

2020年3月期

第2四半期 決算説明会

2019年10月29日

SBテクノロジー株式会社

証券コード 4726

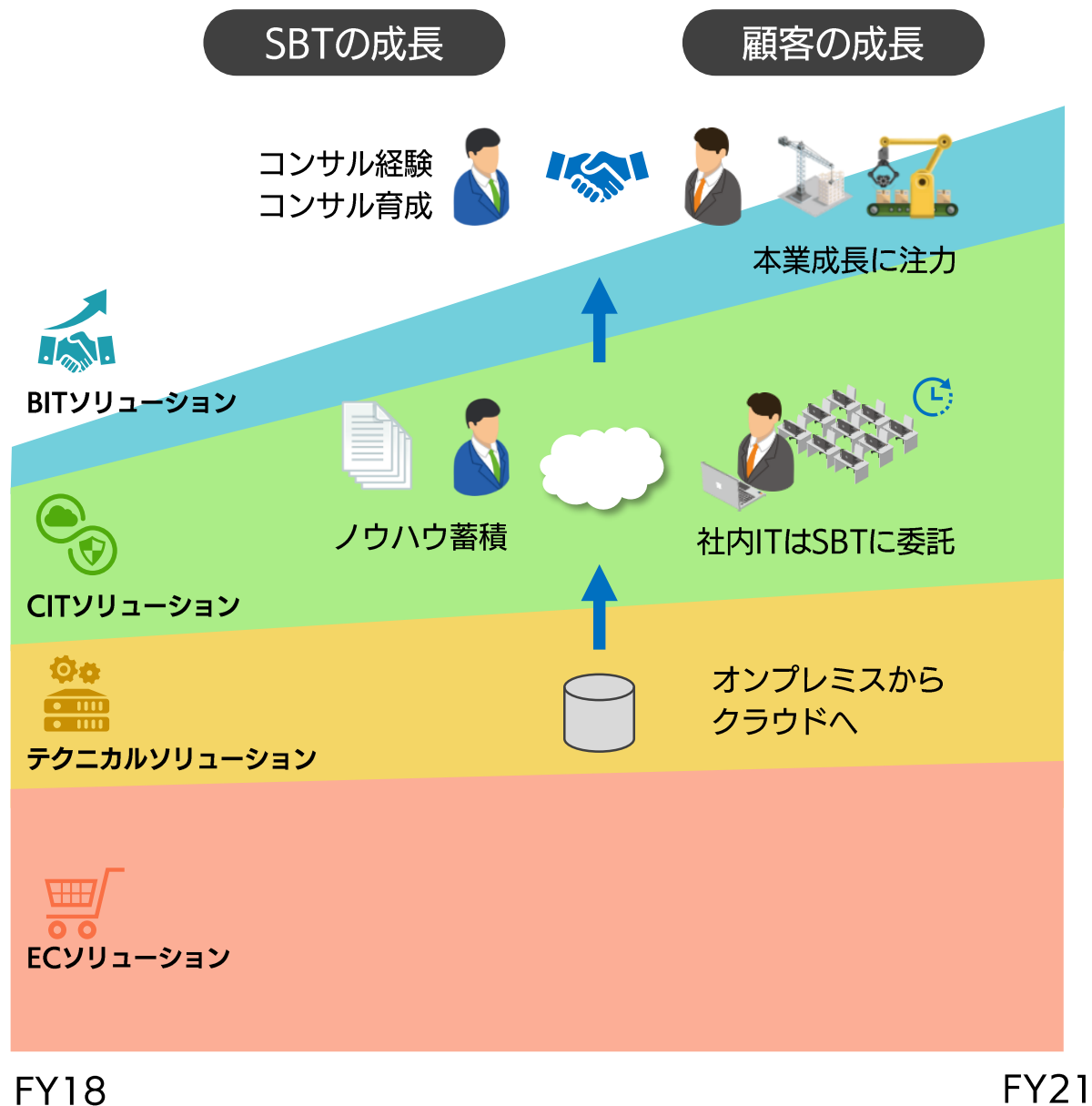
1. 業績概況		P 7
2. 中期計画の進捗		P13
3. 各ソリューションの概況		P24
4. 数値データ		P29
5. 会社情報		P38

 SoftBank Technology



 **SB Technology**

2019年 10月 1日 ~



ビジネスITソリューション

クラウドビジネス
(事業部門向け)

- コンサルティングサービス
- AI・IoTソリューション 等
- DXソリューション



コーポレートITソリューション

クラウドビジネス
(全社・管理部門向け)

- クラウドインテグレーション
- セキュリティ運用監視サービス
- 業務効率化サービス
- 電子認証ソリューション 等
- クラウドセキュリティサービス



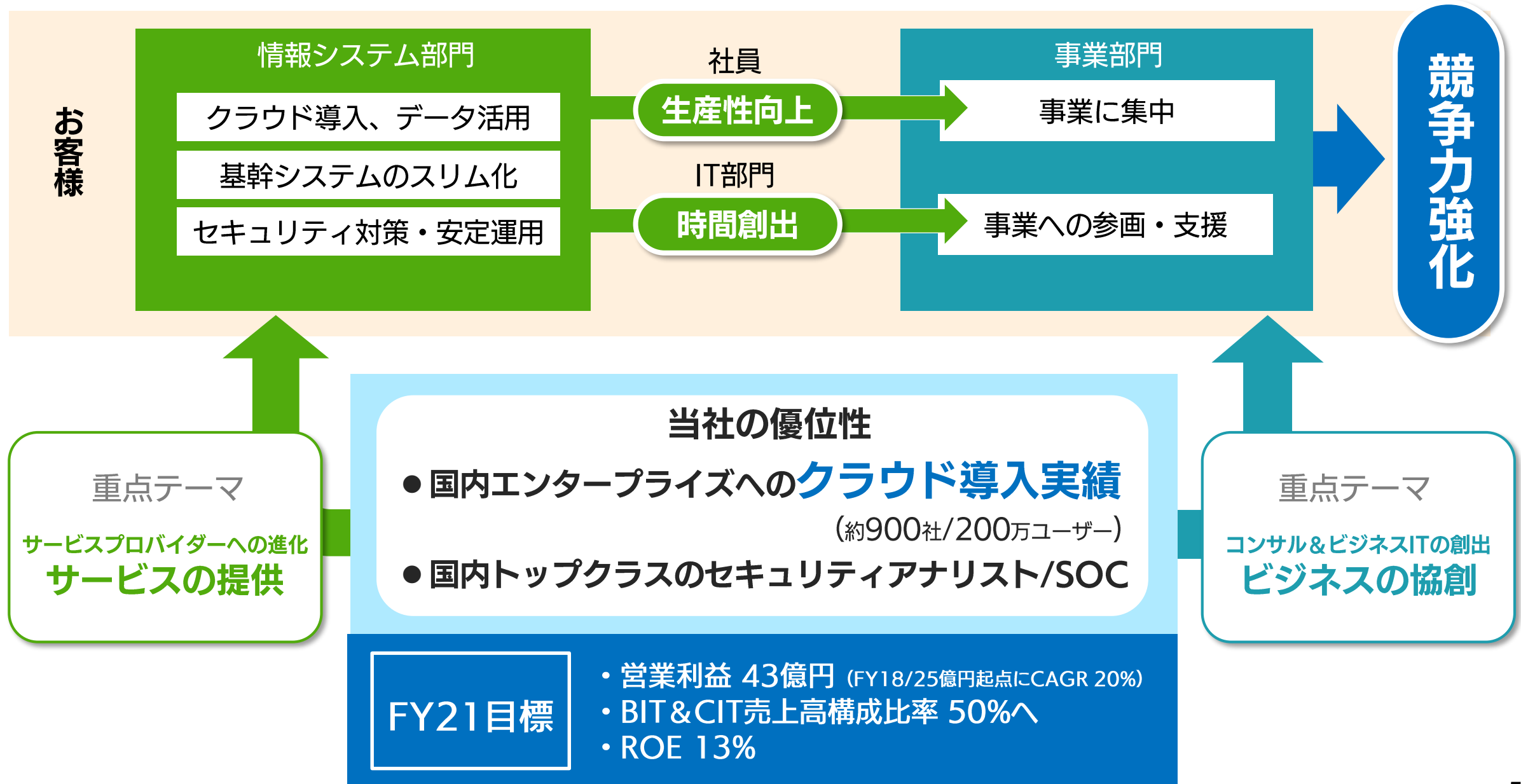
テクニカルソリューション

- オンプレミス(プライベートクラウド含む)の開発、運用支援
- 機器販売、構築、運用保守サービス
- Linux/OSS関連製品の販売、組込開発 等



ECソリューション

- ECサイト運営代行
- フォントライセンスのEC販売 等



ソフトバンク(親会社)とのシナジー

グループ企業として

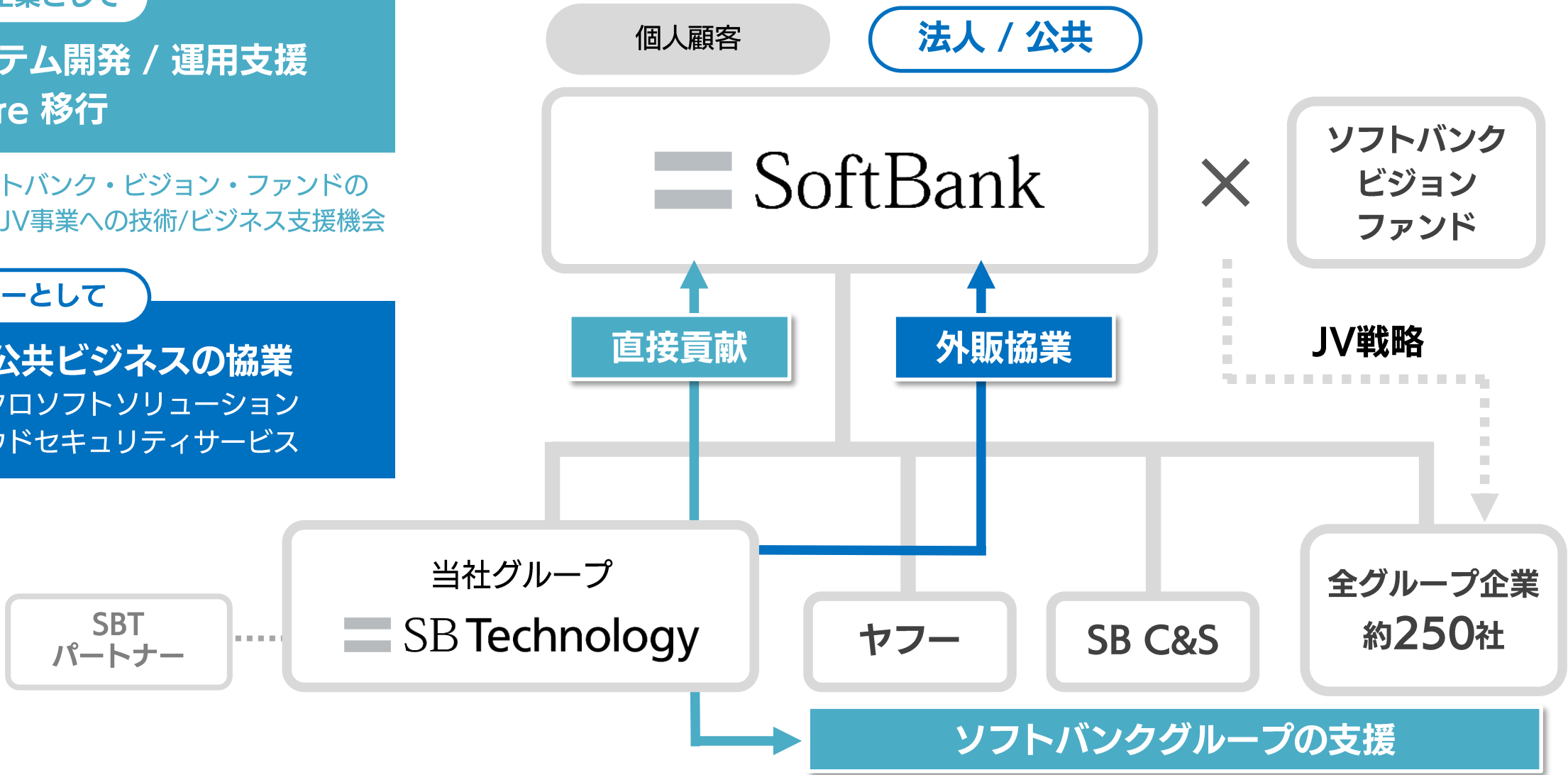
- ・システム開発 / 運用支援
- ・Azure 移行

⊕ ソフトバンク・ビジョン・ファンドの
国内JV事業への技術/ビジネス支援機会

パートナーとして

法人/公共ビジネスの協業

- ・マイクロソフトソリューション
- ・クラウドセキュリティサービス



※当社の親会社はソフトバンクグループ㈱、ソフトバンクグループジャパン㈱及びソフトバンク㈱です。ソフトバンク㈱は当社株式を直接所有（54.1% / 2019年3月末時点）しています。
また、ソフトバンクグループ㈱及びソフトバンクグループジャパン㈱はソフトバンク㈱の親会社であり、当社株式を間接的に所有する親会社です。

