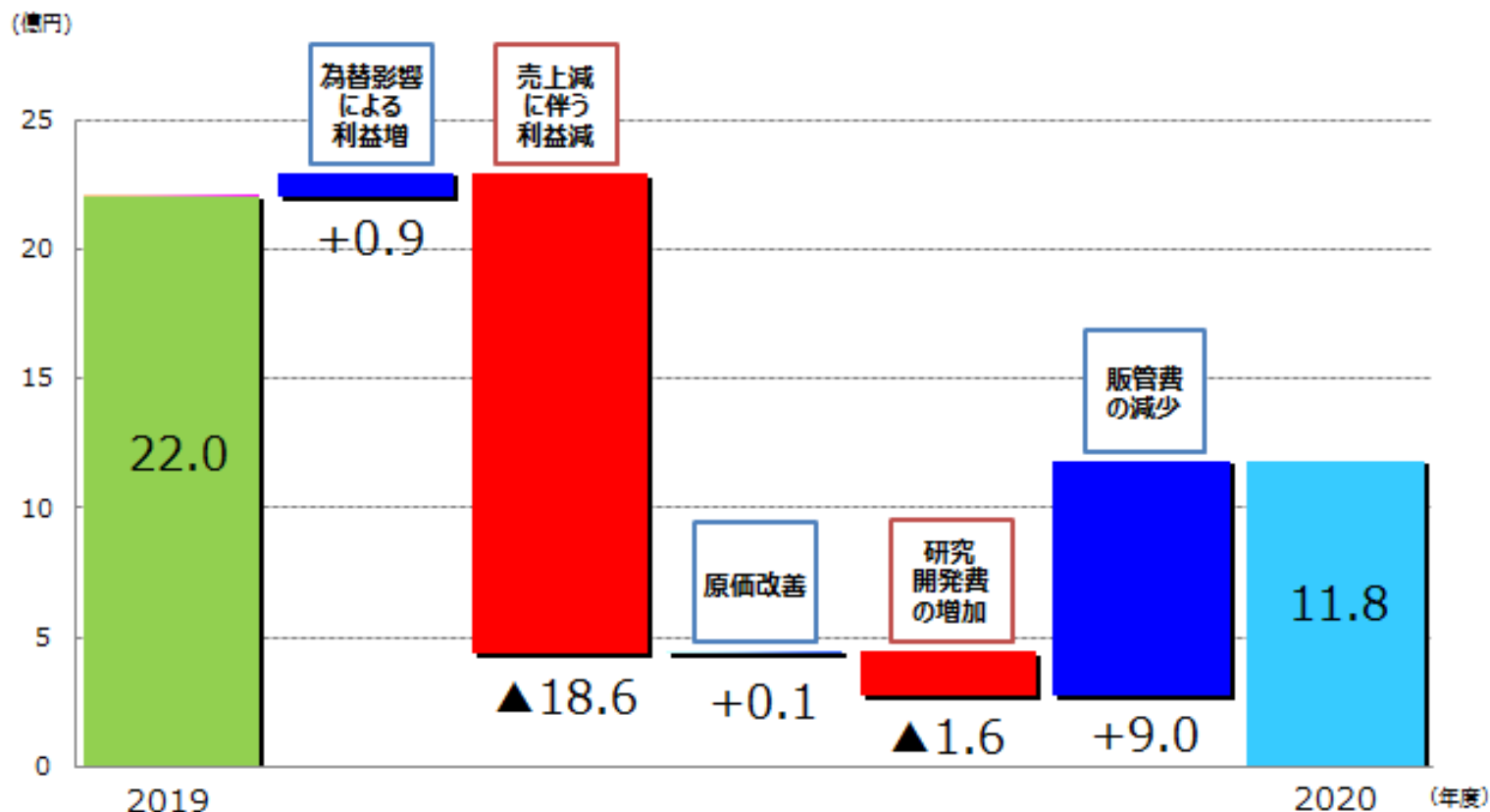
連結貸借対照表の概要



解説

- ① 主に、投資有価証券が13億8千7百万円増加、売上債権が11億3千2百万円減少、現金及び預金が5億2千4百万円減少したことにより、前期末に比べ4億1百万円減少いたしました。
- ② 主に、未払費用が10億8百万円減少したことにより、前期末に比べ13億8千1百万円減少いたしました。
- ③ 主に、その他有価証券評価差額金が5億3千1百万円増加、利益剰余金が4億6千5百万円増加したことにより、前期末に比べ9億8千万円増加いたしました。

連結営業利益の増減要因



為替の影響や販管費の減少等による増加はあったものの、新型コロナウイルス感染拡大の影響による国内・海外両市場の売上の減少が大きく、営業利益は大幅に減少

個人投資家向け会社説明会

- ・ 毎年 東京、大阪、名古屋などを中心に集客型またはオンライン型のイベントへ参加
 - ・ 証券会社支店における集客型説明会へ参加
- * 上記はいずれも参加時期、地域は未定
- * 各説明会の開催予定につきましては、主催者へご確認ください

当社ウェブサイト

株主・投資家向け情報 <https://www.aiphone.co.jp/ir/>

国内の主要市場向け新商品

商品情報ウェブサイト <https://www.aiphone.co.jp/products/>

戸建市場

WR-11

2020年8月26日
発売

好評いただいているワイヤレステレビドアホンに、使いやすい大型画面タイプをラインアップ。



集合市場（賃貸）

PATMO α

(パトモアルファ)

2020年9月10日
発売

空間にとけこむ、デザインを追求した小規模マンション・アパート向けシステム。



集合市場（分譲）

dearis

(ディアリス)

2020年12月10日
発売予定

デザイン性とスマートフォン・スマートスピーカー連動等の機能性を両立したシステム。



上記のほか、IPネットワーク対応商品や海外市場向け商品ラインアップも拡充中