業績概況

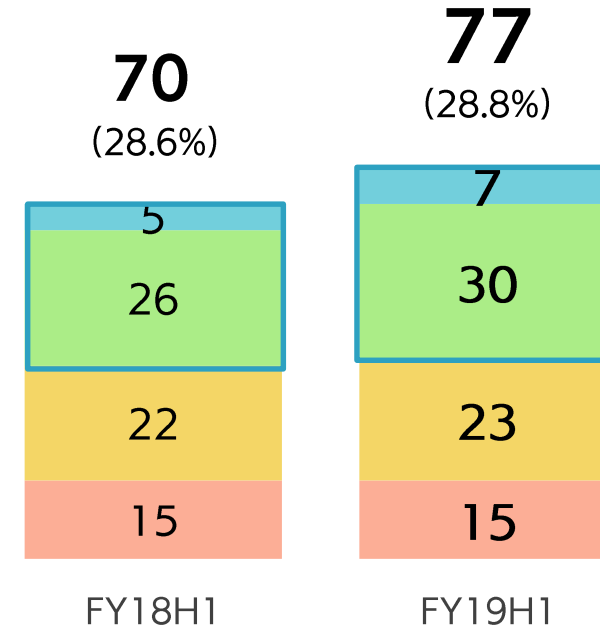
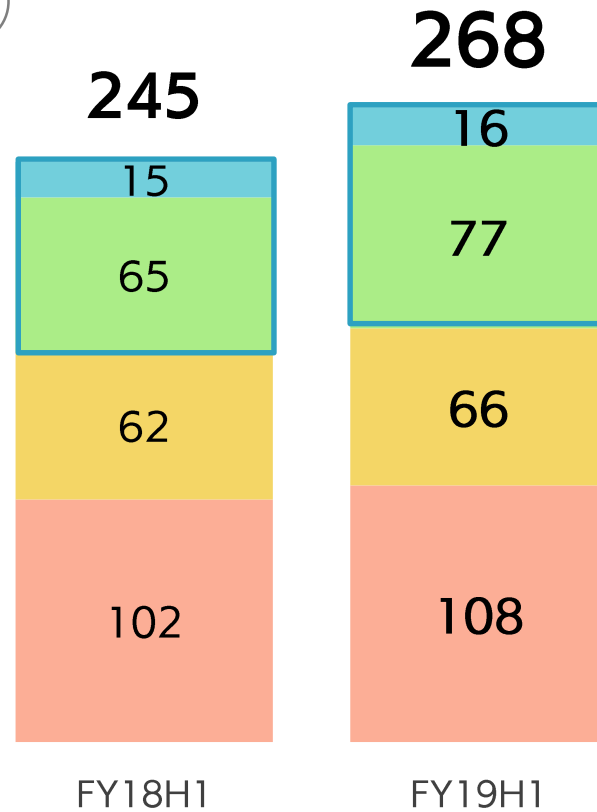
＝ SB Technology

- 売上高が計画通り伸長、固定費の増加をこなし過去最高の営業利益
- 前期に一時的な営業外損失の計上があったため、経常利益は1.7倍

(百万円)	(利益率)	FY19H1	FY18H1	増減額	増減率
売上高		26,841	24,561	+2,280	+9.3%
限界利益		7,738 (28.8%)	7,013 (28.6%)	+725 (+0.2pt)	+10.3%
固定費		6,397	5,999	+398	+6.6%
営業利益		1,341 (5.0%)	1,014 (4.1%)	+326 (+0.9pt)	+32.2%
経常利益		1,341 (5.0%)	778 (3.2%)	+562 (+1.8pt)	+72.2%
親会社株主に帰属する 四半期純利益		799 (3.0%)	487 (2.0%)	+312 (+1.0pt)	+64.1%

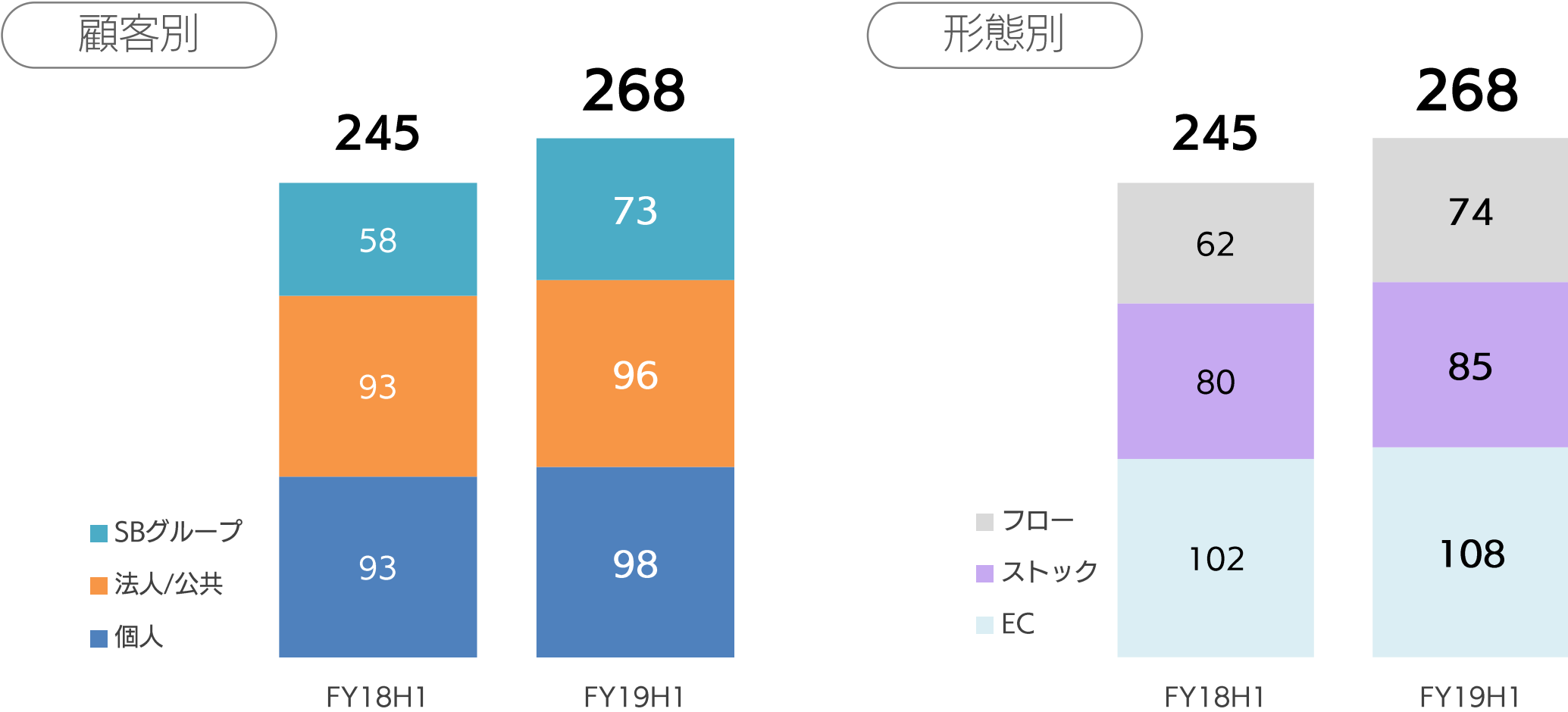
売上高

限界利益

〔億円〕
(利益率)

ビジネスIT	データプラットフォーム開発案件等で伸長、ウェブ解析ソリューションが縮小
コーポレートIT	マイクロソフトやセキュリティ関連ソリューション、自社サービスが伸長
テクニカル	システム開発・運用BPOが堅調に推移
EC	シマンテックストア運営代行ビジネスが堅調に推移

〔億円〕

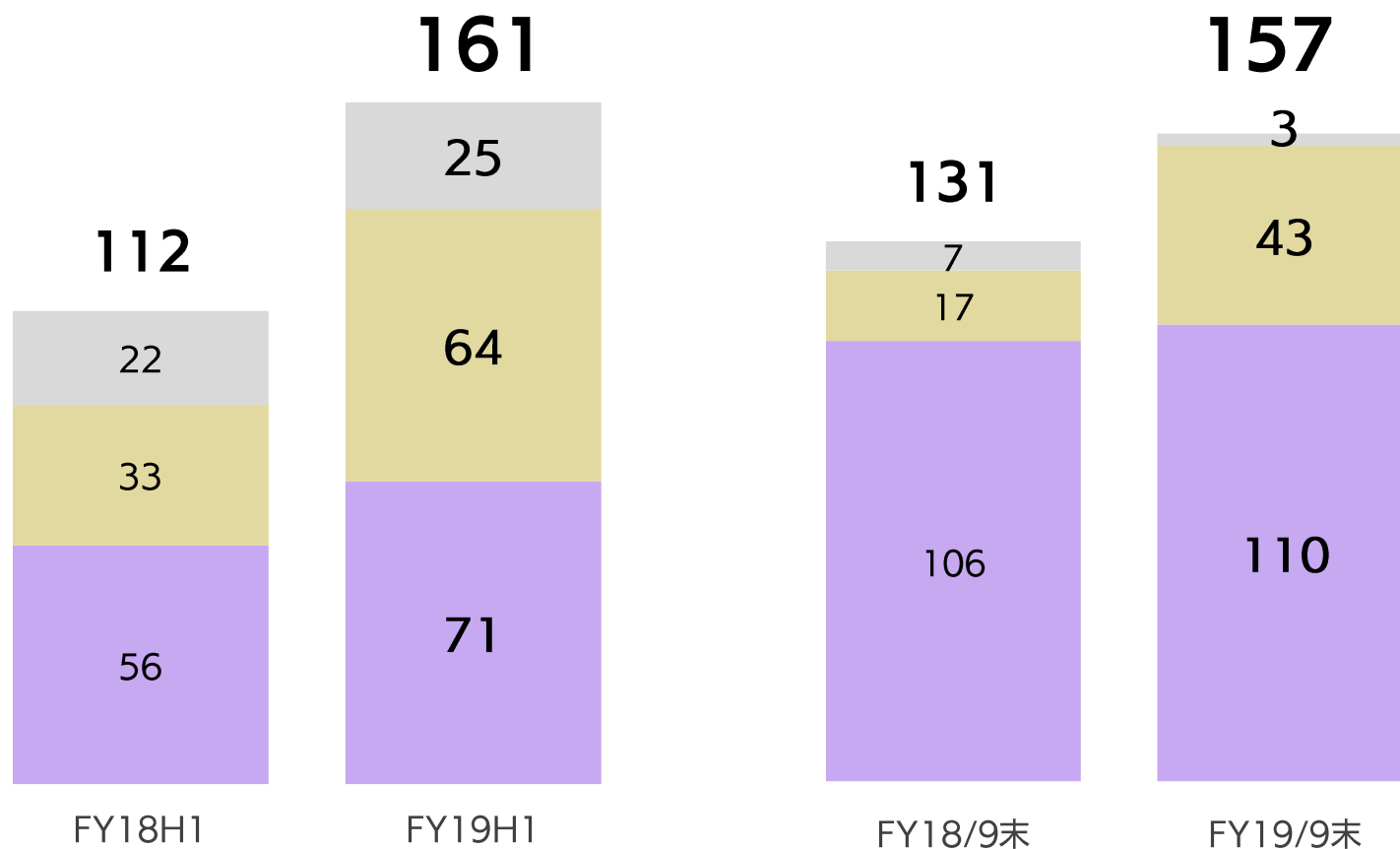


SBグループ	Azure を利用したシステム開発案件や、運用BPOが好調
法人/公共	建設業向けCIT(クラウド)、製造業向けCIT(セキュリティ)とBITが堅調
形態別	フロー：クラウド移行/セキュリティ対策、ストック：SBグループIT運用が伸長

受注高

受注残高

〔億円〕



単体受注残高
(前年同期比)

19.4%増

開発

中央省庁の大型案件、グループ向けIT支援案件により受注残が増加

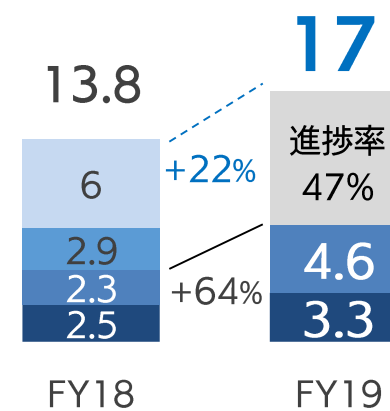
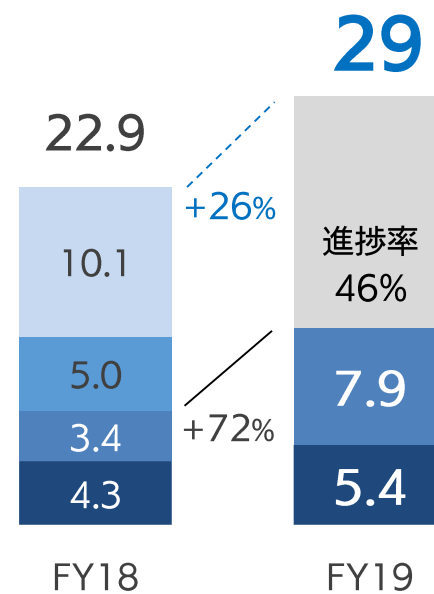
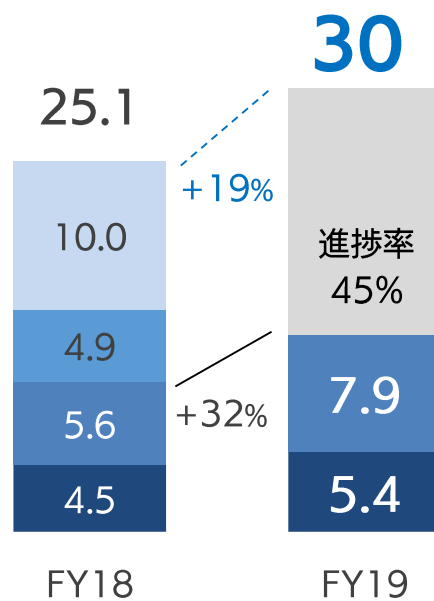
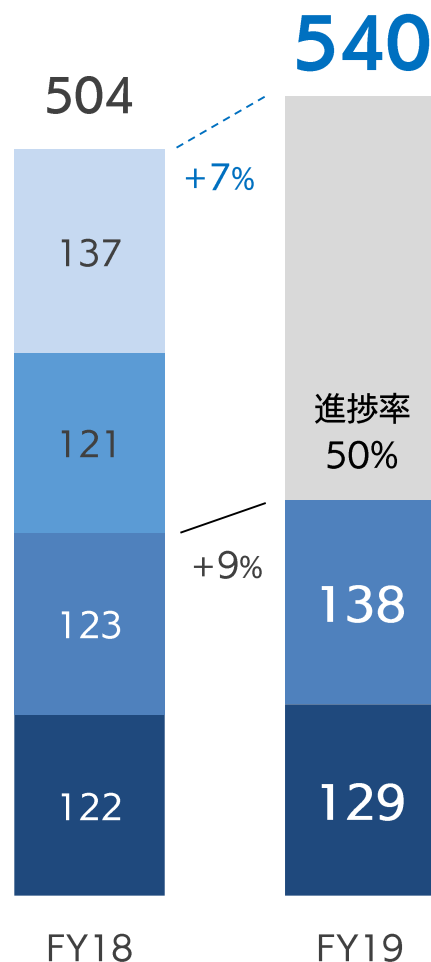
運用・サービス

公共で大型のクラウド運用案件を受注し、複数年ストック受注残が増加

〔億円〕

- 上期は計画通りに進捗
- 通期計画達成に向け、中期計画の重点テーマを継続して推進

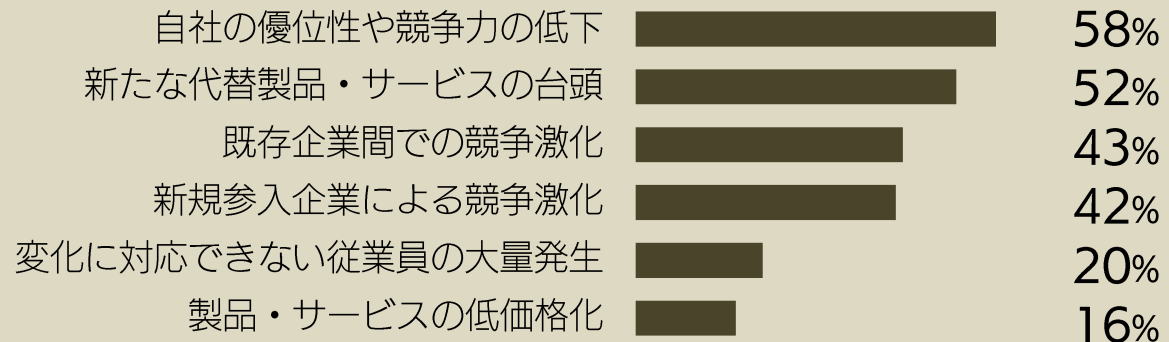
■ Q1 ■ Q2 ■ Q3 ■ Q4



中期計画の進捗

＝SB Technology

【顧客の関心・課題】 デジタル技術普及による自社への影響



IT人材の不足人数

2017年

約 **17** 万人

2025年

約 **43** 万人

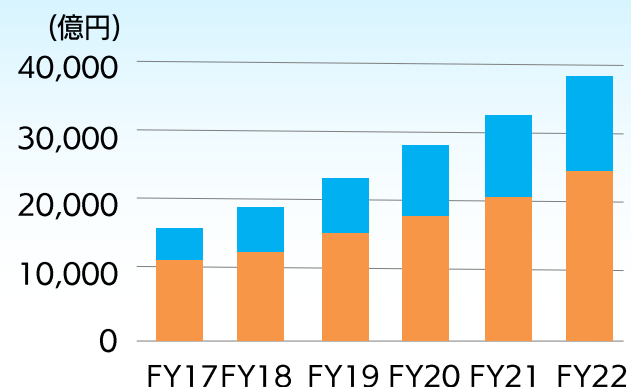
クラウドファースト戦略

現在はコーポレートITの投資が活発

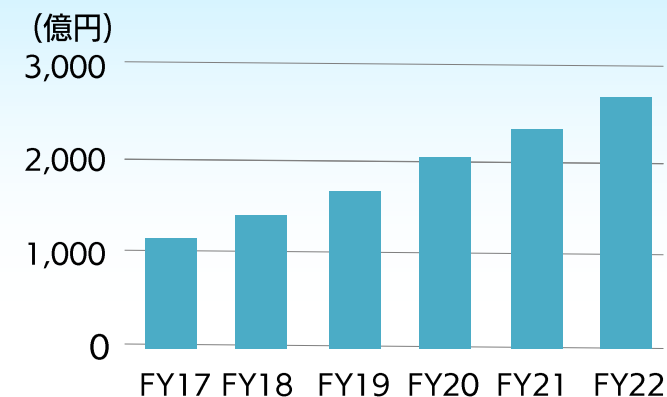
ユーザーの生産性向上のため、
クラウドセキュリティサービスの利用が増加

クラウドサービスの国内市場予測

■パブリック ■プライベート



マネージド・クラウド型セキュリティサービスの国内市場規模予測





2019 Partner of the Year Finalist
Internet of Things Award



Worldwide | IoT分野、国内企業で唯一の選出

2019 Partner of the Year ファイナリスト (Internet of Things Award)

～ IoT Core Connect を開発、建設・製造業のお客様へのサービス提供が評価～

国内 | 6年連続受賞

マイクロソフト パートナー オブ ザ イヤー 2019

～ Microsoft Azure をベースにしたクラウド IoTシステムの導入実績が評価～

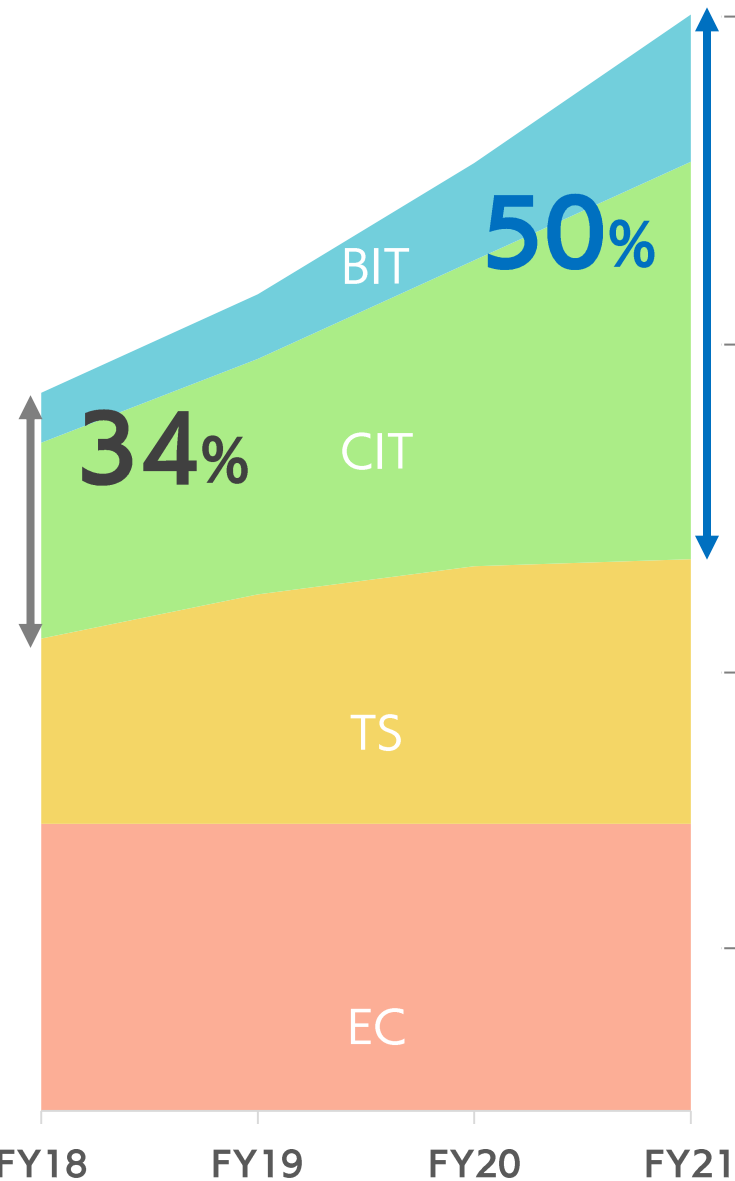
自社 | Office 365 / Teams / Azure 等を活用した働き方改革

- ・ テレワーク・デイズ2019に特別協力団体として参加
- ・ 厚生労働省のテレワーク普及推進策「テレワーク宣言企業」に選定

パブリッククラウドの中でも Microsoft Azure に注力

【最注力】
グローバル製造業、建設業、農業

売上高構成比率



	セグメント	顧客	何を	KSF Key Success Factor：主要成功要因
発展領域 (クラウド)	ビジネスIT ソリューション(BIT) 事業IT支援	- 法人 - 公共 - ソフトバンク各社 対象：事業部門	- 業界向けサービス - 顧客のサービス開発	顧客協創 アライアンス
成長領域 (クラウド)	コーポレートIT ソリューション(CIT) 社内IT支援	- 法人 - 公共 - ソフトバンク各社 対象：情報システム部門	- クラウド活用サービス - マネージドセキュリティサービス - パッケージSI	販売 パートナー
安定基盤 (クラウド提案機会)	テクニカル ソリューション(TS) オンプレIT支援 (プライベートクラウド含)	主に ソフトバンク各社	開発・運用BPO (クラウド化提案)	-
安定基盤	ECソリューション(EC) EC運営代行	主に個人	EC運営代行	-



CIT

計画通り

方針

グローバル製造業を中心に
セキュリティの支援を強化

トピック

製造業大手のセキュリティ対策支援を受注



BIT

計画通り

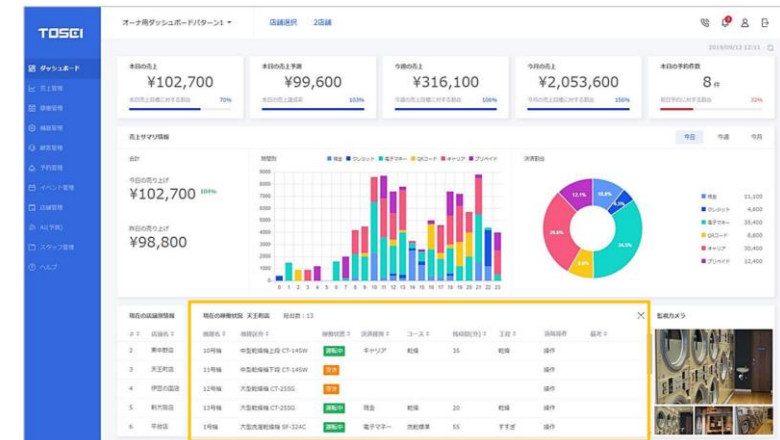
方針

IoT Core Connectを利用した
IoT案件事例の創出

事例

株式会社TOSEI

コインランドリーのIoTサービス開発に着手



「TOSEI クラウド」 サービス画面イメージ



CIT

計画通り

方針

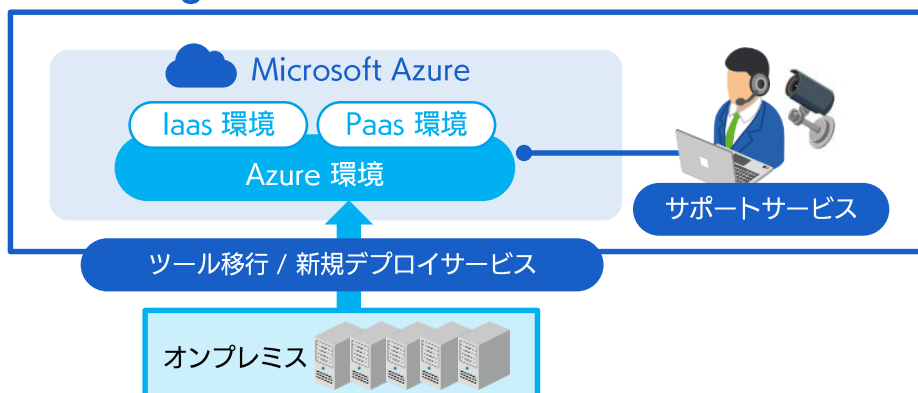
スーパーゼネコンを中心に
クラウド活用、働き方改革を支援

事例

高砂熱学工業株式会社

サポートが終了する Windows Server を Azure に移行

Cloud Migration Suite (※)



※Microsoft Azure を利用される企業や部門向けに、安心安全な SBT の推奨設定で Azure 環境を提供



BIT

計画通り

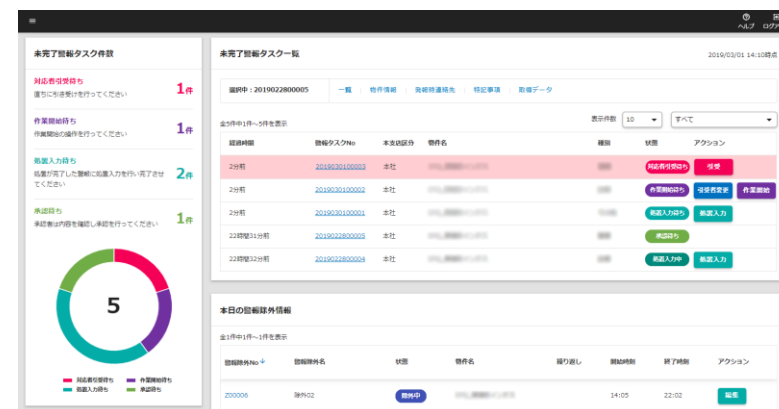
方針

サービスのIoT化で協創

事例

株式会社アサヒ ファシリティズ

Microsoft Azure で建物情報プラットフォームを開発



イメージ図：遠隔管理システム



BIT

順調

方針

農林水産省が掲げる
DX戦略を支援

トピック

共通申請プラットフォーム構築Ph1を受注



紙申請



窓口受取



郵送



申請受理

将来約2,500種類の
申請業務を電子化



電子申請



電子受理



BIT

計画通り

方針

農業プラットフォームの
拡充を推進

トピック

新農業プラットフォームサービスβ版を公開



順調

グループ企業として

- システム開発 / 運用支援
- Azure 移行、セキュリティ対策 / SOC^(※)支援

※SOC：セキュリティオペレーションセンター、24時間365日体制でサイバー攻撃の検出や分析を行う組織・体制

方針

IT支援領域を拡大

トピックス

- Azure 導入、クラウドシステム開発増加
- セキュリティ対策支援が増加
- システム開発/運用支援の受注拡大

計画通り

パートナーとして

- 法人 / 公共ビジネスの協業
 - マイクロソフトソリューション
 - クラウドセキュリティサービス

方針

clouXion、IoTの連携強化

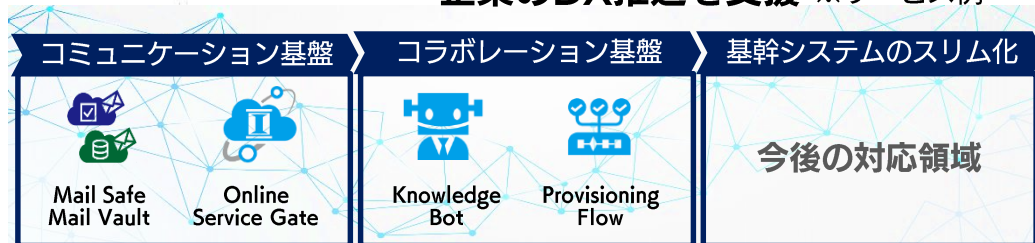
トピックス

- Microsoft Azure を基盤とした IoT Core Connect、ターボブロワの遠隔監視サービスに採用
- ソフトバンクが提供する Microsoft Teamsの通話機能を拡張するクラウドボイスサービス「UniTalk」で連携



計画通り

企業のDX推進を支援 ※サービス例



売上高 +32%（前年同期比）

トピック

Knowledge Bot のオプション拡充

問合せ業務を効率化する Office 365のQ&Aコンテンツ等の提供開始



Managed
Security Service

計画通り

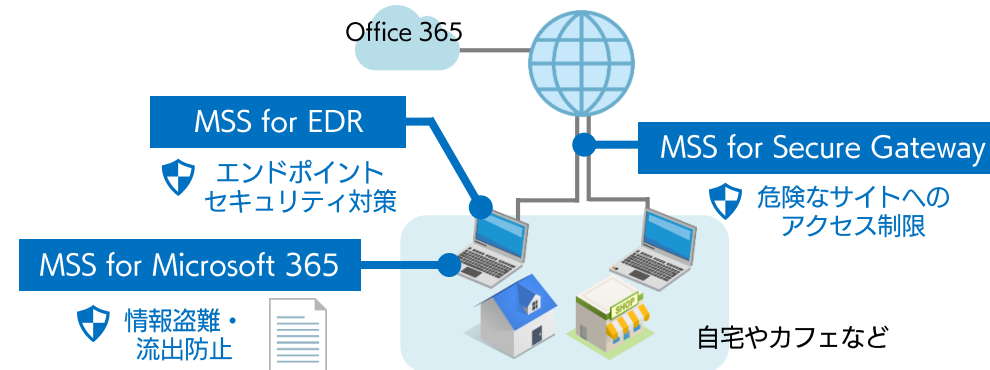


売上高 +83%（前年同期比）

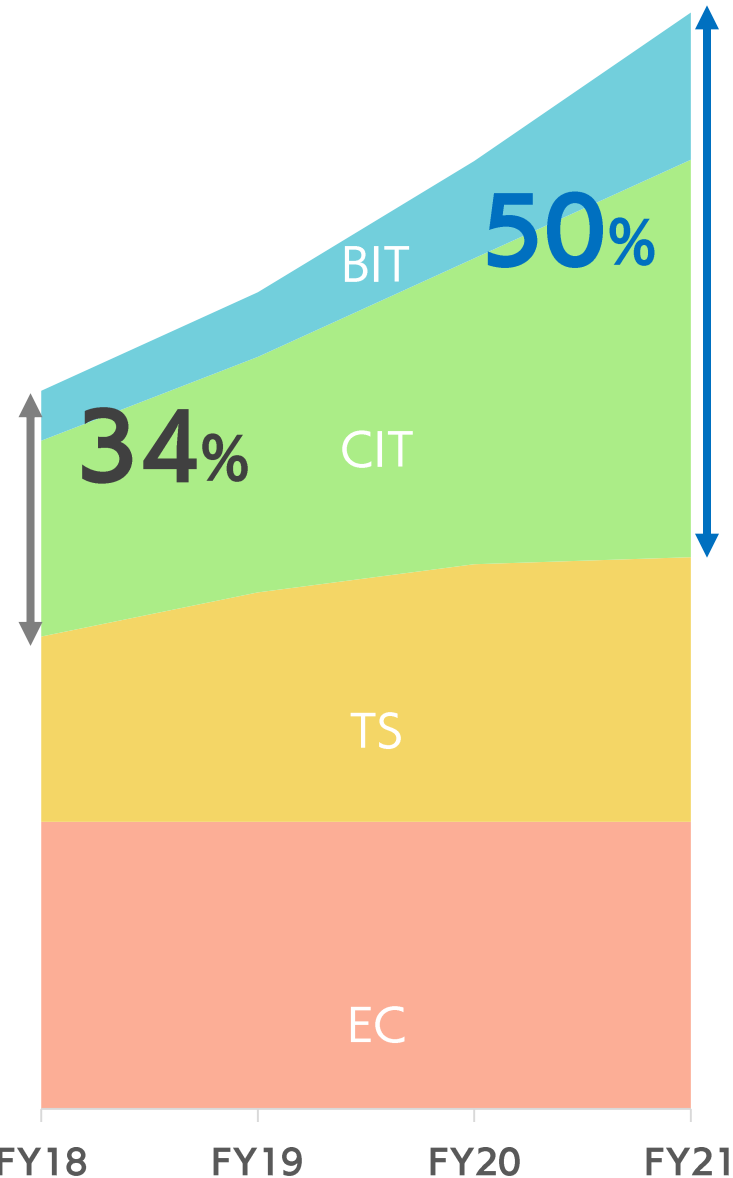
トピック

働き方改革の推進を支えるサービスを拡充

拡充テレワークに必要なセキュリティ重点項目を包括的にカバー



売上高構成比率



セグメント		顧客	戦略の進捗
発展領域 (クラウド)	ビジネスIT ソリューション(BIT) 事業IT支援	- 法人 - 公共 - ソフトバンク各社 対象：事業部門	 種まき
成長領域 (クラウド)	コーポレートIT ソリューション(CIT) 社内IT支援	- 法人 - 公共 - ソフトバンク各社 対象：情報システム部門	 計画線で伸長
安定基盤 (クラウド提案機会)	テクニカル ソリューション(TS) オンプレIT支援 (プライベートクラウド含)	主に ソフトバンク各社	 計画線で伸長
安定基盤	ECソリューション(EC) EC運営代行	主に個人	 堅調

情報革命で人々を幸せに

～ 技術の力で、未来をつくる ～

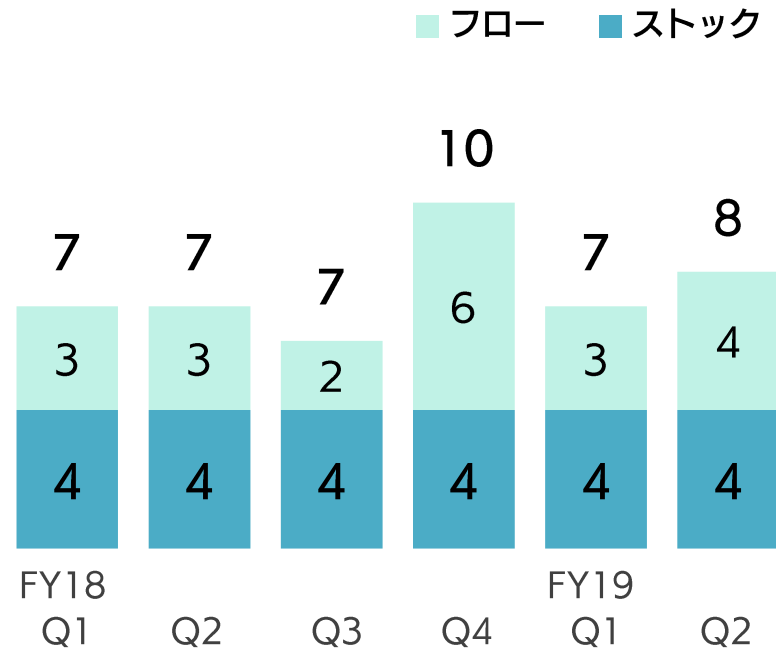
 **SB Technology**

各ソリューションの概況

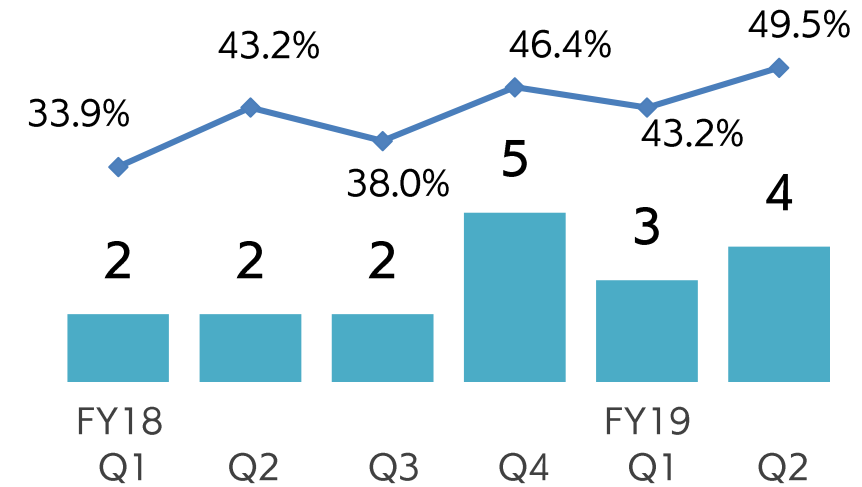
＝ SB Technology

〔億円〕

売上高



限界利益



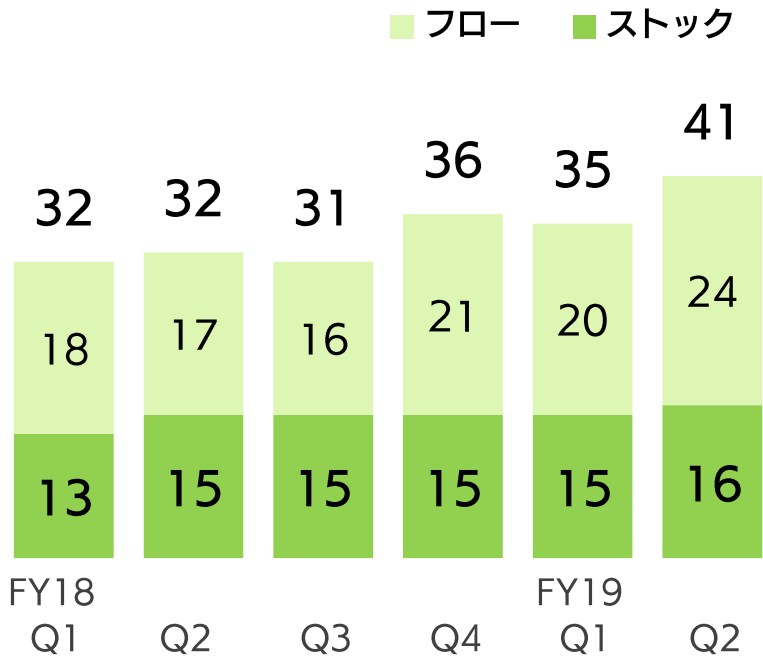
ビジネスITソリューション

事業部門向けクラウドビジネス
主な顧客：法人/公共

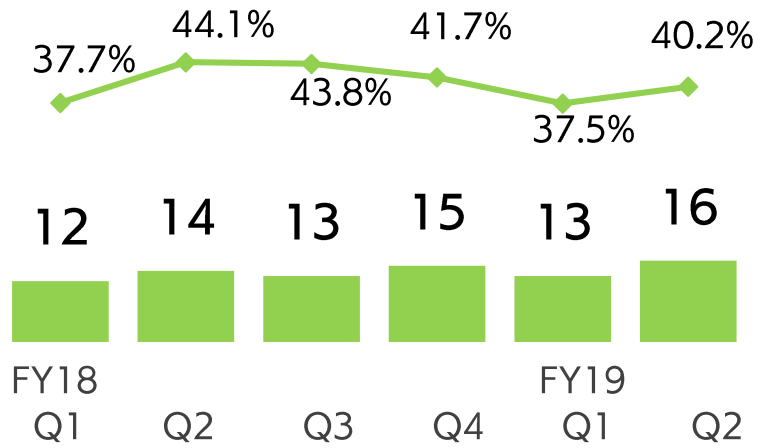
製造業向けデータプラットフォーム構築案件や中央省庁向けクラウド開発案件が増加、EC事業者向けWEBサイト解析ソリューションが縮小。

〔億円〕

売上高



限界利益



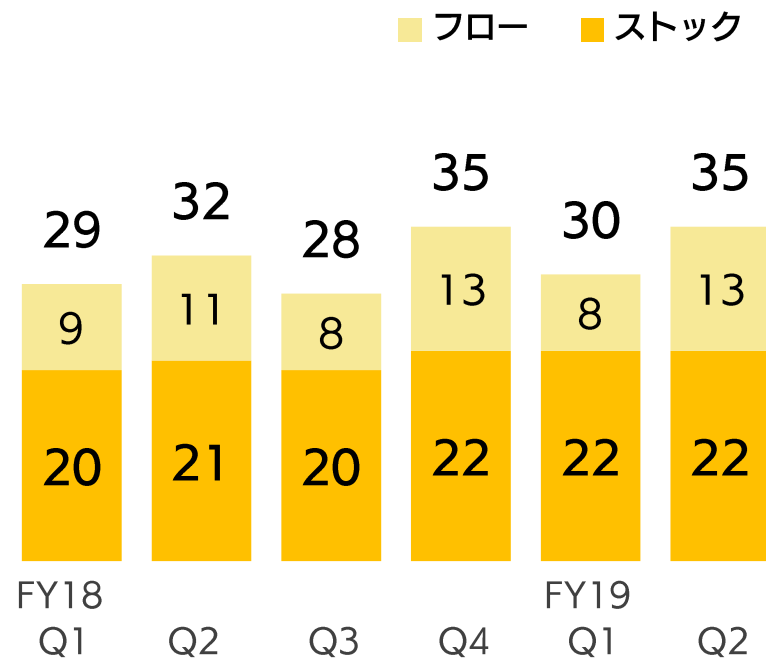
コーポレートITソリューション

全社・管理部門向けクラウドビジネス
主な顧客：法人/公共

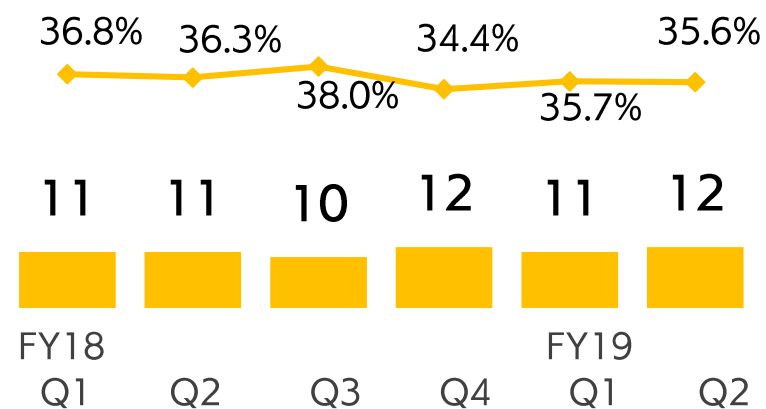
製造業を中心にセキュリティ関連ソリューションが堅調に推移。マイクロソフトソリューションや、clouXion・マネージドセキュリティサービス等の自社サービスも伸長し、増収増益。

〔億円〕

売上高



限界利益



テクニカルソリューション

オンプレミス環境のシステム構築・運用保守
主な顧客：ソフトバンク各社

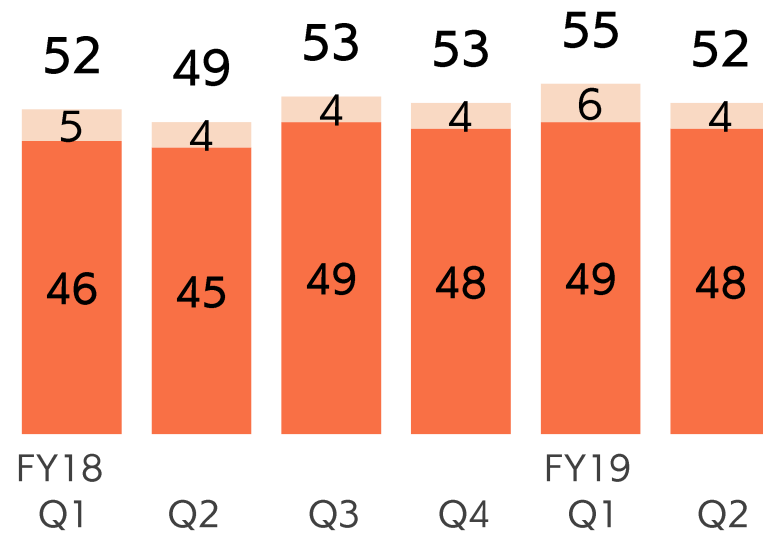
ソフトバンクグループ向けの開発及び運用サービス案件が堅調に推移。

〔億円〕

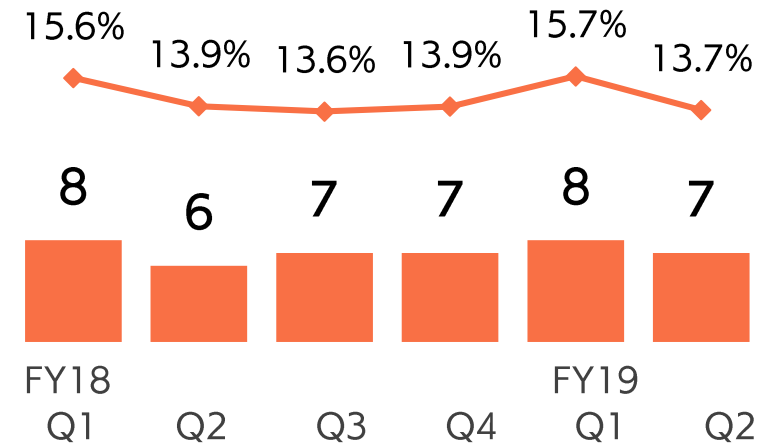
売上高

※ECソリューションはビジネスモデルの特性上、フロー/ストックで分類していません。

■ フォント/その他 ■ シマンテック



限界利益



ECソリューション

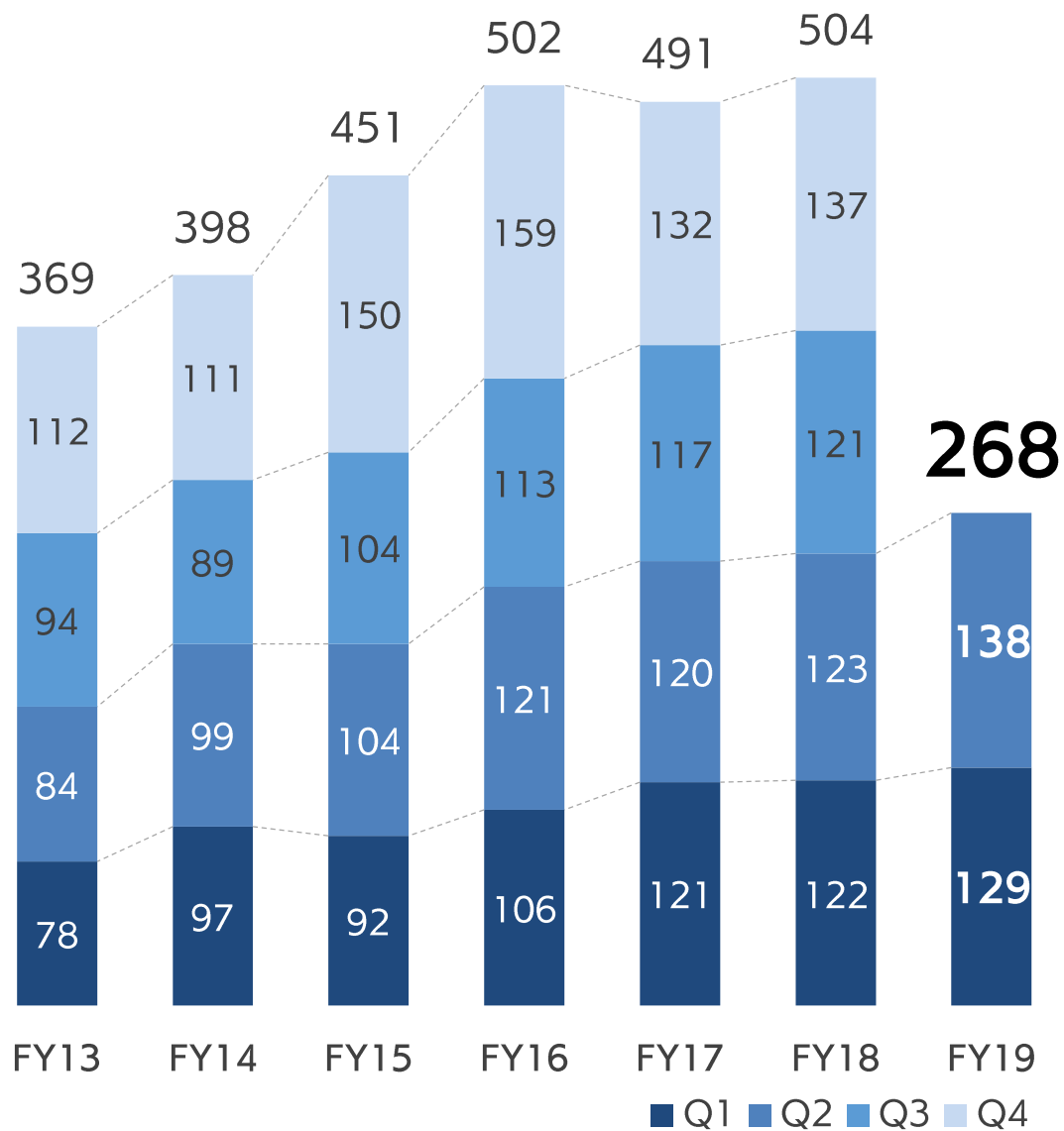
ECサイト運営代行/フォントライセンス販売
主な顧客：個人

Q1に引き続き、シマンテックストア運営代行ビジネスが堅調に推移。

数 値 デ ー タ

＝ SB Technology

〔百万円〕	(利益率)	FY19Q2	FY18Q2	増減額	増減率
売上高		13,872	12,303	+1,569	+12.8%
限界利益		4,095 (29.5%)	3,607 (29.3%)	+488 (+0.2pt)	+13.5%
固定費		3,300	3,043	+257	+8.5%
営業利益		794 (5.7%)	563 (4.6%)	+230 (+1.1pt)	+41.0%
経常利益		796 (5.7%)	347 (2.8%)	+449 (+2.9pt)	+129.6%
親会社株主に帰属する 四半期純利益		469 (3.4%)	231 (1.9%)	+237 (+1.5pt)	+102.9%



Q2売上高（前年同期比）

12.8%増

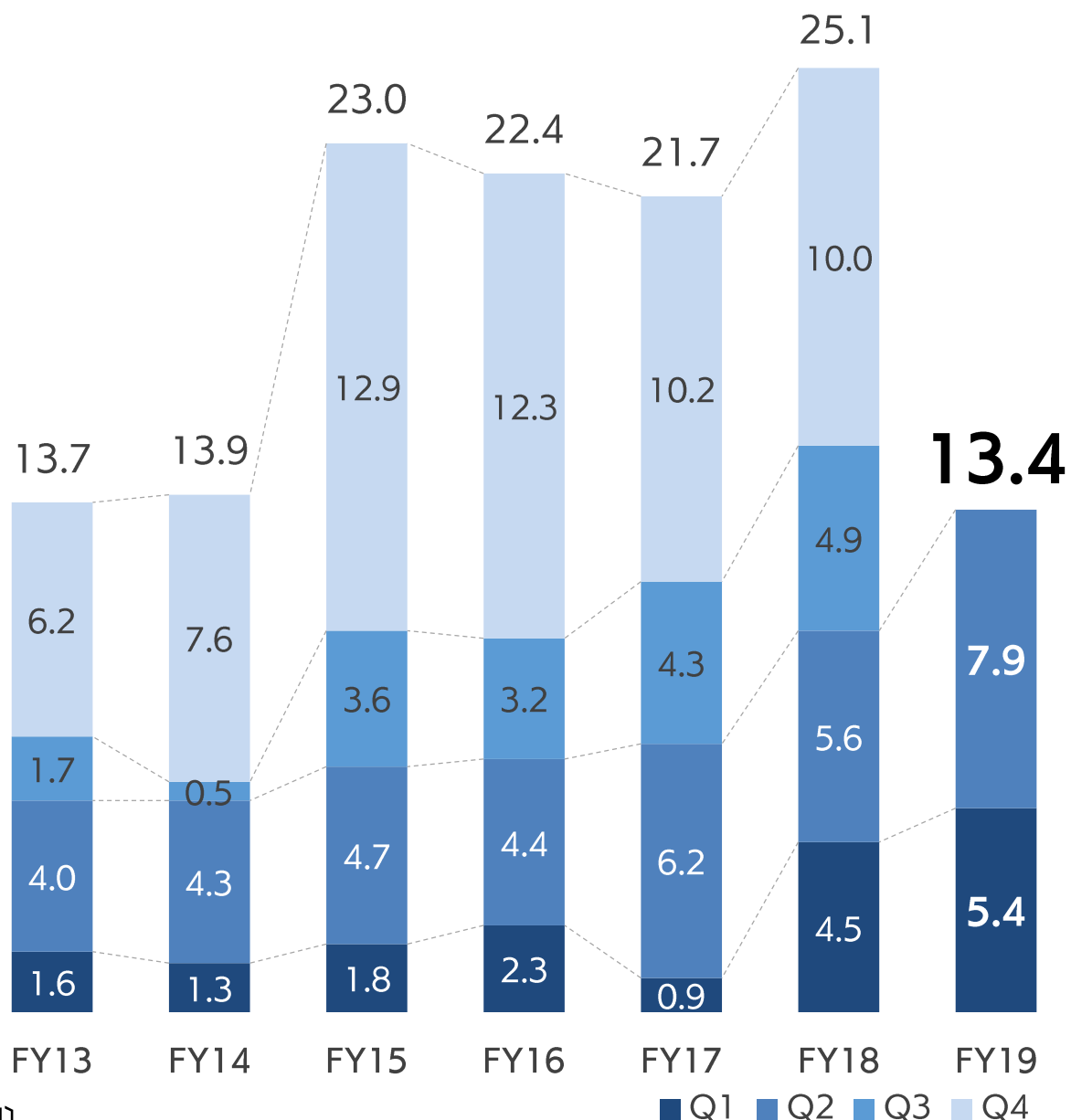
中計目標 営業利益20%成長

上期営業利益（前年同期比）

32.2%増

Q2営業利益（前年同期比）

41.0%増



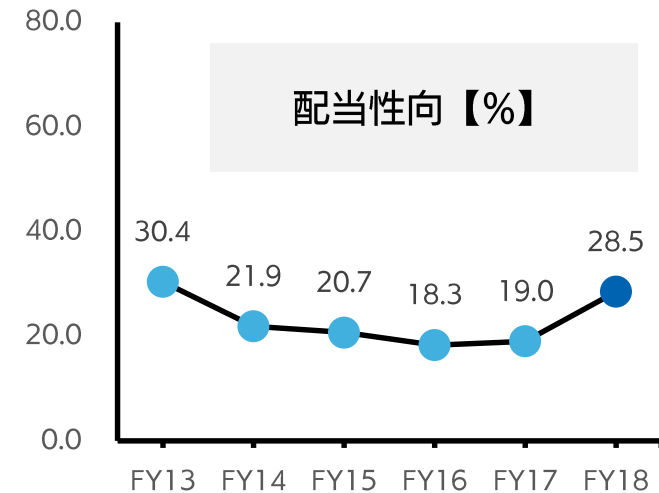
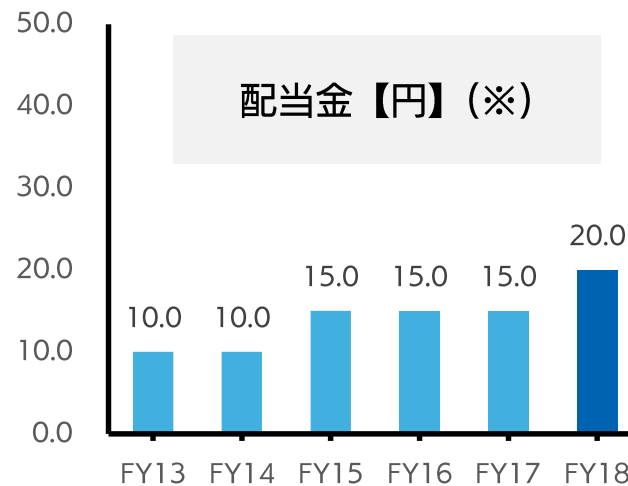
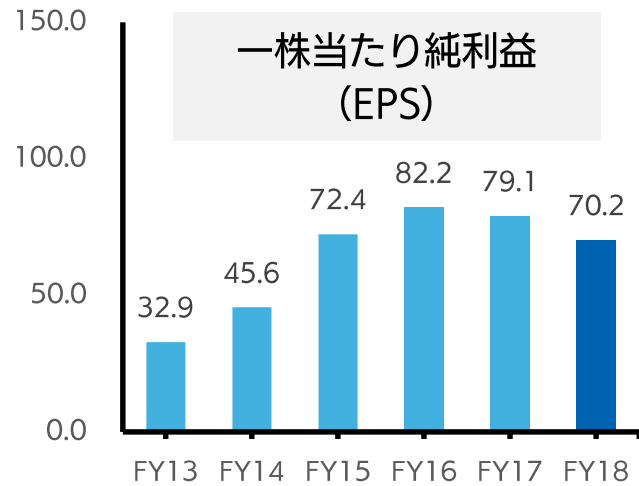
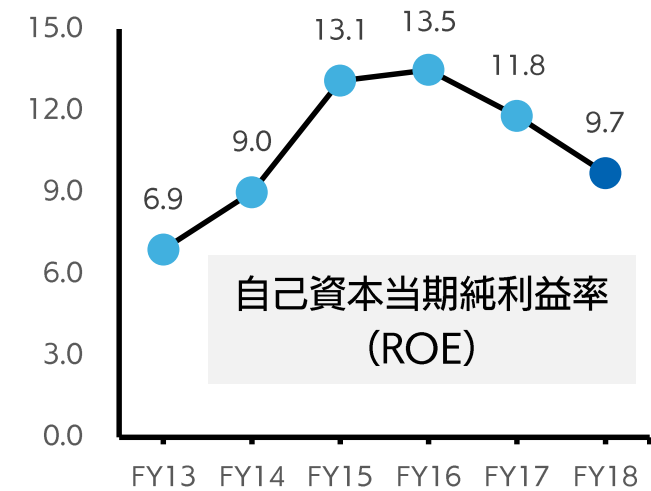
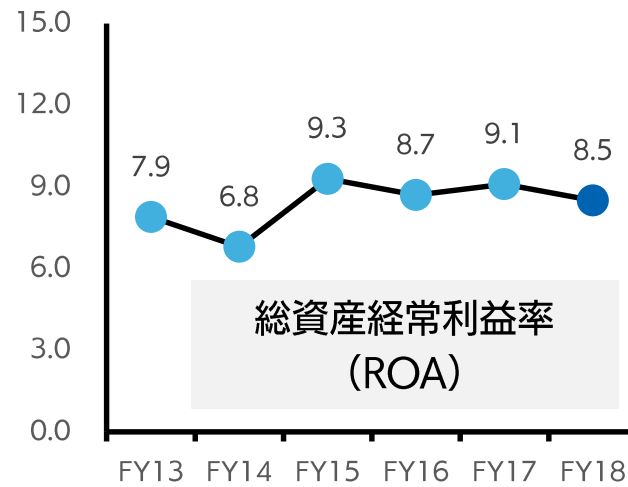
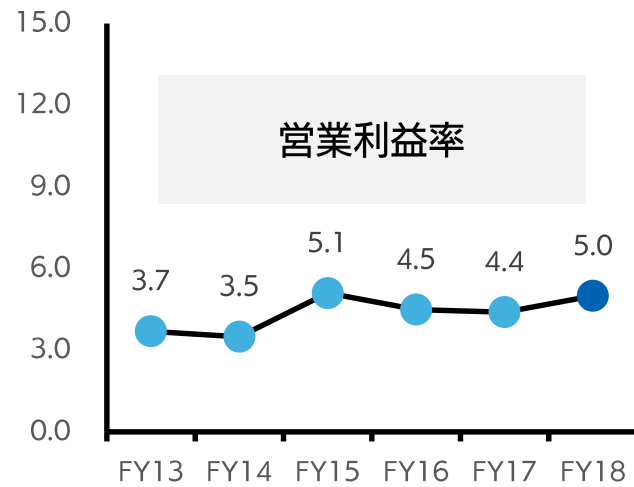
連結業績（百万円）	FY18H1	FY19H1
売上高	24,561	26,841
BITソリューション	1,557	1,654
CITソリューション	6,502	7,750
テクニカルソリューション	6,263	6,605
ECソリューション	10,237	10,831
売上原価	20,545	22,353
売上総利益	4,015	4,488
販売管理費	3,001	3,147
営業利益	1,014	1,341
営業外損益	▲235	0
経常利益	778	1,341
特別損益	23	▲14
親会社株主に帰属する四半期純利益	487	799
限界利益	7,013	7,738
固定費	5,999	6,397

前年同期比	
増減額	増減率
+2,280	+9.3%
+96	+6.2%
+1,247	+19.2%
+342	+5.5%
+593	+5.8%
+1,807	+8.8%
+472	+11.8%
+145	+4.9%
+326	+32.2%
+236	-
+562	+72.2%
▲37	-
+312	+64.1%
+725	+10.3%
+398	+6.6%

連結業績（百万円）	FY18Q1	FY18Q2	FY18Q3	FY18Q4	FY18	FY19Q1	FY19Q2
売上高	12,258	12,303	12,162	13,706	50,430	12,969	13,872
BITソリューション	768	789	743	1,091	3,393	767	886
CITソリューション	3,255	3,246	3,186	3,680	13,369	3,568	4,181
テクニカルソリューション	2,992	3,270	2,854	3,556	12,674	3,085	3,520
ECソリューション	5,241	4,995	5,377	5,377	20,993	5,548	5,283
売上原価	10,323	10,222	10,149	11,277	41,973	10,873	11,479
売上総利益	1,935	2,080	2,012	2,428	8,457	2,096	2,392
販売管理費	1,485	1,516	1,513	1,427	5,943	1,550	1,597
営業利益	450	563	499	1,000	2,513	546	794
営業外損益	▲18	▲216	1	11	▲222	▲0	1
経常利益	431	347	500	1,011	2,291	545	796
特別損益	0	23	▲3	▲55	▲35	0	▲14
親会社株主に帰属する四半期純利益	256	231	293	605	1,386	330	469
限界利益	3,406	3,607	3,495	4,012	14,521	3,642	4,095
固定費	2,955	3,043	2,996	3,011	12,008	3,096	3,300

		FY18Q1	FY18Q2	FY18Q3	FY18Q4	FY18	FY19Q1	FY19Q2			前年同期比	
									FY18H1	FY19H1	増減額	増減率
連結業績（百万円）	売上高	12,258	12,303	12,162	13,706	50,430	12,969	13,872	24,561	26,841	+2,280	+9.3%
	限界利益	3,406	3,607	3,495	4,012	14,521	3,642	4,095	7,013	7,738	+725	+10.3%
	利益率	27.8%	29.3%	28.7%	29.3%	28.8%	28.1%	29.5%	28.6%	28.8%	+0.2pt	-
BITソリューション	売上高	768	789	743	1,091	3,393	767	886	1,557	1,654	+96	+6.2%
	限界利益	260	294	282	506	1,343	331	438	554	770	+216	+38.9%
	利益率	33.9%	37.3%	38.0%	46.4%	39.6%	43.2%	49.5%	35.6%	46.6%	+11.0pt	-
CITソリューション	売上高	3,255	3,246	3,186	3,680	13,369	3,568	4,181	6,502	7,750	+1,247	+19.2%
	限界利益	1,226	1,430	1,396	1,533	5,585	1,339	1,681	2,656	3,020	+364	+13.7%
	利益率	37.7%	44.1%	43.8%	41.7%	41.8%	37.5%	40.2%	40.9%	39.0%	▲1.9pt	-
TSソリューション	売上高	2,992	3,270	2,854	3,556	12,674	3,085	3,520	6,263	6,605	+342	+5.5%
	限界利益	1,102	1,187	1,085	1,225	4,600	1,101	1,252	2,289	2,353	+63	+2.8%
	利益率	36.8%	36.3%	38.0%	34.4%	36.3%	35.7%	35.6%	36.6%	35.6%	▲1.0pt	-
ECソリューション	売上高	5,241	4,995	5,377	5,377	20,993	5,548	5,283	10,237	10,831	+593	+5.8%
	限界利益	817	695	731	747	2,992	870	723	1,512	1,593	+80	+5.4%
	利益率	15.6%	13.9%	13.6%	13.9%	14.3%	15.7%	13.7%	14.8%	14.7%	▲0.1pt	-
注力事業 合計 (BIT+CIT)	売上高	4,024	4,036	3,930	4,772	16,762	4,335	5,068	8,060	9,404	+1,344	+16.7%
	限界利益	1,486	1,724	1,678	2,039	6,929	1,671	2,120	3,211	3,791	+580	+18.1%
	利益率	36.9%	42.7%	42.7%	42.7%	41.3%	38.6%	41.8%	39.8%	40.3%	+0.5pt	-

〔百万円〕	2018/9末	2019/3末	2019/9末	前期末比	前年同期比
流動資産	17,822	20,008	20,089	81	2,266
現預金	7,899	8,728	9,271	542	1,372
受取手形・売掛金	8,106	10,011	9,029	△ 982	922
固定資産	7,718	7,484	7,879	394	160
有形固定資産	1,346	1,220	1,279	58	△ 67
無形固定資産	3,181	3,068	3,070	2	△ 110
投資その他の資産	3,190	3,194	3,529	334	338
総資産	25,540	27,492	27,968	475	2,427
流動負債	9,452	10,212	10,067	△ 145	614
固定負債	1,329	1,422	1,320	△ 101	△ 9
純資産	14,758	15,857	16,580	723	1,822



(※)2017年6月1日付で普通株式1株につき2株の割合で株式分割を行っており、それ以前の配当額を調整しております。

報 情 社 会

＝ SB Technology

経営理念

Mission 存在意義

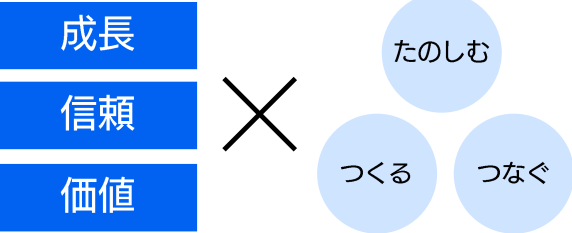
情報革命で人々を幸せに
～技術の力で、未来をつくる～

Vision 目指す姿

多様な働き方と挑める環境で先進技術と創造性を磨き、
社会に新しい価値を提供し続ける

Value 価値観・行動指針

3つの視点 × 3つのアクションで多様性を認め合う



会社概要

(2019年3月31日現在)

商号 SBテクノロジー株式会社(※)
所在地 東京都新宿区新宿六丁目27番30号
事業内容 ICTサービス事業
設立 1990年10月16日
資本金 995百万円
従業員数 連結 1,012名

(※)2019年10月1日付でSBテクノロジー株式会社に商号変更しております

役員

(2019年6月17日現在)

取締役および監査役

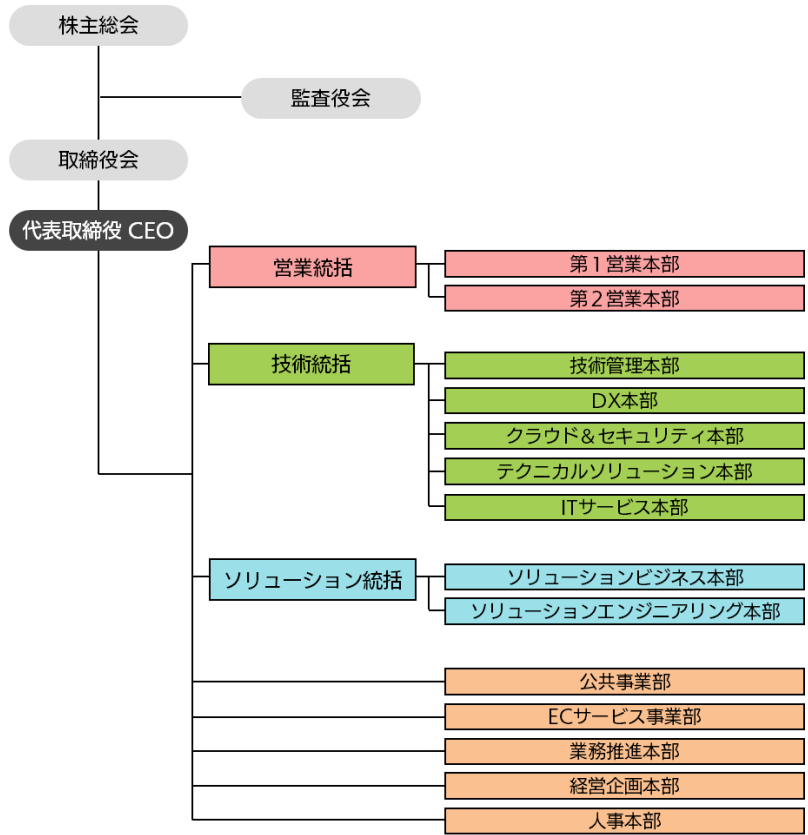
代表取締役	阿多 親市	常勤監査役(社外)	上野 光正
取締役	佐藤 光浩	監査役(社外)	廣瀬 治彦
取締役	後藤 行正	監査役(社外)	中野 通明
取締役	喜多村 晃	監査役	内藤 隆志
取締役	児玉 崇		
取締役	金子 公彦		
取締役(社外)	鈴木 茂男		
取締役(社外)	宗像 義恵		

執行役員

最高経営責任者執行役員	阿多 親市
副社長執行役員	佐藤 光浩
常務執行役員	後藤 行正
上席執行役員	喜多村 晃
上席執行役員	児玉 崇
執行役員	正岡 聖一
執行役員	清水 哲也

組織図

(2019年4月1日現在)



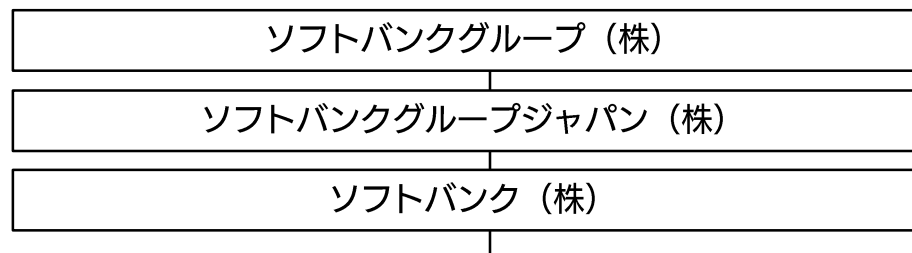
認証・認定

(2019年4月1日現在)



ISMS認・登録範囲
本社/汐留/仙台/名古屋/大阪/福岡

えるぼし



SB Technology



M-SOLUTIONS株式会社

システムの設計・開発及び運用サービス、モバイルアプリケーション・モバイル動画配信サービスの提供



株式会社環

ITリテラシー教育支援、Webマーケティング・コンサルティング事業、解析ツール事業



アソラテック株式会社

農業におけるICTを活用した課題解決及び総合的なICTサービスの提供



Fontworks

フォントワークス株式会社

デジタルフォント（書体）の企画・開発・販売、ソフトウェアの開発、テクニカルサービス、OEM



サイバートラスト株式会社

IoT事業、OSS/Linux事業、認証・セキュリティ事業



リデン株式会社

インターネットを利用した農地情報の利活用、農業経営支援サービス等、農業成長サイクルの活性化を支援するICTサービスの提供

大手企業、官公庁向け クラウド導入実績No.1

SBテクノロジー株式会社

ICTサービスビジネス



ビジネスITソリューション

クラウドビジネス
(事業部門向け)

- コンサルティングサービス
- AI・IoTソリューション 等
- DXソリューション



コーポレートITソリューション

クラウドビジネス
(全社・管理部門向け)

- クラウドインテグレーション
- セキュリティ運用監視サービス
- 業務効率化サービス
- 電子認証ソリューション 等
- クラウドセキュリティサービス



テクニカルソリューション

- オンプレミス(プライベートクラウド含む)の開発、運用支援
- 機器販売、構築、運用保守サービス
- Linux/OSS関連製品の販売、組込開発 等



ECソリューション

- ECサイト運営代行
- フォントライセンスのEC販売 等

長期目標と 新3か年計画の位置付け

長期目標

日本企業の競争力を高める
クラウドコンサル&サービスカンパニーへ

- クラウド&セキュリティ No.1
- 先端技術と創造性でグローバルビジネスをお客様と協創

店頭公開

東証一部上場

1999

2006

2012

2013

2014

2015

2016

2017

2018

第1次中期計画

第2次中期計画

第3次中期計画

EC、IT商材の販売・構築

システムインテグレーション

プラットフォームソリューション

ECサービス

注力領域の設定



事業改革



事業規模

独自技術

管理体制

クラウドへの集約



IoTビジネスの開発



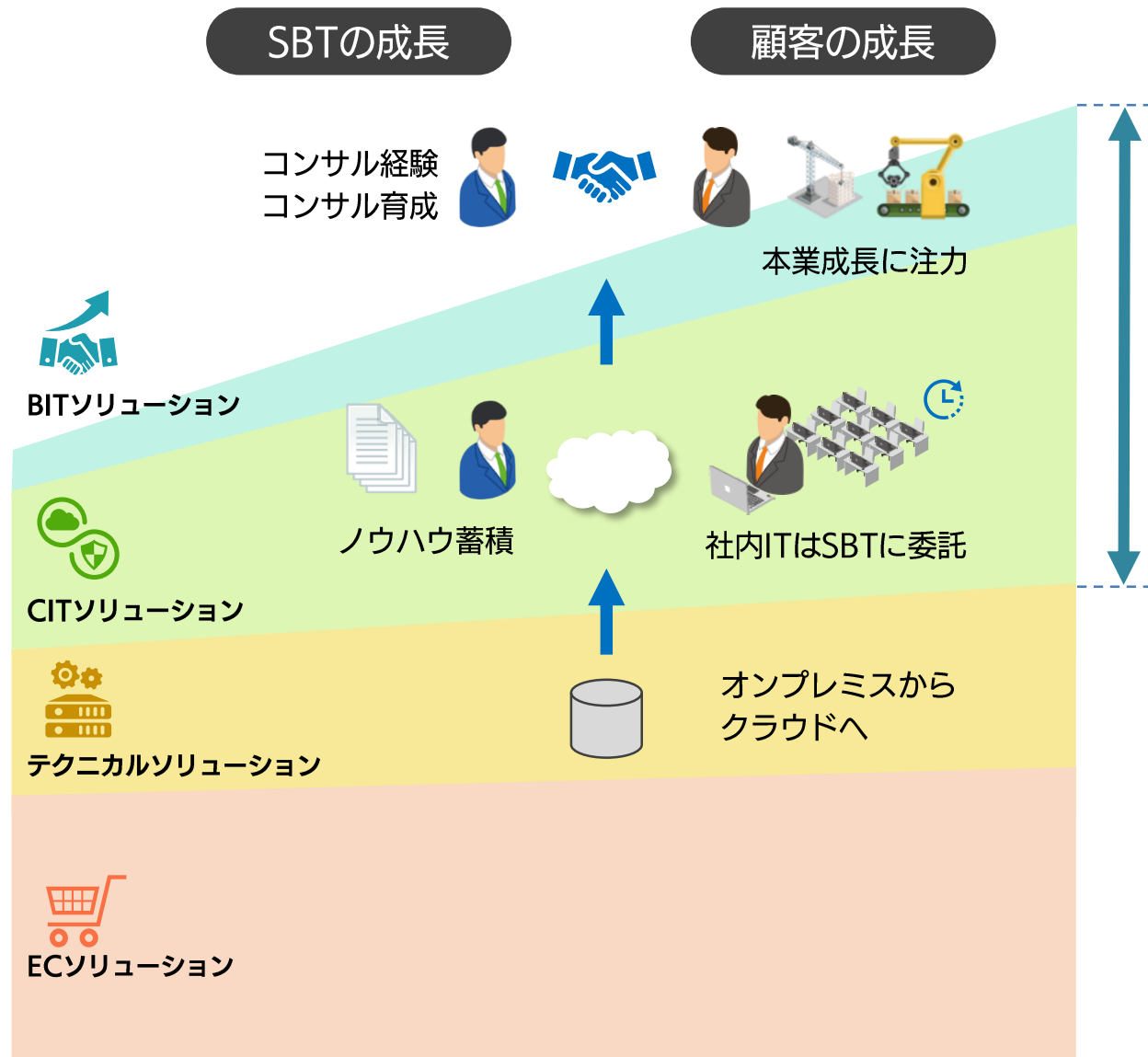
サービスプロバイダーへの進化



コンサルティング&ビジネスITの創出



第3次中期経営計画 注力するクラウドビジネス（BIT・CIT）の成長 SB Technology



売上高構成比率 50%



ビジネスIT (BIT)

- 事業部門との協創
- 先端技術を活用した競争力強化
- グローバル化の支援

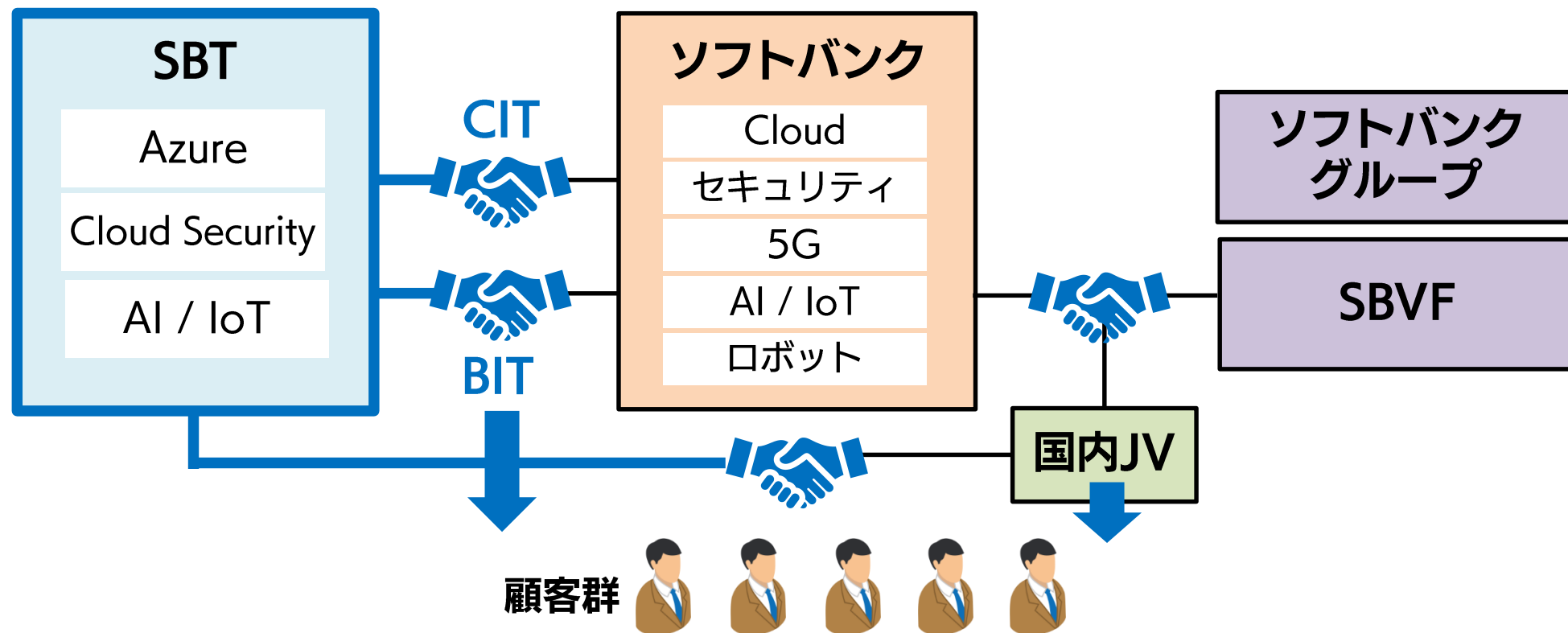


コーポレートIT (CIT)

- 顧客IT部門の時間を創出
- クラウド化、働き方改革を推進
- セールスパートナーと連携

● 国内事業シナジーの創出がテーマ

- ✓ SBTが注力してきた技術領域とソフトバンクの事業領域の協業
- ✓ ソフトバンク・ビジョン・ファンド(SBVF)の国内JV事業への技術/ビジネス支援機会





マイクロソフト パートナー
オブ ザ イヤー 2019 受賞



マイクロソフト パートナー
オブ ザ イヤー 2018 受賞



2018 Titan Award
「APAC」 カテゴリーで Award 受賞



Microsoft MVP
Microsoft Azure 部門 アワード受賞
(2017) ※ エンジニアの個人受賞



マイクロソフト ジャパン パートナー
オブ ザ イヤー 2017 受賞



マイクロソフト ジャパン パートナー
オブ ザ イヤー 2016 国内最多3冠受賞



2016 Microsoft
Worldwide Partner Award 4冠受賞



マイクロソフト 2019 Partner of the Year Awards
「Internet of Things Partner of the Year」ファイナリスト



第7回日本HRチャレンジ大賞
採用部門優秀賞受賞
(2018)



Imperva, Inc.
Top Growth Partner Award 受賞



マカフィー
Partner Award 2016 2部門受賞



日本ネットワークセキュリティ協会
JNSA賞 特別賞受賞



第27回 日経ニューオフィス賞
オフィスセキュリティ賞 受賞



GOOD DESIGN AWARD 2018

次世代Webブラウザのテキストレイアウトに
関する検討会の活動が、グッドデザイン賞を受賞。
SBTIは「FONTPLUS」の提供などで貢献
(2018)



Sitecore MVP Award
2年連続 国内最多5名受賞
(2018)



Sitecore MVP Award
国内最多5名受賞 (2017)



Sitecore MVP Award
受賞 (2016)

FY21
経営指標

- 営業利益 43億円 (FY18/25億円を起点にCAGR 20%)
- BIT & CIT売上高構成比率 50%へ
- ROE 13%

重点テーマ

サービスプロバイダーへの進化



コンサルティング&ビジネスITの創出



数字で見るSBT

SBT連結
社員数 **1,012名**

生産性向上による残業削減

42時間 → **25時間**
2015年度 2018年度

SBT単体技術社員
PMP保有者割合 **23%**
(プロジェクトマネジメント国際資格)

19年新卒 (連結)
42名

平均年齢
37.9歳

2019年3月31日現在

社員の大きな成長が、SBTの大きな成長の原動力

当社では従業員全体の能力を高め、生産性の向上を推進しています。



オン/オフ切替 (メリハリ)

- コアタイムなしフレックス制度
- PJコンプリート休暇



全社員フレックスタイム制に移行、
プレミアムフライデーも運用中



女性活躍推進法に基づく
「えるぼし」認定の最高位取得



成長支援 (優秀な人材確保・維持)

- 新入社員グレードスキップ制度
- 資格取得支援

能力開発休暇の取得割合

2018年度 取得総日数：**314日**
取得人数：**136人**



ICT活用 (時間の削減と創出)

- 組織横断の情報共有
- Web会議、モバイル活用

社員主動による
テレワークも実現

資料留意事項

1. 一部のソリューションに関するサービス区分の見直しを行ったため、各サービス区分の前期以前の売上高及び限界利益の金額は現在の計上方法に則して算出しております。
2. 本資料に記載した各種グラフ内に表示している数値については、その端数処理の関係から、各種グラフ内の数値と決算短信に記載した数値に乖離が出ている場合があります。
3. 「『税効果会計に係る会計基準』の一部改正」等を2018年3月期第1四半期の期首から適用しております。

免責事項

本資料に記載されている計画、見通し、及びその他の歴史的事実でないものは、作成時点において入手可能な情報に基づく将来に関する見通しであり、様々なリスク及び不確実性が内在しています。実際の業績等は経営環境の変化等、様々な要因により、これら見通しと大きく異なる可能性があります。

また、本資料は当社グループの業績や事業進捗等に関する情報提供を目的としており、当社及び当社グループ会社の株式の購入や売却を勧誘するものではありません。

本資料に掲載されている会社名、ロゴ、サービス名等は、当社、当社グループ会社、または該当する各社の商標または登録商標です。

情報革命で人々を幸せに

～ 技術の力で、未来をつくる ～

 **SB Technology**